

小张在北京原本是做印刷的，但因为印刷的行情不行，利润越来越低，他开始思考转行，在看了一些商业模式的数据后，他开始转行，现在既然利润做到了一年1亿，他究竟是怎么做到的呢？

北方老鼠多，他就用印刷的底子来做老鼠夹子，因为现在打老鼠都不让用，要他把两块板子做成夹子，两边分别抹上胶水往中间一夹，就像书一样，一分开就变成了一个张开的老鼠夹子，老鼠有个特点，就是沿着墙角从哪走从哪回，所以在墙角放个夹子很容易加入，在一个老鼠比较有团队精神，只要把一个粘住，他一叫，其他的跟着都会来，所以一扇就是一窝，而且只要沾上他就跑不掉，所以老鼠夹子放到墙角，早一会就站一群，这个夹子，对于老鼠来说是秘诀，新的。

一般印刷厂的利润不会超过10%，可能5%都不到，它的净利润不低于20%，他现在一年能做将近1亿元。其实一开始他也没想到印刷行业和老鼠夹结合起来能这么赚钱，因为这看起来完全就是不相干的两个东西。这种将专业化的纸板行业、印刷行业、面数行业整合在一起的混搭模式，就叫做跨界整合商业模式。这个时代就要做多面手，对原有行业进行跨行业的功能组合，因为只有多功能化才吃香，你能不能换？搭的好，代表你的身份能不能多元化，经营思路能不能多样化？这年头你永远不知道把你整垮的会是什么行业，所以千万别在一棵树上吊死，你认同吗？认同的关注点赞。