Projekt Hurtowni danych

INŻYNIERIA INTEGRACJI USŁUG INFORMATYCZNYCH PRZEMYSŁAW FOLTYN

Spis treści

1.	L	Jzasadnienie biznesowe	. 2
2.	V	Vymagania	2
2.	1.	Wymagania funkcjonalne	2
2.	2.	Wymagania pozafunkcjonalne	2
3.	S	struktura baz danych	3
4.	Р	Proces ETL (Extract-Transform-Load)	5
5.	H	łurtownia danych	8
6	R	Ranortowanie	a

1. Uzasadnienie biznesowe

Hurtownia danych daje bardzo duże możliwości analityczne. Głównym celem stworzenia hurtowni danych mogą być:

- Wykonywanie analiz biznesowych bez ingerencji w systemy transakcyjne
- Wspomaganie decyzji
- Całościowy wgląd w dane firmy
- Dostęp do danych historycznych
- Ujednolicenie posiadanych informacji

W tym projekcie skupimy się na analizach biznesowych. Pozostałe cele mogą zostać wykorzystane w przyszłości. Aplikacja będzie umożliwiać:

- Analiza trendów i zachowań analiza jakie rodzaje leków są najbardziej popularne i jakie
 należy bardziej promować, ustalić plany sprzedażowe, porównania z tym samym okresem w
 roku poprzednim.
- **Ukierunkowany marketing** na podstawie danych można ustalić jakie promocje i na jakie produkty będą prowadzone kampanie reklamowe

2. Wymagania

2.1. Wymagania funkcjonalne

- Logowanie
- Zarządzanie użytkownikami
- Dane sprzedażowe
- Produkty

2.2. Wymagania pozafunkcjonalne

Oprogramowanie będzie tworzone na potrzeby kierownictwa hurtowni leków w Warszawie. Dane będą pobierane z baz danych hurtowni na terenie polski.

System będzie dostępny z poziomu przeglądarki iternetowej wyłącznie w sieci lokalnej. Musi być kompatybilny z przeglądarka Mozilla Firefox(wersja 18 wzwyż) lub Google Chrome(wersja 30 wzwyż).

Obsługiwanymi systemami operacyjnymi będą wersje Windows 7 i wyższe z uwagi na infrastrukturę przedsiębiorstwa. Urządzenia mobilne nie będą miały dostępu do aplikacji.

Aplikacja będzie napisana w języku C# .NET 4.0 w technologii ASP.NET MVC 5.0.

Baza danych będzie wykonana w oparciu o MS SQL 2014 Standard.

Serwer bazy danych i serwer aplikacji będzie znajdował się na serwerze lokalnym przedsiębiorstwa.

Dane będą kopiowane na zapasowy serwer znajdujący się poza siedzibą firmy. Kopia bazy danych będzie robiona:

- codziennie przyrostowo
- raz w tygodniu pełna.

Obsługa serwerów zapasowych pozostaje w gestii użytkownika końcowego. Dostawca oprogramowania nie odpowiada za utracone dane w przypadku awarii maszyny fizycznej.

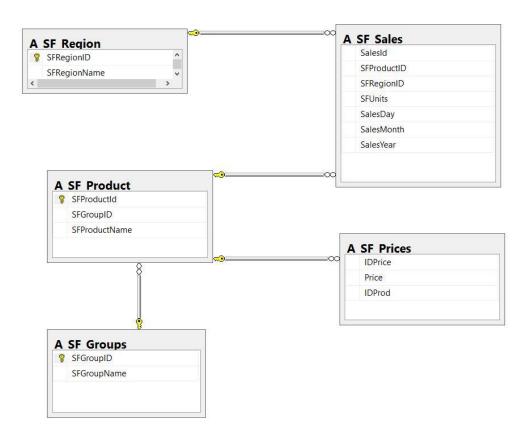
3. Struktura baz danych

Do dyspozycji posiadam transakcyjne bazy danych(OLTP) dystrybutorów produktów farmaceutycznych – SuperFarm(SF) oraz Grupy Farmaceutycznej(GF). Dane będą gromadzone w bazie centralnej (OLAP) w siedzibie głównej firmy.

3.1. Schemat bazy Superfarm

Baza danych składa się z tablicy transakcyjnej:

- SF_Sales przechowuje identyfikator produktu, regionu, ilość, dzień, miesiąc i rok Do SF_Sales podłączone są tablice słownikowe:
- SF_Region tablica posiada 5 regionów na które jest podzielona Polska
- SF_Product tablica posiadająca produkty które są podzielone na grupy i nazwy(dawki leku) Do tablicy SF_Product podłączone są tablice :
- SF_Groups tablica przechowuje nazwy grup produktów
- SF_Proces tablica przechowuje ceny produktów

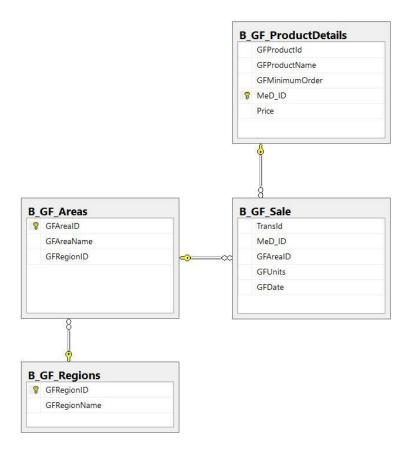


3.2. Schemat bazy Grupy Farmaceutycznej

Baza składa się z tabeli transakcyjnej:

- GF_Sale – przechowuje identyfikator medyczny leku, identyfikator obszaru, ilość oraz datę transakcji. Do GF_Sale podłączone są:

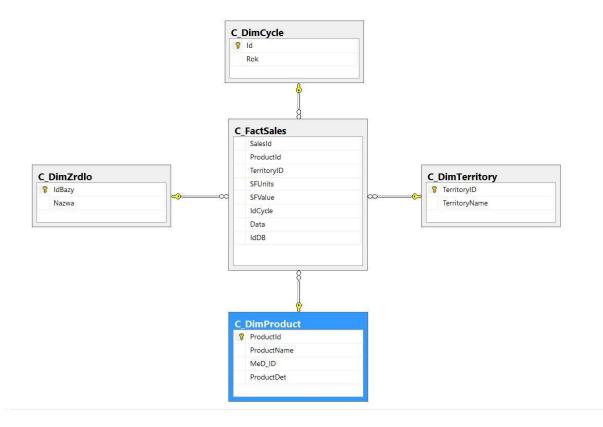
- GF_ProductDetails przechowuje Id produktu, nazwę, minimalną ilość zamówienia, identyfikator medyczny oraz cenę.
- GFAreas przechowuje identyfikator obszaru, nazwę oraz id regionu. Do GF_Areas podłączona jest tablica:
- GF_Regions przechowuje ona identyfikator i nazwę regionu.



3.3. Schemat bazy przedsiębiorstwa

Tabelą transakcyjną i tym samym tabelą faktów jest:

- C_FactSales przechowuje id produktu, id terytorium, ilość jednostek, wartość zakupu, cykl sprzedażowy,Data sprzedaży oraz id bazy z której pochodzą dane. Do C_FacSales podłączone są:
- C_DimCycle przechowuje id cyklu oraz rok
- C_DimTerritory id terytorium oraz nazwę
- C_DimProduct przechowuje identyfikator produktu, nazwę, identyfikator medyczny, dawki leku
- C_DimZrdl identyfikator źródła oraz nazwa



3.4. Różnice między bazami danych

Baza A - transakcja przechowuje ID regionu, datę rozbitą na 3 składowe i ilość sprzedanych jednostek

Baza B – transakcja przechowuje ID obszaru, identyfikator medyczny, ilość i datę transakcji.

Baza C – transakcji przechowuje ID produktu, ID Terytorium(Regionu), ilość, wartość, cykl sprzedaży, datę oraz identyfikator źródła.

Dane które trzeba przekształcać tak żeby pasowały do bazy C:

Baza A- Identyfikatory produktów z dawkami produktu, produkt musi pobierać cenę z dodatkowej tabeli oraz składać datę z 3 pól,

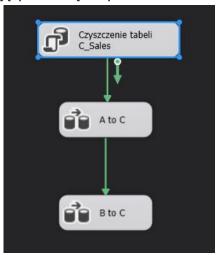
Baza B- Obszary muszą być parowane z regionami i identyfikator medyczny musi być parowany z identyfikatorem produktu.

4. Proces ETL (Extract-Transform-Load)

Proces ETL został podzielony na 3 etapy:

- 1. Czyszczenie tablicy docelowej C FactSales
- 2. Przesłanie danych z bazy A do bazy C
- 3. Przesłanie danych z bazy B do bazy C

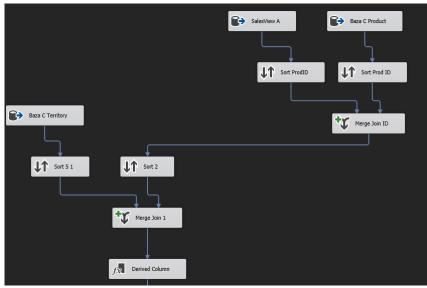
 $\mbox{Ad.1 Czyszczenie tablicy jest potrzebne do utrzymania tablicy docelowej w rozmiarze ułatwiającym analizę danych.} \\$

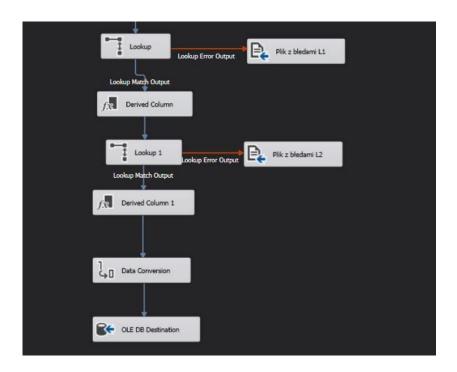


Ad.2 Przesyłanie danych z tablicy A do tablicy C odbywa się w 4 etapach.

- 1. Mapowanie Id produktu w bazie A na Id produktu w bazie C na podstawie nazwy.
- 2. Przypisanie odpowiedniego terytorium.
- 3. Złożenie daty sprzedaży z 3 pól rok, miesiąc, dzień
- 4. Kontrola danych i wysłanie danych do bazy docelowej.

Poniższy zrzut ekranu przedstawia cały proces.

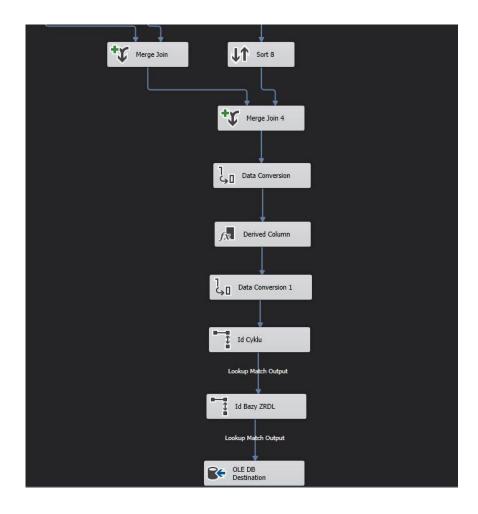




Ad.3 Przesyłanie danych z tablicy B do tablicy C odbywa się w 5 etapach.

- 1. Zamiana obszarów na regiony w samej bazie B
- 2. Mapowanie Id obszaru na Id regionu w bazie B
- 3. Mapowanie Id terytorium bazy B na terytorium bazy C
- 4. Mapowanie Id produktu bazy B na Id produktu bazy C na podstawie identyfikatora produktu zgodnie z polską normą.
- 5. Konwersja danych, sprawdzenie i przesył do bazy docelowej





5. Hurtownia danych

Hurtownia posiada jedną kostkę danych która posiada 4 wymiary i jeden fakt.

1. Wymiary

- C_Dim_Zrdlo posiada wprowadzoną hierarchię pól gdzie pierwszym polem jest nazwa hurtowni z której pochodzą dane. Daje to obraz udziału w sprzedaży przy wybranych kryteriach
- C_Dim_Regiony obszar Polski został podzielony na 5 regionów i na podstawie nazwy regionów została wyznaczona hierarchia.
- C_Dim_Produkty wymiar posiada komplet informacji na temat podziału produktów grupa produktowa, dawka, identyfikator na tej podstawie zostały utworzone 2 hierarchie grupa produktowa i dawkowanie
- C_Dim_Cykle wymiar posiada informacje na temat cyklów sprzedażowych podzielonych na lata. Aktualne dane są wprowadzane od roku 2010 do roku 2014.

2. Fakt

- C_Fact_Sales – Ilości sprzedanych jednostek, wartość sprzedanych jednostek, liczba transakcji sprzedażowych. Na podstawie tych informacji tworzone są kategorie w wykresach i tabelach Excela.

6. Raportowanie

Hurtownia będzie miała dostępne raporty umożliwiające analizę danych pod względem ilościowym jak i wartościowym. Raporty będą obejmować wyniki w postaci tabeli przestawnej, jak również wykresów w formie pliku Excel. Dodatkowo będzie stworzony raport SSRS który umożliwi filtrowanie danych pod kątem okresu i źródła danych.

6.1 Raporty Excel

- Tabela z wartościami sprzedażowymi z filtrami:
 - Nazwy grup produktu
 - Dawki
 - Regionu
 - Cyklu sprzedażowego
- Wykres sprzedażowy wartości z filtrami regionu i cyklu porównujący wyniki SF i GF z filtrem okresu sprzedażowego.
- Tabela z ilościami sprzedażowymi z filtrami:
 - Nazwy grup produktu
 - Dawki
 - Regionu
 - Cyklu sprzedażowego
- Wykres sprzedażowy ilościowy z filtrami regionu i cyklu porównujący wyniki SF i
 GF z filtrem okresu sprzedażowego.

6.2 Raport SSRS

Pokazuje wyniki sprzedaży w latach 2010-2014 na wykresie oraz pokazuje dane w postaci tabeli. Tabela posiada dodatkowo wyniki sprzedaży wartościowo z podziałem na regiony.