# 创业失败无非就是这5个原因

# 1、好高骛远

有的创业者在制定创业项目的时候，总喜欢去追逐个性化或高端。觉得某一个行业有市场，就往哪个地方去钻。其实他们不知道，越是个性化，越是高端的行业越是需要相应的人脉和经验，如果你的人脉和经验没有达到相应的圈层。那么，估计你的业务空窗期会有一个世纪那么长。

1. **追风少年**

现在网络信息爆炸，我们足不出户就能知道全球各行各业发生的事情。虽然说非常方便，但很多信息会影响我们的判断。比如现在到处都有的网红项目，很多创业者就被这样的项目所误导，看到别人生意火爆，自己也想去做一个同样的或类似的项目。这样的没有根据自己环境来制定的照搬别人的项目，往往最后都会失败。就像之前火了一段时间的鱼疗项目，很多人都去做这样的项目。但是，这个项目其实需要大量的流动人口来支撑，因为玩的就是一个新鲜。如果你不是在风景区，也没有大量的流动人口，那么这样的项目注定会失败。

**3、没有财务思维**

敢一拍脑门儿就创业的人非常多，成本核算这个概念从来没有进入过他们的大脑。开始做了才知道，装修怎么花了这么多？拿货成本怎么这么高？下游企业为什么一直不结帐？你在一开始就没考虑到这些，没有做过精确的预算，那么资金链的断裂是可以预见的。

**4、所谓国际化的管理方式**

初次创业，又没经过系统化学习的人，往往会去追寻国际化高端的管理方式。把上市企业或者世界500强的管理办法，照搬到自己的企业上。最后他们会发现，为什么员工没有积极性呢？为什么员工离职率这么高？为什么他们没有给企业带来足够的利润？管理办法是灵活多变的，世界上没有哪一套管理办法可以所有公司通用，特别是创业公司，一定要根据自己的体量来制定。

1. **合伙人之间没有明确的协议**

很多创业者都是团队创业，团队的成员或许是自己最好的朋友，或许是亲戚。在创业初期，大家觉得，只要共同努力就行，利润大家均分，或者只是按照投资的多少来进行分配，在管理上也没有一个清晰明确的界定。当事业做到一定规模的时候矛盾就会出现，不管是利润分配上的，还是管理职能上的，甚至会把朝阳事业拖向深渊。