

6个心理学技巧。一、您想要他们做，你想要做的是提供选择而不是命令。举例，我想请你吃饭，这周可以吗？而不是我想请你吃饭，你有空吗？二、如果你想知道对方的一些事情，问他们一个问题，等他回答完这个问题，保持沉默和眼神接触，他们会告诉你更多。三、信心的关键是你走进一个房间，假设房间里的每一个人都很喜欢你。四、当你试图说服别人，要确保他们是坐着，而你是站着的，这会让他们更快的相信你。

五、通过提到你们共同好友的名字来缩小距离感。有。如果有人被你吸引，他们在与你谈话时，眼睛会比平时更加闪烁。