别纵容自己幻想啊，

副业如果真那么赚钱，

还费劲上班干啥呢。

副业之所以是副业，

就是因为它有一搭没一搭。

可惜啊，

人们宁愿去吃生活的苦，

也不愿意去吃学习的苦，

因为生活的苦，

凑合着，凑合着就吃了，

而学习的苦，

是主动去吃苦，一点一点。

人和人的差距，

就在最不起眼的时间里，

看你是在消耗精力换钱，

还是换能力。

说到底，用能力换钱会轻松一点，

那些逼你用时间和体力换钱的日子，

仔细想想，都是你欠学习的债，

那些不具备第二职业特质的副业，

正在消耗你。

你确实因此赚了一点小钱，

比起你搭进去的时间，

何足挂齿。

现在的工作有上限，

那给自己一段很长的时间去学习，

然后跳槽。

月入3000到月入过万，

中间差的不是几个副业的收入，

差的是一种能力的提升。

把你现有的能力复制到另一个领域的能力。

人啊，

一定得清楚自己是吃哪一碗饭的，

可以跨界，

但是，得掂量一下自己能不能劈叉，

谁不知道大饼好吃啊，

掰一块蘸着大盘鸡的汤，

这世上好啃的棒子骨，

都是火候炖的好，

多的是烫手的山芋，

少的是刚好的糖炒栗子，

不要在啃糖球的年纪，

徒手扒榴莲，

扒不扒的开另说，

关键是你能不能扛住那排山倒海的味。

我建议你，

去开始一份想要从事第二职业的副业，

一来优化你的收入结构，

二来可以抵御风险，

它可能会花你很长一段时间学习，

但是它也会增加你主业的全新视角，

年纪越大越懂，

第二职业的抗风险能力有多强。

别去凑自己不熟悉的热闹，

别去吃自己不熟悉馅儿的大饼，

别把自己的精力交给上瘾的娱乐，

别让自己有一天后悔吃了没学习的亏。

有一天，你会懂，

越是辛苦的钱，越难赚，

而好赚的钱，没那么辛苦。

中间的距离，

就是你对自己能力的认知，

你对行业的认知，

你对这个世界抱有多大的创意。

人不可能轻易赚到自己认知范围以外的钱，

所以，现在，

你得明白你为什么辛苦。