
PONUĐA SOFTVERSKOG RJEŠENJA ZA MULTI LEVEL MARKETING



Poštovani,

Zadovoljstvo nam je što smo u prilici ponudimo softversko rješenje za jednu profesionalnu, uglednu i perspektivnu organizaciju kao što je Vaša. Čast nam je biti u prilici da naš najveći potencijal, znanje i umijeće naših stručnjaka, inkorporiramo u još jedno prestižno rješenje.

Pošto smo upoznati sa činjenicama kako Multi Level Marketing (MLM u nastavku teksta) funkcionise, svjesni smo koliko je teško organizirati rad, voditi evidenciju proizvoda u skladištu i činjenice da ovi problemi postaju još veći sa rastom obima poslovanja organizacije. Posebnu prijetnju za napredak poslovanja predstavlja i neoptimalno praćenje poslovnih procesa, te greške koje nastaju tokom prenosa i usljed kašnjenja informacija. Ključni faktor uspjeha jedne MLM organizacije jeste da proizvod koji odgovara potrebama klijenta ponudi u pravom trenutku, a za svakog klijenta pravi trenutak je: "Što prije!"

Sistem koji mi nudimo ima za cilj da Vam omogući siguran put ka uspješnijem, organizovanijem i masovnijem poslovanju, a njegove glavne beneficije jesu:

- Jasan, precizan, tačan i pravovremen pregled poslovanja aktera prodaje
- Vjerodostojan uvid u trenutno stanje skladišta, ali i u stanje artikala koji su u opticaju
- Mogućnost generisanja i pohranjivanja širokog spektra tipova izvještaja

Pored toga naš informacioni sistem posjeduje sljedeće karakteristike:

- jednostavnost korištenja
- mogućnost rasta i unapređivanja u cilju održavanja konkurentnosti na tržištu
- tačnost i efikasnost u obavljanju svih dostupnih operacija
- pouzdanost i sigurnost u radu

Mogućnosti sistemskog rješenja su podržane u vidu modula koji imaju za cilj svakom korisniku olakšati izvršavanje njihovih poslovnih obaveza. Sistem sadrži sljedeće module:

Komercijalista:

Ovaj modul omogućava sljedeće funkcionalnosti:

- Izdavanje proizvoda regionalnim menadžerima i prodavačima
- Komunikacija sa vođom prodaje za nabavku proizvoda
- Generisanje faktura za proizvode koje nabavljaju prodavači i regionalni menadžeri

Šef prodaje:

Ovaj modul omogućava sljedeće funkcionalnosti:

- Kontrola stanja skladišta
- Kreiranje izvještaja za isplatu regionalnih menadžera i prodavača
- Praćenje učinka regionalnih menadžera i prodavača

Proizvod:

Ovaj modul omogućava sljedeće funkcionalnosti:

- Ažuriranje i pregleda informacije o proizvodima
- Kreiranje izvještaja po artiklima
- Izradu izvještaja po prodavačima i artiklima

Korištenjem softverskog rješenja koje Vam nudimo postižete niz prednosti.

Neke su neposredno uočljive:

- brže i kvalitetnije usluživanje prodavača i regionalnih menadžera
- kontrola stanja artikala
- praćenje učinka regionalnih menadžera i prodavača
- statistika prodaje proizvoda
- poslovne informacije lako dostupne
- jednostavno kreiranje izvještaja i poslovnih dokumenata

Druge postaju vidljive nakon određenog perioda korištenja informacionog sistema:

- bolja organiziranost hijerarhije menadžera i prodavača
- brza i jednostavna analiza poslovanja
- povećanje profita

Zašto DEM Solutions?

“DEM Solutions” je kompanija koja je u svojih 10 godina djelovanja postala prepoznatljiva po svojim efikasnim, jedinstvenim i prilagođenim poslovnim informacionim sistemima. O našoj ozbiljnosti i kompetentnosti dovoljno govori veliki broj uspješno izvedenih i implemetiranih poslovnih sistema.

Težimo ka konstantnom unapređenju znanja i vještina naših zaposlenika. Pratimo moderne trendove i razvijamo softverska rješenja na najnovijim platformama ali također negujemo i starije platforme.

Glavni motiv i cilj našeg poslovanja jesu zadovoljstvo i uspjeh naših klijenata. Prema nedavnom istraživanju, naša kompanija spada među najbolje ocjenjene softverske kuće od strane klijenata.

Naš najveći uspjeh jeste lojalnost klijenata među kojima su i TopShop, Konzum, Herbalife, Oriflame i Avon, a to je ujedno i dokaz da naši proizvodi zadovoljavaju svjetske standarde. Desetine zadovoljnih klijenata su naš argument za povjeravanje poboljšanja poslovnih procesa našem timu.

Pored svega, nudimo Vam i:

- stručnu pomoć u definisanju, nabavci i isporuci potrebne računarske i ostale prateće opreme i softvera
- 24/7 online i telefonsku podršku u toku trajanja ugovora
- podršku za hitne intervencije
- iscrpnu dokumentaciju koja će Vašem osoblju osigurati lakše korištenje našeg softvera
- obuku korisnika
- što brže rješavanje eventualnih problema, kako bi se uklonili u što kraćem roku.
- besplatno održavanje sistema u prva 24 mjeseca.

Cijena softvera: 10.000,00 KM

Garancija: 5 godina

Vrijeme realizacije projekta: 3 mjeseca