

希尔顿大家熟悉，对，把五星级酒店开遍全球的希尔顿，希尔顿从一文不名到身家5.7亿美元的富翁，只用了17年的时间，他发财的秘诀就是借力打力，事情是这样的，他看中了一片地想在上面盖一家饭店，然而这块地的主人，一个叫德米尔的老头子说，你给我30万美元递归你，希尔顿，转身就找人算了下盖起来，他的饭店需要多少钱？专家告诉他最少100万，希尔顿笑了，然后武警了钱包里的5000美元，为了盖上他心中的饭店，希尔顿开启了资源整合的模式。

他先是拉到了朋友的投资，做到了10万美元，然后忽悠得米尔把DPE每年3万美元的价格租给他，签订合同之后拿地皮作为抵押去贷款，贷到了30万美元，又找到了一个土地，开发商给他投资20万美元，就这样他拥有了60万美元，然后饭店建到一半钱没了，希尔顿草船借箭的功力又发挥了作用，他说服了德米尔出资把饭添建完，并且承诺把每年的租金提高到10万美元，最终饭店顺利建成，每个人都得到了自己想要的东西，希尔顿的成功就是通过借力对资源进行整合和利用，随着现在社会形态越来越复杂，你会发现成功主要靠借力，而不是尽力，一个人的能力和资源毕竟是有限的，在经商的道路上要先学会借力后能力，先解传后造船，抱团才能得天下，你认同吗，认同的点赞！