**思维口播文案：**

高手做生意的九大秘诀。

1. 没钱的客户，卖给他实惠。
2. 有钱的客户卖给他尊贵。
3. 挑剔的客户卖给他细节。
4. 犹豫的客户卖给他保障。
5. 急性的客户卖给他高效。
6. 慢性的客户卖给他耐心。
7. 陌生的客户卖给他礼貌。
8. 把熟悉的客户卖给他热情。

九、随和的客户卖给他认同。