这些年，你有没有发现

你能赚到的钱都是你对某一领域突破认知，

从热爱到兼职，从兼职到赚到钱，

有的人会在下班路上变成滴滴司机，

有的人会在下班后变成英语老师，

有的人会在周末变成一个新娘跟妆师，

有的人把做的饭记录下来成了美食博主。

大多数人有一个上限，

就是你的副业很好，

但是收入很难超过主业，

时间和能力有限，

很多人都是在突破副业的路上，

浪费了主业的提升空间，

甚至耽误了主业。

有的人会在上班时间做微商，做私活，

有的人月入5000会相信有过万的副业，

有的人把副业突然猛增的收入当成常态，

开始忽略主业，幻想裸辞大干一场。

你每天努力认真的主业，

都没有给你想要的生活，

你又怎么敢相信，

随便搞搞的副业会让你走上人生巅峰呢？

我一直觉得有一种能力很重要，

但是很多人不具备，

就是“不凑热闹”的能力。

你看，

写公众号是风口，能赚钱，

一大群人就涌上来，

满腔热血写了一个星期，

阅读量个位数，

就放弃了。

你看，

今年短视频还是风口，

视频号又添了一把火，

于是一大群人举起手机就加入，

拍了三五天，剪辑累的够呛，

到头来点赞都是求朋友点的。

算了。

你看，

人家做微商，

每天就是朋友圈发发图，

收入多乐观，

于是这一段隔离期，打开朋友圈，

不亚于农村大集，

卖啥的都有，

怎么朋友一夜之间都开始带货了呢？

确实有些人突破了认知，

知道那些风口上的东西容易赚到钱，

但是呢，

没有突破能力。

其实，

我们大多数人都吃不到眼睛想吃的那口饭，

我们能吃的只是我们筷子所及的地方。

不要觉得试错成本低，

你每一次凑热闹，都是在给自己追加焦虑，

而消化焦虑你需要浪费主业的时间。

越是着急赚钱的时候，

越应该清楚的知道自己最赚钱的能力是什么。