**想挣钱，想创业，或者说找副业，到底该怎么选项目，选一个赚钱概率很高的项目。**

这个其实真的有评判标准的，你按照这个评判标准来，那你选择项目基本不会存在亏钱的风险，但是如果不按照这个标准来，那就悬了，非常有可能赔本。五个评判标准吧，建议你点赞保存一下，今后一定用的上。

1. 是否具备明显痛点，痛点是什么？说白了就是想解决却没有解决的事情，用户害怕恐惧的事情，基于痛点研发的产品，用户会主动需要。当你或者你的产品能解决某类人的某类需求，财源滚滚来。
2. 市场够不够大，潜在的需求用户人群够不够多，举个例子，教别人赚钱就是一个永恒的好项目，因为市场永恒的大，需求的人群无限广，比如之前的失恋体验馆就不算是个好生意，很小众，没什么直接的市场人群。
3. 利润空间大不大，利润空间不够大，毛利太薄是很难赚到钱，只有当一个产品成本足够低，利润足够大的时候，才能挣钱，知识付费的虚拟产品就是最好的例子。
4. 业务模式好不好？有没有正式运营大力运营的可能性，这个很简单了，业务模式的好坏直接关系到能否赚钱，最后一点就是是否于推广，有没有成功案例，一个项目要想赚钱，很重要的一步，就是如何把它推广到你的用户面前，只有客户看到了，接触到了，才会做出选择是否愿意购买，所以选择的项目一定要适合你去做推广的，而成功案例就是拉低推广成本的一个好方法。赚钱这件事儿真的不难，难的是你有没有一套清晰的商业逻辑，如果你有赚钱就是个时间问题。