

# Зарабатывай с **Yollo**

И строй успешный бизнес!

С помощью уникальной возможности заработка с компанией Yollo, вы можете выбрать удобный для себя график работы и подстроить его под свои финансовые нужды!

Ознакомьтесь с компенсационным планом выплат по программе лояльности, обсудите план действий с вышестоящим руководителем или со службой поддержки компании!

Премиальная программа лояльности позволяет выстроить график работы таким образом, чтобы количество потраченного времени было компенсировано бонусами и суммой ежемесячного дохода.

# 0-10000 \$

**В МЕСЯЦ -**

используйте возможности продюсера цифрового контента на платформе и пригласите в сообщество Yollo ваших друзей и близких. Изучите вместе презентационные материалы и популяризируйте идею вместе с нами!

1. возьмите в руку телефон и откройте записную книжку.
2. выберите самых близки друзей, которые легкие на подъем
3. напишите им или позвоните.
4. проведите короткую презентацию лично или онлайн.
5. разберите совместно компенсационный план
6. создайте план действий

# 1000-5000 \$

**В МЕСЯЦ -**

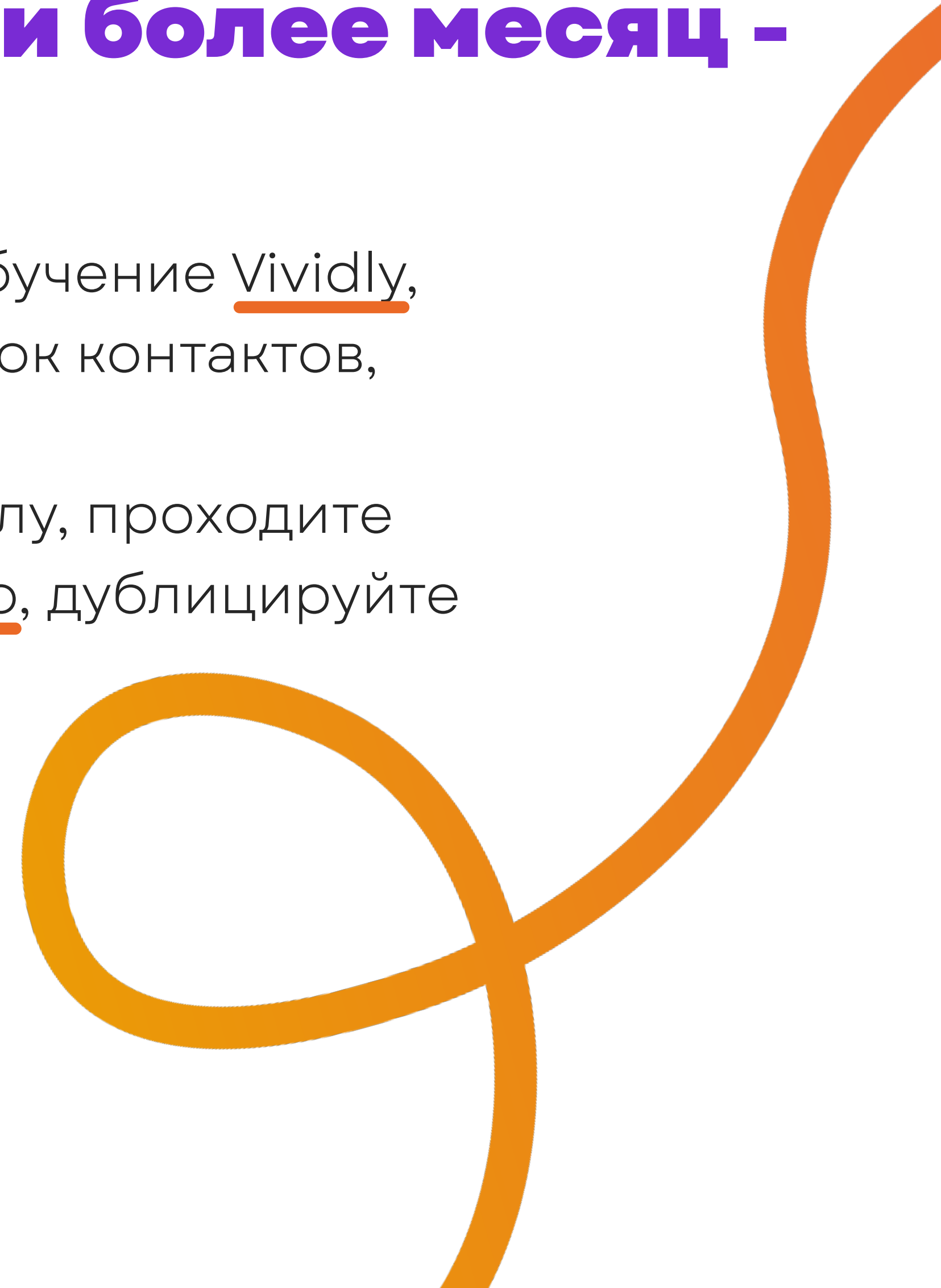
работайте вместе со структурным руководителем, пройдите обучение Vividly, вооружите себя системой ведения бизнеса CRM, пригласите своих друзей и близких, обучите свою команду всему, что знаете вы, дублируйте это в каждом своем партнере!

1. зарегистрируйте в системе Vividly
2. настройтесь на процесс обучения
3. добавьте в календарь график обучения, дни и время
4. пригласите друзей и близких для совместного прохождения
5. передайте полученные знания своей команде, партнерам, единомышленникам.

# 5000-10000\$

и более месяц -

работайте вместе со структурным руководителем, пройдите обучение Vividly, вооружите себя системой ведения бизнеса CRM, составьте список контактов, кому вы сможете рекомендовать систему Yollo, отнесите к предпринимательству с нами как к профессиональному ремеслу, проходите тренинги и обучения, добывайте навыки и опыт у лидеров Yollo, дублируйте это в каждом своем партнере!



# 5000-10000\$

**и более месяц -**

1. Регулярно встречайтесь с Вашим структурным руководителем
  2. Осваивайте новые тренинги, курсы, материалы на платформе Vividly.
  3. Регулярно работайте со списком контактов.
  4. Проводите минимум 4 презентации в неделю
  5. Посещайте лидерские встречи
  6. Регулярно проводите внутри Вашей структуры обучения и тренинги
  7. Помогайте Вашим партнерам продвигаться по рангам.
- 