航空公司客户价值分析

项目分析过程如下

1、了解航空公司现状与客户价值分析

一、航空公司现状:

(1) 行业内竞争:

民航的竞争除了三大航空公司之间的竞争之外,还将加入新崛起的各类小型航空公司、民营航空公司,甚至国外航空巨头。航空产品生产过剩,产品同质化特征愈加明显,于是航空公司从价格、服务间的竞争逐渐转向对客户的竞争。

(2) 行业外竞争:

随着高铁、动车等铁路运输的兴建,航空公司受到巨大冲击。

二、客户价值分析

(1) 航空公司的数据分析:

目前航空公司已积累了大量的会员档案信息和其乘坐航班记录。以2014-03-31为结束时间,选取宽度为两年的时间段作为分析观测窗口,抽取观测窗口内有乘机记录的所有客户的详细数据形成历史数据,44个特征,总共62988条记录。数据如air_data.csv所示!

- (2) 航空公司的营销实施经验分析:
 - 1、公司收入的80%来自顶端的20%的客户。
 - 2、20%的客户其利润率100%。
 - 3、90%以上的收入来自现有客户。
 - 4、大部分的营销预算经常被用在非现有客户上。
 - 5、5%至30%的客户在客户金字塔中具有升级潜力。
 - 6、客户金字塔中客户升级2%, 意味着销售收入增加10%, 利润增加50%。

注意:这些经验也许并不完全准确,但是它揭示了新时代客户分化的趋势,也说明了对客户价值分析的迫切性和必要性。

2、预处理航空客户数据

- (1) 通过观察,航空公司客户原始数据存在少量的缺失值和异常值,需要清洗后才能用于分析。具体表现在:
- 1、通过对数据观察发现原始数据中存在票价为空值,票价最小值为0,折扣率最小值为0,总飞行公里数大于0的记录。票价为空值的数据可能是客户不存在乘机记录造成。

处理方法: 丢弃票价为空的记录。

#首先,导入项目所需要的库

import pandas as pd #pandas库用于文件操作

from sklearn.preprocessing import StandardScaler #用于对数据的标准化

import matplotlib.pyplot as plt #用于绘制图像可视化

import numpy as np #用于对数据的运算

from sklearn.cluster import KMeans #sklearn封装的KMeans算法库

```
def load_data():
"""

加载数据
:return: air_data
"""

air_data = pd.read_csv('../dates/air_data.csv', encoding='ansi')

return air_data
```

```
#丢弃票价为空的记录。
msk1 = pd.notnull(air_data['SUM_YR_1']) # 如果有值,则为True,如果为空,则为False
msk2 = pd.notnull(air_data['SUM_YR_2']) # 如果有值,则为True,如果为空,则为False

# 都为True ---置为True 只要有一个False --->False
msk = msk1 & msk2

# 筛选数据
airline_notnull = air_data.loc[msk,:]
print('删除缺失记录后数据的形状为: ',airline_notnull.shape)
```

2、其他的数据可能是客户乘坐0折机票或者积分兑换造成。由于原始数据量大,这类数据所占比例较小,对于问题影响不大,因此对其进行丢弃处理。

处理方法: 丢弃票价为0, 平均折扣率不为0, 总飞行公里数大于0的记录。

```
#只保留票价非零的,或者平均折扣率不为0且总飞行公里数大于0的记录。
# b、丢弃票价为 0、平均折扣率不为 0、总飞行千米数大于 0 的记录。
# --保留对航空公司有价值的数据: 票价 > 0 ,同时折扣 > 0 同时 飞行里程 > 0
msk3 = air_data['SUM_YR_1'] > 0
msk4 = air_data['SUM_YR_2'] > 0
# 2种思考方式: 两个票价必须都大于0,票价才大于0 ; 只要有一个票价大于0 ,那么票价就大于0
# 折扣大于0
msk5 = air_data['avg_discount'] > 0
# 飞行里程 > 0
msk6 = air_data['SEG_KM_SUM'] > 0
msk = (msk3 | msk4) & msk5 & msk6
# 筛选数据
air_data = air_data.loc[msk, :]
print('删除异常记录后数据的形状为: ',air_data.shape)
```

(2) 构建航空客户价值分析的关键特征

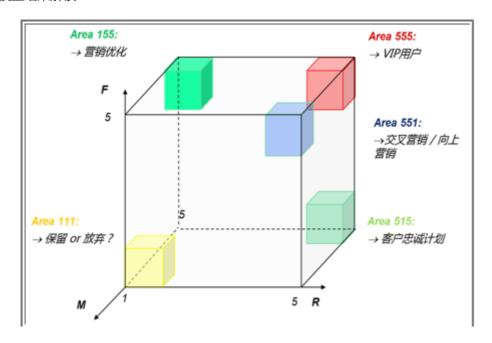
1、RFM模型介绍:

本项目的目标是客户价值分析,即通过航空公司客户数据识别不同价值的客户,识别客户价值应用最广泛的模型是RFM模型。

- 一、R (Recency) 指的是最近一次消费时间与截止时间的间隔。通常情况下,最近一次消费时间与截止时间的间隔越短,对即时提供的商品或是服务也最有可能感兴趣。
- 二、F (Frequency) 指顾客在某段时间内所消费的次数。可以说消费频率越高的顾客,也是满意度越高的顾客,其忠诚度也就越高,顾客价值也就越大。

三、M (Monetary) 指顾客在某段时间内所消费的金额。消费金额越大的顾客,他们的消费能力自然也就越大,这就是所谓"20%的顾客贡献了80%的销售额"的二八法则。

2、RFM模型结果解读:



RFM模型包括三个特征,使用三维坐标系进行展示,如图所示。X轴表示Recency,Y轴表示Frequency,Z轴表示Monetary,每个轴一般会分成5级表示程度,1为最小,5为最大。

3、航空客户价值分析的LRFMC模型:

本项目选择客户在一定时间内累积的飞行里程M和客户在一定时间内乘坐舱位所对应的折扣系数的平均值C两个特征代替消费金额。此外,航空公司会员入会时间的长短在一定程度上能够影响客户价值,所以在模型中增加客户关系长度L,作为区分客户的另一特征。

本项目将客户关系长度L,消费时间间隔R,消费频率F,飞行里程M和折扣系数的平均值C作为航空公司识别客户价值的关键特征(如图所示),记为LRFMC模型。

模型	L	R	F	М	С
航空公司 LRFMC模型	会员入会时间距 观测窗口结束的 月数	客户最近一次乘 坐公司飞机距观 测窗口结束的月 数	客户在观测窗口 内乘坐公司飞机 的次数	客户在观测窗口 内累计的飞行里 程	客户在观测窗口 内乘坐舱位所对 应的折扣系数的 平均值

```
# 标准化后LRFMC五个特征
from sklearn.preprocessing import StandardScaler
data = StandardScaler().fit_transform(airline_features)
np.savez('../dates/airline_scale.npz',data) #保存处理好的数据
print('标准化后LRFMC五个特征为: \n',data[:5,:])
```

3、使用K-Means算法进行客户分群

```
airline_scale = np.load('../dates/airline_scale.npz')['arr_0'] k = 5 ## 确定聚类中心数 #构建模型 kmeans_model = KMeans(n_clusters = k,n_jobs=4,random_state=123) fit_kmeans = kmeans_model.fit(airline_scale) #模型训练 centers = kmeans_model.cluster_centers_ print("聚类中心",centers)#查看聚类中心 print(kmeans_model.labels_) #查看样本的类别标签 #统计不同类别样本的数目 r1 = pd.Series(kmeans_model.labels_).value_counts() print('最终每个类别的数目为: \n',r1)
```

4、数据可视化(利用雷达图,从不同的特征来描述数据对象)

```
def show_res(centers):
   0.00
   绘制雷达图,来展示结果
   :param centers: 各个类别的聚类中心
   :return: None
   # 1、创建画布
   plt.figure()
   # 支持中文, 支持负号:
   plt.rcParams['font.sans-serif'] = 'SimHei'
   plt.rcParams['axes.unicode_minus'] = False
   # 2、绘图及修饰
   # 绘制雷达图
   datalength = centers.shape[1]
   # 构建角度----从0-2π生成5个元素的等差数组
   angle = np.linspace(0, 2 * np.pi, datalength, endpoint=False)
   angle = np.concatenate((angle, [angle[0]]), axis=0)
   print('angle:\n', angle)
   # 闭合数据
   centers = np.concatenate((centers, centers[:, 0:1]), axis=1)
   # 绘制雷达图
   for i in range(centers.shape[0]):
       plt.polar(angle, centers[i, :])
```

```
# 添加标题
plt.title('航空公司客户聚类结果')

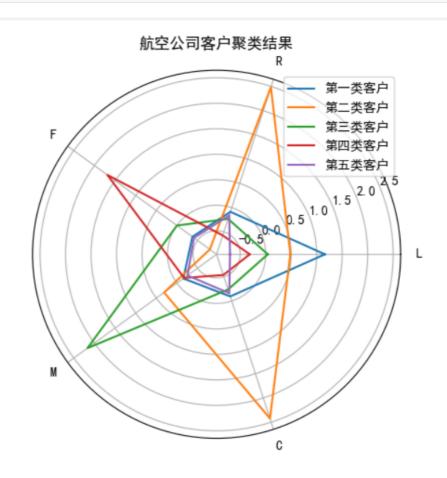
# 修改刻度
plt.xticks(angle[:-1], ['L', 'R', 'F', 'M', 'C'])

# 添加图例
plt.legend(['第一类客户', '第二类客户', '第三类客户', '第四类客户', '第五类客户'],
loc=0)

# 保存
# plt.savefig('./data/航空公司客户聚类结果.png')
# 3、保存及展示
plt.show()
```

#数据可视化

show_res(centers)



预测结果所示:

最终每个类别的数目为:

- 4 24611
- 0 15730
- 3 12111
- 1 5337
- 2 4255

5、分析结果

6、完整代码

```
# -*- codeing = utf-8 -*-
# @Project:中共教育实训
# @Date :2021/7/13,18:59
# @Author :田智龙
# @File:答辩航空公司分析项目
# @Software:中共教育实训
# -*- coding: utf-8 -*-
import numpy as np
import pandas as pd
import matplotlib.pyplot as plt
from sklearn.cluster import KMeans
def load_data():
   0.00
   加载数据
   :return: air_data
   air_data = pd.read_csv('../dates/air_data.csv', encoding='ansi')
   return air_data
def dell_data(air_data):
   # 丢弃票价为空的记录。
   msk1 = pd.notnull(air_data['SUM_YR_1']) # 如果有值,则为True,如果为空,则为False
   msk2 = pd.notnull(air_data['SUM_YR_2']) # 如果有值,则为True,如果为空,则为False
   # 都为True ---置为True 只要有一个False --->False
   msk = msk1 \& msk2
   # 筛选数据
   airline_notnull = air_data.loc[msk, :]
   print('删除缺失记录后数据的形状为: ', airline_notnull.shape)
   # 只保留票价非零的,或者平均折扣率不为0且总飞行公里数大于0的记录。
   # b、丢弃票价为 0、平均折扣率不为 0、总飞行千米数大于 0 的记录。
   # --保留对航空公司有价值的数据: 票价 > 0 ,同时折扣 > 0 同时 飞行里程 > 0
   msk3 = air_data['SUM_YR_1'] > 0
   msk4 = air_data['SUM_YR_2'] > 0
   # 2种思考方式: 两个票价必须都大于0,票价才大于0; 只要有一个票价大于0,那么票价就大于0
   # 折扣大于0
   msk5 = air_data['avg_discount'] > 0
   # 飞行里程 > 0
   msk6 = air_data['SEG_KM_SUM'] > 0
   msk = (msk3 \mid msk4) \& msk5 \& msk6
   # 筛选数据
   air_data = air_data.loc[msk, :]
   print('删除异常记录后数据的形状为: ', air_data.shape)
```

```
# 选取需求特征
   airline_selection = air_data[["FFP_DATE", "LOAD_TIME",
                                "FLIGHT_COUNT", "LAST_TO_END",
                                "avg_discount", "SEG_KM_SUM"]]
   ## 构建L特征
   L = pd.to_datetime(airline_selection["LOAD_TIME"]) - \
       pd.to_datetime(airline_selection["FFP_DATE"])
   L = L.astype("str").str.split().str[0]
   L = L.astype("int") / 30
   ## 合并特征
   airline_features = pd.concat([L,
                                airline_selection.iloc[:, 2:]], axis=1)
   print('构建的LRFMC特征前5行为: \n', airline_features.head())
   # 标准化后LRFMC五个特征
   from sklearn.preprocessing import StandardScaler
   data = StandardScaler().fit_transform(airline_features)
   # np.savez('.../dates/airline_scale.npz', data) # 保存处理好的数据
   print('标准化后LRFMC五个特征为: \n', data[:5, :])
   return air_data
def show_res(centers):
   绘制雷达图,来展示结果
   :param centers: 各个类别的聚类中心
   :return: None
   0.00
   #1、创建画布
   plt.figure()
   # 支持中文, 支持负号:
   plt.rcParams['font.sans-serif'] = 'SimHei'
   plt.rcParams['axes.unicode_minus'] = False
   # 2、绘图及修饰
   # 绘制雷达图
   datalength = centers.shape[1]
   # 构建角度----从0-2π生成5个元素的等差数组
   angle = np.linspace(0, 2 * np.pi, datalength, endpoint=False)
   angle = np.concatenate((angle, [angle[0]]), axis=0)
   print('angle:\n', angle)
   # 闭合数据
   centers = np.concatenate((centers, centers[:, 0:1]), axis=1)
   # 绘制雷达图
   for i in range(centers.shape[0]):
       plt.polar(angle, centers[i, :])
   # 添加标题
   plt.title('航空公司客户聚类结果')
   # 修改刻度
   plt.xticks(angle[:-1], ['L', 'R', 'F', 'M', 'C'])
   # 添加图例
```

```
plt.legend(['第一类客户', '第二类客户', '第三类客户', '第四类客户', '第五类客户'],
loc=0
   # 保存
   # plt.savefig('./data/航空公司客户聚类结果.png')
   # 3、保存及展示
   plt.show()
def main():
   #加载数据
   air_data = load_data()
   #处理数据
   dell_data(air_data)
   k = 5 ## 确定聚类中心数
   # 构建模型
   kmeans_model = KMeans(n_clusters=k, n_jobs=4, random_state=123)
   fit_kmeans = kmeans_model.fit(air_data) # 模型训练
   centers = kmeans_model.cluster_centers_
   print("聚类中心", centers) # 查看聚类中心
   print(kmeans_model.labels_) # 查看样本的类别标签
   # 统计不同类别样本的数目
   r1 = pd.Series(kmeans_model.labels_).value_counts()
   print('最终每个类别的数目为: \n', r1)
   #数据可视化
   show_res(centers)
if __name__ == '__main__':
   main()
```