





>/ 全球汇款系统Okay Money Transfer

>/¿ 何谓 OKAY Money Transfer?

Okay 是电子汇款系统，它运用了以创新的方式传汇和转换现有货币的区块链技术。无论身在何处，我们面临的最大挑战是如何轻松、可靠和安全地使用我们的支付系统。我们的电子支付系统 100%可靠，远胜 ATM（自动提款机）。因要支付强制性的费用，汇款到国外往往都很昂贵。银行声称的“免费转账”、“0%佣金”只代表该笔汇款自由流动，但事实却非如此，一切都只是掩眼法。

Okay Money Transfer 可以消除所有同类问题，使用户能够以实际汇率和小额的非隐藏费用，以最低的实际成本汇钱到国外。

Okay Money Transfer 是英国注册成立的企业 Social Remit Blockchain Networks LTD 的产品，它可以轻松地运用区块链技术进行 P2P 汇款。用户可简单安全地发送和接收资金，同时享受每周 7 天，每天 24 小时提供的亲切客户支援服务，以及与市场上主要竞争对手相比，最低的收费。

>/ 优质的汇款业务



许多人都认为汇款到国外是平常的事情，是每月或每周都会做的事。这就是所谓的汇款转账，亦是生活在世界上首 20 个最工业化国家（G20）的移民的共同习惯，成为该国的重要收入来源，更占部分接受汇款国家的国民生产总值的 21%。

2017 年，美国向拉丁美洲汇款的金额中约 98%（比前一年增加 75,000 亿美元，增幅 8%）是通过电子转账进行。由于服务更快、更经济、更方便，P2P 服务和应用程序成为了向他国派送资金的最人气选择。他们取得了显著的市场持份额，但仍远低于本应经过隐藏佣金和发行人的不利汇率而收取的实际费用（其中媒体交易变化率为 3%）。缺乏竞争是汇款市场上最不可取的事。

透过使用区块链技术免除中介，有两个主要好处：

- 不论远近，交易和接收都只用上几秒钟。
- 交易成本仅降低，只占转移金额百分比的一小部分。

我们的服务让用户在几分钟内，就可汇款给亲戚、朋友和商业伙伴，或将资金换为世界任何其他货币，包括加密货币。

透过银行存款、加密货币、预付媒体或电子付款、信用卡或借记卡的方式，就可轻松存钱到平台。OKAY 的固定交易汇款率比大多数同类服务低，即是用户毋需支付超过交易金额的 0.99% 的费用。

用户将可执行交易前亲自了解及评估所有交易的条件和费用; 可保证此系统没有隐藏费用或额外费用。

通过使用 Okay Money Transfer 服务平台，用户可享：

- 汇款平台。

- 免费的虚拟国际账户，在个人账户中拥有全球所有主要货币，使用该服务并不收费。
- 最低额外佣金（最高0.99%），无隐藏费用。
- 比大多数同类服务收费低3-10倍。
- 数据传输速度快，只需时数分钟或数小时，系统架构提供最大的安全性。
- 以直接汇率兑换法定货币和加密货币。
- 可以将资金兑换或转账成为20种最流行的法定货币和100多个国家中的加密货币。
- Okay平台成员之间以相同货币实时免费汇款。
- 更简单的注册流程，只需不到3分钟的时间。
- 免费账户维护。

>/ Okay Money Transfer：产品前景

我们相信，在现代电子化世界中，当汇款实际上是以数字或块的形式传输数字代码时，汇款服务的收费应该要对客户公平和诚实。

自开始以来，汇款主要来自失业率较低的高技术国家。如果说美国是转账次数最多的国家并不令人惊讶。不仅是因为美国的规模大，还因为有大量移民居住在美国。

在手机银行、金融全球化和技术快速变革的时代，从富裕国家汇款到贫穷国家的费用本应在下降。事实却非如此。当来自非洲的移民从西班牙等国家汇款给亲友时，他们需付上比其他地方更高昂的汇款费用，而这情况似乎并不会改变。

谁将从当前的系统中受益？ Western Union 和 MoneyGram 等公司的股东对此系统十分满足。这两家公司共享向非洲汇款总额的三分之二。每笔汇款中都有大部分是以不利汇率的形式增加（通常没有申报）的附加费。当一家电子会计公司能够产生 20% 的利润时，如 MoneyGram 和西联公司的情况，则代表市场运作有问题。

因此，Okay 的目标是为世界各地的移民汇款，和加密货币与菲亚特货币世界之间的往来“消除障碍和边界”。

创建高效和优良的分布式金融体系结构，配合利用区块链功能的优势，可以让用户节省大量交易佣金和其他费用。

平台系统非常简单，用户可容易操作，执行交易并不需具备的特殊技能。操作方面，用户需要注册并通过授权程序，过程不会超过 3 分钟。

在特别设计的多功能用户档案中，用户可以实时查看所有交易及状态，在交易前计算和评估系统收取的所有关税。

OKAY 网络架构建基于完全分散的支付和货币转移。因此系统的理念，包括财务代理的新概念，都是为确保交易完整和快捷。

财务代理可以是任何暂时拥有信任或密码的个人或组织，必须遵守网络协议的规则和 Okay 网络中的业务规则。

税务代理基本上担任了 Okay 网络的财务系统的大使，所有与交易转账中法定货币流入和其产品相关的网络交易，都可以由当地客户及财务代理的内部转账取代。

通过执行系统核心功能，财务代理可获得回报。

使用内部转账可以排除系统本身的（利息）利率外的所有其他交易费用，汇款将转移至大使（代理）的账户，再以当地法定货币作为交易融资。这个想法的基本概念是汇款不必直接跨国，甚至跨城市。

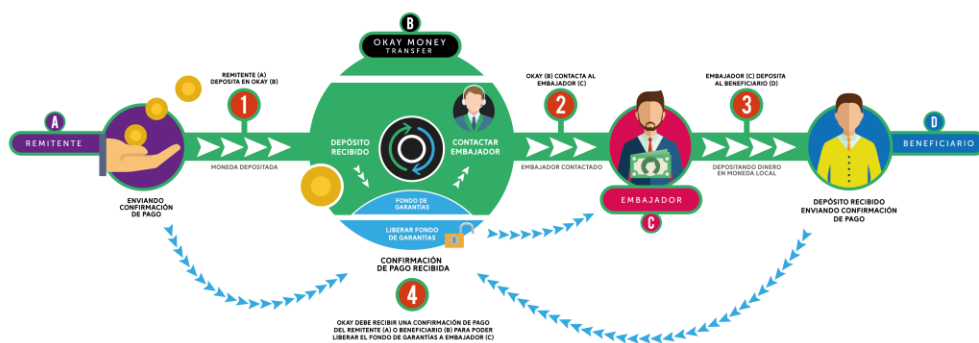
在每个国家及城市都总有人想要出售，亦总有人想要购买。因此，Okay 协议的概念是建基于所需兑换和转账的货币已经存在并可供其他参与者交易。

Okay Money Transfer 的模式与 UBER 的商业模式类似。UBER 公司没有雇用出租车司机，也没有专门停泊出租车的地方。UBER 创建了一个 P2P 网络，独立代理到各地点执行订单。

这种网络运行原理 让用户能够以比目前市场大多数现有系统更具竞争力的条件价格，系统只会向用户收取不超过交易 0.99% 的费用。

这种网络模式可以让用户有效地利用 P2P 架构、分散交易流程，为大使（代理）和用户均衡利益。支付条款（费用金额）和代理直接影响的利益程度永远不会超过 OKAY 的限制，但请记住：代理可以透过使用 OKAY 网络并增加客户数量，盈利能力将会相对增长。

在我们建议的模式中，（若户口内没有资金）汇款人可使用允许的付款方式存款到平台上。发送汇款指令后，汇款通过我们的内部网络（担保基金）传送，并发送给最接近受款人的大使（代理），代理将以菲亚特货币代付以使完成汇款。



若有新（或更多）代理加入 OKAY 网络，可以：

- (a) 提高全球流动性和网络的覆盖地域。
- (b) 提高付款速度。

OKAY 的服务让用户能以转账当时的实际汇率，转换为当地货币，包括所有流通的加密货币。

用户可在系统提出转换请求，转换将会在条件达到用户的要求时进行。

OKAY 系统的优势在于它构建了金融代理单位的架构，提供用户之间现金的流动，同时无需真正实施国际转账。由于 OKAY 流动性管理网络的准确设置，系统可进入世界各地的货币市场，并以区块模式与加密货币环境的完全整合，令我们可为用户提供最具成本效益的方案，以进行转帐和货币转换。

独立大使网络（代理）将有助建立多货币结构的点对点网络传输。总括而言，我们让独立大使（AGENTS）通过填补信托流动来维持支付系统的效率。与银行和其他金融机构不同，我们节省了办公室租金等的开支，这是我们的交易费用可以这么低的原因之一。由于 OKAY 是个人国内交易的平等网络，用户将在 5 分钟到 3 小时的短时间内收到必需的款项。

每位大使（代理）将获得每笔交易的 0.5% 至 0.8% 作为佣金，从客户身上收取的佣金将比市场上其他同类服务收取的佣金低 5-7 倍。

建设全球支付网络的第一步将是推出 OKAY 代汇平台。OKAY Exchange 终端系统计划将于 2019 年 1 月初推出。除了 CASH BACK 的常用功能之外，在加密货币流通方面，我们还提出使用 OKAY 网络的转换通道于世界任何有代理所在的国家存款和提取法定货币。

使用 OKAY 转换功能让用户可以将资金存入加密货币，并能够以最高 0.99% 的佣金转换和提取信托资金，比所有其他服务的佣金要小几倍。使用 OKAY 交易所购买和出售加密货币可以在每次交易中节省 3% 到 8%。

在其设计的最后阶段，OKAY 服务将实现国际化的汇款和转换，以下是范围覆盖的主要货币：

- **主要世界货币**：澳元、纽元、美元、加元、欧元、英镑、日元、瑞士法郎、人民币、卢布、新加坡元、港元、印度卢比、挪威克朗；以及因移民汇款而流量上升的货币：VEF，PHP，MXN，PKR，NGN，EGP，BDT，MAD，IDR，LBP，LKR，VND，GTQ，NPR，LRD，TJS，KGS，HTG，CDM，GMD，HNL，DOP，BRL，COP，PEN，CLP，KZT，RON，PLN，TRY，TND，UAH，XAF，XOF，ZAR

为了在所有国家实现全球化，OKAY 致力支援尽可能广泛的当地法定货币。

- **基本加密货币**：BTC，ETH，ETC，LTC，XRP。

我们计划在系统发展的每一个成功阶段，都将区域结算和加密货币两种货币都纳入其结构中，使系统交易更流行，流动性更高。OKAY 网络重大改进，推出功能将包括加入世界其他货币、扩大加密货币的普及，并直接改善接口和服务素质。

代币智能合约的特性。EaD 代币是 BLOCKCHAIN SOCIALREMIT SYSTEM NETWORK LTD 的内部货币，因此可用于 OKAY 平台或 S1W 平台。

提供的所有 EaD 代币都将担保基金的支持，尤其是 ICO 筹集的资金以及 OKAY 网络交易佣金的 50%，并将定期转移至 S1W 列入清单的交易。该基金的主要目标是提供代币的流动性，以便日后可以回购之前的项目，并增加在 S1W 交易系统中的价值 1 美元的代币的基金（兑换率）。

未命名的金融资产将累计入担保基金中。

>/ Okay Money Transfer 平台和应用程序

OKAY 内具备全面的开放资源，支援跨国汇款。最终的成品将包括：

- 网页界面。
- 手机应用程序 (iOS、Android)。
- MacOS 和 Win 的内置应用程序。

成品所有部分的技术将按照项目开发计划的顺序发布。

>/ 使用案例

用户不需要特意为使用 OKAY 服务而开设新的银行账户、申请信用卡或特殊账户，只需使用当前的卡、银行账户、电子或常规支付系统即可。系统提示的内容都很简单，注册过程非常快速，超出限额的大额付款则必须通过 KYC 程序。

通过使用 OKAY 的服务，用户可以转账至任何位于汇款网络中的个人或任何其他用户（如家人、朋友或商业合作伙伴）的账户/投资组合。用户可以轻松地将

资金从系统支持的一种货币转换为另一种货币，我们保证提供实际的市场汇率，和所有转换条件。此外，转账条件将会在交易执行之前公开。

OKAY 的服务并不容许匿名使用

所有用户必须提供 所有符合法律要求的的身份证明、居住证明或其他文件。

反洗钱模式将被纳入 OKAY 的支付基础系统。

措施旨在为用户提供安全服务，目的是有系统地提高加密货币作为公平合法支付方式的可信性。

我们将使用服务提供商 eKYC 为我们的用户提供快速有效的服务。

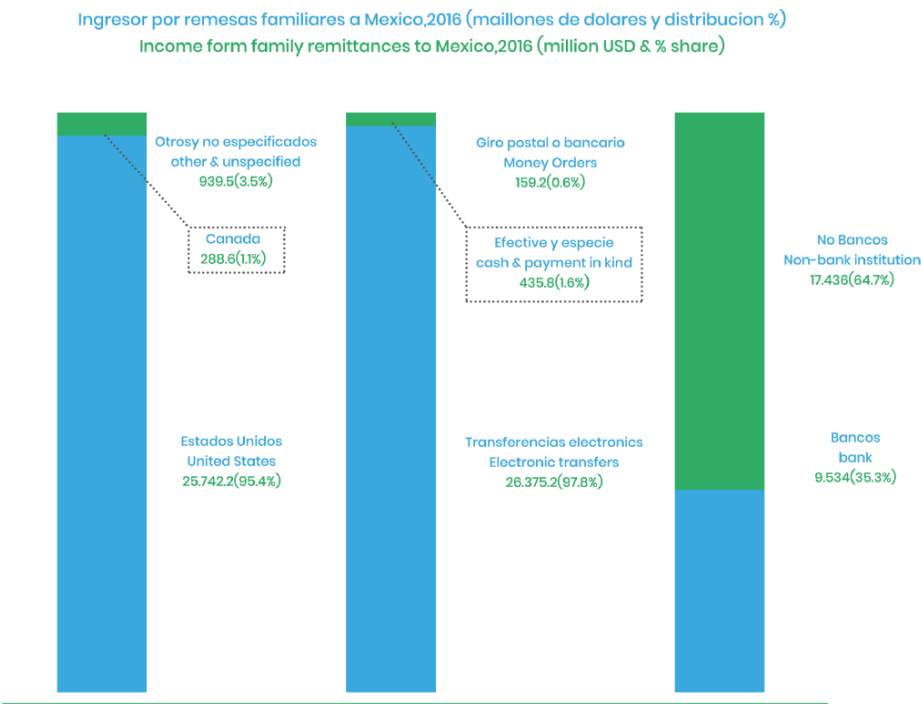
>/ 整合过程

OKAY 有权将“了解客户”的顶级标准用于其业务运营。同样重要的，是我们设计的认证过程旨在避免传统银行机构类似流程的缺点，例如必须填写并多次覆核和纠正表格。

>/ 汇款市场概述

因为在不直接接触他人的情况下满足需求是趋势，所以预计到 2022 年，将会改革和发展出更多支付方式。根据 EY 咨询公司所指，现时电子化交易额已达 2700 亿美元，电子化支付方式亦正在迅速发展，预计 2022 年全球在线交易额将达到 5411 亿美元。目前，通过电子交易方式转移的 2700 亿美元中，最普遍的用途是支付优步、家庭快餐订单，及通过不同应用程式的在线购物和支付账单。

即是说，只有 8%是在销售点进行，其余 92%是完全由手机、平板电脑或笔记本电脑进行的电子交易。



汇款市场的新兴趋势、增长因素以及到 2022 年的参与和未来预测。

由于就业水平提高，预计全球汇款市场将同期间增长。世界人口的增加，移民人口的不断扩大以及全球经济发展的改善；加上不稳定的汇款费用、汇款与汇率之间的影响等、对教育、健康和贫困的影响以及广泛的服务投资组合等，都预示着这一市场的发展。此外，支付卡、手机支付和电子支付服务供应商的数量正在迅速增加，引进和创新技术有助于降低汇款成本费用，预计将在十年内增加市场的增长。

>/ 数据研究

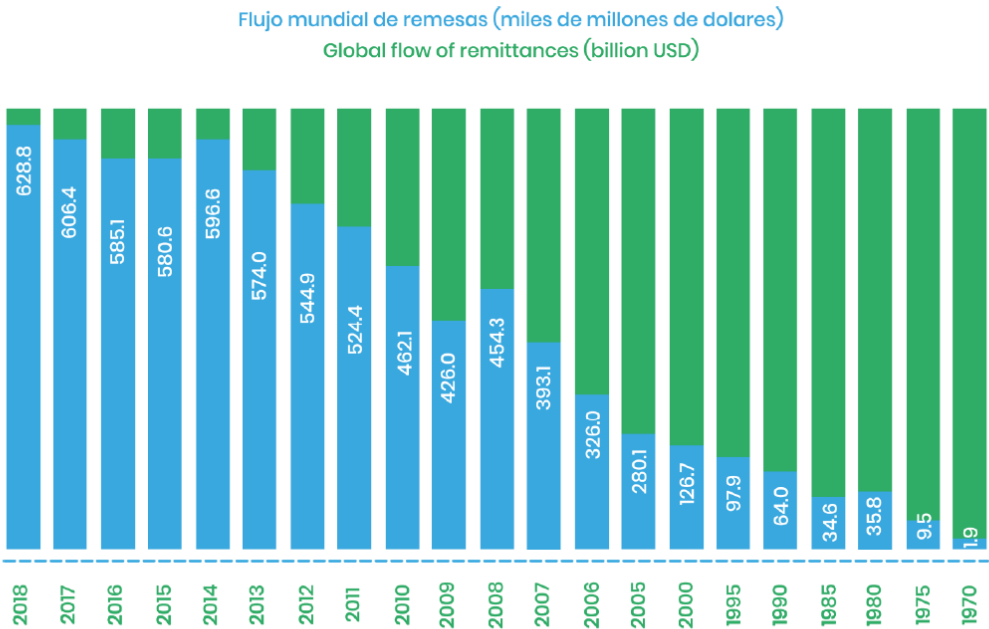
这些数据均包含“汇款”一词，当中有居民或非居民进行的所有个人间现金转移。此外，汇款数据还包括在边界、站点等工作的雇员薪金。这包括位于不居

住国的雇员或非居民实体雇用的雇员的工资，以涵盖远程工作者的个案。所有数据的总和显示了世界银行处理个案的数字。

>/ 法定货币市场的汇款

上个财政年度的外汇汇款市场规模（根据世界银行数据）为 150 万亿美元，其中有共约 3 万亿美元或每月 2500 亿美元存入个人账户。若能吸引 1% 的市场参与，支付运营商将能够每月完成 25 亿美元的转账，并获得约 2,500 万美元的佣金收入。国际个人间汇款市场每年都在稳步增长，增加了不少于 10-15% 的劳动力流动性：全球目前有 2.3 亿人生活在与他们出生的国家不同的国家。这个细分市场的概述从竞争激烈的环境中消除。

This segment of the general market view is derived from a highly competitive environment.





国际汇款竞争对手：

传统支付运营商的主要优势在于，它们是全球网络的地区分支，可以覆盖他们的受众。但这些公司无法为客户抵制财务竞争，因此他们的佣金超过 OKAY 计划佣金的数倍（不超过转账金额的 0.99%）。

>/ 汇款的条件和费用

世界银行透过从美国送出 200 美元国际汇款的方式调查了 23 家银行提供商和 83 家汇款商。研究发现，全球平均汇款费用从 2011 年的 9.10% 降至 2017 年的 7.33%。这听起来很不错，对吧？由于意识到汇率下降，转账业务经营商已将 2011 年的 6.53% 降至 2017 年的 5.49%。

请注意，无论使用何种方法，此数字都明显比汇款的平均价格小：

美国汇款的平均百分率。

2011 年 2012 年 2013 年 2014 年 2015 年 2016 年 2017 年

2011 年和 2017 年之间的差异。

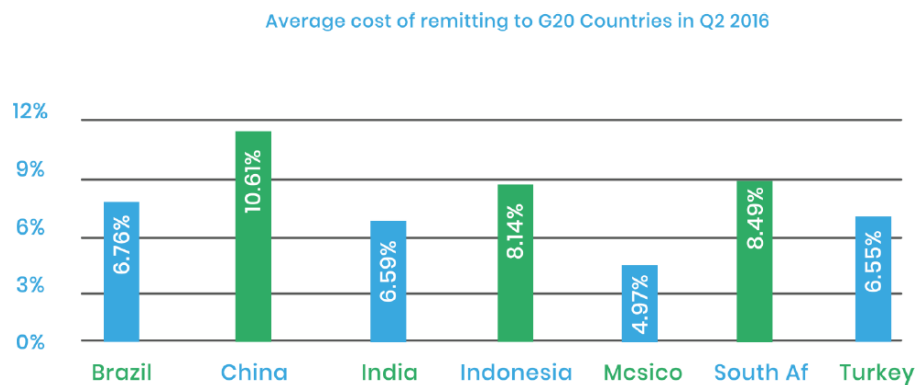
銀行 7.87% 8.46% 7.23% 7.62% 8.78% 9.36% 8.80% 0.93%

全球平均 9.10% 9.18% 8.95% 8.35% 7.54% 7.34% 7.33% -1.77%

美國平均 6.75% 7.11% 6.49% 5.83% 6.02% 6.05% 5.74%
-1.01%

汇款

經營商 6.53% 6.88% 6.39% 5.60% 5.75% 5.77% 5.49% -1.04%



移民是个有争议的议题。但是，无论我们如何看待这议题，都应该看到非洲人将钱寄回家，除了是衣锦还乡的表现，更是为了促进自主发展和减少贫困，以更广泛的公共利益放弃小众利益。

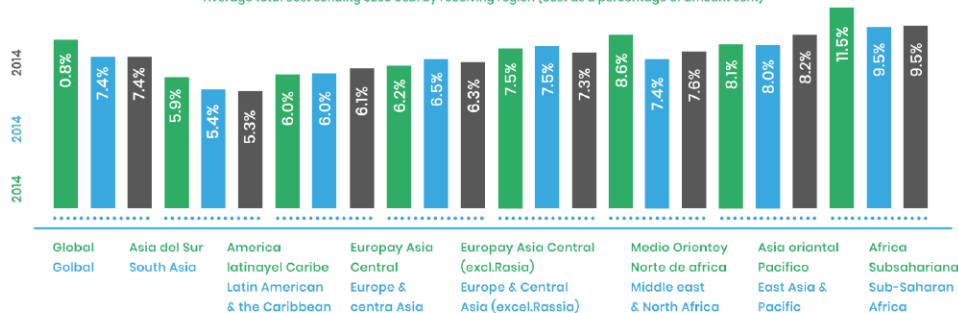
在题为“因中介而失”的报告中，阐述了非洲人因这些“超级税”汇款而蒙受的损失每年约为 18 亿美元。以实际角度来说，这个数字足以教育 1400 万儿童或为 2100 万人提供饮用水。

目前的系统可能对西联和 MoneyGram 等公司有好处，但却对数百万移民不利。

Grafica 9.5 Cost total Promedio para enviar 200 dolares a America Latinayel Caribe, 2016* (como % del monto enviado)
Average total cost of sending \$200 USD to latin America & the Caribbean, 2016* (Cost as a % of amount sent)



Cost total promedio para enviar 200 dolares, por region de destino (como % del monto enviado)*
Average total cost sending \$200 USD, by receiving region (cost as a percentage of amount sent)*



>/ 传统汇款转账

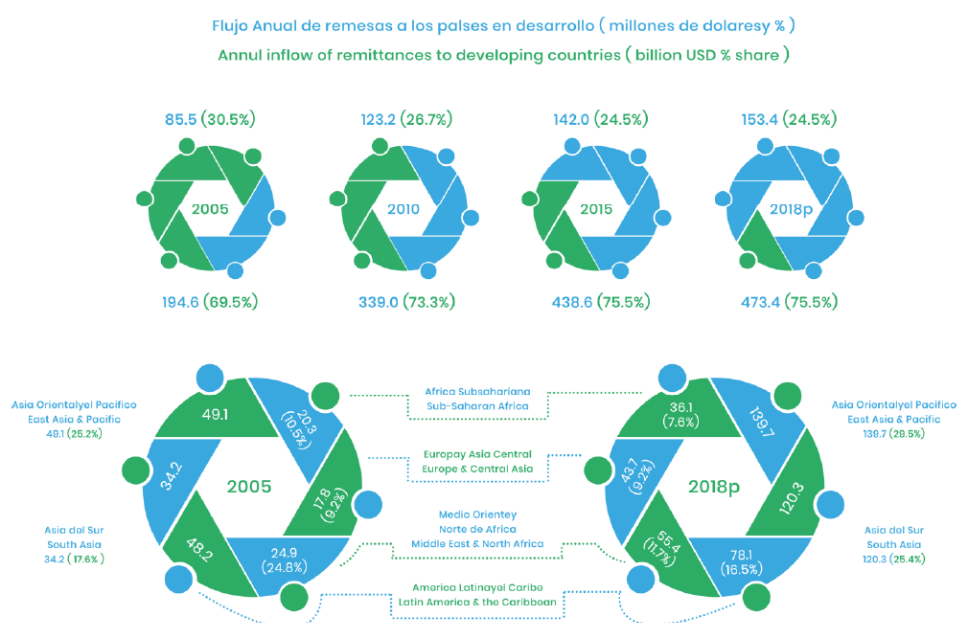
由于这种货币流动量大，一些代理商试图从中获益。目前，大部分汇款依然通过传统的货币转账业务进行。然而，在现时交易的规则更加严格的情况下，汇款变得更为复杂。

而且，逐渐有更多小型企业实行新的规则，以这些交易谋利，并且越来越难以解决很少银行愿意处理这类汇款的问题。仅仅是美国银行、JPMorganChase 和 Banamex USA 近年来已经退出这项业务。

传统的汇款制度变得越来越复杂。汇款的速度慢、用于填表的时间越来越长和高额佣金已经令一些公司推出他们自己的汇款解决方案，例如通过手机应用程序、银行自发的平台还是虚拟货币汇款，可见汇款市场近年来都发生了彻底的变化。

>/ 什么是移民汇款？

汇款是移民寄回原籍国的钱。这笔钱通常来自移民工作国家的工资和薪金。汇款起源于移民与留在原籍国的人之间的家庭关系、义务和感情。因此，汇款目的国（以及移民来源国）应该提供建议，鼓励更善于利用这些资金流向于生产活动、教育和投资，以支持移民的原籍家庭。



通过汇款，国际移民劳工已成为世界重要的发展动力，移民劳工向在所属国的家庭送钱。这对于许多家庭的发展和支 持非常重要。

汇款与官方发展援助有所不同，这些援助是私人的，是家庭团结的资金流动，并对每个人的权利和其他人的福祉作出回应。

目前，全球汇款流量几乎是发展援助的两倍，占外国直接投资的四分之三以上。

直至 2018 年，尽管美国与墨西哥双边关系不 稳定，但一切似乎都表明上升趋势将持续。根据世界银行的数据，墨西哥是继印度（每年 700 亿美元）、中国（64,000）和菲律宾（超过 30,000）之后拉丁美洲第一大和世界第四大的汇款接受国。

墨西哥的汇款收入在 2017 年创下新高，其中海外墨西哥人的收入为 28,771 万美元，数字超过了 2016 年报告的 6.6%。

根据美国领导人对话报告指出，2017 年，来自美国的拉丁美洲和加勒比移民的家庭汇款增长了 8%，其中 17 个国家的汇款达到了 75 亿美元。

报告认为汇款“大幅”增加，并指它高于世界银行预想的增长率，其预想的增长率为只有 1.2%。在海地、多米尼加共和国、危地马拉、洪都拉斯、萨尔瓦多和哥伦比亚等国家，汇款增长超过 10%，占总流量的 45%。

特别是对中美洲和加勒比国家，经济增长了 3.5%的部分原因是由于汇款增加了 15%。

报道又指，汇款录得增加可能是由于移民人数上升、移民更频繁地汇钱或者每笔交易的金额上升，或是综合了以上的所有因素。

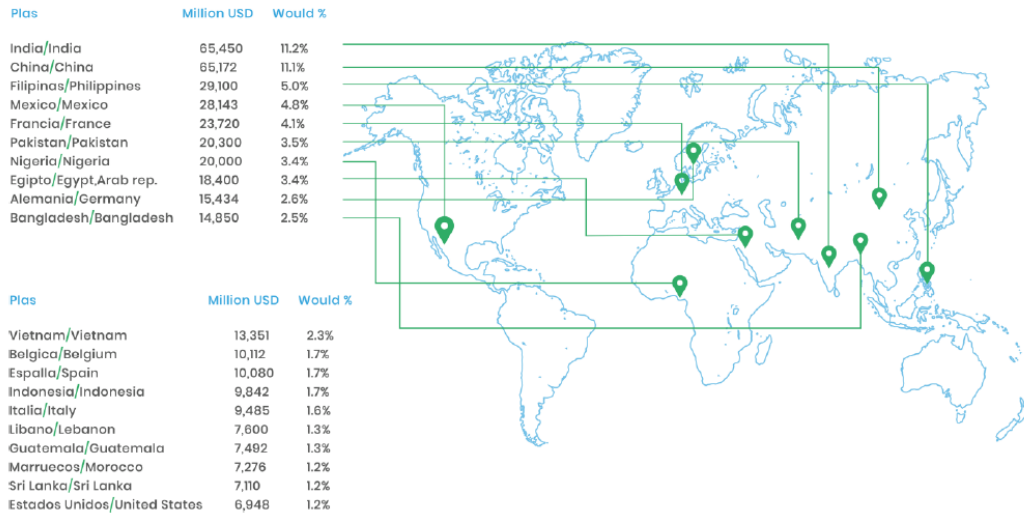
报告举例说明了汇款到危地马拉的趋势。危地马拉有 14%的高地人表示他们有亲戚在 2017 年移民，并在同一年向他们汇款，这比例几乎与危地马拉中央银行记录的 17%的家庭汇款增长一致。

与此同时，由于吉尔吉斯斯坦和塔吉克斯坦将吸引大量失业工人前往俄罗斯，所以俄罗斯的收入水平估计将比预期高出三倍。换句话说，就像世界上许多其他地区一样，移民背后的因素将继续导致人们离开所属国家，寻找更好的机会。

欧洲国家的汇款在 2017 年增长 83%，至 1800 亿美元，其中英国、西班牙、法国和德国为主要发送汇款的国家。

在西班牙居住的拉美裔移民每年平均汇款 1000 欧元（每单汇款 180 欧元），汇款速度是选择以什么方式汇款到原籍国以提供援助的主要因素。而选择透过银行汇款则是因为原籍国家庭和移民本身都有该银行的账户。

Los 20 Principales países receptores de remesas, 2016p (millones de dolares)
Top 20 remittance - receiving countries, 2016 (million USD)



>/ 手機應用程式

美国也是首批通过手机应用程序获得汇款的国家之一。几年前，汇款业务出现了一系列应用程序的新选择。全靠这些应用程序，用户可以通过手提电话，快速和轻松地通过几个步骤，即可向他们的亲人汇款。但这些应用程序的费用仍然高昂，收取3%（有时还附带隐藏佣金），要注意的是，汇款实际传输的是以比特或区块为单位的数字代码。这种服务的收费实在应该对客户更公平和诚实。

>/ 比特币作为新选择。

其中最后一种对墨西哥汇款有更大影响的替代方案，可能将美元兑换成电子货币比特币。比特币是一种分散的货币，不依赖任何体系，没有中介介入交易。因此，用户可以从费城购买美元的比特币，并将它们在墨西哥换成墨西哥比索。

使用比特币进行此类交易的风险在于比特币十分波动。事实上，就在几个月前，由于一些国家和一些大型互联网公司的宣布限制比特币交易，使比特币的美元价格下跌了 50%。这种虚拟货币受很多因素影响，因此在进行所有交易前监控其价格非常重要。

>/ 汇款渠道的分类

在评估迁移人口汇款的货币流量的对经济重要性时，难以得出准确的估算结果。汇款系列众多是估算遇到许多技术困难的原因。因此，区分“正式渠道”和“非正式”汇款十分重要。

> 正式渠道

在现有立法中，能准确量化进出国家货币量的形式，称为“正式渠道”。因此，正式渠道是银行和储蓄和汇款业务会使用的系统。

即使经过了多年，移民往往不知道市场的复杂性。由于缺乏时间来比较价格和报价，他们会到以宣传基础佣金率取得人们信任的企业或金融机构，不去计算佣金和汇率之间的结合。低汇率的交易导致经济价值损失。汇率越高，在目的地国支付的货币就越多。在这方面，道德观念模糊的汇款公司规模变大，和在兜售过程中没有向客户解释所有条款的情形十分值得关注。这些是公司通常以“零佣金”作招来，但与此同时，该公司作为商业银行却提供很低的存款利率。这些公司多数都是转以汇款抵达后才收取佣金的方式骗取客户的信任。

Principales corredores de remesas en el mundo, 2015p (millones de dólares)
Top remittances corridors worldwide, 2015p (million USD)



Nota: * Región. p/ pronóstico del Banco Mundial.
Note: * Region. p/ World Bank forecast.

Datos / data: www.migracionyremesas.org/tb/?a=CB7355

>/ 非正式渠道。

那些不能确确量化流量或不依立法行事的系统被视为“非正式渠道”。因此，跨境时携带的现金都可视为经非正式渠道传递的：现行法律不允许该笔款项正式记录在财务帐目中。

根据国际货币基金组织和世界银行的估计，“非正式汇款可以承担向发展中国家官方汇款数字中的35%至75%”，并推测指非正式渠道最为常用。

www.Remesas.org, “西班牙的非正式汇款：方法、目的地和用户”，
<http://www.Remesas.org/remesasinformales.html>

汇款是大多数发展中国家金融发展的主线。教育、健康、营养或小企业等是沿岸地区的主要开支；当索马里在 2009 年遭受了毁灭性干旱的影响时，汇款挽救了数千人的生命，而国际人道主义团体则花上了不少时间。

总体而言，汇款减少了贫困的数字和严重程度，并聚集了更多的人力资源；增加保健和教育方面的支出；更容易获得资讯科技和通信；亦更容易接触正规金融服务；增加对小企业的投资；更多的业务培训；更完善地为干旱、地震和旋风等危机准备；减少童工。预计汇款在不久的将来将有增无减。

來源：世界银行。

https://remittanceprices.worldbank.org/sites/default/files/rpw_report_june_2017.pdf

>/ 加密货币市场

由于近几个月因国际规定而出现的下降，加密货币到 4 月初的总资本为 257,580,927,731 美元。目前，加密货币的市值与世界大部分国家的股票市值相当。

來源：<http://coinmarketcap.com>

2017 年，BTC 占总市值的 87%。因此，在过去的十个月中，BTC 的参与率严重下降，而 altcoin 的价值则快速增长。

加密货币本身可以分为两种类型：

- **直接硬币**：作为支付工具或支付系统的元素。
- **加密资产**：类似于参与项目的行为。

在中期（大约 3 - 5 年），大多数行业专家对市值资本化率的增长都有较高的期望，而最权威的专家认为，每年将增长 50% 至 100%。

>/ Okay Money Transfer的财务模式

OKAY 预期假定财务模式的收入主要会是来自向用户收取的 国际汇款平台的交易佣金，和加密货币与法定货币互换的服务费。由于无法正确计算货币交叉汇率变化，现金流量和以美元为主货币收益增加的可能亦变得无法预测。但 OKAY期望只要通过有效管理公司的营运资金，就可以运用该资金在这财务模式下获得额外的收入。

经过2年以上的培训和成功工作后，汇款服务（加密货币除外）的长期（忠实）用户数量估计为每月多于100万活跃用户，市场已有的服务运营商已为此提供了指标。OKAY期望在未来4年的运营中达到这个水平。

>/ Okay Money Transfer作为汇款运营商的责任

OKAY MONEY TRANSFER负责以下任务：

1. 按程序检查汇款支付情况。
2. 确保大使（汇款代理）的现金流量足以覆盖所有预期进行的汇款交易。
3. 通过营运团队的监督和履行职务，协助监督遵守反洗钱政策。
4. 向查询汇款状况的受益人汇报。
5. 向有需要的上级部门提供有关汇款的信息。
6. 提供有关洗钱和运作风险政策的信息。

7. 解决公司内部运作或与大使（汇款代理）合作的汇款问题。
8. 确保不授权或执行违反内部政策的汇款。
9. 维持平台的正常运作，并为客户和代理提供技术支援。
10. 确保保障客户和代理安全的验证和控制功能运作正常，保持系统健康和安全，以免受犯罪活动影响。

