

RESULTATS JEU 5 ENTREPRISE 3 PERIODE 5 CODE 53**PERSONNEL PRODUCTIF**

1 [1- € 2- e 3- E]

A - Embauche = **0** B - Licenciement = **0** C - Démissions = **0** D - Effectif début = **380**
 E - Salaire décidé = **26,0 K€** F - Moyenne des salaires des 4 entreprises = **23,6 K€**
 ⇒ Rendement constaté du personnel productif = **107,99 %** (Norme = 100 %)

PRODUCTION

G - Production décidée = **362,5 Kp** H - Capacité normale (sans heures supp.) = **362,6 Kp**
 I - Production effective = **362,5 Kp** J - Taux d'heures supp. = **0,00 %** Grève = **0,00 %**
 U - Nombre de machines achetées = **0** V - Nombre de machines vendues **1**
 M - Nombre de machines au début = **36** N - Usure moyenne (fin de période) = **27,22 %**
 O - Effectif productif par machine (rubrique D/rubrique M)= **10,56**
 P - Amélioration procédé : **oui** Coût matière période suivante = **4,20 € / Produit**

MARKETING

Q-Prix(en euros)	Espagne	France	Suisse	Qualité perçue
Entreprise 1	48,00	55,00	65,00	7,4 sur 10
Entreprise 2	47,00	55,00	62,00	4,4 sur 10
Entreprise 3	70,00	53,50	64,50	9,0 sur 10
Entreprise 4	47,00	55,00	63,00	4,6 sur 10

R - Force de vente / magasins / TPC	Espagne	France	Suisse
Nombre de représentants effectif	0	16	8
Nombre de démissions en début	0	0	0
Nombre de magasins/représentant	0	200	200
Nombre de magasins touchés	0	3198	1599
Taux de probabilité de contact (en %)	4	96	99

T1- Communication (en K€)	Espagne	France	Suisse	Commissions
Entreprise 1	0	1040	570	5,6 %
Entreprise 2	590	690	290	6,3 %
Entreprise 3	0	1100	1600	4,7 %
Entreprise 4	250	640	860	6,4 %

NB : Les pourcentages de commissions sont donnés en moyenne pour les 3 zones.

T2- Ventes (en Kp) et Parts de marché	Espagne		France		Suisse		TOTAL	
Entreprise 1	3,3	1,2 %	192,7	25,5 %	47,8	18,2 %	243,8	19,0 %
Entreprise 2	149,4	56,6 %	115,7	15,3 %	35,5	13,5 %	300,6	23,5 %
Entreprise 3	0,4	0,2 %	313,6	41,5 %	111,6	42,5 %	425,7	33,2 %
Entreprise 4	111,0	42,0 %	133,4	17,7 %	67,6	25,8 %	311,9	24,3 %
TOTAL	264,1	100,0 %	755,4	100,0 %	262,5	100,0 %	1281,9	100,0 %

S - STOCK FINAL (confrontation offre-demande)

Stock début = **63,2 Kp** Production = **362,5 Kp** Ventes = **425,7 Kp** Stock final = **0,0 Kp**
 Estimation du pourcentage de commandes non satisfaites (rupture de stock) = **0,0 %**
 Coût moyen de production unitaire : **37,37 € /Produit** Stock final (en valeur) = **0,5 K€**