**商业思维口播文案：**

如何让客户自动裂变？无论您是做什么产品的，我都希望你能耐心的把这个视频看完。卖产品最核心的价值是什么？开发新客户，错了，是维护老客户。只有老客户嘴里的你才是最真实的你。建一个群。把老客户都拉在群里，没事聊聊家常，发发红包。节假日还可以组织一个小的答谢会。你觉得这是在浪费时间和金钱。不，这就叫社群营销，客户裂变。