树叶已经成刚需了吗！调两年悟出的道理，人不为己天诛地灭！加班是福报，买房

靠彩票，主业赚钱少一年全白搞，不管主业副业，大家各凭本事吃饭，要么996拼

，升职加薪，要么早点下班，多学点东西，分享我身边两个真实的例子，我是有在

做了两年产品工作非常拼，每天加班到12点前后，跟了俩老板都把它当团队，核心 承诺给她升职加薪，结果每次都没等到价钱，老板就都离职了，连续两次空头支票，这种情况在职场太常见了，我之前有个武大的同事，别人不爱干的，脏活累活都 甩给他，用他自己的话说就是这帮人就会挑软柿子，你脾气最好天天被搞，但它让人佩服的一点就是，他可以一边抱怨一边干活，一边思考，慢慢就成了团队里最专业的人，熬了34个月，直到团队换新总监，就直接升他为团队点工资翻倍，一个95 年，姑娘再带一个电商团队，所以你听这样的故事作何感想，你们自己评判！

再说，一个搞副业的，就我自己，我最熟的收入肯定是发的背部，只打鸡汤就免了补鸡汤的一大特征，就是只强调努力，不强调方法论，我也不敢乱讲，但至少有三 个经验，肯定做不了第一，如果你决定搞副业了，主业就别再加班了，不可能同时做好两件事，不管同事加不加班，你就准点下班，把本职工作做好，不犯错，老板 也逮不到你，可能有人人觉得这样是不是太冷血，太功利了，其实我大学刚毕业的时候也这样想，但是后来发现资本更残酷，老板抛弃你的时候也不会讲任何情面，第二，你要了解市场行情，多关注投融资，看资本往哪走，比如今年电商行业融了 33个亿，企业服务是125点儿1，不一定实用，但至少能开拓视野，第三，经常被人忽略的一点就是找天赋，4个方面，你觉得你做这件事情很容易成功，你迫不及待的想去做一件事，但你发现自己学得很快，之前本身能带来给你满足感，做这件事 觉得不累，比如说我剪视频从早上9点做到晚上9点，中间不会有任何事情能打断我 ，能沉下心来做一件事，才能比别人走得更久，最后学习能力是一切事情的基础。

在走以前我在知乎就学过写作，买过了GQ和唐老师的写作课，一天时间帮我中文的

写作，这行这种对副业有帮助的内容，知乎上还有很多都是各行各业大咖的经验总 结，9月21日是支部的大促活动，花一顿饭钱就能成为支付的严选会员，能免费听8000多个讲座和莱芜专栏，23年的人生阅历不足以给人建议，只想做事实的搬运工，做一个分享者，把我知道的北漂故事讲给你听！

水上我们的新园，