**2021年必火的八个线下创业项目**。

第一个，当上门厨师。

现在人对美食的要求是越来越高了，一到节假日啊就喜欢去吃各种各样的私房菜。

假如网上能够预定厨师上门来做私房菜、特色菜，那就很方便。

第二个，开一家病人餐饮服务公司，专门定制病人适合的食材，这个是不是，对于这些病人家属来说又省心、又省事儿。

第三个，开一家萌宠的托养所。

你看现在基本上，原来都是动物服务人啊，现在都变成了人去服务动乌，所以可见这种宠物托管的市场有多大。

而且你看这些主人们啊，

出去啊，家里有一个这个小动物，我还在照看着，但是有这个托管中心，那就解决了他们的问题。

第四个，百人排队一般啊基本上在十块钱左右。

有时候我们去这种好的餐厅吃饭的时候啊，你看排队将近一个小时，这种遭遇相信我们很多人都经历过。

你看在苏州就有一个九零后的小伙儿，看准了这个商机，和自己的一个团队呢创建了一个名叫时间工坊的一个平台啊。

出卖时间，一单的业务呢平均收费在十块钱左右，仅仅两天的时间就做成了两百多笔这样的同城的这个交易。

第五个，开网店卖儿时的回忆，儿时的情怀。

有一家网店呢是专门为八零后的服务，卖八零后的回忆，现在这家店每个月稳定收入啊，都是好几万块钱。

第六个是自助零食箱、早餐，想。

吃面包啊，起床的时候在寝室就会有晚上想吃泡面，哎在你的寝室就可以拿到。

你看在重庆大学部分的寝室里面啊，就出现了这么一种自主零食箱，里面有什么牛奶啊、面包啊，还有什么泡面啊、

饼干啊等等这些食品，同学们如果想吃，只需要在箱子的这个商品表格上划线，每周来结算金额就可以了。

据称啊这种零食箱目前已经成功的入驻了重大，三百多个寝室，月销售额已经超过了十二万。

第七个营养搭配工作室。

你看现在所有的人是不是都很重视健康？

在一边重视健康的时候，一边经不住美食的诱惑，一边会担心乱吃东西啊会影响身体，特别是要减肥的人来说啊，更是嗯特别痛苦的。

一件事情。如果有一家专门的根据个人来定制搭配，相信啊这个市场会非常的大。

第八个，新奇饰品。

这些店铺一般开在大学城或者是商业街这种人气比较高的地方，店内呢东西以饰品为主，附带很多其他的新奇的小玩意儿。

产品的成本都不会很高，但是销售的价格一般都会翻好几倍。

只要选址正确，装修合理啊，那么赚钱是迟早的事情。