

有一个文化人几年前去香港发了财，后来回国投资失败，欠了一屁股债，于是他打起了资本运作的生意。他先在维京群岛注册一个A传媒公司，并以A名义与各地方电视台签了一揽子协议，协议规定A公司将免费为各电视台提供一定时段的节目回报，是A公司每天几分钟广告时间，接着他又找到某节目制作公司承诺向该公司进行投资，回报是制作公司必须向A公司每年提供若干小时的节目，一切搞定之后，他向一家股票已成仙的香港上市公司老板讲，他手中掌握着大量的广告时段经营权，这足以使他每年获得几个亿的广告收益。

老板听后决定，以现金加股票的形式收购A公司30%的股权，该文化人立刻成为上市公司的第二大股东，搜获现金，拿出部分投资给制作公司，已兑现诺言，如此这般一番后股价大涨，文化人又成了有钱人，时间不超过两年。只要善于整合资源，把各方利益摆平，就会结出硕果。

纵观当事各方，电视台有广告时段，没节目制作能力，制作方有节目制作能力，没有资金，上市公司有资金却又没有项目，而文化人什么都没有，却把它们整合在一起，从而凸显了价值，再通过资本运作，使得这种价值得以在股市上体现出来，思路决定出路中说互联网时代最缺的不是资源，而是能够借力使力的思维，不管你是什行业，只要你善于整合身边的资源，制造出多赢的局面，你就能快速走向成功，实现人生财富、梦想，你认同吗？认同的关注点赞。