

本科生报名表

竺可桢学院		创新与创业管理强化班		
姓名	周雅敏	学院	能源工程学院	
学号	3150102692	专业	能源与环境系统工程	





填表说明

- 本报名表是竺可桢学院创新与创业管理强化班选拔学员的最主要的参考资料,请务必认真填写, 提供足够信息,充分并真实地展现自我!
- 2. 对于报名表上所涉及的所有个人资料,我们都会严格保密,请放心填写。
- 3. 填写本报名表之前,请务必在<u>浙江大学现代教务管理系统</u>网站上,进行辅修报名,申请专业为"创新与创业管理强化班"。(系统开放时间为 10 月 10 日中午 12:00 截止时间 10 月 28 日中午 12:00 , 凡没有辅修报名者不能进入后续表刷和面试)
- 4. 请务必用**统一的版式**填写并打印本报名表(原则上不建议彩印),除签名之外,原则上谢绝手写。
- 5. 附件中**必须**包含个人在校全部课程的成绩证明,加盖学园的成绩证明专用章,并签字。
- 6. 交表时间: 2016年10月29日(周六)18:00-20:00

交表地点:紫金港校区东 1A-103

同时请<u>务必</u>在 10 月 29 日中午 12 点前,登陆强化班主页**(http://itper.org)**进行网上报名, 上传提交报名表电子稿(请以**姓名+学号**命名),并确认完成网上报名流程。

- 8. 交表后,请在面试时间前,到竺可桢学院网站(http://ckc.zju.edu.cn)确认是否进入面试名单。
- 9. 最后,请用黑色钢笔/签字笔抄写"本人 XXX 保证本表格的内容和附件信息全部属实",并签名。 保证:

签名:



Part 1 基础信息

姓名	周雅敏	学号	3150102692	移动电话	18867113817
性别	女	学院	求是学院蓝田学园	出生日期	1997/05/06
出生地	浙江瑞安	专业	能源与环境系统工程	寝室地址	蓝五 4044



Email		104572	21874@qq.com				
个人技能 爱好特长 及水平	E持、运动 余爱好,;		,	外语水平 认证	已通过四级考试		
所有课程累 计平均绩点	3.89)		所属学园 确认 请签字盖章)			

若有以下经历时,回答注意包括活动时间、活动内容、活动结果、你所承担的角色及这段经历给你带来的影响。

浙江大学(党委宣传部旗下)记录"一带一路"上的"浙大追梦人"(第二季)暑期 社会实践团队 2016年7月18-23日

创业、实习和实践经历(300字以内)

自省委省政府"双下沉,两提升"政策提出,浙江大学医学院附属第一医院与景宁 县人民医院合办景宁人民医院民族分院,每年开展学习培训、下乡门诊、远程诊断以及 回访患者等医疗活动。

我在这支实践队伍中担任记者采访、新闻采写工作。通过面对面的交流,我感受到了附属医院医生的满腔热血和无私奉献的精神,了解到支援基层医院是附属医院众多医务工作者的一个梦,他们不辞辛劳,把自己的专业知识和技术带给基层医生,对基层医院开展从"输血"到"造血"再到"夯实"的支援工作。

坐落大山的景宁,素有长寿之乡的美称。印象很深的一句话是医生们讲的: "景宁的空气是香的,水是甜的。我们想让这样的景宁,继续下去。"

学术竞赛 和科研经历

暂无

(200字以内)

1. 浙江大学广播电视台

学生工作 校园活动 经历

2015.9-至今 担任活动委员和记者主持工作,策划组织了"金话筒"活动、纳新破冰活动等,并推出一期栏目节目和多期新闻街采,在宿舍楼电视上播出。我在电视台锻炼了胆识,培养了在众人面前发言的勇气和信心。

2. 蓝田分团委

(200字以内)

大一学年 担任"蓝田十佳大学生"评选活动暨五四表彰大会主持,组织了"可口可 乐公司"参观活动,并加入多个项目组,作为活动前期筹备人。

所在学园 意见

(请签字盖章)



Part 2 开放性问题

请从直播平台、网红经济中任选一个主题,谈谈你对当下的热潮的看法,以及你如何看待其前景。
(500字以内)

看法:

Papi 酱前段时间融资 1200 万,雪梨、林珊珊等网店销售额十分客观,现如今网红经济的比重越来越大,围绕网红生发的商业链条和盈利模式也逐渐浮出水面。当下的这种热潮是社交王辉飞速发展的产物,类似于斗鱼、熊猫 TV、微博等社交平台的普及,给网红们提供了渠道把自己真实的生活状态分享给粉丝,就像跟朋友分享一样。这是积累粉丝量的基础。

他们抓住了人与人沟通的环节,相比如明星他们更加真实,容易触及。因而吸引了越来越多的受众 去效仿学习他们的生活方式或者穿着打扮等,从而培养了消费需求,产生消费动力。

前景:

网红经济的发展个人认为还是非常可观的,越来越多的人喜欢通过社交网络来充实改善自己,而网红恰恰能成为效仿的标杆。未来网红经济一定不断发展,并且以越来越多样化的形式呈现,比如广告,粉丝对网红的信任度和依赖感使得其极易产生共鸣,因而对网红推荐产品接受度较高。网红可以通过视频、直播甚至是电视等各种方式植入广告获得收益。

还有微电商,网红经营的淘宝店现阶段收益已经十分明显,通过他们自身的穿搭来吸引消费者。在 未来,更多的网红产品会出现并销售。随着网红影响力越来越大,影视行业也对他们敞开了怀抱,未来, 网红进军影视业的可能性也越来越大。

2. 谈一谈你认为当今青年创业面临的困境与机遇。(300字以内)

困境:

- 1、知识限制。创业需要多方面的专业知识,例如管理营销之类的,青年创业者缺乏相应的知识储备。
- 2、青年创业者大多是在校大学生或者刚刚步入社会,缺少创业的直接经验、商业管理经验,而学习到的也仅仅是理论知识,并未经过实践。
- 3、青年创业者受年龄和阅历的影响,缺乏市场意识。其对于创业的风险没有充足的认识,缺乏必要的准备。

机遇:

- 1、国家为大学生创业提供了有力的政策和制度保障,各地方政府也采取了一系列扶持政策与措施,使得创业的门槛降低,成本减少。
- 2、我国正在经济转型,大力发展新兴产业,为拥有知识和技术的青年创业者提供了契机。



3. 寻找个人生活中的商机,以此简述一个实际的商业设想并分析其可行性。(500字以内)

商业设想:

创建一个大学生社交 APP,给大学生募集同行同伴提供一个平台。学生填写相关信息,并通过实名 认证后完成注册。按照学校的差异将用户进行分类,在同一所大学内的注册用户可以通过发布号召令, 告知行程的时间、地点以及需要人数。行程相符或者对此感兴趣的同学可以在号召令下应邀,集齐所需 人数后该号召令视为成功。通过在线发布行程,从而实现约跑、约饭、约球等功能。

可行性分析:

- 1. 大学生课程差异性较大,不像高中一起上课一起吃饭。所以找到同伴一起活动的难度比较大。 通过线上小伙伴的招募能够比较快速方便的找到同行的同学。
- 2. 通过这个平台可以结交不同专业、不同年级的同学,使自己的社交范围拓宽拓广。
- 3. 锻炼、早读等活动结伴同行,互相监督,坚持的时间会大大增加。有利于促进学生培养良好的生活、学习习惯。
- 4. 用户群体多, 高校在校大学生数量庞大, 覆盖范围广。

4.请结识两位(或以上)强化班学员并做充分交流,谈谈你眼中的强化人是怎样的,以及你未来希望做出什么实际改变。(200字以内)

我眼中的强化人:很有责任心,敢于去承担,ITP 的招生从前期的各种宣传、宣讲会、报名表筛选等工作真的很繁琐和辛苦,但是就凭着"强化班的事我不推"这样一个信念,大家都义无反顾的去尽力完成了;凝聚力强,宣讲会上老师和所有在场的ITPers 共唱班歌就足以看出班级感情的深厚。

我希望做出的改变:我希望未来能够多涉猎一些专业以外的知识,努力让自己知识面更广,更有涵养; 多去尝试不同的挑战,越长大越变得畏畏缩缩,很多事情会担心失败。所以我希望很多事情能够更加主 动一些,把握住机会。申请加入 ITP,或许便是我迈出的第一步。

与你交流的强化班学员是

朱光尧、归来



5. 请向我们分享一个自己的故事,能展示自己特点即可。(400字以内)

我在高中读的是实验班,所有的学生都是提前从各个中学招进来的,实力都非常强。新进入一个阶段,我都需要花一段时间去适应,班级同学激烈的竞争又让人压力非常大,所以高一高二期间我的成绩都不是很理想,基本上属于班级的靠后名次。甚至有一次全校的联考,我考了班级的倒数第一,这对于我的打击其实是非常大的。那个时候,感觉学习力不从心,老师对自己也不太上心和在意,有时候真的觉得想要放弃。

但是后来还是坚持了下来,感觉自己有点像打不死的小强,那时候想别人能够做到,自己也一定可以。既然没有他们聪明,就一定要比他们努力。所以后来我都要求自己每天最早一批到教室,最迟一批走。中午也不回寝室午睡,吃完饭就赶回教室写作业,争取能够多做一些习题多巩固一些知识。学校里有一块匾,上面写着"在这里遇见梦想",高三的后阶段,我每天早上去教室经过的时候都会去摸一下那个梦字,然后感觉一天都充满了动力,学的很多但是真的一点都不觉得累,反而感到非常充实。

功夫不负有心人,在这样不懈的努力下,我的成绩慢慢地有了起色。后来高考前的几次联考都保持 在段前几十名,说实话对于考上浙大心里还是不太有底气。最后的几周,我已经调整好了心态,不去患 得患失,而是从容面对,尽力发挥就足够了,至少高三这一年我好好努力过了,没有让自己后悔。高考 结束,没想到真的进了梦寐以求的浙大。

所以说,坚持真的能创造对班级倒数第一到考上浙大的奇迹。

- 6. 请在下列问题中选取一个问题作答。(300字以内)
- 1)请你为ITP招生宣传设计一个亮点活动,简单陈述创意。
- 2)结合自身情况分析,如何通过努力在大学期间受到校长接见?
- 3)如何在一天时间内认识并结交仅在昨天晚上在操场遇到的心仪异性?

我选择问题 3。

我有时候遇到自己欣赏的男生女生也一般会主动去结交学习的。这个问题我认为关键是在遇到对方时就可以获得一个联系的渠道。比如假装自己没有带现金或者支付宝余额不够,麻烦他先借给你,到时候用微信还给他,这样就有机会进行进一步的认识。还钱的时候一定要道谢,这样就可以开始扯一些有的没的,比如幸好向你借到钱不然…再问问他常常去操场跑步吗。之后多聊一些对方感兴趣的话题,如果有可能可以第二天约个夜跑。

或者是在他压腿或者休息的时候,若无其事地走到他旁边,向他咨询打卡几点结束等,尽量表现地没有目的性和针对性(如果在对方跑步的时候突然冲上前就太过于刻意),一定要在他方便聊天的时候切入,这样才有可能去深入的交流。总而言之就是给自己制造一些小问题,然后在对方方便的时候请求帮助。第一印象是非常重要的,所以不管是线上还是线下交流都一定要有礼貌和分寸,尽量不让对方有不适感。



Part 3 自荐书 (不超过 1000 字)

尊敬的老师、各位学长学姐:

你们好!我是来自能源与环境系统工程 1504 班的周雅敏。在这过去的一年里,我一直严格要求自己,积极参与各项校园活动,并且担任多项学生干部职位,希望以此来发展锻炼自己。

在社会工作方面,我任职于在蓝田分团委对外联络发展中心,曾主持了蓝田分团委成立 五周年晚会。并作为项目负责人主要负责了由外联部组织发起的企业参观活动,从策划方案, 到联系企业,最后带领几十位学生坐大巴前往可口可乐公司参观。我的工作也得到了蓝田分团 委的肯定,获得 2015 年秋冬学期蓝田分团委优秀干事的称号。

在浙江大学广播电视台,我负责记者主持工作,曾出过一期关于"物联网"的节目和多期关于学校热点事件的采访新闻包括浙大 119 周年校庆专题、集体婚礼等。此外,我留任了活动委员一职,负责电视台各种活动的策划、前期准备等,如成功举办的金话筒活动,以及 16 级新台员的破冰活动,均由我担任主要负责人。

我在行政班中担任宣传委员,在班委和同学们共同努力下获得校级先进团支部称号,并在 团支部文化大赛中获得第三名。

在文体方面,我一直积极参与活动。在蓝田第三届"十佳优秀学生"评选暨 2015-2016 学年"五四"表彰大会上担任主持人。还和其他队员一起代表蓝田参加了"三好杯"啦啦操比赛,获得二等奖和最佳表演奖。另外,我还参加了蓝田校运动会,获得 400m 单项第四的好成绩。

在学习方面,本学年获得了三等学业奖学金以及三等优秀学生奖学金,并获得了优秀学生干部的荣誉称号。

之所以想加入 ITP, 一是因为对创业比较感兴趣。我知道创业从来都不是一蹴而就的,所以希望能提前储备有关管理创业方面的知识。其实比起一毕业就去尝试创业,我更倾向于宣讲会上老师说的那样,培养一种创业思想。现在先夯实住基础,学习相关理论知识。毕业后,在工作岗位上积累经验。等到有好的想法和机会时再去考虑创业。无论日后如何,能多收获一份专业之外的思维理论,也是非常荣幸的事。有像创业者那样的一种坚持和热血在,无论做什么事情都非常受用。

第二个原因是我真的很喜欢 ITP 这样像家一般的氛围,这样的班级凝聚力让人非常向往。在宣讲会的最后,各位老师领导和到场的所有 ITPers 都一起到台上手拉着手,共唱班歌。有一个学长在活动后发朋友圈:"去年看得热血沸腾,今年唱得热泪盈眶。"其实不光是他们,我在台下也感动地一塌糊涂。这就是我想要的呀!一群志同道合的伙伴一起学习,一起努力,一起朝着相似的目标共同奋进。

所以,真心的希望能够加入这个集体,正如强化班的口号"请务必比我们做得更好"一般, 我一定会努力去做的。



如果你觉得以上内容仍不足以向我们展示你的创造力和创新能力,你可以在本报名表后附加任何(不仅限于文字)你认为能更好更全面地展现自己的内容,但请控制在一页 A4 纸之内。

Part 4 调查问题

为了未来班级招生工作有进一步的提高,请你协助进行以下问题的回答,本部分答案仅供统计与小结工作,不会成为考察候选人是否有资格进入下一轮的依据。谢谢你对我们的支持与帮助。

1.你是通过哪些途径了解到强化班的?

之前有所了解,通过归来学姐的推荐

2.我们的招生过程中哪些宣传方式比较吸引你?你认为我们在招生过程中哪一环节做得最好,在哪些方面存在不足?我们欢迎你的改进建议。

比较吸引我的可能是往届 ITPers 的故事,觉得他们都是有自己思考的人。这一点让我觉得不一定非要在强化班学到很多的知识,但是这里的氛围一定不错。

每一位对 ITP 感兴趣的同学都能收到专门的邀请函。

如果说要改进的话,我觉得可能宣讲会的时间可以适当的再压缩一些。

请务必比我们做得更好!