

创业一年便实现了年入百万，如何做到的呢？王老板为了实现财务自由，想自己创业打拼，但是他身上根本没有资金，0成本开始创业，在当时的他看来几乎是一件不可能的事儿，他偶然间阅读了一些互联网思维的书籍得到了启发。

当时大部分的工厂都是通过线下半厂货的业务，而他却集中精力做好线上王老板找到几百个相关行业的群，都是行业内的下游工厂，然后再去找上游工厂的老板和他谈合作。你的产品我能卖，我有大批的客户，你给我一个较为优势的价格，我帮你卖。

上游工厂的老板真愁如何卖出产品，既然有人帮忙卖货，还不需要发工资，于是立马同意了王老板的合作请求，王老板拿到产品后，通过几百个群批量发送资源信息，每天都有十几个客户主动找她咨询，在线上和客户沟通好后，再拿着样品通过线下上门去下谈，成功的机率达到90%。

王老板能够成功的原因是他清楚在没有资金的情况下，整合建立上下游资源才有商机。做生意没有资金不重要，因为在互联网时代，只要你拥有互联网思维，就可以使多方获益的能力，将线上和线下相关联，通过对各方资源进行合理的配置和整合，就能获得自己想要的利润，你认同吗？认同的关注点赞。