

ĐẠI HỌC QUỐC GIA THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH
TRƯỜNG ĐẠI HỌC KHOA HỌC TỰ NHIÊN
KHOA CÔNG NGHỆ THÔNG TIN



KHỞI NGHIỆP
WEEKLY REFLECTIVE REPORT 6

Giáo viên hướng dẫn : Nguyễn Lê Hoàng Dũng
Đậu Ngọc Hà Dương
Ngô Ngọc Đăng Khoa
Trần Văn Quý
Đinh Bá Tiến

Sinh viên thực hiện : 22127311
Hồ Hà Nhi

Hồ Chí Minh – 2025

MỤC LỤC

1. Chủ đề chung	3
2. Thông tin khách mời	3
3. Cảm nhận cá nhân & Bài học rút ra	3
3.1. Có nhà đầu tư chống lưng – thuận lợi hay bị kiểm soát?	3
3.2. Nên khởi nghiệp hay đi làm thuê?	4
3.3. Khi kết thúc hành trình ở một startup – chuyện gì tiếp theo?	4
3.4. Vấn đề tài chính khi khởi nghiệp	4
4. Tổng kết	4

1. Chủ đề chung

- **Nội dung:** Buổi chia sẻ tập trung vào hành trình khởi nghiệp của ba khách mời trong các lĩnh vực công nghệ, tuyển dụng và AI. Nội dung xoay quanh vai trò và ảnh hưởng của nhà đầu tư, lựa chọn giữa khởi nghiệp và làm thuê, vấn đề tài chính khi rút lui khỏi startup, cùng những trải nghiệm thực tế về sự trưởng thành và góc nhìn thẳng thắn về mặt trái của khởi nghiệp.

2. Thông tin khách mời

STT	Họ và tên	Vai trò	Tổ chức / Dự án	Thông tin chính
1	Phát Nguyễn	CEO & Founder	WOA Hire	Từ Fullstack Dev → PM, khởi nghiệp với khách hàng toàn cầu trong lĩnh vực tuyển dụng. Khởi đầu với freelancer và làm việc với đối tác nước ngoài.
2	Chị Lệ	Shareholder	Công ty giải trí & dịch vụ thị trường Nhật Bản (Hire Central)	Từ Fullstack Dev → PM, đang phát triển sản phẩm tối ưu hóa quy trình tuyển dụng bằng AI.
3	Anh Nguyên	Co-founder, nhà sáng lập kỳ cựu	DiaOc Online & startup AI	Khởi nghiệp trong làn sóng internet đầu tiên tại Việt Nam, cùng thời với Shark Bình. Có nhiều kinh nghiệm làm việc với quỹ đầu tư.

3. Cảm nhận cá nhân & Bài học rút ra

3.1. Có nhà đầu tư chống lưng – thuận lợi hay bị kiểm soát?

- Việc có nhà đầu tư hay tập đoàn hỗ trợ là con dao hai lưỡi.

- Có thể giúp tăng trưởng nhanh nhưng cũng mang lại áp lực lớn, đặc biệt nếu không có tiếng nói rõ ràng trong định hướng công ty.
- Bài học là cần chọn nhà đầu tư phù hợp về tư duy và giá trị.
- Quan trọng hơn, bản thân người sáng lập cần tự trưởng thành nhanh chóng để theo kịp sự phát triển của công ty.

3.2. Nên khởi nghiệp hay đi làm thuê?

- Đây là quyết định cá nhân, không có lựa chọn đúng hay sai.
 - Khởi nghiệp yêu cầu đánh đổi: thời gian, sức lực, tài chính, thậm chí cả sức khỏe.
 - Làm thuê lại có thể phù hợp với người thích sự ổn định, ít rủi ro hơn.
- Điều cần thiết là biết rõ bản thân phù hợp với môi trường nào và có khả năng chịu trách nhiệm cho lựa chọn đó.

3.3. Khi kết thúc hành trình ở một startup – chuyện gì tiếp theo?

- Việc rút lui khỏi startup có thể đến từ nhiều lý do:
 - Mất niềm tin trong nội bộ, tài chính không minh bạch, nhà đầu tư rút vốn.
 - Hoặc do công ty đã lớn đến mức vượt khả năng điều hành của nhà sáng lập ban đầu.
- Không nên coi “exit” là thất bại. Đó có thể là giai đoạn chuyển tiếp sang một vai trò phù hợp hơn, ví dụ như cổ đông hoặc cố vấn.

3.4. Vấn đề tài chính khi khởi nghiệp

- Các khách mời thống nhất rằng: nếu chưa có kinh nghiệm thực tiễn, không nên vay mượn để khởi nghiệp.
- Nên bắt đầu bằng việc gia nhập startup hiện có để học hỏi và hiểu cách công ty vận hành thực tế.
- Với người đã từng đi làm, uy tín cá nhân có thể giúp gọi vốn từ bạn bè, người thân – nhưng cần cân trọng và trung thực tuyệt đối.

4. Tổng kết

- Buổi chia sẻ lần này đem đến một góc nhìn thực tế và cân bằng về khởi nghiệp – không tô hồng, không dọa nạt.

- Khởi nghiệp không đơn giản là “theo đuổi đam mê”, mà còn là một hành trình đầy thách thức về quản trị, tài chính, nhân sự.
- Có những lúc, rút lui cũng là một phần của sự trưởng thành – miễn là chúng ta học được điều gì đó từ mỗi giai đoạn.
- Dù chọn đi làm thuê hay tự mình khởi nghiệp, quan trọng nhất vẫn là biết mình là ai và đi đúng hướng.