

# ♣ +375 (29) 602 67 15☑ snagogen@gmail.com

#### Образование

1983–1989 ВГМУ — врач

1994–1996 UNI Greifswald habilitation Dr. med.

2003–2005 Open University UK — Management (MBA)

#### Навыки

- Стратегическое планирование и управление
- Лидерство и развитие команды
- Анализ рынка и конкурентной среды
- Управление продажами и достижение КРІ
- Бюджетирование и финансовое планирование
- Навыки ведения переговоров
- Управление проектами
- Знание фармацевтического рынка и регуляторных требований
- Аналитическое мышление и принятие решений
- Навыки работы с CRMсистемами и анализом данных

# ГЕННАДИЙ СНАГОЩЕНКО

## РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР

Нацелен на применение опыта для обеспечения роста компании и создания команды, готовой к решению сложных задач в динамичной фармацевтической отрасли.

#### Профессиональный опыт

#### Берлин-Хеми АО | 1997-2001

Медицинский представитель по г. Витебску и области

#### Берлин-Хеми АО | 2001-2007

Региональный менеджер

Внедрение системы KPI, позволившей точнее оценивать производительность каждого члена команды и стимулировать достижение конкретных результатов.

Разработка и реализация комплексной программы обучения медицинских представителей, направленной на повышение их профессиональных навыков и знаний о продуктах компании.

Инициация и успешная реализация проектов по улучшению деятельности field force, включая оптимизацию маршрутов и внедрение новых технологий для повышения эффективности работы полевых сотрудников.

#### Гранд Медикал ЛТД | 2007-2012

Директор представительства по РБ

В роли главы представительства отвечал за общее руководство и стратегическое развитие компании в регионе, управляя всеми аспектами деятельности, включая продажи, маркетинг, регуляторные вопросы и финансы.

- Внедрение системы GPS-трекинга для оптимизации маршрутов и повышения эффективности визитов
- Создание автоматизированной системы анализа качества визитов, позволившей выявлять области для улучшения работы медпредставителей
- Внедрение системы виртуальных тренингов и симуляций для постоянного повышения квалификации сотрудников

### Берлин-Хеми АО | 2013-2016

Региональный менеджер

В период 2013-2016 годов инициировал и успешно реализовал новаторский проект по внедрению передовой системы отчетности для медицинских представителей.

- Разработка платформы для сбора и анализа данных в режиме реального времени
- Внедрение алгоритмов обучения для прогнозирования эффективности визитов
- Создание интерактивных дашбордов для визуализации КРІ

#### Берлин-Хеми АО | 2016-2022

Менеджер по продуктам

В период с 2016 по 2022 год, работая менеджером по продуктам, внедрил инновационные цифровые методы работы. Ключевым достижением стало создание комплексной системы цифрового маркетинга, включающей многоканальные кампании и персонализированный контент.

Разработали интегрированную CRM-систему, объединяющую данные из различных источников. Это позволило создать полный профиль каждого клиента и персонализировать коммуникацию.