**问答型口播文案：**

**给你五万块钱创业你会做什么？你觉得自己能做成吗？**

我的话大概率能做成，也不敢说百分百，我会先做二道贩子卖资料，卖信息或者卖课程也有可能做个中间商挣差价。反正我肯定不会干实体，五万块钱也干不了实体。我觉得自己能干成是因为我会创造需求，无论卖什么东西，我都知道去哪儿找客户，怎么找。我懂赚到一笔钱的操作模型，或者说很小的商业模型。可能规模不大，但是好使，成功率高，链路是通顺的。当我很早期的时候，就是赚过几笔钱的时候，我就发现了操作模型思维模式，这种东西远比你赚的那些钱要重要的多得多，他们能确保你源源不断的赚钱。是很宝贵的一种能力。