**问答型口播文案：**

**你觉得普通人能接触到的层面里哪种生意最赚钱？**

教别人赚钱最赚钱。你别笑这不是个笑话，这是门生意，而且是门好生意。这么跟你说，顶尖的聪明人才能做这种生意，你们只能在那傻乐，教别人赚钱最赚钱。这句话是有很深刻的底层逻辑的，它是基于人的欲望去做生意。刚需啊，举个最简单的例子啊，我看到过的某宝刚开始火的时候附了一批人，然后所有人都眼红了都想做，不太聪明的那些人呢，直接就冲进去做了某宝。还有一群人呢做某宝培训，哪个更轻巧，哪个更挣钱。抖音也是一样啊，抖音刚火带货刚火，所有人都想做又冲进来了。然后有一群人看到不一样的了，做抖音培训。一万个人里面出不了一个网红，但是一百个叫做抖音的，九十九个都挣到钱了。大聪明人发明项目，聪明人做项目培训，自以为聪明的人死于项目。