

UI/UX дизайн

Практическое проектирование интерфейсов

Глоссарий

UX (user experience) — «пользовательский опыт». Простыми словами, это то, каким образом пользователь взаимодействует с интерфейсом и насколько сайт или приложение для него удобны.

В UX входит навигация по сайту, функционал меню и результат взаимодействия со страницами. Это не только «костяк» сайта — его структура, — но и коммуникация: диалоговые окна, функционал кнопок, настройки поиска и форм. Именно от качества UX зависит то, насколько быстро пользователь сможет получить то, зачем он пришёл на сайт.

UI — это user interface, пользовательский интерфейс, проще говоря — оформление сайта: сочетания цветов, шрифты, иконки и кнопки.

UX — это функционал интерфейса, UI — его внешний вид.

Интро

В современном мире, где цифровые технологии прочно вошли в повседневную жизнь, **UI/UX дизайн стал ключевым фактором успеха любого продукта** — от мобильных приложений до веб-сайтов.

Пользователи ожидают не только функциональности, но и удобства, интуитивности и эстетической привлекательности интерфейсов.

Качественный UI/UX помогает повысить удовлетворенность пользователей, увеличить удержание аудитории и, как следствие, конкурентоспособность продукта на рынке.



Глава 1

В2С интерфейсы

Особенности проектирования интерфейсов для B2C: массовая аудитория

Проектирование интерфейсов для B2C (Business-to-Consumer) ориентировано на массовую аудиторию, что требует учета её разнообразия и особенностей.

- **1) Широкий охват**: пользователи В2С-продуктов (например, интернет-магазины, соцсети) имеют разный возраст, уровень цифровой грамотности и культурный бэкграунд, поэтому интерфейс должен быть максимально интуитивным и простым (например, знакомые иконки, минимум шагов для покупки).
- **2) Эмоциональная вовлеченность**: массовая аудитория ценит эмоциональный отклик яркий дизайн, персонализация (например, рекомендации) и микроанимации создают приятный опыт.
- **3) Скорость и удобство**: пользователи ожидают мгновенного результата (быстрая загрузка, минимум кликов), так как часто взаимодействуют с продуктом "на ходу".
- **4) Доступность**: важно учитывать инклюзивность (например, контраст для слабовидящих, поддержка разных языков).
- **5) Упрощение выбора**: из-за парадокса выбора (много опций вызывают стресс) стоит предлагать ограниченное количество вариантов или фильтры (например, в каталоге товаров).

































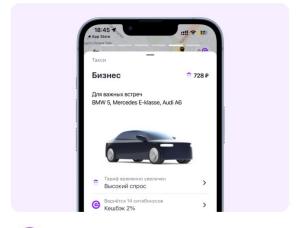


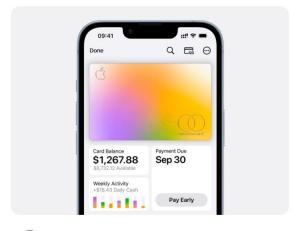
Паттерны В2С интерфейсов

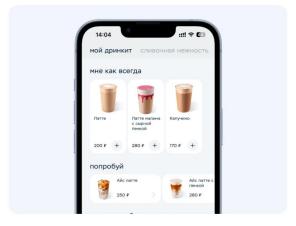
В2С интерфейсы используют паттерны, которые делают взаимодействие с продуктом простым, увлекательным и эмоционально насыщенным.

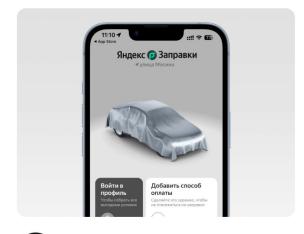
- 1) Онбординг пошаговое введение в продукт для новых пользователей: короткие туториалы или подсказки (например, слайды с объяснением функций в приложении Duolingo) помогают быстро освоиться.
- **2) Упрощение процессов** минимизация шагов для достижения цели: например, оформление заказа в один клик (как в Amazon) или автозаполнение форм, что экономит время и снижает вероятность отказа.
- **3) Эмоциональные триггеры** элементы, вызывающие положительные эмоции: персонализированные приветствия ("С возвращением, Анна!"), анимации успеха (например, конфетти после покупки) или иллюстрации для пустых состояний ("Корзина пуста, давай что-то выберем!").
- **4) Геймификация** добавление игровых элементов для повышения вовлеченности: бейджи за достижения, прогресс-бары (например, в фитнес-приложениях вроде Fitbit) или системы наград (скидки за выполнение заданий).

Эти паттерны делают В2С-продукты интуитивными, мотивирующими и запоминающимися, что особенно важно для удержания массовой аудитории.











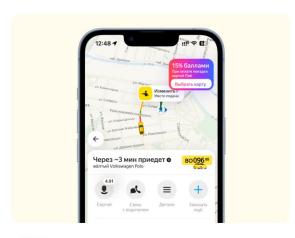


Apple Wallet

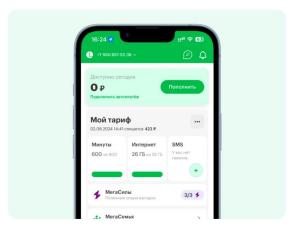


т Заправки





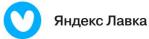








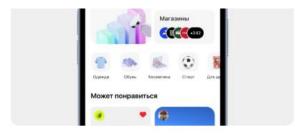
Яндекс Go





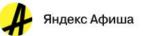


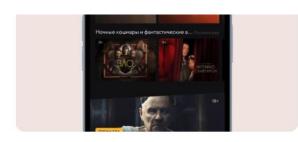




Долями







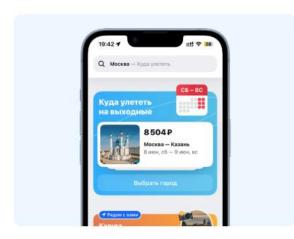
Амедиатека







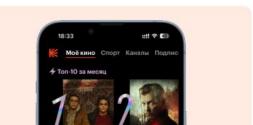
Étv Apple TV

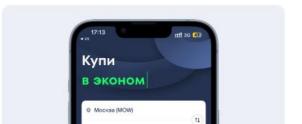


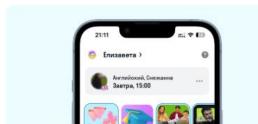
Авиасейлс



Иви









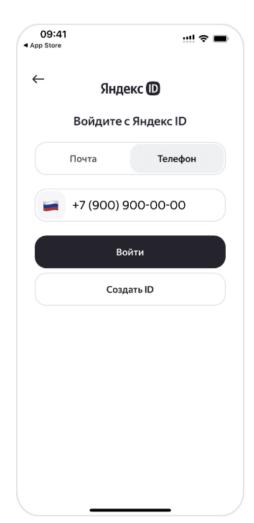
Другие типичные паттерны В2С интерфейсов

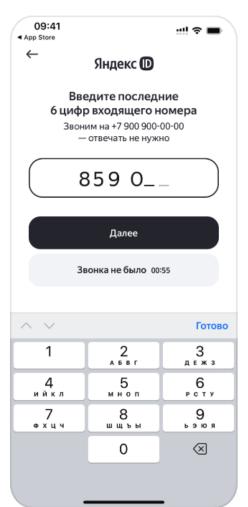
- **1) "Гамбургер"-меню** компактная навигация для мобильных устройств, скрывающая дополнительные опции (например, в приложениях вроде Instagram).
- **2) Кнопка СТА (Call-to-Action)** яркая, заметная кнопка с призывом к действию ("Купить", "Зарегистрироваться"), часто выделенная цветом (например, красная кнопка "Добавить в корзину" на Amazon).
- **3) Карусель изображений** слайдер для демонстрации товаров или акций на главной странице, привлекающий внимание (например, в интернет-магазинах).
- **4) Поиск с автодополнением** строка поиска, предлагающая варианты по мере ввода (как в Google или на Wildberries), ускоряет нахождение нужного.
- **5) Карточки товаров** структурированное отображение продуктов с фото, названием, ценой и кнопкой действия (например, в приложении Ozon).
- **6) Прогресс-бар** индикатор этапов (например, при оформлении заказа), показывающий, сколько шагов осталось. Эти паттерны знакомы пользователям, снижают порог вхождения и делают взаимодействие предсказуемым, что особенно важно для массовой аудитории В2С-продуктов.

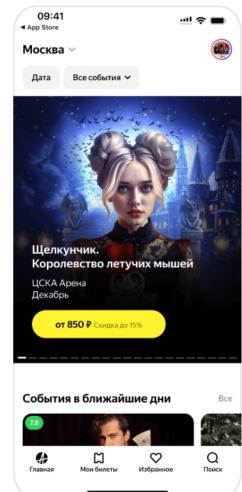
Паттерны В2С интерфейсов



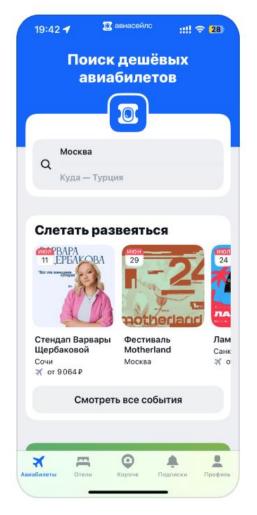






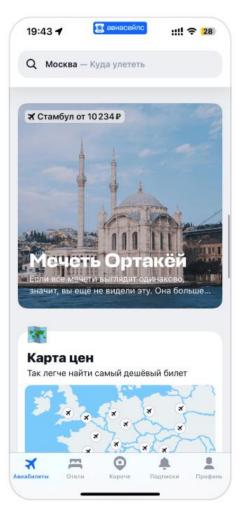


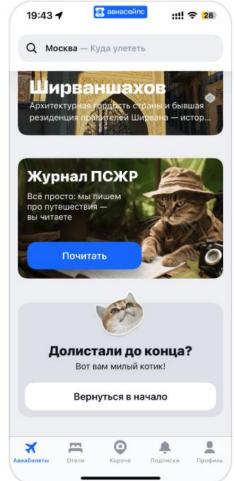
Паттерны В2С интерфейсов













Глава 2

В2В интерфейсы

Специфика корпоративных продуктов

Разработка интерфейсов для B2B (Business-to-Business) продуктов ориентирована на профессиональных пользователей, что определяет её особенности.

- **1)** Функциональность превыше эстетики: B2B-пользователи (например, менеджеры, аналитики) ценят эффективность и скорость работы, поэтому интерфейс должен быть утилитарным, с акцентом на доступ к данным и инструментам (например, сложные таблицы в CRM-системах вроде Salesforce).
- **2) Сложные процессы**: B2B-продукты поддерживают многоэтапные рабочие процессы (например, управление проектами в Trello), требуя четкой структуры, настраиваемых дашбордов и интеграций.
- **3) Удовлетворение потребностей множества стейкхолдеров**: B2B-продукты часто используются разными ролями (руководители, исполнители, аналитики), поэтому интерфейс должен учитывать их цели и задачи, предоставляя персонализированные дашборды, фильтры и уровни доступа (например, в системах управления проектами).
- **4) Обучение и поддержка**: важны подробные онбординги, тултипы и документация для новичков (например, в аналитических платформах вроде Tableau).
- **5) Безопасность и доступ**: интерфейс должен поддерживать роли, права доступа и визуально показывать уровни защиты для работы с конфиденциальными данными.
- **6) Меньше эмоциональности**: дизайн сдержанный, с нейтральной палитрой и минимумом анимаций, чтобы не отвлекать от задач.

Успешный В2В-интерфейс повышает продуктивность, минимизируя время на обучение и ошибки.

Ключевые характеристики В2В интерфейсов

В2В интерфейсы разрабатываются с учетом потребностей профессиональных пользователей, что определяет их характеристики.

- 1) Информационная плотность: интерфейсы содержат большое количество данных (например, таблицы, графики в аналитических системах вроде Power BI), требуя четкой структуры и фильтров для удобного восприятия.
- **2) Многозадачность**: пользователи часто работают с несколькими задачами одновременно, поэтому интерфейс должен поддерживать переключение между функциями (например, вкладки в Jira для управления проектами).
- **3) Масштабируемость**: B2B-продукты должны адаптироваться к росту компании и объема данных, обеспечивая стабильность и гибкость (например, добавление новых пользователей в Slack).
- **4) Настраиваемость**: пользователи нуждаются в персонализации настраиваемые дашборды, фильтры и рабочие пространства (как в CRM-системах HubSpot) позволяют адаптировать интерфейс под конкретные задачи.
- 5) Документация и поддержка: сложные системы требуют подробных инструкций, тултипов и оперативной поддержки (например, встроенные гайды в платформах вроде SAP), чтобы минимизировать время на обучение. Эти характеристики делают B2B интерфейсы эффективными инструментами для бизнеса, повышая продуктивность и снижая барьеры использования.

Баланс между сложностью и удобством

В2В продукты сталкиваются с необходимостью балансировать сложность функционала и удобство для пользователей.

- 1) Управление большими данными и множеством функций: B2B интерфейсы часто работают с большими объемами данных и сложными функциями (например, аналитика в Power BI или управление проектами в Asana), что требует четкой структуры, фильтров и визуализации данных, чтобы не перегружать пользователя.
- 2) Оптимизация для частых и повторяющихся задач: пользователи B2B-продуктов регулярно выполняют рутинные действия (например, ввод данных в CRM), поэтому интерфейс должен минимизировать количество кликов, предлагать шаблоны и автоматизацию (как в HubSpot для email-рассылок).
- **3) Кастомизация под корпоративные процессы**: B2B-продукты должны адаптироваться к уникальным рабочим процессам компаний, предоставляя настраиваемые дашборды, роли и интеграции (например, в Salesforce можно настроить воронку продаж под конкретный бизнес).

Для достижения баланса важно использовать прогрессивное раскрытие информации, интуитивную навигацию и онбординг, чтобы сложные функции не отпугивали пользователей, а кастомизация и оптимизация повышали эффективность работы.

Отраслевые особенности

Отраслевые В2В продукты требуют учета специфических требований, связанных с их сферой применения.

Например:

- 1) Медицинские интерфейсы и безопасность: в медицинских системах (например, EHR-системы вроде Еріс) приоритет безопасность данных пациентов (соответствие стандартам HIPAA), минимизация ошибок (четкие визуальные индикаторы для дозировок) и интуитивность для быстрого принятия решений в стрессовых условиях.
- **2) Финансовые интерфейсы и требования регуляторов**: в финансовых продуктах (например, Bloomberg Terminal) важны соответствие регуляторным требованиям (GDPR, PCI DSS), прозрачность операций (логирование действий) и высокая скорость обработки данных для трейдинга или аналитики, с акцентом на защиту от мошенничества.
- 3) Инженерное ПО и точность с надежностью: в инженерных системах (например, AutoCAD или MATLAB) ключевыми являются точность отображения данных (например, чертежей), надежность (отсутствие сбоев при длительных расчетах) и поддержка сложных функций с возможностью кастомизации под задачи.



Глава 3

Разработка пользовательских сценариев

Customer Journey Map

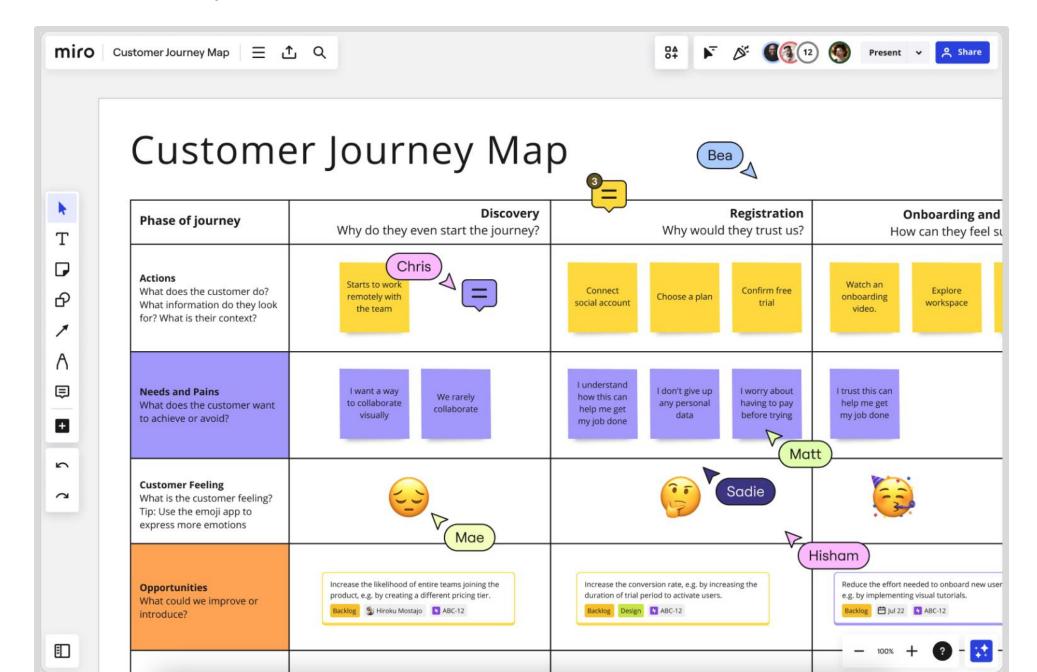
СЈМ (Карта пути клиента) — это инструмент, который визуализирует весь путь пользователя при взаимодействии с продуктом, помогая выявить точки боли и улучшить UX. Она включает этапы: от первого контакта (например, реклама) до завершения цели (покупка, регистрация) и последующего взаимодействия (поддержка).

Структура СЈМ:

- 1) Этапы пути ключевые шаги (осведомленность, рассмотрение, решение, использование);
- 2) Действия пользователя что делает пользователь (поиск, сравнение, покупка);
- **3) Эмоции и точки боли** чувства и проблемы на каждом этапе (например, раздражение из-за долгой загрузки);
- 4) Точки контакта каналы взаимодействия (сайт, приложение, поддержка);
- 5) Возможности улучшения идеи для устранения проблем (например, упрощение формы).

В UI/UX CJM помогает понять, где пользователи сталкиваются с трудностями (например, высокий процент отказов на этапе оплаты), и оптимизировать интерфейс, делая его более интуитивным. Пример: для интернет-магазина CJM может показать, что пользователи уходят из-за сложной регистрации, что побуждает внедрить вход через соцсети. CJM — это основа для создания клиентоориентированного дизайна.

Customer Journey Map



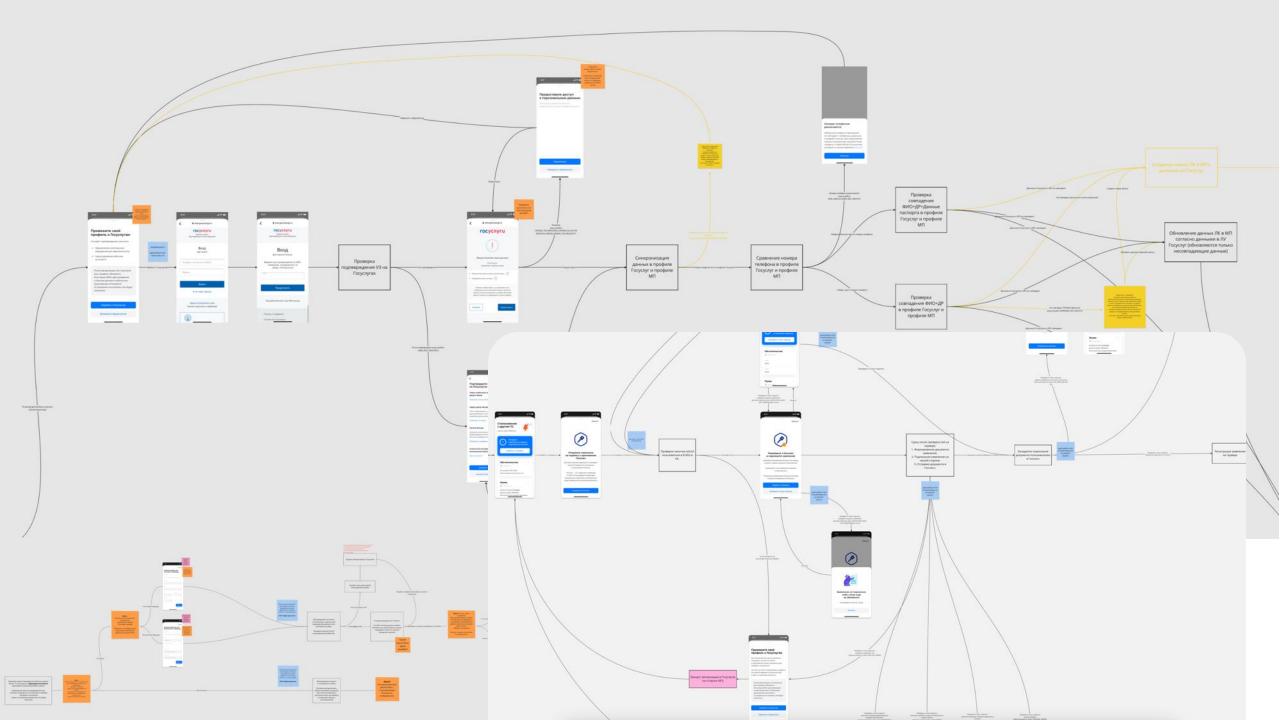
User Flow и сценарии использования

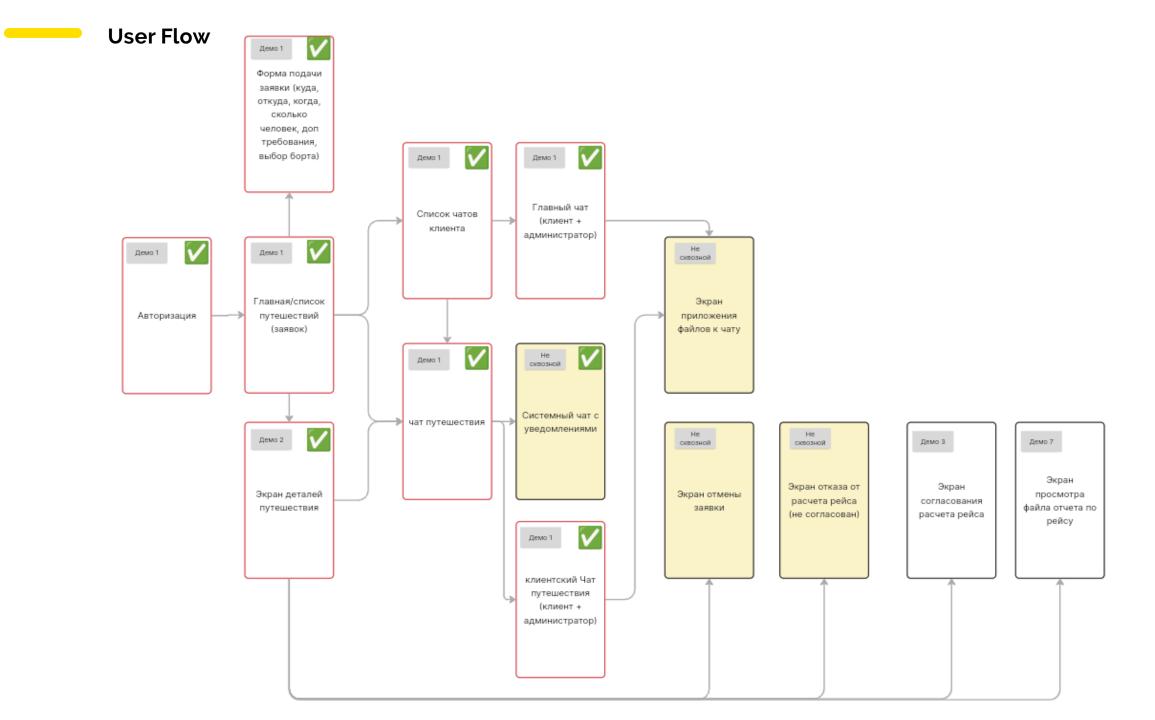
User Flow (пользовательский поток) — это визуальная схема, показывающая путь пользователя в интерфейсе от точки входа до достижения цели, например, от открытия приложения до покупки товара. Он помогает спроектировать логичное и эффективное взаимодействие.

Сценарии использования — это текстовые описания конкретных ситуаций, в которых пользователь взаимодействует с продуктом, учитывающие контекст, цели и возможные препятствия (например, "Анна, 30 лет, покупает платье в интернет-магазине, но сталкивается с неработающей кнопкой оплаты").

Применение:

- 1) User Flow отображает шаги (главная страница → каталог → карточка товара → корзина → оплата), выявляя узкие места (например, лишние шаги);
- 2) Сценарии использования помогают понять мотивацию и контекст (например, пользователь торопится и нуждается в быстрой покупке). Вместе они позволяют проектировать интерфейсы, которые соответствуют реальным потребностям: например, упрощение checkout-процесса или добавление кнопки "Купить в 1 клик". Эти инструменты обеспечивают интуитивность и минимизируют барьеры на пути пользователя.





Edge Cases и обработка исключений

Edge Cases (краевые случаи) — это редкие или экстремальные ситуации, которые могут возникнуть при использовании продукта, но не входят в типичный сценарий (например, пользователь с очень длинным именем пытается зарегистрироваться, или интернет-соединение пропадает во время оплаты).

Обработка исключений — это проектирование интерфейса так, чтобы он корректно реагировал на такие случаи, не вызывая сбоев или фрустрации.

Примеры:

- **1) Валидация данных** если поле формы не принимает длинные имена, показывать понятное сообщение ("Имя должно быть короче 50 символов") вместо сбоя;
- **2) Оффлайн-режим** при потере связи приложение (например, Google Docs) должно сохранять прогресс и уведомлять пользователя ("Нет интернета, изменения сохранятся позже");
- **3) Крайние значения** если пользователь вводит дату рождения "01.01.1900", система должна либо обработать это корректно, либо предложить ограничение с объяснением.

Учет Edge Cases и грамотная обработка исключений повышают надежность продукта, снижают вероятность ошибок и улучшают пользовательский опыт, демонстрируя заботу о пользователе даже в нестандартных ситуациях.

Сторителлинг в UX

Сторис, или сторителлинг, в дизайне — это подход, при котором интерфейс рассказывает историю, вовлекая пользователя и создавая эмоциональную связь. Вместо сухого функционала сторис делает взаимодействие запоминающимся и осмысленным.

Применение:

- **1)** Онбординг через историю персонажа (например, "Помоги котику собрать корзину!" в приложении доставки) пользователь узнает, как пользоваться продуктом.
- **2) Прогресс и достижения** визуализация пути пользователя (например, "Вы прошли 3 из 5 шагов к цели" в фитнес-приложении) создает ощущение путешествия.
- **3) Эмоциональные триггеры** иллюстрации или текст, вызывающие эмоции (например, "Вы сделали мир лучше!" после благотворительного доната).
- **4) Бренд-сторис** интерфейс отражает ценности бренда (например, экологичная тема в приложении с зелеными тонами и природными мотивами). Однако важно не переусердствовать: сторис должен быть ненавязчивым и не отвлекать от основной задачи.

Эффективный сторителлинг усиливает вовлеченность, делает продукт уникальным и помогает пользователю почувствовать себя частью истории.



Глава 4

Инструменты и процессы проектирования

Дизайн-системы и компонентный подход

Дизайн-система — это единый набор правил, компонентов и рекомендаций, который обеспечивает консистентность и масштабируемость интерфейса. Она включает стили (цвета, типографика), компоненты (кнопки, формы), паттерны (например, модальные окна) и принципы взаимодействия (анимации, доступность). Пример: Material Design от Google или Carbon Design System от IBM.

Компонентный подход — это метод проектирования, при котором интерфейс собирается из переиспользуемых модульных элементов (компонентов), таких как кнопки, карточки или поля ввода. Каждый компонент имеет четко определенные стили и поведение, что упрощает разработку и обновление.

Преимущества:

- **1) Консистентность** единый стиль во всех частях продукта (например, одинаковые кнопки на всех экранах);
- 2) Эффективность ускорение проектирования и разработки за счет готовых компонентов;
- 3) Масштабируемость легко добавлять новые функции, не нарушая целостности дизайна;
- 4) Упрощение поддержки изменения в одном компоненте автоматически применяются везде.

Дизайн-системы и компонентный подход особенно важны для больших команд и сложных продуктов, обеспечивая единообразие и снижая затраты на разработку.

Экосистемы, UI KIT-ы

- 1. Бесшовная среда. В каком бы приложении пользователь не работал, ему понятно как все работает, он уже ранее научился на другом модуле. Одни и те же вещи работают одинаково
 - а) Шрифты и цвета
 - b) Кнопки, сообщения, контролы, тултипы, тосты, попапы, валидация, таблицы, фильтры и т д
 - с) Сущности деньги, время, валюта, статусы и т д
 - d) Навигация, логины, персональная информация о пользователе, его роль в системе
 - е) Крупные блоки: билеты, таймлайны, формы, недопущения ошибок и т д

2. Паттерны работы нативны пользователю.

Он будто не замечает интерфейс, а концентрируется только на сутевой части.

Бесшовная среда **внутрисистемного** опыта

В том числе и между решениями, и между платформами WEB / Mobile WEB / Mobile

Бесшовная среда с **внешним** опытом

Кит не живет сам в себе, есть норма окружающей жизни, то к чему люди привыкли: телеком, интернет банки, маркеты, почта, и т д

3. Выверенные практики

Много разных решений и постоянная обратная связь

^{*} Процесс пересмотра и актуализация компонентов, не статика



Gradients

Добавь детальное описание компонента часть 1

rgba(240, 163, 27, 1)

Градиенты с S7_UI_KIT



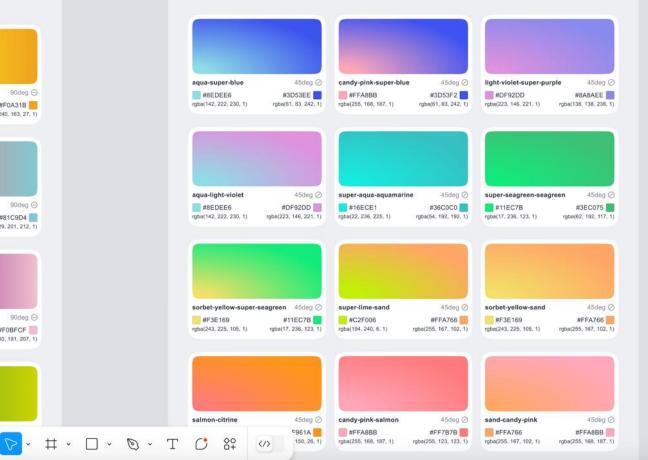
rgba(68, 72, 152, 1)



Gradients 2.0

Добавь детальное описание компонента часть 1

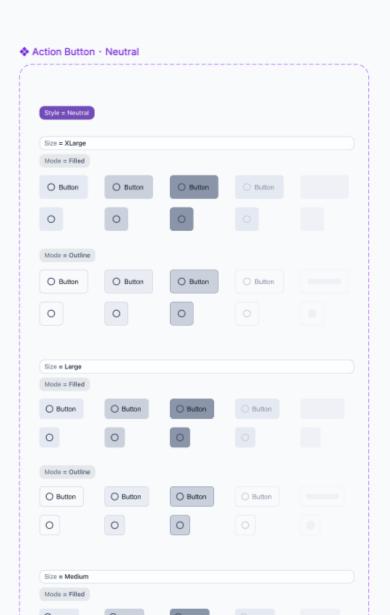
Circle gradients

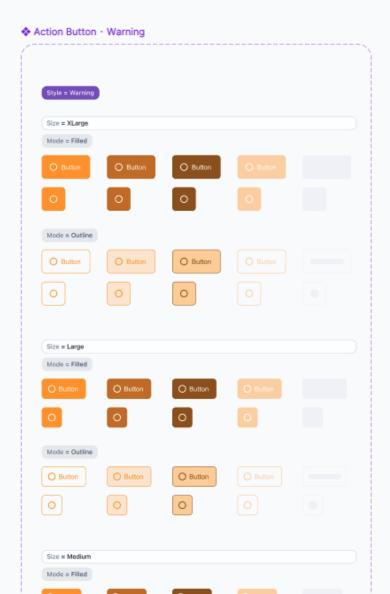


Action Button

Обычная кнопка действия. Компоненты разделены по стилю.







Action Button

Size = XLarge

Mode = Filled

O Button

Mode = Outline

O Button

Size = Large

Mode = Filled

Mode = Outline

O Button

Size = Medium

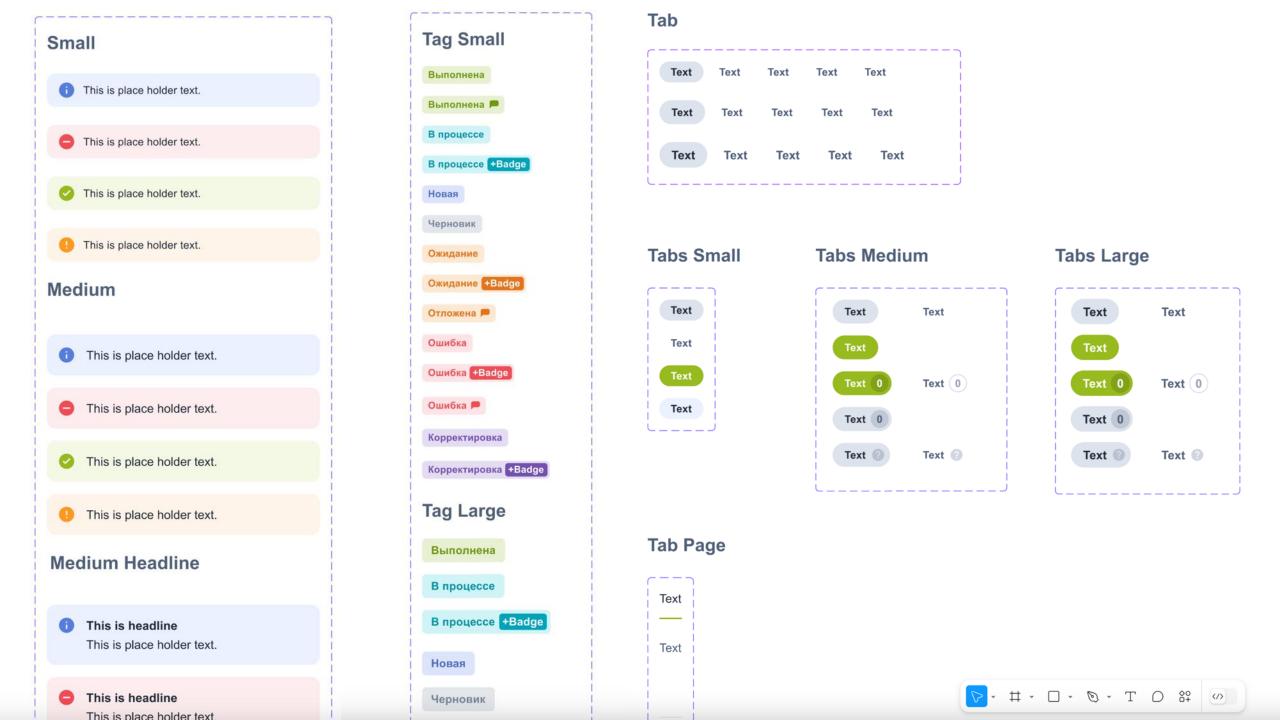
Mode = Filled

0

0

Error





Прототипирование: от бумажных прототипов до интерактивных

Прототипирование — это процесс создания моделей интерфейса для тестирования идей и функциональности перед разработкой.

- **1) Бумажные прототипы** начальный этап, где интерфейс рисуется от руки (например, эскизы экранов с кнопками и полями). Это быстрый и дешевый способ проверить концепцию, собрать обратную связь и выявить базовые проблемы (например, нелогичная навигация).
- **2)** Лоу-фай прототипы (Low-Fidelity) цифровые макеты с минимальной детализацией, созданные в инструментах вроде Balsamiq или Figma. Они фокусируются на структуре и логике (например, расположение блоков), позволяя протестировать пользовательские потоки.
- **3)** Хай-фай прототипы (High-Fidelity) детализированные макеты, близкие к финальному дизайну, с цветами, типографикой и интерактивными элементами (например, кликабельные кнопки в Figma или Adobe XD). Они подходят для тестирования визуального восприятия и мелких деталей.
- **4) Интерактивные прототипы** полностью кликабельные модели с анимациями и переходами (например, в InVision или Principle), имитирующие реальное взаимодействие, что позволяет протестировать пользовательский опыт в условиях, близких к финальному продукту.

Прототипирование помогает выявить проблемы на ранних этапах, сэкономить ресурсы и создать интерфейс, соответствующий ожиданиям пользователей.

Инструменты проектирования: Figma

Figma — облачный инструмент для UI/UXдизайна, популярный благодаря своей универсальности. Возможности: создание макетов, интерактивных прототипов (кликабельные элементы, переходы), работа в реальном времени для команд (одновременное редактирование), поддержка плагинов (например, для генерации иконок) и дизайнсистем (компоненты, стили). Figma идеальна для коллаборации, так как не требует установки и работает в браузере, а также поддерживает интеграцию с разработческими процессами (экспорт в код).





Глава 5

Пользовательские исследования

Качественные и количественные методы исследования

Качественные методы направлены на изучение **причин, мотиваций и эмоций**: они отвечают на вопрос "почему?". Примеры: интервью, фокус-группы, наблюдение, юзабилити-тестирование. Они дают глубокое понимание поведения и потребностей, но ограничены малой выборкой.

Количественные методы собирают **числовые данные**, чтобы выявить **закономерности и измерить масштаб**: они отвечают на вопросы "**сколько**?" и "**как часто?**".

Примеры: опросы, А/В-тестирование, аналитика (например, процент отказов или время на задачу). Они обеспечивают статистическую точность, но не объясняют причин поведения.

Качественные и количественные методы исследования дополняют друг друга.

Комбинирование обоих подходов позволяет получить полную картину: качественные методы помогают понять контекст и проблемы, а количественные — подтвердить гипотезы и оценить масштаб, что важно для создания эффективного и ориентированного на пользователя дизайна.

Методы

Пользовательские исследования — основа создания эффективного UI/UX, позволяющая понять потребности, поведение и ожидания аудитории.

Ключевые методы:

- **1) Интервью** глубокие беседы с пользователями для выявления их целей, проблем и ментальных моделей.
- **2) Опросы и анкеты** массовый сбор данных о предпочтениях и опыте (например, через Google Forms).
- 3) Наблюдение (этнографическое исследование) изучение поведения пользователей в естественной среде, чтобы понять контекст использования продукта.
- **4) Юзабилити-тестирование** тестирование интерфейса с реальными пользователями для выявления проблем в навигации и функциональности.
- **5) Карточная сортировка** метод, помогающий понять, как пользователи группируют информацию, для создания логичной структуры.
- **6) А/В-тестирование** сравнение двух версий дизайна, чтобы определить, какая лучше отвечает потребностям.
- 7) Анализ данных изучение метрик (время на задачу, отказы) для выявления паттернов поведения. Эти методы помогают проектировать интерфейсы, соответствующие ожиданиям пользователей, снижая риски ошибок и повышая удовлетворенность.

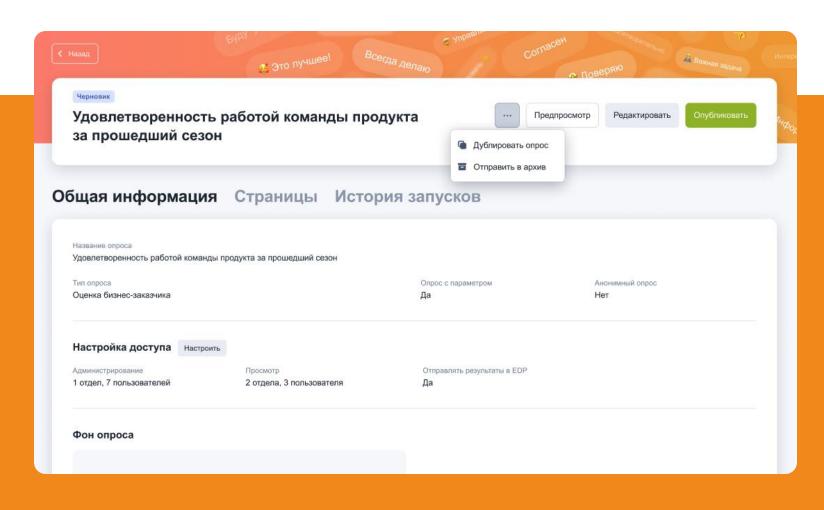
Анализ данных

изучение метрик (время на задачу, отказы) для выявления паттернов поведения.



Опросы и анкеты

массовый сбор данных о предпочтениях и опыте (например, через Google Forms).



Интервью

глубокие беседы с пользователями для выявления их целей, проблем и ментальных моделей.



Юзабилити-тестирование

Тестирование интерфейса с реальными пользователями для выявления проблем в навигации и функциональности.





Наблюдение (этнографическое исследование)

изучение поведения пользователей в естественной среде, чтобы понять контекст использования продукта.

А/В-тестирование

сравнение двух версий дизайна, чтобы определить, какая лучше отвечает потребностям

Карточная сортировка

метод, помогающий понять, как пользователи группируют информацию, для создания логичной структуры.



Персоны

Персоны и пользовательские портреты — это инструменты, которые помогают глубже понять целевую аудиторию и проектировать интерфейсы под её потребности.

Персоны — это вымышленные, но реалистичные персонажи, представляющие типичных пользователей, созданные на основе данных исследований. Они включают **имя, возраст, профессию, цели, боли, привычки и сценарии использования** (например, "Анна, 25 лет, студентка, ищет удобное приложение для учёбы").

Пользовательские портреты дополняют персоны, добавляя визуальные элементы и более детализированные характеристики, такие **как эмоции и мотивации**. Процесс создания:

- 1) сбор данных через интервью, опросы и аналитику;
- 2) выделение ключевых сегментов аудитории;
- 3) описание типичных представителей с акцентом на их потребности и контекст.

Использование персон помогает принимать решения, ориентированные на пользователя, создавать более релевантные интерфейсы и избегать предположений, не подкрепленных данными.



Глава 6

Современные тенденции и будущее UI/UX

Тренды

UI/UX дизайн в 2025 году продолжает эволюционировать, отражая технологические и пользовательские ожидания.

- **1) Иммерсивные интерфейсы**: рост популярности 3D-элементов, AR/VR (например, виртуальные примерочные в e-commerce) и пространственного дизайна (как в Apple Vision Pro) создают более глубокое погружение.
- **2) АІ-интеграция**: персонализация с помощью искусственного интеллекта (например, адаптивные интерфейсы, которые подстраиваются под привычки пользователя) и генеративный дизайн (Al создает макеты в Figma).
- **3) Голосовые интерфейсы**: расширение голосового управления (как в Google Assistant) для упрощения взаимодействия, особенно в мобильных и IoT-устройствах.
- **4) Неоморфизм 2.0**: эволюция минимализма с мягкими тенями, тактильными текстурами и стеклянными эффектами (glassmorphism), создающими баланс между эстетикой и функциональностью.
- **5) Этичный дизайн**: фокус на инклюзивности (например, поддержка языков жестов), экологичности (темные темы для экономии энергии) и защите данных (прозрачность в обработке информации).
- **6) Микроанимации и кинетический дизайн**: акцент на динамических, но ненавязчивых анимациях для улучшения вовлеченности (например, анимация прогресса в приложениях).

Эти тренды помогают создавать интерфейсы, которые не только функциональны, но и эмоционально резонируют с пользователями, соответствуя их ожиданиям в быстро меняющемся цифровом мире.



Заключение

Заключение

- 1) UI/UX основа успешного продукта, обеспечивающая удобство и конкурентоспособность
- 2) Учитывайте особенности построения продуктов В2С и В2В: В2С фокусируется на простоте и вовлеченности для массовой аудитории, В2В на функциональности и кастомизации для профессионалов.
- **3)** Не пренебрегайте процессами проектирования: CJM, User Flow, прототипирование и дизайн-системы помогают систематизировать работу и создавать успешные и эффективные клиентоориентированные продукты.
- **4) Следите за трендами:** тренды 2025 это AI, иммерсивные интерфейсы, этичный дизайн и микроанимации.

Используйте эти знания, чтобы проектировать интерфейсы, которые решают задачи пользователей, вызывают положительные эмоции и соответствуют современным стандартам.



Рекомендуемая литература и ресурсы

Основополагающие книги по UI/UX

- 1. Дон Норман "Дизайн привычных вещей" (Don Norman "The Design of Everyday Things")

 Фундаментальный труд о принципах взаимодействия человека с предметами и интерфейсами.
- 2. Стив Круг "Не заставляйте меня думать" (Steve Krug "Don't Make Me Think") Классическое руководство по юзабилити с практическими рекомендациями.
- 3. Алан Купер "Психбольница в руках пациентов" (Alan Cooper "The Inmates Are Running the Asylum")

Книга о важности целенаправленного дизайна, ориентированного на пользователя.

Когнитивная психология и восприятие

- 4. Сьюзан Вайншенк "100 главных принципов дизайна" (Susan Weinschenk "100 Things Every Designer Needs to Know About People")
 - О психологических особенностях восприятия и поведения пользователей.
- 5. Дэниел Канеман "Думай медленно... решай быстро" (Daniel Kahneman "Thinking, Fast and Slow")
 - Фундаментальный труд о двух системах мышления и когнитивных искажениях.
- 6. Джефф Джонсон "Designing with the Mind in Mind"
 Руководство по когнитивной психологии в контексте проектирования интерфейсов.

Визуализация и работа с данными

7. Эдвард Тафти - "Визуальное отображение количественной информации" (Edward Tufte - "The Visual Display of Quantitative Information")

Классическая работа о принципах эффективной визуализации данных.

- 8. Стивен Фью "Information Dashboard Design"
 Руководство по созданию информационных панелей и визуализации данных.
- 9. Коул Нассбаумер Кнафлик "Storytelling with Data" О превращении данных в понятные и убедительные истории.

Практическое проектирование

10.Джесси Джеймс Гарретт - "Элементы опыта взаимодействия" (Jesse James Garrett - "The Elements of User Experience")

Структурированный подход к проектированию пользовательского опыта.

11. Карен Холлахер - "Комплексное проектирование взаимодействия" (Karen Hollaender - "About Face: The Essentials of Interaction Design")

Подробное руководство по различным аспектам проектирования взаимодействия.

12. Витайя Тай - "Prototype Driven Development"

О роли прототипирования в процессе проектирования.

Различные типы продуктов и специализированные интерфейсы

- 13. Юрий Ветров "Дизайн-системы"
 - О создании и внедрении дизайн-систем в организациях.
- 14. Джон Маэда "Законы простоты" (John Maeda "The Laws of Simplicity")
 - О создании простых и элегантных решений в сложных продуктах.
- 15. Люк Вроблевски "Mobile First" (Luke Wroblewski "Mobile First")
 - О подходе к проектированию, начиная с мобильных устройств.
- 16. Кэти Сиерра и Берт Бейтс "Идеальная команда дизайнеров и программистов" ("Head First: Design Patterns")
 - О совместной работе дизайнеров и разработчиков.

Современные тенденции

- 17. Клифф Кунг "Designing Voice User Interfaces"
 - О проектировании голосовых интерфейсов.
- 18. Хелен Армстронг "Участвующий дизайн" (Helen Armstrong "Participate: Designing with User-Generated Content")
 - О дизайне, учитывающем пользовательский контент и коллаборацию.
- 19. Джулиан Крюгер "Dark Patterns: Design mit Tücken"
 - О темных паттернах и этическом дизайне интерфейсов.



Спасибо за внимание!