理性选择合作伙伴

犹太商人认为，找一个好的合作伙伴就已成功了一半。好的合作不仅可以扬长避短，共同承担风险，而且可以增加双方的力量。那么什么样的合作伙伴才是满意的呢？

犹太人的回答是明确的。他们愿意和知识渊博、精明能干又实力雄厚的犹太人合作。当然，合作就像找对象，各自有不同的标准和不同的需要，不能一概而论。但他们坚持：

不学无术、无任何特长者不可合作；

对人持怀疑态度、不以诚相待者不合作；

喜欢巴结逢迎、见风使舵者不合作；

思想僵化保守，不能跟上时代步伐、又一意孤行者不合作。

想想也是，应该没有人愿意与这样的人合作，不然合作起来该多难啊，实在太累了。

扯远了，再说回来。既然是双方合作，肯定有合作的必要性，双方是各取所需。当然，他们认为，实力较弱的一方没必要一味地迁就另一方，否则结果就是姑息养奸，对方一旦掌握了你的特长，你可能就会被一脚踹开。

犹太商人常在选择合作伙伴时非常理性，他们的合作往往也是成功的。