

08年，小王和同事小张都看中了一个相对高档一点的小区房子，9000多一平，总价100万左右，当时平均市场价在5000左右，哥俩笃定的交了3万多块钱的定金，当然首付余款还需要东拼西凑，就算这样，他俩也是很生猛的！

强弩而上！当他们先斩后奏地把消息告知各自的家人，并且提出筹款后，家里杀开了锅，家里所有利益相关人等集体开会讨伐，觉得这事不靠谱，目前房价太高，泡沫衣架肯定会跌，压力太大，影响生活质量等等，反正就是一致的反对意见！

于是，小王一时资金紧张，放弃了机会，而小张不甘心，继续去征询朋友同事以及周边人的意见，看看究竟有没有人认同他的选择和判断的一圈转下来，强烈支持他购买的约占1%，其实也就只此一人而已，人家的建议是，你买吧，现阶段北京的房子买哪都不会亏，都看着这个人投资圈大佬，身家数亿，于是小张咬咬牙，扛住了压力，毅然决然的买了房，现在那套房子均价8万，一瓶，10倍比例翻倍，小张倒手卖了出去，赚到的钱又继续投资，已经是个身价百万的老板了，现在还挣着死工资的！

小王说，放弃买房这事是他前半生最后悔的一个决定，当时一太大反对意见太强，外加没有更多的资金，所以只能在绝大多数人的意见长河里随波逐流了，其实这就是大部分人面临的问题，这不是对错问题，而是思维格局的问题，所以买不买得起房和你有没有钱没有关系，你的思维能不能跳出困境，对未来有没有正确的认知有关系，你拥有什么样的思维格局，就会做出什么样的选择，而这是你的选择，决定了你未来的生活，任何时候，一个人先上车，再去考虑，换座位，都比应考虑座位，好不好，而由于上不上车更重要，您认同吗，认同的关注点赞！