1965年，一位韩国学生到剑桥大学主修心理学，在喝下午茶的时候，他常到学校的

咖啡厅或茶座听一些成功人士聊天。这些成功人士包括诺贝尔奖获得者、某一领域

的学术权威和一些创造了经济神话的人，这些人幽默风趣，举重若轻，把自己的成 功都看得非常自然和顺理成章，时间长了他发现在国内时他被一些成功人士欺骗了。

那些人为了让正在创业的人知难而退，普遍把自己的创业艰辛夸大了，也就是说他们在用自己的成功经历吓唬那些还没有取得成功的人，作为心理系的学生，他认为很有必要对韩国成功人士的心态加以研究，1970年他把成功并不像你想象的那么难 ，作为毕业论文提交给现代经济心理学的创始人威尔布雷登教授布雷登教授读后大为经济，他认为这是个新发现，这种现象虽然在东方甚至世界各地普遍存在，但此前还没有一个人大胆的提出来并加以研究，惊喜之余，他写信给他的剑桥校友朴正 熙，他在信中说，我不敢说这部著作对你有多大的帮助，但我敢肯定它比此前的任何一本书都能产生震动，后来这本书果然伴随着韩国的经济起飞了，这本书鼓舞了 许多人，因为他们从一个新的角度告诉人们，成功与劳其筋骨，饿其体肤、三更、灯火、五更、鸡头悬梁、锥刺股没有必然的联系，只要你对某一事业感兴趣，长久的坚持下去就会成功，因为上帝赋予你的时间和智慧够你圆满地做完一件事。

后来，这位青年也获得了成功，他成了韩国汽车公司的总裁，平时中的许多事只要你想做都能做到，该克服的困难也都能克服，用不着什么钢铁般的意志，更用不着 什么技巧或者谋略。只要一个人还在朴实而饶有兴趣的生活着，他终究会发现造物主对世事的安排都是水到渠成的！