

很多人以为麦当劳就是开餐厅的，但其实不是，麦当劳靠什么赚钱？第一麦当劳把每个餐厅开起来都会卖掉，比如开一家餐厅，初始成本是300万，最后以800万卖出差价。第二，每个餐厅都要收6%的管理费，所以麦当劳不是开餐厅的，而是服务餐厅的。第三，吸引很多人加盟，原材料都由麦当劳提供，这时麦当劳就成了全世界最大的物料公司。第四，房地产公司给麦当劳免费送D因为发现有麦当劳的地方很吸引客流，发现商机后，麦当劳开始租皆赚房租，再到买街转卖赚差价。麦当劳这种商业模式4个字概括就是简单粗暴。

整个品牌供应链上掌握了主动权，因为它跳出了传统通过主营产品赚差价的盈利模式。可见一流的企业是做行业的，仔细想想你的生意不好是因为口味和服务不好吗？其实核心在于完整的商业模式，以及你有没有办法满足消费者无形的消费体验，你认同吗？认同的点赞！