

10块钱一个的西瓜放在那里无人问津，一个营销人员加了一个勺子放在上面，卖10块钱半个的西瓜却卖到脱销，不是勺子有多吸引人，而是有了勺子，这西瓜在哪都可以吃，只要你满足了客户的需求，顾客想不买都难，这就是所谓的人性的营销！

所以，请停止抱怨市场的不景气，把精力放在如何提升，如何把事情做到更好，如何创新，如何改变自己，