**营销问答型口播文案：**

**问：有一个粉丝留言问我开的早餐小店怎么搞？**

今天我告诉你方法，那就是豆浆免费送啊，白粥免费送啊，直接把门头招牌也改了，免费喝豆浆免费喝粥，都不是免费一次，不是免费一个月，也不是免费一年，而是永久免费。什么？这么搞你不敢怕亏钱？来我给你分析下，不仅不亏钱，反而让你赚大钱。只要花19块钱就可以办理你店的会员，就可以终身免费喝豆浆，免费喝粥，早餐店有包子、有馒头、有油条、有牛肉饼、葱油饼、有手抓饼，有粉有面，有馄饨。那豆浆和粥也就是几毛钱的成本，豆浆和粥免费之后呢，包子火了，油条火了，牛肉饼火了吗？葱油饼火了，啥都火了。