

DOCUMENTO DE VISIÓN: MAKEATRAVEL



Miguel Albertí Pons
Sofía Almeida Bruno
Pedro Manuel Flores Crespo
María Victoria Granados Pozo
Lidia Martín Chica

Historial de Cambios

Fecha	Versión	Descripción	Autor
07/Oct/2010	00	Propuesta inicial del documento	MVG LMC MAP

Índice

1. Introducción

1.1. Propósito

Este documento proporciona una visión general sobre la aplicación MakeATravel, recogiendo las necesidades y características del sistema de gestión de actividades y viajes. Así como alguna funcionalidades opcionales como consejos para hacer la maleta, dependiendo del tiempo que vaya a hacer en el destino o la duración del viaje, y mapas de las ciudades con explicaciones de las mismas.

El documento se centra en definir el alcance, oportunidades de negocio, identificar los stakeholders y sus perfiles para poder llevar a cabo un desarrollo ajustado de la aplicación.

Además encontraremos un apartado donde definiremos detalladamente el producto (punto 4) que será desarrollado para empresa Platilla.

1.2. Alcance

Nuestro producto constará de un entregable, una aplicación móvil, dicha aplicación servirá para planificar viajes y actividades telemáticamente.

Esta app la encontraremos en los sistemas operativos de Android e iOS, para su descarga habrá que acceder a Play Store o a App Store.

1.3. Definición, Acrónimos y Abreviaciones

UOA: Usuarios que ofrecen actividades

USEA: Usuarios que seleccionan actividades

UC: Usuarios que comentan.

1.4. Resumen

2. Posicionamiento

2.1. Oportunidad de Negocio

Actualmente si se quiere organizar un viaje o buscar una actividad, requiere mucho tiempo y la visita de muchas web para poder tener un viaje personalizado, o bien acudir a una agencia de viajes y pagar un precio excesivo para lo que te ofrecen.

Con MakeATravel estos dos problemas son inexistentes, en una misma aplicación tendrás miles de opciones donde elegir y pagar con un solo click, sin ningún coste extra.

2.2. Declaración del Problema

[Describa el problema que afecta a los stakeholders interesados, el impacto que tendría en ellos y lo que le beneficiaría una solución. Se puede usar la siguiente tabla:] El siguiente cuadro detalla el problema así como los afectados por este.

El problema de	Tener que visitar muchas páginas web Elevados costes de las agencias de viajes Desconocer empresas locales y pequeñas, que ofrecen actividades más económicas por la baja demanda
Afecta	Usuarios finales Pequeño comercio
El impacto del problema es	Organizar tu viaje con total comodidad, ofreciendo actividades únicas a través de las experiencias de otras personas.
Una solución exitosa sería	Encontrar viajes más baratos de los que puedes encontrar en el mercado actualmente. Además de ayudar a la promoción de pequeñas empresas que oferten actividades

2.3. Solución propuesta

[Proporcionar posibles soluciones alternativas que las partes interesadas consideran viables. Enumere estas alternativas, agrupadas por las partes interesadas, y proporcionar una visión general de su fuerza y su debilidad (desde la perspectiva de que las partes interesadas)].

RELLENAAAR

3. Descripción de Usuarios y Stakeholders

[A fin de ejecutar eficazmente los productos y servicios que satisfagan las necesidades de las partes interesadas en este proyecto, es necesario conocer quiénes son los interesados y hacer que participen en el proceso de desarrollo. Un grupo importante de actores está formado por los usuarios (finales) del sistema. Esta sección proporciona una visión general de las partes interesadas, sus intereses y los problemas que se resuelven por la solución propuesta.]

3.1. Resumen de los stakeholders

Nombre		Descripción	Responsabilidades
Lidia Martín		Coordinadora del proyecto	Asegurarse que la aplicación cumpla los plazos de entrega
María Victoria Granados		Catalogadora	Encargada de la documentación del proyecto
Miguel Albertí		Moderador	Asegurar el correcto funcionamiento del equipo
Sofía Almeida		Presentadora	Encargada del marketing de la aplicación
Pedro Flores	Manuel	Gestor de Calidad	Asegurarse de que el producto cumpla los estándares

3.2. Resumen de los usuarios

Nombre	Descripción	Stakeholder
ACT_1 UOA	Usuarios que ofertan viajes o actividades	STK1 Ofertar
ACT_2 USEA	Usuarios que seleccionan una actividad o viaje, que haya realizado el usuario ACT_1	STK2 Seleccionar
ACT_3 UC	Usuarios que comentan los post, ya sea por que tengan dudas sobre el paquete de viaje o por que la han realizado y desean dejar su experiencia	STK3 Comentar/Valorar
ACT_4 UV	Usuarios que valoran una actividad o viaje. Para ello deberán de haberla realizado.	STK3 Comentar/Valorar
ACT_5 Empleado de Marketing	Responsable de ofertas de lanzamiento, publicidad y otros aspectos relacionados con el marketing	STK4 Marketing

3.3. Perfil de los Stakeholders

Descripción	Empresas del sector, este stakeholder son reticentes a la hora de conocer nuestra aplicación, dentro de este grupo el mayor exponente son las empresas de viaje.
Responsabilidades	Este stakeholder no tiene ninguna responsabilidad, aunque intentarán esfrzarse para mejorar sus paquetes de viajes y actividades para que nuestra app no tenga lugar en el mercado.
Criterios de éxito	Las empresas competidoras podrán decir que tienen éxito en el momento que nuestra app salga al mercado y ellos no pierdan a sus clientes.

Descripción	Los programadores son el grupo encargado de realizar la parte técnica de la aplicación, es decir, tanto el frontend como el backend, aunque dentro de estas dos categorías encontramos varios grupos su éxito y responsabilidades son parecidas
Responsabilidades	Este stakeholder se encargará de programar todas las funcionalidades que se hayan definido.
Criterios de éxito	Podremos asegurar que han cubierto sus responsabilidades una vez se puedan usar todas las funcionalidades de la aplicación sin ningún problema.

Descripción	Departamento de Marketing.
Responsabilidades	Este conjunto de usuarios tiene la misión de llevar a cabo una buena campaña publicitaria del producto
Criterios de éxito	Su éxito se medirá una vez salga el producto, si en un breve período de tiempo un gran número de personas están registradas y usan la app querrá decir que la campaña causó efecto sobre los usuarios.

3.4. Perfil de los Usuarios

Descripción	STK1 Ofertar
Responsabilidades	Usuarios que durante la realización del viaje o al finalizar, publican los lugares que han visitado, con fotos e indicaciones de los lugares
Criterios de éxito	

Descripción	STK2 Seleccionar
Responsabilidades	Usuarios que seleccionan las publicaciones que se obtienen tras una filtración según lo que busque el usuario. Estas publicaciones son las de otros usuarios que ya han realizado la ruta, el viaje o la actividad
Criterios de éxito	

Descripción	STK3 Comentar
Responsabilidades	Usuarios que comentan las publicaciones, para recomendarla o para preguntar las dudas que tengan sobre la misma.
Criterios de éxito	

Descripción	STK3 Valorar
Responsabilidades	Usuarios que tras la realización de la ruta o actividad, valoran la actividad de 1 a 5. Si no se realiza no se podrá valorar
Criterios de éxito	

Descripción	STK4 Marketing
Responsabilidades	Responsable de la publicidad de la aplicación.
Criterios de éxito	

3.5. Necesidades clave de los Stakeholders o usuarios

[Proporcionar las necesidades o problemas percibidos por los diferentes roles de los stakeholders. Esta visión general se utiliza a continuación para dar prioridad a las necesidades.]

Necesidad	Prioridad	Incumbe	Solución Actual	Solución propuesta
-----------	-----------	---------	-----------------	--------------------

4. Resumen del producto

4.1. Perspectiva del producto

[Describir el producto en relación a otros productos del entorno del cliente. Si el producto es independiente, indicarlo aquí. Si el producto es un componente de un sistema más grande o se conecta a otros sistemas, mostrar cómo estos sistemas interactúan entre si. Se puede facilitar un diagrama para mostrar las relaciones.]

4.2. Resumen de capacidades

[Proporcionar una lista de características y dar prioridad a la lista. Se puede utilizar parte del modelo de casos de uso cómo descripción de este apartado. La lista de características o el modelo de casos de uso proporcionan la base para describir el alcance del proyecto.]

Beneficio del Cliente	Características de Soporte
-----------------------	----------------------------

4.3. Supuestos y dependencias

Para cumplir unos estandares de desarrollo de software utilizaremos la ISO 9001, además para la realización de este proyecto se ha asumido que la app se utilizará en los sistemas IOS o android, por otro lado también se ha supuesto que la mayor parte de usuarios estarán entre los 20-50 años, hecho que hará que no haya ningún tutorial extenso, únicamente contará con una pequeña guía.

Dependeremos de páginas web o aplicaciones externas para realizar los pagos y las reservas, la aplicación únicamente vinculará publicaciones de los usuarios con las páginas oficiales.