**商业思维口播文案：**

赚大钱背后只有一个秘密，就是看你会不会设局。这个世界其实就是一个赌场，里面只有三种人，第一种人是设局的人，简称开厂子的。第二种人叫做庄的人，简称庄家，第三种人就是下注的人，也就是赌徒，你在哪个层级决定你赚到什么样的钱，这跟努力是没有多大关系的。赚钱最核心的本质是去赚那些想赚钱人的钱，举个实操的案例看懂了，你就再也不会缺钱。假如说你特别会做饺子，想开家饺子店赚钱，这时你要思考清楚一个问题，到底是卖饺子，赚钱还是卖饺子店赚钱呢！如果一盘饺子15块你去掉房租，水电，这些成本你只赚五块钱。那你想赚一个亿的话，你这辈子得卖多少盘饺子，两千万盘，别说这辈子下辈子也做不到。但如果你去赚卖饺子店的钱，那就不一样了，你把开饺子店的方法流程。还有各种下的配方，全都像麦当劳一样进行流程化制作，然后你开招商会，让大家加盟你的饺子店一家店，你可以收5万块钱加盟费，那200家就是1000万，2000家就是1个亿.这还没包括你收的培训费，原材料费和店铺装修费，这些所有环节的利润，你只需要在郊区搞一个半成品加工基地，把所有的饺子还有菜品，全都搬家工作好配送给店家，店家拿过来稍微一加热就能出餐。这样复制起来就很容易，这个时候你就是布局者，那么这个时候你赚钱也将变得非常容易。做生意想赚到钱就要有布局的眼界和意识，懂得灵活运用思维设计出一个好的商业模式，你就能轻松赚钱，实现人生财富梦想，你认同吗？