一个故事告诉你犹太人的思维到底有多牛，一个犹太商人去农村收购鸭子，商人第1次来买鸭子，出价100元一只，当时的行情价在70元，有个村民得到消息，把家里的150只鸭子卖了120，得到12000元

过两天商人又来买鸭子，这次出价300元一只，之前那个村民爽快的把剩下的30只给卖了，还鼓动其他村民也来卖。

这一次商人把村里的鸭子基本上都收购完了，总共380只得到114000元，就过几天商人第3次来收购鸭子。

这次出价1000元一只，村民们望着惊天高价都想发财，可村里现在没有鸭子，怎么办呢？这时村民们听说附近的畜牧场那里有大批的鸭子卖售价800元一只，价格虽然贵，但每只还能赚200元，加上之前买的，稳赚不赔的。

于是村民把畜牧场的鸭子全部买了回来，总共500~3名的拿着全部家当，筹集了40万给了畜牧场。

当村民把买来的鸭子准备卖给商人的时候，商人却面露难色地说，最近的行情差，鸭子不太好卖啊，我现在只能给每只60元，这下村民全傻眼了，花了40万买了500只鸭子。

现在只能买300元，就算前两次买了126,000还得亏钱244,000元。

而更让村民们没有想到的是，去牧场的幕后老板就是商人，鸭子还是村民的，经过商人倒腾几次又回到了村民的手中，而商人却空手上拿上了24万。