



930107408  
0292477  
59563604534  
446104667  
068598529  
76881498  
09116  
7512240516  
265819095  
041605  
2124995  
162818637  
47385578  
4180528  
970745287



STOCKWISE

30  
75  
055  
3  
5  
4  
4  
2  
5  
1  
4  
8  
0  
2  
0  
1  
0  
5  
6  
6  
083  
78  
4  
3  
4  
23  
0  
1  
2



## >/Introduksjon

Stock1Wise (fra med nå, "S1W") skaper en global plattform for utveksling av Kryptovaluta and folkefinansiering Turist Eiendom (eiendom investimenter) basert i en Blockchain-teknologimodell. Og med den effektive bruk av smarte kontrakter Blockchain vil ha potensial til å bidra til å akselerere



adopsjon av den samarbeidsekonomien økonomi som allerede har startet å frigjøre næringen ved å åpne betydlige mengder av privat evner og tokenisering av eiendom kan forandre helt seg eiendomsmeglingstransaksjoner og Overføringer av eiendom som vi kjenner dem.

Vår mål: er å gi et **lett entryto verden av turistisk ekte eiendomsinvesteringer** og den digital valuta verden for enhver person i ethvert sted i verden, uten å måtte reise til landet der de ønsker å investere av å bruke krypto utveksling

koblet til vår globale plattform av overføringer slik at de kan trekke tilbake sine midler i landet de vil ha og måten de vil ha

Oppkjøpet av et hjem som vil bli brukt som **turistutleie har blitt et alternativ som etterspørres** stadig i verdens største byer, hovedsakelig på grunn av nye formuer og utenlandske investorer.

**Den største fordelen** med kryptokurver er at det ikke er noen annen valuta som har eller har hatt en desentralisering. På den annen side har cryptocurrencies nytte av å være desentralisert, de er fri for fysiske steder. Det er ingen kjent måte å stoppe Blockchain-baserte transaksjoner, uansett hva de politiske forholdene er av land som investerer, betyr dette at **eiendelene vil være trygge på ethvert sted i verden hele dagen**. Det vil være alt rettet fra vårt selskap basert i Storbritannia, og garanterer investeringene til våre kunder i henhold til europeisk lovgivning på denne måten, er det ingen risiko for at pengene dine kan drives fra et land som ikke tillater fri tilgang til dataene i vårt selskap og gir større juridisk sikkerhet for dine eiendeler.

Vi lager en ny løsning basert på Blockchain gjennom effektiv bruk av smarte kontrakter, slik at den vil eliminere de kunstige kommersielle begrensningene, inkludert nødvendigheten av en bankkonto. **Et trygt temperamentsikkert system** basert på Blockchains, hvor brukerne kan bytte egenskaper på plattformen ved å lage P2P-transaksjoner (peer-til-peer).

Eiendomsmaktens eiendeler er hovedtyper av eiendeler i hele verden, men også den mest ineffektive, men vårt mål er å impulse det globale eiendomsmarkedet på \$ 217 + milliarder med et beløp på 1,4 milliarder dollar i 2017 for å søke etter en mer gjennomsliktig måte å investere og kommersialisere. S1W-plattformen har som mål å hjelpe til med å dele opp individuelle pakker av fast eiendom til tokens av Eiendom Folkefinansiering-modellen, og senere **OPS** (navnet på eiendomsdokumentet) basert på Ethereums smarte kontrakter.

Dette kan være bundet til vår egen Crypto-utveksling ved siden av de mest populære kryptokursene i markedet. En slik innsats vil jevne prosessen med overføring av eiendommer og det vil forenkle fraksjonert eierskap uten restriksjoner. Det vil også lette skatteinteffektiviteten, forkorte grenseoverskridende transaksjoner og eliminere betydelige indirekte kostnader i visse jurisdiksjoner på grunn av unødvendige mellommenn. Tildeling av eiendommer vil også tillate at eiendomsmidlene kan identifiseres på en unik måte gjennom en digital post som inneholder informasjon som fysiske egenskaper, juridisk status, historisk resultat og finansiell stilling.

Derfor adresserer S1W både eiendomsmeglingens Folkefinansiering og valutakursmarkedet. Disse eiendomsproduktene kan byttes ut i vår egen veksler ved å bruke "kryptoassasjer" som bruker den desentraliserte konfliktoppløsningen og konverterer markedet i P2P, og **garanterer den høyeste sikkerheten**, siden de lagres i en uforanderlig blokkeringskjede.

### *>/S1W Produkt Visjon*

---

S1W har tre elementer: en lommebok, en veksler og Eiendom Folkefinansiering. Disse tre elementene samhandler for å gjøre alle prosessene enklere og gjøre dem mer praktiske for alle operasjoner med digitale eiendeler.



Den multi-valuta S1W lommeboken, vil holde trygge de krypterte eiendelene. Målet med S1W er å balansere eiendomsmeglingskjøpene kjøp og utveksling på en pålitelig og effektiv måte for alle, dette vil eliminere barrierene for å kjøpe kryptokurver og eiendommer for turistutnyttelse.

Vårt mål er å forholdsmessig en enkel oppføring i den digitale valutaen og eiendomsverdenen for alle, uansett sted i verden hvor de er eller deres nasjonalitet. Derfor utviklet vi en kjøpsprosess som ikke er mer komplisert enn bare et enkelt klikk. Innskuddene vil ikke bare bli gjort i kryptokurver i kontoen din, men de kan også gjøres ved å bruke en tradisjonell valuta, forhåndsbetalt og ved hjelp av elektroniske betalingsmåter.

S1W: Når overføringen mottas, blir den tradisjonelle valutaen eller andre valuta-metoder deponert i din S1W lommebok. Du vil kunne ha alle de digitale eiendelene som S1W-plattformene aksepterer og eiendomsdokumenter (OPS)

Dette vil bli koblet til **OKAY Money Transfer** Platform for **REMITTANCES** for å få bedre pengene dine hvis du ønsker at en av våreagenter kan gjøre denne prosessen. Lommeboken vil også ha en **lagringsfunksjon** som er **offline**, noe som gjør at de digitale midlene kan safebut med enkel tilgang.

Vår kommersielle modell har også den høyest mulige sikkerheten i vår kjernekraft. Likevel vil vi alltid se nye nye måter å gjøre prosessen tryggere. Tofaktorausautentisering vil bli brukt, slik at vi kan garantere maksimal sikkerhet for de digitale midlene til våre kunder. Dette vil gi et høyere kontrollnivå til beskyttelse av sine eiendeler.



## >/Kryptovaluta Vekslinger S1W

---

S1W vil tilby en utvekslingsplattform for å gjøre det enklere å konvertere digitale og tradisjonelle eiendeler, samt mellom kryptokurver. Dette vil fungere som et meglerprinsipp: S1W vil fungere som et byrå som vil gjøre omregningene basert på en unik aggregert valutakurs at dette vil bli basert i prisene på de globale kryptokurvasjonsplattformene, men i eiendomsmeglerens token vil aldri bli høyere enn den nåværende prisen på eiendommen i markedet, vil disse stå i forhold til null avgifter. For å lette konverteringen mellom kryptokurver, tradisjonell valuta og eiendomsmegling, vil kundene ikke være forpliktet til å eie tokens fra en eiendom helt til slutten av salget.

S1W-utvekslingen vil innrømme konverteringen av en stor skala av digitale valutaer. Vi håper denne listen inkluderer: Bitcoins, Ethereum, Ripples, Litecoin og mange flere altcoins.

S1W er designet for å stå i forhold til de beste utvekslingsbetingelsene



for kryptovaluta og eiendomsmeglingstegn. I dette systemet vil du kunne forlate en konverteringsforespørsel med den mest praktiske prisen for deg, og systemet vil opprette en konvertering når vilkårene tilpasser seg dine krav.





Forvaltes på en optimal måte, har turistleilighetene et stort potensial når de tenker på virksomheten. Økningen på et globalt nivå av turisme har gjort at inversjonen på turistleiligheter er svært gunstig i eiendomsmarkedet.

Oppkjøpet av et hjem som vil bli brukt som turistutleie har blitt et inversjonsalternativ som stadig øker etterspørselen i hovedbyene over hele verden, hovedsakelig på grunn av nye formuer og utenlandske investorer. Ifølge en uttømmende rapport fra den britiske eiendomsportalen Nested Where forklares at fordelene med å leie en eiendom i Airbnb sammenlignet med fordelene med å leie den på en tradisjonell måte i 75 byer over hele verden, et eksempel på dette er

Barcelona hvor fordelene med å leie et hjem i denne plattformen er fire ganger høyere enn en tradisjonell utleie med lang tid.

Studien av Nested gjør kalkulering av en eiendom som er oppkjøpt verdsatt til 431 000 euro og kan leies til 1 222 euro månedlig med en lengre periode kontrakt eller for 4,358 euro hver måned dersom det leies gjennom Airbnb. Dette innebærer at investeringen i det første alternativet vil komme seg tilbake i 358 måneder (ca. 30 år), men med det andre alternativet vil investeringen gjenopprette innen 99 måneder (litt over 8 år). Forfatterne av denne undersøkelsen, laget for britiske borgere som er interessert i å investere utenfor Storbritannia etter Brexit, bemerker at dette bare omhandler bruttooppføringene i begge tilfeller, hensynsløs en 70% av utleie på Airbnb og en 99% av tradisjonell leier.

Vår plattform vil tillate våre uavhengige brukere (eiere) å lage sine lister over eiendomsprosjekter med høy potensial og hjelpe investorene til å finne interessante muligheter på en enklere måte. Følgende eiendomsvalgskriterier vil bli etablert blant annet:

- Prisen tilsvarer eller mindre enn 70% av den verdsatte verdien, eiendommen må prikkes av de viktigste takselskapsselskapene til hvert land eller taksensoreksperte av S1W. Prisen på vurderingen må aksepteres av selgeren.
- For turistekspansjon på ethvert sted i verden.
- Små eiendommer som studioer eller leiligheter med 1 eller 2 rom som lett kan leies.

Hvert prosjekt vil bli grundig studert av uavhengige deler for å redusere risikoen for svindel. Med denne studien vil vi avgjøre hvilke egenskaper som har størst fordel: som har større kapasitet til å skaffe inntekt, større potensial for omskrivning og den beste oppkjøpsprisen.

Det hele starter med en liten inversjon, når vi har valgt den beste eiendommen som studien vår har bestemt oss, vil vi da åpne en tidsavbrudd slik at investorene kan investere i den leiligheten som starter fra \$ 50 eller tilsvarende i kryptokurver som aksepteres av plattformen

Når 100% av inversjonen er nådd, og vi har kjøpt leiligheten og tilkallingen av eiendommen, vil den tokeniserte eiendommen byttes med bud som har en ordreseksempel for å skape en stabil tilstand, noe som reflekterer den virkelige verdien av eiendommen ved en gitt tid. S1W vil stå i forhold til en desentralisert utvekslingstjeneste som vil gjøre handlingene til egenskapstegnene (OPS) enklere. Samtalene vil bli utført på en desentral måte med bruk av utvekslingskontrakter fra Ethereum.

Vi vil forbedre reformen og pynte leiligheten slik at den er så attraktiv som mulig for potensiell turist og derfor tilbyr den høyeste ytelsen.

Leiligheten vil bli lagt ut for turistleie ved hjelp av plattformer (Airbnb, Booking, HomeAway, etc.) som søker å maksimere yrke og inntekt generert.

**Den beste delen?** Du trenger ikke å gjøre noe.

Et forvaltningsselskap vil bli valgt for hver leilighet som vil sørge for å styre sin utnyttelse av måling av sysselsettingsområder, tilfredsstillelse av klientene, etc. Som investor vil du kunne visualisere ytelsen og fordelene måneden etter møll gjennom kontrollen din panel.

Forvaltningsbedriftene kjøper et visst volum av fast eiendom i visse byer, land eller kontinenter over hele verden.

Det er flere og flere eiere som ønsker å eksterne styringen av sine turistleiligheter i bytte av en prosentandel av den totale månedlige fakturering eller under modaliteten av månedlige leieavtaler.



**Fordelene** ved administrasjon av eksternalisering av turistleiligheter er meget klare:

- En høyere lønnsomhet sammenlignet med en tradisjonell utleie.
- Det er mindre risiko
- Kvalifisert personell som vil administrere kundeservice
- Behandling av lisenser og vedlikehold

S1W vil signere **juridisk bindende** kontrakter med hvert enkelt administrerende selskap, eiendomsforvalteren og hver megler eller uavhengig eier, dette skaper et ekstra sikkerhetslag for våre investorer. På S1W-plattformen har hver eiendomspromotor, megler-agent eller uavhengig eier direkte ansvar overfor investoren som kan håndheves med juridiske handlinger.

### *>/ Prosessen avsluttes med salget.*

---

Vi vil selge den oppgraderte leiligheten i beste øyeblikk, og vi deler fortjenesten mellom hver av våre investorer som vil legge opp til inntektene som allerede er innhentet fra utleie av eiendommen.

På den annen side vil du hver måned motta fordelene som kommer fra utnyttelsen av leiligheten og produsert av eiendomssalg, du vil kunne motta hovedinntektene i dette salget siden gjennom den store datastudien vi anslår Det beste øyeblikket for hvert enkelt salg.

S1W som alle andre digitale eiendeler vil eliminere det faktum at klienten føler seg bundet til en eiendom til sitt endelige salg og hjelper klienten til å ha likviditet i øyeblikket de vil.

Eiendommen har to voksende funksjoner: For det første er verdien av eiendommen som kan vokse med tiden, og i andre omgang er eiendommene som vil gi en stabil gevinst som en leie som vil bli fordelt mellom aksjonærene gjennom smarte kontrakter, eller det kan reinvesteres i våre nye eiendommer i henhold til brukerens preferanse.



## *>/S1W plattform og applikasjon: bruk saker.*

---

S1W-produktet er et integrert åpen kildekode-miljø som tillater flere valutaer, utveksling av kryptokurvurer, kjøp og salg av eiendomsmeglingskapasitet for turismeutnyttelse gjennom Eiendom Folkefinansiering-modellen.

Det endelige produktet vil inkludere:

- Nettgrensesnitt
- En mobilapp (iOS, Android)
- En app for MAC OS, Windows

I sin nåværende versjon gir S1W to hovedtrekk for å løse de kjente problemene i dagens globale eiendom: Tokenized Property og Buy and Sell Peer-til-Peer.

Den tokeniserte eiendommen vil forenkle alle typer operasjoner med fast eiendom, inkludert eiendomsinvesteringer og eiendomsoverføringer, enten de er delvise eller fullstendige. Til dette legger vi til det største problemet ved dagens valutakursvekslere, og det er: SIKKERHET og vanskeligheten ved å skrive inn med lokale valutaer. Den vanskelige prosessen med å trekke tilbake lokal valuta vil bli løst av S1W fordi den blir koblet til vår remittancesplattform for et mer effektivt og raskere alternativ til å trekke seg tilbake til et hvilket som helst sted i verden hvor vi har agenter. Vi er forpliktet til å støtte det maksimale antall levedyktige lokale valutaer. Vi ønsker å skape den mest praktiske kryptokursutvekslingen, og det er tilgjengelig for alle, uansett hvor i verden de er.

For å nå dette nivået er det etablert noen eksakte frister for tilgjengeligheten av hver lokal valuta som vil avhenge av kundenes etterspørsel på hvert sted og rytmen der vi vil kunne starte den nødvendige bankinfrastrukturen.

De tekniske formaliteter vil bli publisert i hver enkelt del av sluttproduktet i henhold til utviklingsplanen. Brukssak: Det er ikke nødvendig å bruke S1W-tjenesten for å åpne nye bankkontoer, søke om plastkort eller spesielle kontoer på systemer for betaling av tredjedeler. Du kan bruke ditt nåværende kort, bankkontoer eller elektroniske systemer eller noen vanlig forskuddsbetaling.

De tekniske formaliteter vil bli publisert i hver enkelt del av sluttproduktet i henhold til utviklingsplanen. Brukssak: Det er ikke nødvendig å bruke S1W-tjenesten for å åpne nye bankkontoer, søke om plastkort eller spesielle kontoer på systemer for betaling av tredjedeler. **Du kan bruke ditt nåværende kort, bankkontoer eller elektroniske systemer eller noen vanlig forskuddsbetaling.**

Everything the system will request is very simple and the registration process is fast and the easy eKYC process is necessary to make large payments when the minimum limits are exceeded.



S1W-plattformen som tilhører samme morselskap som SOCIALREMIT BLOCKCHAIN NETWORKS LTD, som har sitt hovedkontor i Storbritannia, og har kontorer i Spania, Malta og Latin-Amerika. Det er 100% knyttet til overføringsplattformen OKAY PENGE TRANSFER LTD for å kunne bruke tjenestene til denne plattformen og maksimere tjenestene som tilbys av S1W.

### *>/ Anonym bruk av S1W-tjenester vil ikke være mulig.*

---

Alle brukere vil bli pålagt å gi tilfredsstillende identifikasjon med oppholdstillatelse eller annet dokument som er nødvendig for å overholde alle rettslige krav.

AML-modulene vil bli integrert i betalingsinfrastrukturen som tilbys av S1W.

Når det er sagt, **er disse tiltakene ikke ment å komplisere livene til livet**, er målet her å systematisk forbedre troverdigheten til kryptokursene som en rettferdig og lovlig valuta for betaling.

Vi vil bruke en ledende eKYC-tjenesteleverandør, for å tilby brukerne en rask og effektiv tjeneste.

### *>/Integrasjonsprosessene.*

---

S1W har rett til å ta "Kjenn dine kunde" standarder til et høyere nivå i sin virksomhet.

Det som også er viktig å huske på er at autentiseringsprosessen vi har utformet, er gjort for å unngå mangler ved lignende prosesser som brukes av tradisjonelle banktjenester, hvor lange skjemaer må fylles ut og deretter kontrolleres og korrigeres flere ganger.



## >/S1W forretningsmodell.

---

Strukturen av S1W inntekt er basert på ulike deler av plattformen som vi tilbyr. Nedenfor er hovedmodulene til S1W-plattformen etterfulgt av den kommersielle modellen selv.

- A) **En nettbasert utvekslingsplattform:** Den gjør det mulig å konvertere alle cryptocurrencies fra themain og fra cryptocurrencies i de mest populære fiduciære valutaene i verden.
- B) **En lommebok med sikker off-line lagring:** en mobil app som er praktisk tomanage og bytte alle dine bitcoins. Hver bruker kan bestemme hvor mye valutaer de vil beholde i en lagring utenfor nettet.
- C) **Turistfast eiendom folkefinansiering:** det tillater investering i total orpartial kjøp av eiendommer. Salg av promotorer eller uavhengige eiere. Den totale tilkenningen av eiendomsmeglingene kan være fra en unik eiendomsmasse eller fra mange eiendeler, alt avhenger av hvordan du ønsker å fordele pengene dine: du kan investere i en eller flere eiendommer. Utleie av turisteiendom gjennom plattformer søker å maksimere okkupasjonen av inntektene som genereres (Airbnb, Booking, HomeAway, etc.).
- D) **Er lett å kjøpe kryptokurrency:** du vil kunne kjøpe dem ved å bruke din tradisjonelle bankkonto, debetkort eller kredittkort, forhåndsbetalte midler eller elektroniske betalingsmåter eller ved å bruke våre pengeoverføringer.

TRANSFER LTD, og du får dem direkte på din S1W lommebok.

## >/Kommersiell modell

---

S1W-modellen er veldig enkel og tillater at brukerne våre kan kjøpe kryptokurvurer på en svært enkel måte, og å kjøpe og selge eiendommer uten behov for eksterne rådgivere på grunn av den nødvendige informasjonen om eiendommen, kan bli funnet til enhver tid oppdatert og online som gjør at rask beslutningstaking og enkel integrasjon med Blockchain når du kjøper kryptokurver og tradisjonelle valutaer.



## >/ For hvem er S1W og typen omformerprofil?

---

Det viktigste er at S1W vil hjelpe investorer til å diversifisere sine porteføljer utover bruk av kryptokurver og tokens, og redusere global risiko.

Det er på den ene siden den profesjonelle investoren som allerede har investert i aksjer eller finansielle produkter, men derimot er det investor som ikke forstår investering, men hvem vet eiendomsmarkedet. Til de som ønsker å investere i fast eiendom, men som ikke har nok kapital til å gjøre det, gir vi dem muligheten til å investere med kryptokurver med en minimumsinvestering på USD 50.

I tillegg til mange andre fordeler, vil dette tillate dem å:

- Skape en stabil lønnsomhet ved utnyttelse av sine eiendomsmeglere i eiendomsmegling i områder med høyest turistbehov i verden.
- Dekker den systemiske risikoen for volatile kryptokurvmarkeder.
- Minimere byråkratisk overbelastning.
- En utvekslingsplattform.
- En lommebok med frakoblet alternativ.
- Trene alle til å investere direkte i globale eiendomsinvesteringer i alle markeder, uavhengig av landet der de befinner seg, uansett hvor fondene befinner seg eller de mulige operatørene som opererer på plattformen.

## >/Oversikt over turist eiendomsmarkedet.

---

Med fremkomsten av Blockchains teknologi kan reiselivsinvesteringsvirksomheten både tradisjonelle (hoteller) og ikke-tradisjonelle (turistleiligheter, etc.) fremskynde veksten av en sektor som fortsetter å vokse i 2016, noe som genererte for den tilknyttede utgiften 216 000 millioner dollar i eksport gjennom internasjonale transporttjenester. Dermed har totalt verdens turisme eksportert med en verdi på 1,4 milliarder dollar eller 4000 millioner hver dag, og i 2017 vokste antall reisende med 7% sammenlignet med 2016, og ifølge WTO-rapportene er det planlagt at innen 2030 vil det være 1800 millioner turister over hele verden.

## >/Økonomiske aspekter ved internasjonal turisme.

---



Den økonomiske betydningen av internasjonal turisme kan måles ved å undersøke forholdet mellom internasjonale turismeinntekter og BNP; Disse dataene kommer fra betalingsbalansestatistikken og inkluderer forretningsreiser og fritidsreiser. I 2015 korresponderte høyest andel av turismeinntektene til BNP i EU-landene til Kroatia (18,1%), Malta (13,4%) og Kypros (12.7%), som bekrefter

betydning for turisme for disse landene (se tabell 3). I absolutt var de høyeste inntektene fra internasjonal turisme i 2015 registrert i Spania (€ 50,9 milliarder), Frankrike (41,4 milliarder euro) og Storbritannia (41,1 milliarder euro), etterfulgt av Italia (35,6 milliarder euro) og Tyskland (33,3 milliarder euro).

Tyskland registrerte det høyeste utgiftsnivået på internasjonal turisme med totalt 69,900 millioner euro i 2015, etterfulgt av Storbritannia (57.200 millioner) og Frankrike (34.600 millioner). Spania var EU-medlemsstat med høyest nettoinntekt i 2015 (35.200 millioner euro).

Vi kommer til å hoppe over dataene i Spania siden det er landet i EU i denne sektoren som vokser mer, i 2017-rekordet med 82 millioner besøkende.

## >/Den mottakende turismen i Spania. Datastatistikk.

---

Turisme og nærmere bestemt ankomst av internasjonale turister er en grunnleggende søyle for den spanske økonomien. I et land der tertiær sektor står for nesten 75% av BNP, er det ikke overraskende at turistaktivitet har blitt en viktig økonomisk motor. Uten å gå videre, kom det totale bidraget til BNP i 2016 nær 160.000 millioner euro (reelle priser) og en økning på nesten 40.000 millioner var planlagt for året 2027. Tall som utvilsomt bidro til investeringen av turister som bodde i utlandet i løpet av sine turer til Spania som oversteg 77.000 millioner euro totalt, tilsvarer 11,2% av BNP. Dette beløpet har vokst siden 2010 da turismen utgjorde 10,2% av BNP. Spania overgikk de 8,3 millioner internasjonale turister i de to første månedene av året 2018, noe som representerer en økning på 3,9% med hensyn til



Samme måned i 2017, ifølge de foreløpige dataene fra Survey of Tourist Movements in Border (Frontur), utarbeidet av National Institute of Statistics (INE), som brukte 9,009 millioner euro, en økning på 5,2%

I februar 2018 mottok Spania 4,2 millioner internasjonale besøkende, noe som tilsvarer 2,6% mer enn samme måned i februar 2017, noe som medførte en total utgift på 4.507 millioner euro, noe som betyr en økning i 4,7% i forhold til samme måned i 2017, ifølge de foreløpige dataene fra Egatur-undersøkelsen publisert også i dag.

## *>/Hvorfor turisme eiendomsinvesteringer?*

---

Leilighetene fører veksten av overnattinger, 12,7 millioner turister som i 2017 valgte ikke-hotellinnkvartering i Spania - det tekniske navnet som INE grupperte leiligheter, herberger, campingplasser eller landlig innkvartering - totalt 131 millioner overnattinger i 2017 . Overnatting er de dataene som vanligvis brukes som et mål når det gjelder turistinnkvartering og tilsvarer nettene som en besøkende forblir i dem. Dette tallet representerte en økning på nesten 6% sammenlignet med tallene i forrige år, og innenfor dette alternativet til hotellene er turistleilighetene som er de som har høyest inntekt, spesielt 60% av disse overnattingene.

Stigningen av overnattingsplattformer som Airbnb eller HomeAway sammen med turistrekordene som Spania lever, har mye å gjøre med dette. De siste årene har overnattinger i hotellrom ikke vokst i Spania fra 102,9 millioner i 2013 til 131 millioner i 2017, en økning på 27% de siste fire årene.

Overnatting av innbyggere økte med 5,7% og ikke-hjemmehørende med 11,1%. Gjennomsnittlig opphold er 5,0 overnattinger per reisende. I løpet av de første 10 månedene i 2017 økte overnattingen med 8,7% sammenlignet med samme periode i fjor.

Overnatting i turistleiligheter gir en forbedring på 10,8% i oktober måned. Overnatting av innbyggere økte med 7,5% og utenlandske innbyggere med 11,6%. Gjennomsnittet reduserte 1,5% sammenlignet med oktober 2016, og stod på 6,1 overnattinger per reisende.

I oktober var 39% av stedene som tilbys av turistleilighetene, 5,1% mer enn i samme måned i 2016. Beholdningsgraden av sengene i helgene var på 41,2%, med en økning på 3,1%.

## *>/ Prisindeks*

---

Prisindeksen for turistleiligheter (TAPI) økte med 6,41% sammenlignet med oktober 2016. Antall reisearrangører og reisebyråer, som har størst inntekt i inntektsstrukturen i denne måneden (53,1%), opp til 4,4%.

## *>/Hvorfor vokser turistleiligheter?*

---

Den tradisjonelle feriemånedene har blitt endret med tre eller fire turer gjennom året, en endring i mønstre som også påvirker økningen i turistleiligheter. Anguera-Torrell påpeker at spredning av byturer også er en av årsakene til veksten av turistleiligheter. Disse tre eller fire turene som foregår hvert år har en tendens til å ha bymål med ideen om å leve som lokal.

## *>/ Hvorfor foretrekker flere og flere reisende å bo i turistleiligheter?*

---

Ferie utleie av hus slutter ikke å vokse, muligheten for å bo i en turist leilighet er fortsatt favoritt for mange reisende, men hva er årsaken til det?

Å forklare at suksess bare griper til et spørsmål om priser, ville være kort. Faktum er at for noen segmenter av reisende som tusenår, familier med barn, par, vennegjenger eller forretningsreisende, tilbyr leilighetene fasiliteter og fordeler de svarer på dine behov like eller enda bedre enn et hotell. Denne virkeligheten, som hotell eller ikke, fortjener å bli analysert, fordi vi står overfor en ustoppelig trend der interessante konklusjoner kan trekkes.

## *>/ Fordeler med turistleiligheter: større frihet og privatliv*

---

Det er mer komfort og plass: En leilighet tillater for eksempel å se på fjernsyn mens du tar en vin uten å måtte ligge i seng eller måtte betale ublu priser for en minibar på hotellet.

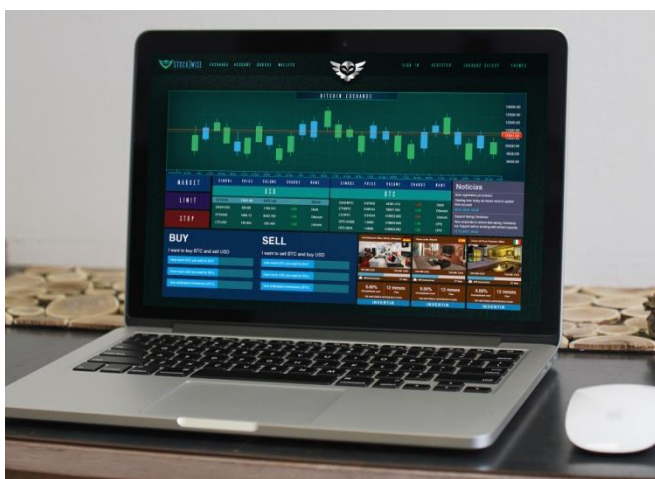
En konkurransedyktig pris: Du må vurdere at turistleiligheter ikke alltid er billigere enn hoteller, men de tillater deg å spre kostnader mellom medlemmer av en gruppe eller spare på matkostnader.

Autentisiteten til opplevelsen og følelsen av å være i et andre hjem i en annen by: Orangsturisme tilbyr reisende de aktiviteter og opplevelser som gjør at de kan koble seg til innbyggerne i det stedet og føler seg integrert i den lokale kulturen.

Bedre utstyr: tilgang til kjøkken, arbeidsplass med internetttilgang og alt uten ekstra kostnad.

## *>/ Nåværende problemer i kryptokurrency og turisme eiendomsmarkedet.*

---



Cryptocurrency er ekstremt volatile, og på grunn av sin begrensede aksept i den tradisjonelle økonomien har investorene nesten ingen muligheter for å minimere risikoen. Penger har tre viktige egenskaper: det tjener som en butikk av verdi, et bytemiddel og en regningsenhet. For tiden brukes kryptokurver bare som en butikk av verdi. Bruk av kommunikasjon

media som utvekslingsmiddel og som regningsenhet er for tiden i embryonale fasen, noe som betyr at det er begrensede muligheter for å unnsnippe markedets volatilitet, den eneste virkelige utgangen er konverteringen til tradisjonelle valutaer. S1W tilbyr dermed en annen alternativ investering av turisteiendom.

Det har vært lønnsomt over tid, og til denne dag er den største kilden til rikdom for de fleste familier. Faktisk er det den største aktivaklassen over hele verden. Historien forteller oss at de største formue er blitt gjort og tapt i denne aktivaklassen. Men en stor peso (217 milliarder dollar) og ett volum (1,4 milliarder dollar) gjenstår



en av de mest ineffektive eiendelene. Over tid har flere forsøk blitt gjort for å gjøre markedet mer fleksibelt og likvide, men hver enkelt eller institusjon som kjøper turisme eiendommer til mindre enn gjennomsluktige transaksjonskostnader, asymmetrisk informasjon, variable verdier og en rekke andre problemer.

Investering for turisme eiendomsmarkedet innebærer markedsføring og administrasjon utgifter. Godt kjørt, turistleiligheter er en bedrift med stort potensial. Etter hvert som tilbudet vokser - og derfor konkurrerer også - de profesjonelle styringsalternativene av denne typen virksomhet blir stadig mer nødvendige.

Flertallet av eiendomsmegling er globalt eid av privat eiendom, eller mest fordelt på enkelte deler. Dette skaper et problem som øker prisen på fast eiendom og forbruket av fast eiendom. De høye transaksjonskostnadene og ineffektiviteten i transaksjonene gjør at distribusjonen av dette markedet optimal.

I tillegg kommer investeringer i fast eiendom for de fleste og bedrifter generelt til en global rekkevidde hvor papirarbeid, due diligence og administrasjon i en jurisdiksjon innebærer kunnskap og uoverkommelige kostnader.

## *>/Hvordan fungerer S1W?*

---

S1W fungerer delvis som en fast eiendom Folkefinansiering av et tilpasset desentralisert system, designet av DAO-familien bygget på Ethereum. Plattformen fungerer med sitt sentrale token-kalt (Internal Liquidity Fund) og forkortes med navnet "EaD" med pålydende verdi på 1 USD.

Hvert eiendomsfond i S1W-plattformen har sin egen betegnelse og sitt eget tegn på "eierskap av eiendom" OPS som gjennom etablerte chipmarkedsplattformer tillater å forhandle en enklere form enn det raske og billige alternativet som er i den konvensjonelle eiendommen markeder..

OPS-tokens støttet av eiendomsmegler fordeler risikoen for volatilitet cryptocurrency med reelle eiendeler uten at det er nødvendig å konvertere sin kreditt til en fidusiar valuta.

Innholdet i den smarte kontrakten og OPS-tokens for hver eiendom er uforanderlig og er kryptografisk beskyttet og synlig for alle mennesker i blockchain.

Enhver eiendomsutvikler eller enkelt eier kan presentere sine investeringsmuligheter på denne plattformen, etter å ha grundig testet det av S1W gjennom,



for eksempel bevis på opphold, kredittrapporter og strafferegistre. Basert på deres personlige risiko / ytelsesgrad kan investorer velge en investering i eiendommene som tilbys for deres diversifiserte portefølje. Alle investeringsmuligheter er validert og revideres nøye..

I S1W er det spesialister i ledelsen av turistleiligheter, og de analyserte alle mulige variabler for å oppnå maksimal lønnsomhet for hver eiendom. Vi analyserte søkedata på nettsteder som Airbnb, Booking, HomeAway, Idealist, etc, for å vite lønnsomheten til en eiendom.

### *>/Forhandling og tokenisering av fast eiendom.*

---

Alle eiendommene vil bli "Tokenized" etter å ha blitt finansiert 100%, og disse Token på OPS eiendommen vil bli overført til investorens porteføljer av nevnte



eiendom. Deretter kan den "tokeniserte" eiendommen utveksles. S1W tilbyr en utvekslingstjeneste for å lette forhandling av eiendomsmøtene med kryptokurver. Alle de som er tilgjengelige i S1W Exchanger kan også byttes ut for OPS-egenskapstokenetter.

Holderne på OPS-tokens, som medlemmer av plattformen, arbeider for å finne eiere eller utviklere villig til å selge eiendomsmegling eller en del av utviklingen for å samle inn midler til bygging. Decentralisert avstemning gjøres ved bruk av smarte EVM-kontrakter for alle å akseptere eller avvise en ny publisering av en fast eiendom.

I tilfelle at inkludering av en ny eiendom i plattformen er godkjent, bør den godkjente advokat eller den kompetente lokale myndigheten i hver respektive jurisdiksjon verifisere den juridiske dokumentasjonen som tilbys av leverandørens parti og hvert dokument knyttet til eiendommen. Når en gang er underskrevet av kommunen, blir hvert dokument sendt til en hash og inngått det distribuerte datalageret i S1W ("ADDS"), mens hash er registrert i Ethereum-kjeden av blokker.



Dette garanterer at dokumentene blir uforanderlige og praktisk talt umulige å forfalske, siden noen endringer i et ADDS-dokument vil resultere i et annet hashing-resultat, som vil avvike fra den tidligere registrerte hash i Ethereum-blokkkjeden. Ved å bruke denne operasjonen til hvert element som er lagret i ADDS, oppretter vi en permanent link til hvert dokument i den ukrænkelige blokkkjeden. Som noen ganger må dokumentene oppdateres lovlig, vi bruker versjoner av ADDS som er gitt av IPFS5-protokollen.

Når alle beslutningene som dekker en ny liste er tatt, bekrefter OPS-innehaver både den digitaliserte kontrakten og EVM-kontrakten som er opprettet av en del av listen. Kontrakten er digitalt signert og knyttet til EVM-kontrakten, så kontrakten er juridisk bindende.

De digitaliserte kontraktene lagres i ADDS. Eiendomsmøtene utstedes av EVM-kontrakten. Toppene i OPS-bygningen distribueres til investorer som deltar i Folkefinansieringen av eiendommen. Midlene som oppebæres fra inntektene fra salget blir deretter frigjort fra sperrekontoen til selgeren i tilfelle et vellykket salg bestemt av kontrakten.

### *>/Detaljer om eiendommen tilbud.*

---

S1W har spesifikke krav og prosesser for listen over OPS som innebærer følgende:

1. Liste teknisk og juridisk dokumentasjon av eiendomsmassen i S1W nok for overføring av eiendom i nevnte jurisdiksjon.
2. Eiendomsmassen skal være til turistbruk og være i områder med turistutnyttelse.
3. S1W fungerer som et innskudd på garantier for investeringen som er sendt av investorer under Folkefinansiering. Etter at aktivet er 100% finansiert, går prosessen med "tokenization", blir satt inn som en eiendel på plattformen og blir symbolsk, blir forvaringsaktier utgitt til eiendomsmegler selgeren denne prosessen kan vare fra 10 til 15 dager.

**OPS-eiendoms-token-utvekslingen har en NULL-provisjonskostnad.**

## *>/Kjøp og betydelig deltakelse.*

---

I likhet med fidusiære utvekslinger kan enhver tokenholder foreslå å kjøpe eiendommen i sin helhet eller kjøpe en betydelig andel fra tokens. Dette vil utgjøre en intelligent kontraktstemmeordning, hvor tokenindehaverne vil stemme for å godta eller avvise prisen som tilbys dem. En terskel på 95% av kortinnehaverne er nødvendig for den obligatoriske innkjøpsprosessen.

I dette tilfellet vil overtakeren motta 100% av alle tokens, i bytte for midlene som fordeles mellom de tidligere tokens. I tilfelle at kjøperen velger å kjøpe en betydelig deltakelse og ikke kjøper eiendommen helt, kan kortinnehavere tilby sine kort til den foreslåtte prisen.

Med hensyn til teknologi er S1W en krypteringsveksler og et Eiendom Folkefinansiering-nettverk med tilpasset protokoll laget for digitalisering av fast eiendom. Dette nettverket styres av de smarte kontraktene til Ethereum (DAO-familien av S1W), implementerer og bruker regler for investorer til å samhandle med tokeniserte egenskaper.

S1W bruker en liste over teknologiske konsepter for å implementere modellen beskrevet ovenfor. Plattformen implementerer sin egen protokoll, ansvarlig for distribusjon og duplisering av data, historiske egenskaper av dokumenter, lagring av distribuerte data. Det som kan overlates, er implementert i smarte kontrakter utført av EVM: DAO-familie, stemme på forslag, escrow, kjerne og sentrale tokens av SocialRemit Blockchain Networks Ltd nettverk og eiendom, tilleggskontrakter, kjøp og salgskontrakter. S1W-protokollen tilbyr en bro som forbinder S1W-nettverket med den intelligente kontraktsinfrastrukturen basert på Ethereum som S1W-plattformen.

## *>/Serviceavgifter.*

---

- **Oppføringsfrekvens** belastet på eiendomstegn som overholder ERC20, på allproperties som er oppført via S1W-plattformen under deres første tokenbud. Plattformen gjør at eiendomsutviklere og uavhengige eiere kan tilegne seg eiendommer gjennom opprettelsen av personlige smarte kontrakter og foreta en chipfordeling for å selge eiendommer (delvis eller helt) eller tiltrekke seg finansiering for bygging gjennom Folkefinansiering Eiendom-metoden. Publikasjonsgebyrets størrelse er i utgangspunktet satt til 2% opp til 5% av den underliggende eiendelen og belastes kun når den finansieres i sin helhet eller den delen som eiendomsutvikleren eller eieren selger eiendommen. Etter et vellykket salg av tokens, er den avtalt delen av eiendommen tokens utgitt.
- **Utnyttelse av eiendom.** Eiendommen er satt i turistleie gjennom plattformer som søker å maksimere yrke og inntekt generert..

Bare Airbnb gir opptil 40% mer inntekt per utleie enn tradisjonell utleie, og provisjonene som belastes fra disse plattformene ligger mellom 3% Airbnb og 17% i Booking, vi tar kun 2% av overskuddet oppnådd så lenge okkupasjonen av eiendommen overskrides med 70%.

- **Priser for Token Utveksling av Eiendoms OPS.** I S1W ønsker vi at eierne må gjerne selge tokens av eiendommer som han mener ikke er lønnsomme eller må selges på grunn av mangel på akutt likviditet, så frekvensen i veksleren for å overføre eiendomsmegler er null.
- **Priser i krypteringsveksleren.** S1W vil belaste en smallfraction av verdien av valutakursen som aldri vil være større enn 0,1% som et gebyr for bruk av utvekslingen. Denne satsen gjelder imidlertid kun for S1W-kunder som ikke har SRT-tokens, eller til S1W-innehavere som har overskredet sin månedlige utveksling gratis, slik at det begrenses OPS-eiendomsdoktransaksjonene, er unntatt fra gebyrer for utvekslingg..

**Alle innskudd og uttak er helt gratis.**

### *>/Skatt på eiendomsoverføringer.*

---

All eiendomsmegling økes med lovlig prosentandel i hvert land i skatt for kjøp av fast eiendom.

### **>/Reservefond.**

---

All eiendommen vil bli forhøyet et beløp fra 5% til 10% av eiendommen på salgstidspunktet avhengig av utgiftene som kan medføre vedlikehold av eiendommen, og denne prosentdelen vil fungere som reservefond, reservefondet, hvis ikke overført fra kjøperen til selgeren under forhandlingen, vil prisen på tokens allerede innebære reservekomponenten i prisen.

Tjenestene som skal dekkes av reservefondet er strukturerte avgifter, varetaktar, eiendomsvedlikehold og reparasjonsavgifter, eiendomsadministrasjonsgebyrer, eiendomsskatt på leieinntekter, forsikringsrenter, eiendomsfornyelsesavgifter, juridiske kostnader og eventuelle andre tilleggskostnader påløpt av forvaltningsselskap i vedlikehold av eiendelen.

Eiendomsforvaltningsselskapet har skjønn over reservefondet for daglige utgifter, dersom den individuelle foreslåtte utgiften ikke overstiger 3% av gjennomsnittsverdien av 6 måneder av forhandlingsprisen på eiendelen eller innledende prisen på OPS dersom det er 6 måneder har ikke gått. OPS-innehavere stemmer for utgifter som overskrider denne grensen.

Når muligheten til å selge eiendommen presenteres på grunn av sin omskrivning på eiendomsmarkedet og dette havet, ble det godkjent av mindre enn 95% av eierne av Tokens på de solgte eiendommene. Eksternt, når det gjelder et kjøp, vil reservefondet bli likvidert, og produktet vil bli fordelt mellom de første valuta-titlene sammen med kapitalinntekten ved salg av eiendommen.

På grunn av den nåværende volatiliteten til kryptokursen konverteres eiendelene i reservefondet automatisk gjennom en smart kontrakt til en fidusier valuta gjennom Okay Money Transfer når de går inn i reservefondet på eiendommen ved salg av eiendommen. Årsaken til dette er at utgiften knyttet til reservefondet er nært knyttet til fondene.

Midlene i reservefondet vil bli betalt i henhold til forvaltningsselskapets nødvendigheter, som kan kontrolleres ved bruk av et stemmegivningssystem (valg av forvaltningsselskapet). Administrasjonsselskapet har tilgang til reservefondene; Imidlertid opprettholdes muligheten for forgiftning gjennom S1W-plattformen, sporing av transaksjonene som er gjort av sanntidsadministrasjonsselskapet og visepresident for å velge et annet styringsselskap.

### *>/Plikt av forvaltningsselskapet.*

---

Eiendomsforvaltningsselskapet er ansvarlig for:

- A) Fysisk styring av eiendommen, inkludert regelmessig vedlikehold og beredskapsreparasjon av eiendommen. De har ansvar for eller må ansette noen til å utføre oppgaver som utryddelse, lekkasjekontroll, landskapsarbeid, snørensing og søppeltømming. Dette vedlikeholdet tar sikte på å holde dagens leietakere lykkelige og tiltrekke seg nye leietakere. De bør også foreta reparasjoner når det er et problem, eller de skal ansette noen for å hjelpe dem.
- B) Forvaltningen av leietakerskader / nødsituasjoner er i samsvar med fastlandsstandarter og håndterer og initierer evictions.

- C) Å operere innenfor budsjettet etablert for bygningen. I enkelte nødsituasjoner når beboerne (leietakere) eller den fysiske strukturen (investeringseiendommer) er i fare, kan de bruke sitt skjønn til å bestille reparasjoner eller det samme uten å bekymre seg for budsjettet.
- D) For å holde komplette oppføringer om eiendommen. Dette må inkludere alle utgifter; liste over alle inspeksjoner, vedlikeholdsforespørsler, klager, reparasjonsrekorder, reparasjonskostnader, vedlikeholdskostnader og forsikringskostnader. Alle disse opptakene og handlingene blir registrert / registrert i blokkkjeden.
- E) Å sende inn og betale skatt på eiendommen og dets leieinntekter, hvorav midlene kommer fra reservefondet.

### *>/Endring av forvaltningsselskapet.*

---

Hvert år skal eiendomsindeksinnehavere stemme hvis eiendomsforvaltningsselskapet beholdes eller endres. Hvis mer enn 50% av token-innehaverne stemmer for å endre forvaltningsfirmaet, vil det bli presentert et forslag til kortinnehavere for å velge et autorisert forvaltningsselskap fra en liste over lokalt respekterte foreslåtte leverandører.

### *>/Turistutleiefirmaer: Koble til den nye og oldeconomy.*

---

S1W skaper en bro fra den tradisjonelle investeringsverden til det digitale universet. Vi benytter den eksisterende infrastrukturen, slik at dette nye systemet kan vedtas raskere. Vi tror at overgangen fra det gamle til det nye er best oppnådd ved å bygge broer, ikke å demolere dem. Derfor bruker vi verktøy som søker å maksimere okkupasjonen og inntektene som genereres.

Investering for turisme markedet innebærer markedsføring og administrasjon utgifter godt administrert, turist leilighetene er en bedrift med stort potensial.

Vi har spesialister i ledelsen av turistleiligheter, og vi analyserer alle mulige variabler for å oppnå maksimal lønnsomhet for hver eiendom før den publiseres for intern stemme. Vårt fellesskap av investorer går gjennom vårt filter der vi analyserer data fra nettsteder som Airbnb,



Booking, HomeAway, Idealist, Etc, for å vite lønnsomheten til en eiendom.

Takket være denne analysen kan vi med stor effektivitet fastslå hvilken eiendom som er mer lønnsom, som har den høyeste kapasiteten til å oppnå inntekt, større potensial for omskrivning og bedre oppkjøpspris.

### *>/Maksimal lønnsomhet i turisme.*

---

Veksten av turisme på globalt nivå har gjort investeringer i turisme eiendomsmegling mest lønnsomme innen eiendomsmarkedet. Data om hvorfor vi foretrekker å bruke uavhengige verktøy og som allerede viser sikkerhet til en global lønnsomhet av eiendommen.

### *>/Airbnb.*

---

Airbnb tillater å tjene opptil 40% mer til leie i henhold til statistiske data. Personer som leier sine eiendommer på Airbnb, er enige om at det gjør at de kan tjene opptil 40% mer inntekt enn å gjøre det alene.

Airbnb, plattformen som finnes i mer enn 191 land i verden, genererer mellom 30 og 40 prosent som er høyere inntekt til vertene sammenlignet med de som er oppnådd ved å beholde sin eiendom alene, og dermed sammenfalt folk som jeg har vært på Airbnb i mer enn to år nå.

Lei en leilighet gjennom Airbnb som multipliserer lønnsomheten med fire, og forsikring ved eiendomsbeskyttelse.

Airbnb lanserte "Airbnb Warranty for Hosts" som består av et eiendomsbeskyttelsesprogram, som kom ut i august 2011 og dekket tapet eller skaden som følge av vandalisme på eiendommen og også for tyveri (opp til \$ 50 000).

I tillegg initierte selskapet en 24-timers kundeservice, etablert en avdeling for å gjennomgå mistenkelige aktiviteter og sette inn et sett med sikkerhetsforanstaltninger. I mai 2012 utløste Airbnb forsikring ved Lloyds of London og forlenget også garantien til en million dollar i skade på eiendom, uten ekstra kostnad for eiere av eiendommer som er oppført på nettet.

## >/Plattform sikkerhet

---

### **OFFLINE**-lagring av kryptokurver og eiendomsmegler.

Lagring av kryptokurver og eiendomsnotat Cybersecurity er høyest prioritet i alle selskapene i nettverket og i krypteringsutvekslingssektoren, og det er også viktig å prioritere sikkerheten til plattformene enda mer. På grunn av kompleksiteten til å fange "cyberkriminelle" etter selve karakteren av anonymitet for kryptokurver, så, selvfølgelig, vil vi bruke fagfolk av høyeste kvalitet til dette formålet, og vi vil ha uavhengige sikkerhetsrevisjoner med jevne mellomrom. I tillegg til dette, for å gjøre utvekslingen seriøst sikker, er lagring utenfor nettverket vår løsning.

Behold eiendeler i lagring offline, også kjent som "lagring uten nett". Som regel vil vi søke å opprettholde opptil 1% av våre totale eiendeler på nettet til enhver tid for å gi den nødvendige likviditeten til plattformen. Resten vil være tilgjengelig uten tilkobling med et alternativ til å gjenopprette dem på kort sikt. Vi vil alltid sørge for at mengden av nettbaserte eiendeler er tilstrekkelig til å møte behovene til det gjennomsnittlige markedet for kryptoaktivister.

I tillegg vil vi også tilby brukerne muligheten til å definere hvor mye og hvilken tid av deres totale kapital de vil beholde, enten i lagring på nettet eller off-line. Dette er viktig hvis du forventer å utføre større transaksjoner som overstiger tilgjengeligheten av kontantkapital som tilbys av våre standardinnstillinger for lagring av lagringsplass. Det vil være muligheter for regelmessig å gjenopprette cryptocurrency i off-line lagring, ligner på mulighetene som tilbys av andre utvekslinger. Naturligvis vil det være en liten avgift for rask gjenoppretting av midler holdt i pause.

## >/Online kundeservice 24/7.

---

Internett og telefon kundeserviceteamet S1W er klar til å svare på spørsmål 24 timer i døgnet, 7 dager i uken. Alle problemer og ulemper styres av vårt team av dedikerte fagfolk. Støtten vil være tilgjengelig online og via telefon, slik at nødvendige kommunikasjonskanaler blir tilbudt når det er nødvendig.

Vi forstår at når vi gir kontinuerlig service uten avbrudd, må støtten også være kontinuerlig og av høy kvalitet, dette er nøkkelen til suksess, og det er derfor vi prioriterer å yte det høyeste nivået av kundesupport.

