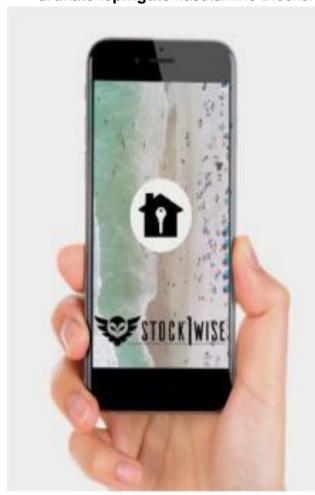




>/Introduction

Stock1Wise (nüüdsest "S1W") loob ülemaailmse platvormi vahetamiseks krüptokursused ja turismi kinnisvara Crowdfunding (kinnisvara investeeringud), mis põhinevad Blockchaini tehnoloogia mudelil. Ja tõhus **arukate lepingute** kasutamine Blockchainil on potentsiaal aidata kiirendada



koostöövõtu vastuvõtmine juba käivitatud majandus avada tööstuse vallandada märkimisväärsed erasektori summad võimete ja tokeniseerimisega vara võib täielikult muutuda kinnisvara tehingud ja vara võõrandamine nagu meie tean neid.

Meie eesmärk on anda kõigile inimestele kõikjal maailmas kerge turule siseneda kinnisvarainvesteeringute ja digitaalse valuuta maailmale, ilma et nad peaksid reisima riiki, kus nad investeerivad. krüptovahetuse abil meie globaalse platvormiga ühendatud rahaülekanded, et nad saaksid oma vahendid tagasi võtta soovitud riigis ja kuidas nad tahavad.

a kasutatava kodu omandamine on muutunud inversioonivalikuks, **mida maailma suurimates linnades üha rohkem taotletakse** peamiselt uute õnnemängude ja välisinvestorite tõttu.

Krüptokursside **peamine eelis** on see, et ei ole muud valuutat, mis on või on kunagi olnud detsentraliseeritud. Teisest küljest on krüptokursustel kasu sellest, et nad on detsentraliseeritud, nad on vabad igas füüsilisest asukohast. Puudub teada, kuidas Blockchainil põhinevaid tehinguid lõpetada, olenemata sellest, millised poliitilised asjaolud on investeerivast riigist, tähendab see seda, et **varad jäävad kogu päeva kogu maailmas turvaliseks**. See kõik suunatakse meie Ühendkuningriigis asuvast ettevõttest, mis tagab meie klientide investeeringud Euroopa õigusaktide kohaselt, nii et ei ole ohtu, et teie vahendeid saaks kasutada riigist, mis ei võimalda vaba juurdepääsu meie ettevõtte andmetele ja pakkudes teie varale suuremat õiguskindlust.

Me loome Blockchainil põhineva uue lahenduse, kasutades tõhusaid arukaid lepinguid, kõrvaldades sellega kunstlikud kaubanduslikud piirangud, sealhulgas pangakonto vajadus. Blockchainsil baseeruv **ohutu tõrkekindel süsteem**, kus kasutajad saavad meie platvormil asju vahetada, tehes P2P-tehinguid (peer-to-peer).

Kinnisvara varad on peamised varade tüübid kogu maailmas, kuid ka kõige ebaefektiivsemad, kuid meie eesmärk on impulss ülemaailmse kinnisvara turul 217 + miljardit dollarit, mille turg 2017. aastal on 1,4 miljardit dollarit läbipaistvama otsingu tegemiseks investeerida ja turustada. S1W platvorm püüab aidata Ethereumi arukatel lepingutetel põhinevaid kinnisvara üksikute kinnisvara jagada Real Estate Crowdfundingi mudeli ja hiljem **OPS-i** (tookeni nimetus) siltideks.

See võib seostada meie enda krüptovahetusega turul kõige populaarsema krüptokursuse kõrval. Sellised jõupingutused sillutavad omandi ülemineku protsessi ja lihtsustavad osalist omandit ilma piiranguteta. Samuti leevendab see ebavajalikke makseviivitusi, lühendab piiriüleseid tehinguid ja kõrvaldab märkimisväärsed kaudsed kulud teatud jurisdiktsioonides tarbetute vahendajate tõttu. Kinnisvara kooditabel võimaldab ka seda, et kinnisvara varasid saab identifitseerida ainulaadsel viisil digitaalse kirje kaudu, mis sisaldab sellist teavet nagu füüsilised omadused, õiguslik seisund, ajalooline tulemuslikkus ja finantsseisund.

Seetõttu suunab S1W nii kinnisvara Crowdfunding kui ka krüptokursside vahetuse turud. Neid kinnisvara tooteid saab vahetada meie enda vahetusettevõttes, kasutades selleks krüpteerimisseadmeid, mis kasutavad konfliktide detsentraliseeritud lahendamist ja teisendavad turgu P2P-s, **tagades kõrgeima turvalisuse**, sest need on salvestatud muutumatuks plokkide ahelas.

>/S1W Produkti visioon

S1W-il on kolm elementi: rahakott, soojusvaheti ja kinnisvara Crowdfunding. Need kolm elementi interakteeruvad, et muuta kõik protseduurid lihtsamaks ja muuta need digitaalsete varadega toimingute jaoks mugavamaks.



>/Rahakott

Mitme valuuta S1W-rahakott hoiab krüptitud varasid turvaliselt. S1W eesmärgiks on tasakaalustada kinnisvarainvesteeringute ostu ja vahetus usaldusväärsel ja tõhusal viisil kõigile, see kõrvaldab takistused krüptokursside ja kinnisvara ostmiseks turistide ekspluateerimiseks.

Meie eesmärk on proportsionaalselt hõlpsasti sisestada digitaalsesse valuutasse ja kinnisvara maailm kõigile, ükskõik milline koht maailmas, kus nad on, või nende kodakondsus. Seetõttu arendasime välja ostuprotsessi, mis ei ole keerulisem kui lihtne klõps. Hoiused mitte ainult tehakse kontol krüptokurssidega, vaid neid saab teha ka traditsioonilise valuuta, ettemakstud ja elektrooniliste makseviiside abil.

S1W: kui ülekanne on laekunud, kantakse tavapärase valuuta või muu valuuta meetod S1W rahakotile. Sul on võimalik saada kõiki digitaalseid varasid, mida S1W platvormid aktsepteerivad, ja kinnisvara märgid (OPS)

See on seotud **REMITTANCES-i OKAY MONEY TRANSFER** platvormiga, et teie vahendeid paremini ära võtta, kui soovite, et üks meie agentidest saaks seda teha. Rahakotiga **on kaasas ka off-line salvestusfunktsioon**, mis aitab digitaalsete varade vahendite turvalisust, kuid hõlpsat juurdepääsu.

Meie kommertsmudelil on ka meie tuumikus võimalikult suur turvalisus. Kuid me otsime alati uusi täiendavaid võimalusi protsessi turvalisemaks muutmiseks. Kakstegurilist autentimist rakendatakse, et saaksime tagada meie klientide digitaalsete vahendite maksimaalse turvalisuse. See annab nende varade kaitsele suurema kontrollitaseme.



>/Krüptovara vahetus S1W

S1W pakub vahetusplatvormi digitaalsete ja traditsiooniliste varade ja krüptokursside muutmise hõlbustamiseks. See toimib vahenduspõhimõttena: S1W tegutseb vahetusagentuurina, mis muudab konversioonid ainulaadse koondatud vahetuskursi alusel, et see põhineb globaalsete krüptokursside platvormidel, kuid kinnisvara märgis ei ole kunagi suurem kui turu praegune määr turul, on need proportsionaalsed nulltasud. Krüptokursside, traditsioonilise valuuta ja kinnisvara vaheliste konversioonide hõlbustamiseks ei ole klientidel kohustust omandada märgid kogu varast kuni müügi lõpuni.

S1W vahetus lubab suured digitaalvaluutade konverteerimist. Loodame, et see nimekiri sisaldab: bitcoiinid, Ethereum, Ripples, LiteCoin ja palju muud altcoines.

S1W on kavandatud parimate vahetuskursside proportsioonideks



krüptokursside ja kinnisvara märgid. Selles süsteemis saate jätta muutmistaotluse teie jaoks kõige sobivama määraga ja süsteem loob konversiooni, kui tingimused kohanduvad teie vajadustega.

>/ Turismikinnisvara Crowdfunding



Turistidel on korteritel optimaalsel viisil hea äri mõtlemine. Turismimajanduse ülemaailmse taseme tõus on teinud iärelduse. et kinnisvara turgudel inversioon turismikorteritest väga kasulik. Turismislaenutusena kasutatava kodu omandamine on muutunud inversiooni võimaluseks, mis pidevalt suurendab nõudlust peamistes linnades üle kogu maailma, peamiselt uute õnnestumiste ja välisinvestoritetõttu. Vastavalt Ühendkuningriigikinnisvaraportaali Nested ammendavale aruandele, kus selgitatakse, et Airbnbis oleva vara rentimisega kaasnevad eelised võrreldes traditsioonilise rentimise eelistega 75 linnas üle kogu maailma, on selle näide sellest Barcelona, kus selle platvormi kodu rentimise eelised on neli korda kõrgemad kui pika ajaga traditsiooniline rentimine.

Nestedi uuring teeb vara väärtuse, mille omandamist hinnatakse 431 tuhande euro väärtuses, ja seda saab rentida 1222 eurot kuus pikema perioodi lepinguga või 4358 euroga iga kuu, kui see renditakse Airbnb kaudu. See tähendab, et esimesel võimalusel saab investeering tagasi 358 kuuni (umbes 30 aastat), kuid teise võimalusega taastatakse investeering 99 kuu jooksul (natuke rohkem kui 8 aastat). Selle uuringu autorid tegi Briti kodanikele, kes on huvitatud pärast Brexitin investeerima väljaspool Ühendkuningriiki, märkides, et see hõlmab ainult mõlemal juhul brutokirjeid, arvestab 70% Airbnb'i rentimisest ja 99% traditsioonilistest üürid.

Meie platvorm võimaldab meie sõltumatutele kasutajatele (omanikele) luua oma nimekirjad kinnisvara projektidest, millel on suur potentsiaal, ja aidata investoritel leida huvitavaid võimalusi lihtsamal viisil. Muu hulgas luuakse järgmised kinnisvara valimise kriteeriumid:



- Hind, mis on vähemalt 70% hinnatud väärtusest, peab vara lisama iga riigi peamised hindaja firmad või S1W hindaja eksperdid. Hindamise hind peab müüja heaks kiitma.
- Turistide laiendamise kohad kõikjal maailmas.
- Väike kinnisvara, nagu stuudiokorterid või 1 või 2-toalised korterid, mida saab kergesti üürida.

Et vältida pettuste ohtu, uuritakse iga projekti hoolikalt sõltumatute osadega. Selle uuringu abil määratleme, millised omadused on kõige kasulikumad: millel on suuremad sissetuleku saamise võimalused, suurem ümberhindluse potentsiaal ja parima soetushinna.

See kõik algab väikese inversiooniga, kui me oleme valinud meie uuringu parimaks omaduseks, siis avame ajaperioodi, nii et investorid saaksid seda korterisse investeerida alates 50-st dollarist või samaväärsest krüptokurssist, mida platvorm aktsepteerib.

Kui 100% inversioonist on saavutatud ja oleme omandanud korteri ja omandi tokeniseerimise, vahetatakse tokeniseeritud vara pakkumistega, mille järjekorranumbrid moodustavad püsiva oleku, mis kajastab kinnisvara tegelikku väärtust antud aja jooksul. S1W on proportsionaalne detsentraliseeritud vahetusteenusega, mis lihtsustab OPSi tehingute tegemist. Kõnelused viiakse läbi detsentraliseeritult, kasutades Ethereumi vahetuslepinguid.

Parandame reformi ja kaunistavad korterit nii, et see on potentsiaalse turisti jaoks nii atraktiivne kui võimalik, ja seepärast pakub see kõige suuremat jõudlust.

Korter pannakse üles turistide rentimisele, kasutades platvorme (Airbnb, Broneerimine, HomeAway jne), mille eesmärk on maksimeerida töökohta ja teenitud tulu.

Parim osa? Sa ei pea midagi tegema.

Iga korteri jaoks valitakse fondivalitseja, kes kontrollib oma kasutusvaldkonda oma tegevusala vahemikus, klientide rahulolu jne. Investorina saate kuvada tulemuse ja eelised, mis kuu pärast kondi viimist läbi teie kontrolli paneel.

Fondivalitsejad omandavad teatavas koguses kinnisvara teatud linnades, maades või kontinentides kogu maailmas.

Seal on üha rohkem omanikke, kes soovivad oma turismikorraldajate haldamist välismaal võtta, sõltuvalt igakuise arveldusprotsendi protsendist või igakuiste rendilepingute modaalsusest.



Turistide korterite haldamise **eelised** on väga selged:

- Suurem kasumlikkus võrreldes traditsioonilise rendiga.
- Seal on vähem riske
- Kvalifitseeritud personal, kes haldab klienditeenindust
- Litsentside töötlemine ja hooldus

S1W sõlmib igale fondivalitsejale, kinnisvaramaaklerile ja igale maaklerile või sõltumatule omanikule **juriidiliselt siduvad lepingud**, mis loob meie investoritele täiendava turvalisuse taseme. S1W platvormil on igale kinnisvaramaaklerile, maaklerile või sõltumatule omanikule otsene vastutus investori vastu, mis on kohtulikult täitmisele pööratav.

>/Protsess lõppeb müügiga

Müüme ümberhinnatud korterit parimal hetkel ja jagame iga meie investori vahelist tulu, mis lisab vara rentimisega juba saadud tulu.

Teisest küljest saad igaks kuuks korteri ekspluateerimise ja kinnisvara müümisega kaasnevate hüvede, saate selle müügi põhitulud saada, kuna meie suurte andmete uuringus parim hetk igale üksikule müügile.

S1W, nagu kõik muud digitaalsed varad, kõrvaldab asjaolu, et klient tunneb end varaga seotud kuni lõpphinnani ja aitab kliendile likviidsust hetkel, kui nad seda soovivad.

Kinnisvaral on kaks kasvavat ülesannet: esiteks on vara väärtus, mis võib aja jooksul kasvada, ja teiseks on need omadused, mis annavad stabiilse kasumi rendis, mis jaotatakse aktsionäride vahel läbi arukad lepingud või seda saab uuesti investeerida meie uutesse omadustesse vastavalt kasutajate eelistustele.



>/ S1W platvorm ja selle rakendus: kasutage juhtumeid.

S1W toode on integreeritud avatud lähtekoodiga keskkond, mis võimaldab mitut valuutat, krüptokursside vahetamist, kinnisvara ostmist ja müüki turismi kasutamiseks kinnisvara Crowdfundingi mudeli kaudu.

Lõpptoote hulka kuuluvad:

- veebiliides
- mobiilirakendus (iOS, Android)
- Rakendus MAC OS-i jaoks, Windows

Praeguses versioonis pakub S1W kaht põhifunktsiooni tänaste ülemaailmsete kinnisvara teadaolevate probleemide lahendamiseks: mobiilsidevõrk ja ostmine ja müük võrdõiguslikkust.

Tokeniseeritud vara lihtsustab igasuguseid kinnisvaraga seotud tegevusi, sealhulgas kinnisvarainvesteeringuid ja kinnisvaratehinguid, olenemata sellest, kas need on osalised või täielikud. Sellele lisame praeguse krüptokursside vahetajate ajal suurima probleemi, mis on: TURVALISUS ja kohalike vääringute sisenemise keerukus. Kohaliku valuuta väljavõtmise keeruline protsess lahendatakse S1W-ga, sest see on ühendatud meie rahaülekannete platvormiga tõhusamaks ja kiiremaks võimaluseks taganeda kõikjal, kus meil on agente. Me oleme pühendunud elujõuliste kohalike valuutade võimalikult suure arvu toetamisele. Soovime luua kõige mugavamat krüptokursside vahetust ja see on kõigile kättesaadav, olenemata sellest, millises kohas maailmas nad võivad olla.

Selle tasemeni jõudmiseks on kehtestatud iga kohaliku valuuta olemasolu täpsed tähtajad, mis sõltuvad klientide nõudlusest igas kohas ja rütmi, kus me saame alustada vajaliku pangandusinfrastruktuuri.

Tehnilised formaalsused avaldatakse iga toote lõpptoote komponentide kaupa vastavalt arengukavale. Kasutusjuhtum: S1W-teenuse kasutamine ei ole uute pangakontode avamiseks vajalik, et taotleda mis tahes plastkaarte või erakontosid kolmandate osamaksete süsteemide jaoks. Võite kasutada oma praegust kaarti, pangakontot või elektroonilisi süsteeme või tavalist ettemakset.

Kõik, mida süsteem taotleb, on väga lihtne ja registreerimine on kiire ja lihtne eKYC-protsess on vajalik suurte maksete tegemiseks minimaalsete piirmäärade ületamisel.



S1W platvorm, mis kuulub samale emaettevõtjale nagu SOCIALREMIT BLOCKCHAIN NETWORKS LTD ja mille peakontor asub Ühendkuningriigis ja millel on kontorid Hispaanias, Maltal ja Ladina-Ameerikas. See on 100% seotud rahaülekande platvormiga OKAY MONEY TRANSFER LTD, et oleks võimalik seda platvormi teenuseid kasutada ja maksimeerida S1W pakutavaid teenuseid.

>/ S1W-teenuste anonüümne kasutamine pole võimalik.

Kõik kasutajad peavad esitama elukoha tõestuse või muu juriidiliste nõuete täitmiseks vajaliku dokumendi rahuldava tuvastamise.

AML moodulid integreeritakse S1W pakutavaks makseinfrastruktuuriks.

See tähendab, **et need meetmed ei ole mõeldud kasutajate elu keerukamaks muutmiseks**, mille eesmärk on süstemaatiliselt parandada krüptokursside usaldusväärsust õiglase ja õiglase makseviisina.

Me kasutame juhtivat eKYC teenusepakkujat, et pakkuda oma kasutajatele kiiret ja tõhusat teenust

>/ Integratsiooni protsessid.

S1W-il on õigus võtta "Know Your Kliendi" standardeid oma äritegevuse kõrgemal tasemel.

Samuti on oluline meeles pidada, et meie poolt välja töötatud autentimisprotsess on tehtud selleks, et vältida sarnaste protsesside puudujääke, mida traditsioonilised pangandusasutused kasutavad, kus pikaajalised vormid tuleb täita ja seejärel kontrollida ja parandada mitu korda.



>/ S1W ärimudel.

S1W sissetuleku struktuur põhineb pakutava platvormi erinevatel osadel. Allpool on toodud S1W platvormi peamised moodulid, millele järgneb ärimudel ise.

- A) **Internetis vahetatav platvorm:** see võimaldab muuta kõik peamised krüptovalkud ja maailma kõige populaarsemate fidutsiaarsete valuutade krüptokursid.
- B) **Safe-off-line salvestistega rahakott:** mobiilirakendus, mis on mugav bikotiinide haldamiseks ja vahetamiseks. Iga kasutaja saab otsustada, kui palju valuutat nad soovivad säilitada off-line ladustamiseks.
- C) **Turismi kinnisvara Crowdfunding:** see võimaldab investeerida kinnisvara täielikku või osalist ostmist. Müüjad, mille on teinud projekti elluviijad või sõltumatud omanikud. Kinnisvara kogumärkimine võib olla ainulaadne kinnisvara või paljude varade abil, see sõltub sellest, kuidas soovite oma raha jaotada: võite investeerida ühte või mitmesse kinnisvara. Turismitud kinnisvara rentimine platvormide kaudu püüab maksimeerida teenitud tulu (Airbnb, Broneerimine, HomeAway jne).
- D) **On lihtne osta krüptokurssi:** saate neid osta tavapäraste pangakontode, deebet- või krediitkaartide, ettemakstud vahendite või elektrooniliste makseviiside abil või kasutades meie rahaülekandeid OKAY MONEY

TRANSFER LTD ja saadate need otse oma S1W rahakotile.

>/ Äriline mudel

S1W mudel on väga lihtne ja võimaldab meie kasutajatel kipritehinguid väga lihtsal viisil osta ning kinnisvara ostmist ja müüki, ilma et oleks vaja välisnõustajaid, kuna kinnisvara vajalikku teavet saab alati pidevalt uuendada ja veebis, mis võimaldab Kiire otsuste langetamine ja lihtne integreerimine Blockchainiga krüptokursside ja traditsiooniliste valuutade ostmisel.



>/ Kelle jaoks on S1W ja muunduri profiili tüüp?

Kõige olulisem on see, et S1W aitab investoritel oma portfelli mitmekesistada, ilma krüptokursside ja märgideta, vähendades globaalset riski.

Ühest küljest on professionaalne investor, kes on juba investeerinud aktsiatesse või finantstoodetesse, kuid teisest küljest on investor, kes ei mõista investeeringut, kuid kes teab kinnisvaraturgu. Inimestele, kes soovivad investeerida kinnisvarasse, kuid kellel pole selleks piisavalt kapitali, anname neile võimaluse investeerida krüptokurssidesse, mille investeering on vähemalt 50 USD.

Lisaks paljudele muudele eelistele võimaldab see neil:

- luua stabiilne kasumlikkus, kasutades oma turismikinnisvara varasid maailma suurima turistide nõudluse valdkondades;
- katta lenduvate krüptokursside turgude süsteemne risk.
- Vähendada bürokraatlikku ülekoormust.
- vahetusplatvorm.
- rahakott, millel on võrguühenduseta võimalus.
- Palu kõikidel inimestel otse investeerida ülemaailmsetesse kinnisvarainvesteeringutesse kõikidel turgudel, olenemata asukohariigist, olenemata sellest, kus asuvad vahendid, või võimalike operaatorite kaudu, kes platvormil töötavad.

>/ Ülevaade turismi kinnisvaraturustusest.

Blockchaini tehnoloogia kasutuselevõtuga võib turismi kinnisvarainvesteeringute äri nii traditsiooniline (hotellid) kui ka mittetraditsioonilised (turismitorud jne) kiirendada 2016. Aastal jätkuvalt kasvava sektori kasvu, mis tekitas sellega seotud kulud 216 000 miljonit ekspordi dollarites rahvusvaheliste transporditeenuste kaudu. Seega on kogu maailma turism eksporditud iga päev väärtusega 1,4 miljardit dollarit ehk 4000 miljonit dollarit ning 2017. aastal on reisijate arv võrreldes 2016. aastaga kasvanud 7% võrra ning ka WTO ettekannete kohaselt on see ette nähtud 2030. aastaks kasvab kogu maailmas 1800 miljonit turisti.



>/ Rahvusvahelise turismi ekonoomilised aspektid.



Rahvusvahelise turismi majanduslikku tähtsust saab mõõta rahvusvaheliste turismitulude ja SKT suhte uurimisega; andmed pärinevad maksebilansistatistikast ning hõlmavad ärija vaba aja veetmist. Turismitulu suhe SKPsse ELi liikmesriikides oli 2015. aastal kõige rohkem Horvaatiaga (18,1%), Maltal (13,4%) ja Küprosel (12,7%), mis kinnitab turismialane tähtsust nende riikide jaoks Absoluutarvudes (vaata tabel 3). Hispaanias registreeriti 2015. aastal rahvusvahelise turismi kõrgeimad tulud

(50, 9 miljardit eurot), Prantsusmaad (41,4 miljardit eurot) ja Ühendkuningriiki (41,1 miljardit eurot), millele järgnevad Itaalia (35,6 miljardit eurot) ja Saksamaa (331 300 miljonit eurot).

Saksamaal oli rahvusvahelise turismi kulude kõrgeim tase 2015. aastal kokku 69 900 miljoni euroga, millele järgnesid Ühendkuningriik (57 200 000) ja Prantsusmaa (34 600 miljonit). Hispaania oli ELi liikmesriik, kelle suurim netotulu oli 2015. aastal (35 200 miljonit eurot).

Me kavatseme Hispaania andmeid hüpata, kuna see on Euroopa Liidu riik selles sektoris, mis kasvab 2017. aastal 20100. aastaga võrreldes 82 miljoni külastajani.

>/ Vastuvõtva turismi Hispaanias. Andmete statistika.

Turism ja täpsemalt rahvusvaheliste turistide saabumine on Hispaania majanduse põhisambaks. Riikides, kus tertsiaarsektor moodustab peaaegu 75% SKTst, pole üllatav, et turismitegevus on muutunud oluliseks majandusmootoriks. Edaspidi ei suudetud kogu selle panus SKT-sse 2016. aastal jõuda 160 000 miljoni euroni (tegelikud hinnad) ja 2027. aastaks oli see peaaegu 40 000 miljonit suurenenud. Arvud, mis kahtlemata aitasid kaasa välisriikides elavate turistide investeeringutele reiside ajal Hispaania kogusumma ületas 77 000 miljonit eurot, moodustades 11,2% SKTst. See summa on alates 2010. aastast kasvanud, kui turism moodustas 10,2% SKTst. Hispaania ületas 2018. aasta kahe esimese kuu jooksul 8,3 miljonit rahvusvahelist turisti, mis tähendab 3,9% suurenemist



vastavalt 2017. aasta sama kuule, vastavalt riikliku statistikainstituudi (INE) poolt koostatud turismiarenduse uuringu (Frontur) uuringute esialgsetele andmetele, mis kulutas 9 009 miljonit eurot, kasvades 5,2%.

2018. aasta veebruaris saatis Hispaaniale 4,2 miljonit rahvusvahelist külastajat, mis vastab 2,6% enam kui 2017. aasta veebruarikuus, mille kogukulu oli 4 507 miljonit eurot, mis tähendab

4,7% võrreldes 2017. aasta sama kuuga vastavalt täna avaldatud Egaturi uuringu esialgsetele andmetele.

Keskmine kulu turisti kohta on 1067 eurot, selle aastakasv on 2,1%. Teisest küljest tõusid keskmised päevakulud 8,2%, 143 euroni.

>/ Miks turustada kinnisvarainvesteeringuid?

Korterid tõstavad ööbimiste arvu kasvu, 12,7 miljonit turisti, kes 2017. aastal valisid Hispaanias mitte-hotelli majutusvõimalused - tehniline nimi, millega INE koondab kortereid, hosteli, kämpingud või maapiirkondi, kokku oli 2017 aastal 131 miljonit ööbimist Öönägijad on andmed, mida tavaliselt kasutatakse turismimagistraalide näol ja mis vastab öödele, mida külastaja neid viibib. See näitaja oli võrreldes eelnenud aasta andmetega ligikaudu 6% suurem ning hotellides on alternatiivina turistikorterid, millel on kõrgeim sissetulek, eriti 60% nendest ööbimistest.

Selliste majutusplatvormide nagu Airbnb või HomeAway tõus koos turismikirjeldustega, et Hispaania elab, on sellega seotud. Viimastel aastatel on majutusettevõtetes ööbimisega ööbimine kasvanud Hispaanias 102,9 miljonilt 2013. aastal 131 miljonile 2017. aastal, kasvades viimase nelja aasta jooksul 27%.

Elanike ööbimine kasvas 5,7% ja mitteresidentide arv 11,1%. Keskmine viibimine on 5,0 ööbimist ühe reisi kohta. 2017. aasta esimese 10 kuu jooksul suurenes ööbimine eelmise aasta sama ajaga võrreldes 8,7%.

Turistide korterite ööbimise pakkumine on oktoobrikuu seisuga paranenud 10,8%. Elanike ööbimine kasvas 7,5% ja mitteresidentide arv 11,6%. Keskmiselt vähenes võrreldes 2016. aasta oktoobriga 1,5% ja see oli 6,1 ööbimiskoha reisija kohta.

Oktoobris asusid turismitalud pakuvad 39% turistikorterite pakutavatest kohtadest, mis on 5,1% rohkem kui 2016. aasta samal kuul. Nädalavahetustel paiknevate voodikohtade arv oli 41,2%, kasvades 3,1%.



>/ Hinnaindeks

Turismiarinnapakkumiste hinnakiri (TAPI) kasvas võrreldes oktoobriga 2016 6,41%. Reisikorraldajate ja reisibüroode osatähtsus, mis selle kuu jooksul on tulude struktuuris kõige suurem (53,1%), tõusis 4,4%-ni.

>/ Miks kasvavad turistide korterid?

Traditsioonilist puhkuskuupäeva on aasta jooksul muudetud kolm või neli reisi, muutunud mudeleid, mis mõjutavad ka turistide korterite kasvu. Anguera-Torrell juhib tähelepanu sellele, et turismikorterite kasvu põhjuseks on ka linnade reiside levik. "Need kolm või neli reisi, mis igal aastal toimuvad, on tavaliselt linnapiirkonnad, kus on mõte elada kohalikuna".

>/ Miks üha rohkem reisijad eelistavad jääda turistide korteritesse?

Majapuhkuste rentimine ei peatu kasvama, turistide korterisse jäämise võimalus on endiselt lemmik paljudele reisijatele, kuid mis on selle põhjuseks?

Selgitamaks oma edu, on hindade küsimusele vastamine lühike. Asjaolu, et mõnele reisijate segmentidele, näiteks aastatuhandele, lastega peredele, paaridele, sõprade gruppidele või ärireisijatele, pakuvad korterid mugavusi ja hüvesid, mis vastavad teie vajadustele võrdselt või isegi paremini kui hotell. Seda reaalsust, nagu hotellid või mitte, väärib analüüsimist, sest meil on peatumatu trend, millest saab teha huvitavaid järeldusi.

>/ Turistide korterite eelised: suurem vabadus ja privaatsus

Seal on rohkem mugavust ja ruumi: korter võimaldab näiteks televiisori vaatamist veini võtmise ajal, ilma et peaks olema voodis või peab maksma hotelli minibaari eest ülisuureid hindu.

Konkurentsivõimeline hind: peate arvestama, et turistide korterid ei ole alati odavamad kui hotellid, kuid need võimaldavad teil kulusid jagada rühma liikmete vahel või säästa toidukulusid.

Kogemuste autentsus ja teistes linnades asuvates teistes linnades viibimise tunne: oranž turism pakub reisijatele selliseid tegevusi ja kogemusi, mis võimaldavad neil kohtuda selle koha elanikega ja tunda end integreeruda kohalikku kultuuri.

Parem seadmed: juurdepääs köögile, tööruum koos Interneti-ühenduse ja kõik ilma lisatasuta.

>/ Praegused krüptokuuluvuse ja turismi kinnisvaraturu probleemid.



Krüptokurss on äärmiselt kõikuv ning seetõttu, et traditsioonilises majanduses on selle aktsepteerimine piiratud, ei ole investoritel praktiliselt mingeid võimalusi nende riskide minimeerimiseks. Rahal on kolm olulist omadust: see toimib väärtpaberina, vahetusvahendina ja arvestusühikuna. Praegu kasutatakse krüptokursuseid ainult väärtpaberina. Kommunikatsiooni kasutamine

Meediat kui vahetusvahendina ja kui arvestusühikuna on praegu embrüo faasis, mis tähendab, et turgude volatiilsuse vältimiseks on piiratud võimalusi, kusjuures ainus tõeline väljumine on traditsiooniliste valuutade muundamine. Seega pakub S1W turismitalu alternatiivset investeerimist.

Aja jooksul on see olnud kasumlik ja see päev on enamiku perede jaoks suurim rikkuse allikas. Tegelikult on see maailma suurim varaklass. Ajalugu ütleb meile, et selles varaklassis on tehtud suuremad õnnemised ja kaotatud. Siiski jääb suur peso (217 miljardit dollarit) ja üks maht (1,4 miljardit dollarit)



On üks kõige ebaefektiivsemaid varasid. Aja jooksul on tehtud mitu katset muuta turg paindlikumaks ja likviidsemaks, kuid iga üksikisik või asutus, kes ostab turism kinnisvara vähem läbipaistvate tehingukulude, asümmeetrilise teabe, muutuvate väärtuste ja mitmesuguste muude probleemidega.

Turismi kinnisvaraturul investeerimine hõlmab turundus- ja juhtimiskulusid. Hästi juhitud turismikorterid on suure potentsiaaliga ettevõtted. Kuna pakkumine kasvab - ja seega suureneb ka konkurents - muutuvad üha enam vajalikuks sellist tüüpi ärivaldkonna professionaalsed juhtimisvõimalused.

Enamik kinnisvaraobjekte kuuluvad ülemaailmselt eraomandisse või jagunevad kõige rohkem mõne osa vahel. See tekitab probleemi, mis tõstab kinnisvara ja kinnisvara tarbimise hinda. Suured tehingukulud ja tehingute ebatõhusus muudavad selle turu jaotamise optimaalseks.

Lisaks sellele jõuavad enamiku inimeste ja ettevõtete investeeringud kinnisvarasse üldjoontes ülemaailmse ulatusega, kus paberimajandus, nõuetekohane hoolitsus ja haldamine kohtualluvuses tähendavad teadmisi ja ülemääraseid kulusid.

>/Kuidas tüütab S1W?

S1W töötab osaliselt Ethereumi ehitatud DAO perekonna kujundatud kohandatud detsentraliseeritud süsteemiga Real Estate Crowdfunding. Platvormil on oma keskne maksekood (sise likviidsusfond) ja lühendatult nimega "EaD" nimiväärtusega 1 USD.

Igal S1W platvormi kinnisvarafonendil on oma nimiväärtus ja OPS-i omandiõiguse tunnus, mis võimaldab kindlaksmääratud kiipide turgude platvormidel lihtsamaid vorme pidada kui tavapärasel kinnisvaral põhinevat kiiret ja odavat võimalust turgudel.

Kinnisvaraga tagatud OPS-märgid soodustavad krüptoakursi volatiilsuse riski tegelike varadega, ilma et oleks vaja muuta oma krediit usaldusväärseks valuutaks.

Aruka lepingu sisu ja iga vara OPS-märgis on muutumatu ja krüptograafiliselt kaitstud ning nähtavad kõigile plokkhela inimestele.

Iga kinnisvara arendaja või üksik omanik saab sellel platvormil oma investeerimisvõimalusi pärast seda, kui seda on S1W läbi põhjalikult katsetanud,



näiteks tõend elukoha, krediidiartiklite ja karistusregistrite kohta. Oma isikliku riski / kasu suhte alusel saavad investorid valida nende mitmekesise portfelli jaoks pakutavatele kinnisvarainvesteeringutele. Kõik investeerimisvõimalused on valideeritud ja auditeeritud hoolikalt.

S1W-s on turistide korterite haldamise spetsialistid ja analüüsis kõiki võimalikke muutujaid, et saada iga vara maksimaalset kasumlikkust. Me analüüsisime selliste veebisaitide otsinguandmeid nagu Airbnb, Broneerimine, HomeAway, Idealist jne, et teada saada vara kasumlikkus.

>/ Kinnisvara läbirääkimine ja tokeniseerimine.



Kõik omadused on "Tokenized" pärast 100% rahastamist ja need OPSi vara märgid antakse üle nimetatud investorite portfellidele vara. Seejärel saab "tokeniseeritud" vara vahetada. S1W pakub vahetusteenust krüptokurssidega varakellade üle peetavate läbirääkimiste hõlbustamiseks. Neid, mis on saadaval S1W Exchanger'is, saab vahetada ka OPS-i omandi märgistena.

OPS-žetoonide omanikud platvormi liikmetena töötavad, et leida omanikele või arendajatele, kes soovivad müüa oma kinnisvara või osa nende arengust, et koguda raha ehitamiseks. Detsentraliseeritud hääletamine toimub arukate EVM-lepingute abil, mis võimaldavad kõigil kinnisvara uue väljaande heaks kiitmiseks või tagasilükkamiseks.

Juhul kui uue vara lisamine platvormile on heaks kiidetud, peaks volitatud advokaat või iga vastava jurisdiktsiooni kohalik omavalitsusüksus kontrollima müüja poole ja kõigi varaga seotud dokumente. Kui kohalik omavalitsus on allkirjastanud, saadetakse kõik dokumendid räsi ja sisestatakse S1W ("ADDS") hajutatud andmesse, samal ajal kui tema räs on registreeritud plokkide Ethereum kett.

See tagab, et dokumendid muutuvad muutumatuks ja praktiliselt võimatuks võltsida, kuna ADDS-i dokumendis tehtud muudatused toovad kaasa erineva hehingamise tulemuse, mis erineks eelnevalt registreeritud hashist Ethereum'i ploki ahelas. Rakendades seda operatsiooni igale ADDS-i salvestatud üksusele, loome püsiva lingi iga rikkumisobimatute ploki ahelas oleva dokumendi jaoks. Nagu mõnikord tuleb dokumente seaduslikult ajakohastada, kasutame me IPFS5 protokolliga pakutavaid ADDS-i versioone.

Kui kõik uut nimekirja hõlmavad otsused on võetud, kontrollivad OPS-i omanikud nii digitaalset lepingut kui ka loendi osa loodud digitaalset lepingut. Leping on digitaalselt allkirjastatud ja seotud EVM-i lepinguga, seega on leping õiguslikult siduv.

Digiteeritud lepingud salvestatakse ADDSi. Kinnistusmärgid väljastatakse EVM-i lepingus. OPS-i hoone tipud jagatakse investoritele, kes osalevad nimetatud vara rahvaloenduses. Müügi tuludest saadud vahendid vabastatakse seejärel tingdeponeerimiskontolt müügipunktile, kui leping on kindlaks määratud edukaks müügiks.

>/ Andmed kinnisvara pakkumiste kohta.

S1W-I on OPS-i loendis konkreetsed nõuded ja protsessid, mis tähendavad järgmist:

- 1. Nimeta S1W-s kinnisvara vara tehniline ja juriidiline dokumentatsioon piisavalt nimetatud valdusse kuuluva vara üleandmiseks.
- 2. Kinnisvara peab olema turismikasutusel ja turismisihtkohtades.
- 3. S1W toimib investori garantiide tagatisena, mille investorid saadavad rahvaloenduse ajal. Seejärel lisatakse pärast seda, kui vara on 100% finantseeritud, protsessi "tokeniseerimine", lisatakse platvormi varana ja muutub sümboolseks; kinnisvara vara müüakse kinnisvara müüjale, see protsess võib kesta 10-15 päeva.

OPS-i omandiõiguse protokollide vahetamisel on NULL komisjonitasu.



>/ Ostu ja märkimisväärne osalus.

Sarnaselt fiduciaarsete vahetustega võib iga mälupulga omanik pakkuda tervikuna vara või osta märkimisväärset osalust žetoonides. See loob intelligentse lepingulise hääleõiguse mehhanismi, mille puhul mobiiltelefoni omanikud hääletavad neile pakutava hinna vastuvõtmise või tagasilükkamise eest. Kohustusliku ostuprotseduuri läbiviimiseks on vajalik 95% kaardiomanike künnis.

Sellisel juhul saab omandaja 100% kõigist žetoonidest vastutasuks rahaliste vahendite eest, mis jagatakse endiste žetoonide vahel. Juhul, kui ostja otsustab osta olulist osalust ja mitte täielikult omandada vara, võivad kaardi omanikud pakkuda oma kaarte kavandatud hinnaga.

Tehnoloogiast lähtuvalt on S1W krüptoviiruse valuutavahetaja ja kinnisvara digiteerimiseks loodud spetsiaalne protokoll Real Estate Crowdfunding võrk. Seda võrku reguleerivad Ethereumi arukad lepingud (DAO perekond S1W), millega rakendatakse ja rakendatakse investori eeskirju, mis on seotud tokeniseeritud omadustega.

S1W kasutab eespool kirjeldatud mudeli rakendamiseks tehnoloogiliste kontseptsioonide loetelu. Platvorm rakendab oma protokolli, mis vastutab andmete levitamise ja dubleerimise, dokumentide ajalooliste omaduste, hajutatud andmete salvestamise eest. Võimalik, et see jääb kehtima EVMi arukate lepingute kaudu: DAO perekond, ettepanekute hääletamine SocialRemit Blockchain Networks ltd võrgu ja vara, lisakokkulepete, ostu-müügilepingute ettepanekute, tingdeponeerimiskontode, põhikomponentide ja kesknäitajatega. S1W protokoll pakub S1W-võrku, mis ühendab S1W platvormi Ethereumiga, intelligentse lepingu infrastruktuuri.

>/Teenustasud.

- Nimekirja määr, mida maksustatakse ERC20-le vastavate omandi-märgistega kõigi S1W platvormil loetletud omaduste kaudu esialgsete varakalkulaatori pakkumiste ajal. Platvorm võimaldab kinnisvara arendajatel ja iseseisvatel omantel omandada intellektuaalseid omadusi personaalsetest arukatest lepingutest loobumisel ja teha kiipide levitamine, et müüa kinnisvara (osaliselt või täielikult) või rahastada Crowdfunding Real Estatei meetodil nende ehitamist. Avalikustasu suurus on algselt 2% kuni 5% aluseks olevast varast ja seda võetakse ainult siis, kui seda rahastatakse tervikuna või selle osa, mida kinnisvara arendaja või omanik müüb. Pärast žetoonide edukat müüki vabastatakse kinnisvaramärgiste kokkulepitud osa.
- •Vara kasutamise määr. Kinnisvara pannakse turismis rentima platvormide kaudu, mille eesmärk on maksimeerida töökohta ja teenitud tulu.



Ainult Airbnb annab rentimisele kuni 40% suurema sissetuleku kui traditsioonilised rendid, ja nende platvormide eest makstavad komisjonitasud on Airbnb-i puhul 3% ja Brüsseli puhul 17%, siis maksame ainult 2% saadud kasumist, kui vara on hõivatud on ületatud 70% võrra.

- Kinnisvaratehingute OPSi hinnakursid. S1W-s tahame, et iga omanik saaks vabalt müüa mis tahes vara, mis tema arvates ei ole kasumlik või vajab müüki kiireloomulise likviidsuse puudumise tõttu, nii et valuutavahetuskurss kinnisvara märkide edastamiseks on NULL.
- Krüpto-valuuta vahetuskursid. S1W tasub väikese osa vahetuskursi tehingu väärtusest, mis kunagi ei ületa 0,1% kui tasu börsi kasutamise eest. Siiski kehtib see määr ainult S1W klientidele, kellel puudub SRT-märgis, või S1W omanikele, kes on ületanud oma igakuist andmevahetust tasuta, nii et OPSi kinnisvara-märkide tehingud on piiratud vahetustega seotud tasudest.

Kõik hoiused ja väljavõtted on täiesti tasuta.

>/ Kinnisvara maksud.

Kogu kinnisvara suureneb igas riigis kehtiva juriidilise protsendi ulatuses kinnisvara ostmisega

>/ Reservfondid.

Kogu vara müügihetkel tõuseb 5% -lt 10% -le kinnisasjast, sõltuvalt kuludest, mis võivad selle vara säilitada, ja seda protsenti kasutatakse reservfondi, reservfondi, kui läbirääkimiste käigus ei ületa ostjat müüjale, tähendab märkide hind reservkomponenti juba selle hinnas.

Reservfondi kaudu kaetud teenused on struktureeritud tasud, kinnipidamisõigused, vara hooldamise ja remondikulud, kinnisvara haldamise lõivud, renditulu varade maksud, kindlustusmahud, vara pikendamise tasud, kohtukulud ja muud abikõlblikud kulud fondivalitseja vara hooldamisel.



Kinnisvarahaldusettevõtjal on reserveeritud reservide kogus igapäevaste kulude suhtes kaalutlusõiguse juhul, kui individuaalne kavandatud kulu ei ületa 3% 6-kuu keskmisest väärtusest varade läbirääkimishinnast või OPS-i esialgsest hinnast, kui see on 6 kuud pole möödas. OPS-i valdajad hääletavad selle künnist ületavate kulutustega.

Kui kinnisvaraturul ja sellel merel ümberhindlusena esitatakse võimalus müüa kinnisvara, kinnitas ta vähem kui 95% müüdud kinnisvara markide omanike poolt. Ostu korral likvideeritakse reservfond väljapoole ja toode jaotatakse esialgsete rahaühikute vahel koos kinnisvara müügist saadud kapitalituluga.

Krüpto-valuuta praeguse volatiilsuse tõttu konverteeritakse reservfondide vara aruka lepingu alusel automaatselt usaldusväärseks valuutaks, kasutades selleks okeiii rahaülekannet vara müügi ajal vara reservfondi sisenemisel. Selle põhjuseks on asjaolu, et reservfondiga seotud kulud on tihedalt seotud fidutsiaarsete vääringutega.

Reservfondi vahendid makstakse vastavalt fondivalitseja vajadustele, mida saab kontrollida hääleõigussüsteemi kasutamisega (fondivalitseja valik). Fondivalitsejal on juurdepääs reservfondidele; Sloveeni S1W platvormi kaudu hoitakse ära võõrandamise võimalus, jälgides reaalajalise juhtimisega tegeleva ettevõtte ja asepresidendi tehtud tehinguid, et valida erinevad fondivalitsejad.

>/ Fondivalitseja kohustused.

Kinnisvara haldamise eest vastutab:

A) vara füüsiline juhtimine, sealhulgas vara korrapärane hooldus ja avariiremont. Nad vastutavad või peavad palgata kedagi, kes täidaks selliseid ülesandeid nagu hävitamine, lekkekontroll, haljastus, lume puhastamine ja prügi kõrvaldamine. Selle hoolduse eesmärk on hoida praegused üürnikud õnnelikuna ja meelitada uusi üürnikke. Nad peaksid ka probleemide korral parandama, või peaksid nad palgama kedagi, kes neid aidata.

B) Üürnike nõuete / hädaolukordade juhtimine vastab kinnisvaraturvalisuse standarditele ja tegeleb väljatõstmisega ja algatab selle.



- C) hoone ehitamiseks ettenähtud eelarve täitmiseks. Teatud hädaolukordades, kus sõitjad (üürnikud) või füüsiline struktuur (investeerimisomadused) on ohus, võivad nad oma äranägemise järgi tellida remonditöid või teha sama, ilma et muretseks oleks eelarve.
- D) hoida vara täielikku arvestust. See peab sisaldama kõiki kulusid; kõigi inspekteerimiste, hooldustaotluste, kaebuste, remondiaruannete, remondikulude, hoolduskulude ja kindlustuskulude loetelu. Kõik need andmed ja toimingud registreeritakse / salvestatakse ploki ahelas.
- E) vara ja selle renditulude eest maksta ja maksta, millest fondid tulevad reservfondist.

>/ Fondivalitseja vahetus.

Igal aastal peavad omandiõiguse loa omanikud hääletama, kui kinnisvara haldamise ettevõte säilitatakse või muudetakse. Kui üle 50% litsentsiomanikest hääletab fondivalitseja muutmise üle, esitatakse kaardiomanikele võimalus volitatud fondivalitseja valimiseks kohapeal tunnustatud pakkujate nimekirjast.

>/ Turismi üürimisettevõtted: uue ja vana majanduse ühendamine.

S1W loob silla traditsioonilisest investeerimismaast digitaalsesse universumisse. Oleme kasutanud ära olemasolevat infrastruktuuri, et seda uut süsteemi saaks kiiremini vastu võtta. Usume, et üleminek vanalt uudele on kõige parem saavutada, ehitades sildu, mitte lammutamata neid, mistõttu kasutame vahendeid, mis püüavad maksimeerida okupatsiooni ja saadud tulu.

Investeerimine turismituruks eeldab hästi hallatavate turundus- ja juhtimiskulude tegemist, turismikorterid on suure potentsiaaliga ettevõtted.

Meil on turistikorteri haldamise spetsialistid ja analüüsime kõiki võimalikke muutujaid, et saada iga vara maksimaalset kasumlikkust, enne kui avaldate selle teie sisemiseks hääletuseks. Meie investorite kogukond läbib meie filtrit, kus analüüsime veebisaitide andmeid, nagu Airbnb,



Broneerimine, HomeAway, Idealist jt, et teada saada vara kasumlikkus.

Tänu sellele analüüsile suudame suure tõhususega kindlaks teha, milline vara on kasumlikum, millel on kõige suurem tulu saamise võime, suurem ümberhindluse potentsiaal ja parem soetamishind.

>/ Maksimaalne kasumlikkus turismis.

Turismimajanduse kasvu ülemaailmsel tasandil on tehtud investeeringud turismi kinnisvarasse, mis on kinnisvaraturul kõige kasumlikum. Miks me eelistavad kasutada sõltumatuid tööriistu ja mis juba näitavad turvalisust kinnisvara globaalse kasumlikkusega

>/Airbnb.

Airbnb võimaldab statistilistest andmetest teenida kuni 40% renti. Inimesed, kes oma kinnisvara rentitavad Airbnbis, nõustuvad sellega, et nii saavad nad teenida kuni 40% rohkem sissetulekut kui teevad seda ise.

Airbnb, platvorm, mida võib leida rohkem kui 191 riigis maailmas, tekitab 30-40 protsenti, mis on võõrustajatele suuremad sissetulekud võrreldes nendega, mis on saadud oma vara säilitamise teel, seega langesid inimesed, keda ma olin Airbnbil juba üle kahe aasta.

Korter läbi Airbnb'i üürida, korrutades kasumlikkus neli võrra ja kindlustus kinnisvara kaitse korral.

Airbnb käivitas "Hostsidele mõeldud Airbnb-garantii", mis koosneb 2011. aasta augustis välja antud kinnisvaraprogrammist ja kattis kahju, mis on põhjustatud vandalismist varale ja vargusele (kuni 50 000 dollarini).

Lisaks käivitas ettevõte 24-tunnise klienditeeninduse, asutas osakonna kahtlaste tegevuste kontrollimiseks ja turvameetmete kogumi kehtestamiseks. 2012. aasta mais sõlmis Airbnb Londoni Lloyd's kindlustuslepingu ning laiendas garantii ühe miljoni dollari suurusele varakahjule, ilma veebis pakutavate kinnisvaraomanike lisakuludeta.



>/Platformi turvalisus

Krüptokursside ja kinnisvara žetoonide **OFFLINE** ladustamine.

Krüptokursside ja kinnisvara märgi säilitamine Küberturvalisus on kõigi võrguettevõtete ja krüptosuhete vahetuse sektoris kõrgeim prioriteet, samuti on platvormide turvalisuse tähtsustamine veelgi rohkem. Kuna krüptokursside anonüümsuse olemuse tõttu küberkurjategijaid on keeruline koguda, siis loomulikult kasutame sel eesmärgil kõige kõrgema kvaliteediga professionaalid ja meil on regulaarne sõltumatu turvakontroll. Lisaks sellele on vahetus tõsiseltvõetuna turvaline, off-line ladustamine on meie lahendus.

Hoidke vara võrguühenduseta, mida tuntakse ka kui off-line'i salvestusruumi. Reeglina püüame säilitada kuni 1% meie koguvarast võrgus igal ajal, et pakkuda platvormile vajalikku likviidsust. Ülejäänud on saadaval ilma ühenduseta, et neid lühikese aja jooksul taastada. Oleme alati veendunud, et võrguparameetrite hulk on piisav, et rahuldada krüptofunktsioonide keskmise turu vajadusi.

Lisaks pakume kasutajatele ka võimaluse määratleda, kui palju ja kui kaua nad kogukapitali soovite säilitada kas online-salvestuses või off-line. See on oluline, kui kavatsete teha suuremaid tehinguid, mis ületavad meie vaikimisi off-line'i salvestusieelistuste pakutava rahakapitali olemasolu. Seal on võimalused korrapäraselt taastada oma krüptokuuluvõimalusi off-line ladustamiseks, sarnaselt võimalustega, mida pakuvad teised vahetused. Loomulikult on pausil hoitavate vahendite kiire tagasimakse väike tasu.

>/ Interneti-klienditeenindus 24/7.

S1W veebiteenuste ja telefoni klienditeenindusmeeskond on valmis vastama kõigile küsimustele 24 tundi ööpäevas, 7 päeva nädalas. Kõik probleemid ja ebamugavused on meie pühendunud spetsialistide meeskond. Toetus on internetis ja telefoni teel kättesaadav, tagades vajadusel vajalike sidekanalite pakkumise.

Me mõistame, et kuna me pakume katkematut pidevat teenust, peab toetus olema pidev ja kõrge kvaliteediga, see on edu võtmeks ja seetõttu seame prioriteediks kõrgeima klienditoe pakkumise.

