Informe individual

Resultados Assessment Gerente de Tienda



Informe de Resultados del Assessment Participante : <u>Duran Sangronis Juan Jose</u> Fecha del Assessment: por definir

Unidad de negocio: Quick Service Restaurants

Marca: KFC

Objetivo del Assessment

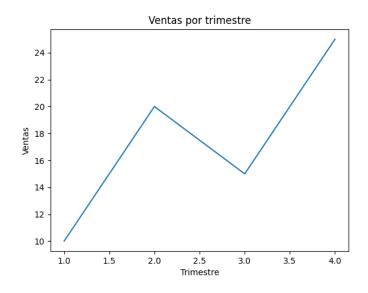
El assessment permite medir el grado de desarrollo de competencias clave en función de las demandas del rol y la estrategia organizacional. Se compone de dos grandes categorías:

- Caso Práctico (70%): Evalúa la capacidad del evaluado para responder a situaciones reales, poniendo en práctica habilidades de planeación, ejecución, control y mejora continua.
- **Preguntas de Conocimiento (30%)**: Mide el dominio teórico y la aplicación del conocimiento en áreas fundamentales como desarrollo de personas, gestión eficaz y pensamiento crítico. Este análisis busca proporcionar información objetiva y accionable para fortalecer el desempeño individual y su impacto en los resultados organizacionales.

Calificación Global

El resultado final del assessment se obtiene a partir de la ponderación de las dos categorías principales, permitiendo ubicar al evaluado en un marco de referencia general dentro del grupo.

[[Calif_total]] [[Calif_practico]] [[Calif_conocimiento]]







[[Calif_conocimiento]]
Conocimiento (30%)

Con base en esta calificación, el evaluado se clasifica en uno de los siguientes niveles:

- No evidencia (Necesita mejora): Puntaje inferior al 58%. Indica una brecha significativa en el desarrollo de competencias clave.
- Aprendiendo (Aceptable): Puntaje entre el 58% y el 68%. Sugiere que el evaluado está en proceso de alcanzar el estándar requerido.
- Internalizando (Bueno): Puntaje entre el 68% y el 77%. Representa un nivel cercano al perfil de éxito, con oportunidades de consolidación.
- Asesorando (Excelente): Puntaje superior al 77%. Refleja un dominio destacado de las competencias clave y alineación con el perfil de éxito.



Informe de Resultados del Assessment Participante : <u>Duran Sangronis Juan Jose</u> Fecha del Assessment: por definir

Unidad de negocio: Quick Service Restaurants

Marca: KFC

Gráfico 1. Distribución de resultados ponderados por capacidad

70% del peso corresponde al caso práctico y el 30% a la prueba de conocimiento

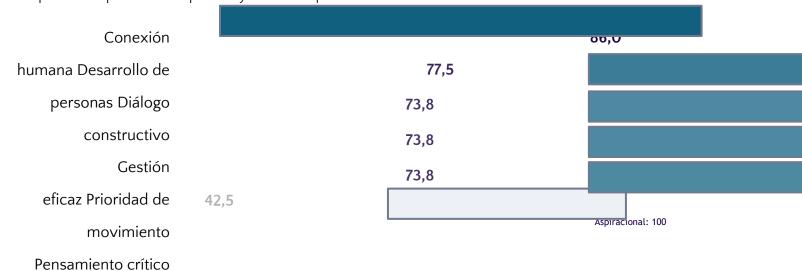
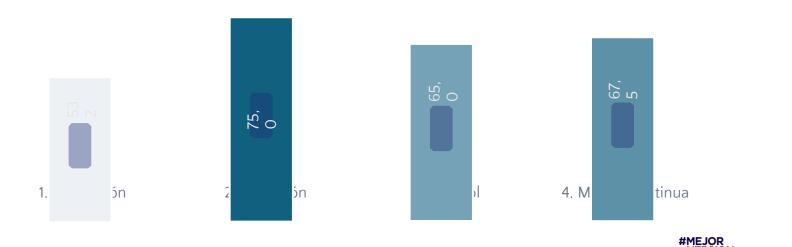


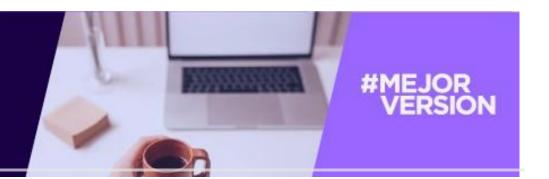
Gráfico 2. Distribución de resultados ponderados por capacidad

70% del peso corresponde al caso práctico y el 30% a la prueba de conocimiento



Informe individual

Resultados Assessment Gerente de Tienda



Informe de Resultados del Assessment Participante : <u>Duran Sangronis Juan Jose</u> Fecha del Assessment: por definir

Unidad de negocio: Quick Service Restaurants

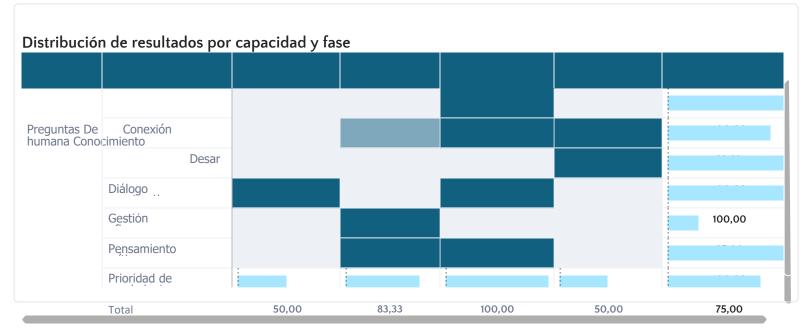
Marca: KFC

Detalle de los resultados por capacidad y fase, en el caso práctico y la prueba de conocimiento

Tabla 1. Distribución de resultados por capacidad y fase

Resultados promedio de las preguntas del caso práctico

Dimensión	Capacidad	1. Planeación	2. Ejecución	3. Control	4. Mejora continua	Total
Caso Práctico	Conexión	100,	50,0		100,	80,0
	Desarrollo de	<u>0</u> ,0	100,	100,	100,	75,00
	Diálogo	Q,0	50,0	100,	100,	62,50
	Gestión	50,0	50,0	50,0	100,	62,50
	Pensamiento	100,	75,0	<u>0</u> ,0	0,0	50,00
	Prioridad de	100,	100,	Q,0	50,0	62,50
	Total	54,55	71,4	50,00	75,00	63,8





Informe individual

Resultados Assessment Gerente de Tienda



Informe de Resultados del Assessment Participante : <u>Duran Sangronis Juan Jose</u> Fecha del Assessment: por definir

Unidad de negocio: Quick Service Restaurants

Marca: KFC

Comparativa de resultados

[[Comp_total]]
Calificación Total

[Comp_prom_marca]

Calificación promedio de la marca

[[Comp_promedio]]

Calificación promedio de la UN