



PERÚ

Ministerio
de Comercio Exterior
y Turismo



Seminarios virtuales Miércoles del exportador

Los 7 pasos claves para la exportación

Lima, 22 de enero de 2025

Lizbeth Reyes

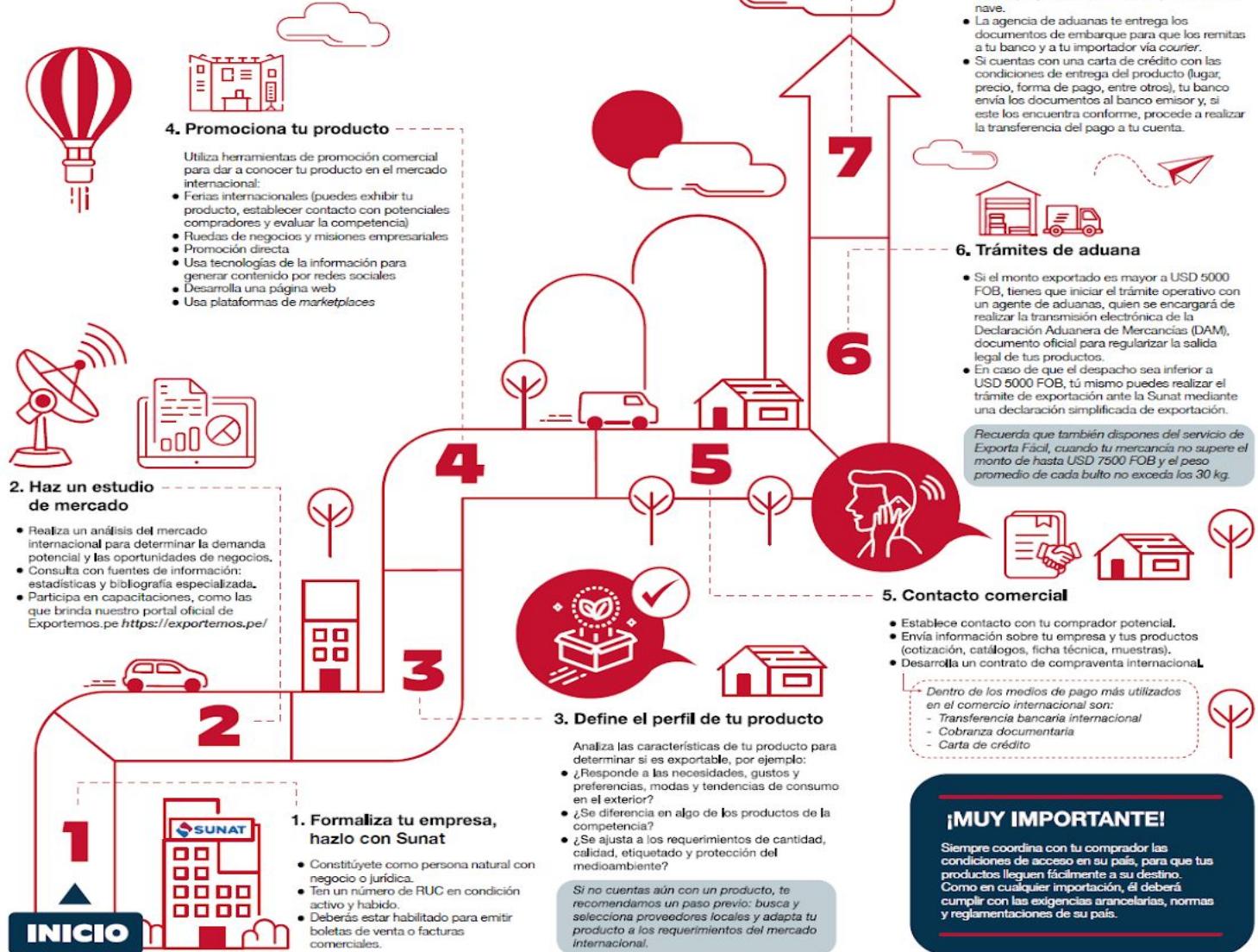
Departamento de Asesoría Empresarial
y Capacitación

exportaciones@promperu.gob.pe

TABLA DE CONTENIDO

Exportando paso a paso

EXPORTAR ES CRECER, TÚ TAMBIÉN PUEDES



¿Qué entendemos por exportar?

Regulada por: Ley General de Aduanas. Decreto Legislativo 1053 y su reglamento.

Artículo 60º.- Exportación definitiva

“Régimen aduanero que permite la salida del territorio aduanero de las mercancías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo definitivo en el exterior.

La exportación definitiva no está afecta a ningún tributo”.



Fuente: <http://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/normasadua/gia-03.htm>

1

Formalización de tu empresa

PASO I: Formalización de tu empresa



Antes de empezar a exportar es necesario estar formalizado como persona natural (con negocio) o como persona jurídica. La empresa debe estar reconocida legalmente ante la SUNAT y contar con el RUC.

La empresa también debe estar habilitada para emitir boletas de venta y/o facturas comerciales.

TOMA
NOTA

·Es recomendable que se especifique en la ficha RUC de la SUNAT, en el acápite de actividad de Comercio Exterior: “Exportador-Importador-Comercializador”.

¿Puedo exportar como persona natural sin negocio (solo con DNI)?

Como persona natural, de forma ocasional se puede realizar exportaciones de mercancías siempre y cuando no estés obligado a inscribirte en el RUC y efectúes:

- Máximo 03 exportaciones anuales cuyo valor por operación no exceda de mil dólares americanos (US\$ 1,000)
- Por única vez en un año calendario, cuyo valor exceda los mil dólares americanos (US\$ 1,000) y que no supere los tres mil dólares americanos (US\$ 3,000).

ANEXO 1

DECLARACIÓN JURADA DE VALOR

Yo, de nacionalidad, con documento de identidad N° domiciliado en en mérito a la Ley del Procedimiento Administrativo General, Ley N° 27444, declaro el valor FOB estimado de la mercancía, así como los datos siguientes:

Nombre del proveedor							
País de origen de la mercancía:							
Descripción y Características Tec.	Nº de Serie	Código	Marca	Modelo	Uni.	Valor Unit.	Valor Total

Declaro bajo juramento que los presentes datos obedecen a la verdad, sometiéndome a las sanciones administrativas, civiles y penales que correspondan en caso de falsedad de los mismos.

Lugar, día, mes, año.

.....
Firma



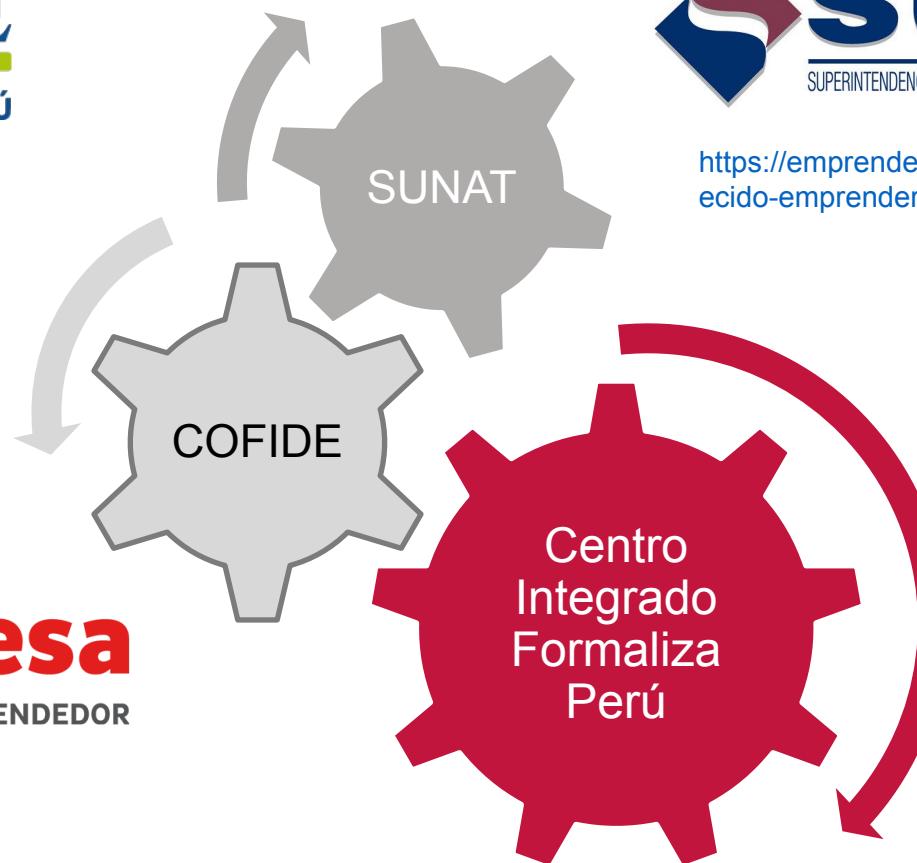
¿Dónde encuentro información sobre empresa y formalización?



[https://www.cofide.com.pe/apoyo_mipym
e.php](https://www.cofide.com.pe/apoyo_mipyme.php)



PLATAFORMA DE APOYO AL EMPRENDEDOR
<https://www.tuempsa.gob.pe/>
tuempresa@produce.gob.pe
 914 104 392



[https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/d
ecido-emprender/obtener-ruc](https://emprender.sunat.gob.pe/emprendiendo/d
ecido-emprender/obtener-ruc)



<https://portal.trabajo.gob.pe/formalizaperu/>

2

Estudio de Mercado

PASO II: Estudio de Mercado

¿Cómo seleccionar mercados potenciales para exportar?

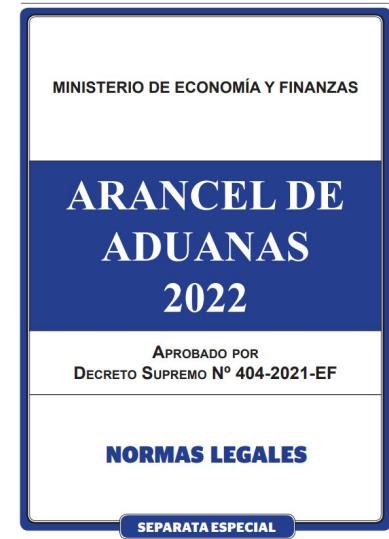
- Se recomienda empezar por los países que son socios comerciales.
- Búsqueda de Información.
 - Estadísticas.
 - Criterios cualitativos y cuantitativos
 - Experiencia de exportaciones u organizaciones especializadas.



PASO II: Estudio de Mercado

¿Por qué es importante la Partida arancelaria o HS code?

AGUACATES PALTAS,
FRESCOS O SECOS



Fuente:
https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/2676619/DS404_2021EF.pdf

DESPA – PE.00.09 – (Versión: 5) /14/04/2021

Fuente: <https://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/despacho/procAsociados/despa-pe.00.09.htm>

SUNAT: Área de División de Clasificación Arancelaria
 Muestra para análisis físico-químico, debes pagar una tasa
 de **S/ 163.00**, de acuerdo con el TUPA de la Sunat (Mesa
 de Partes Virtual)
 Fuente: <https://ww1.sunat.gob.pe/ol-at-itramitedoc/registro/iniciar>



0804.40.00.00

- Aguacates (paltas)

**Detalle de Exportación por:
Partida / Países
en el Periodo elegido**

(Cifras actualizadas al 31/05/2023)

Partida :	Partida: AGUACATES (PALTAS) , FRESCAS O SECAS Fecha Ini/Fin.: 01.01.1998 / 31.12.9999		
Año :	2023	Mes :	Todo el año
		Ordenado por :	Valor FOB
Consultar			

Total de países: 31

#	Código País	País	Peso Neto Kg.	Valor FOB USD.
1	NL	Países Bajos (Holanda)	52,394,752.95	101,107,652.25
2	ES	España	32,577,999.80	63,820,533.44
3	CN	China	15,608,560.92	31,779,769.42
4	CL	Chile	15,228,297.04	22,642,523.26
5	GB	Reino Unido	9,580,162.00	19,413,524.83
6	RU	Federación Rusa	4,482,784.00	9,764,545.91
7	HK	Hong Kong	4,180,636.00	8,583,736.87
8	KR	Corea del Sur (República de Corea)	2,160,615.20	5,463,927.43
9	JP	Japón	1,834,403.76	4,046,368.06
10	US	Estados Unidos	1,819,625.76	3,596,390.62

PASO II: Estudio de Mercado

El empresario debe realizar un análisis del mercado internacional para determinar la demanda potencial y oportunidades de negocio. ¿Qué información básica debe tener un estudio y/o perfil de mercado?



- Indicadores macroeconómicos
 - Política cambiaria.
 - Estructura y evolución del mercado interno, su volumen y su aumento.
-
- Tamaño, crecimiento y densidad de la población y su distribución
 - Variaciones climatológicas
 - Distribución política
 - Sistemas de transporte y comunicaciones
-
- Definición del segmento objetivo, cuantificación y potencial de crecimiento
 - Segmentación según poder de compra
 - Hábitos de consumo y sus tendencias
 - Motivos de compra y usos del producto

PASO II: Estudio de Mercado

¿Dónde encuentro información sobre estudios y guías de mercado?

The screenshot shows the homepage of the promperu website. At the top, there's a banner with a woman smiling and the text "Empresas con propósito: rumbo a una Cultura Sostenible". Below the banner, there are three buttons: "Quiero descubrir nuevas oportunidades", "Quiero fortalecer mis capacidades", and "Quiero aprender a exportar". A red arrow points from the "Quiero aprender a exportar" button to a "Ver más >" link, which is circled in red. The main content area features sections for "Informes de mercado", "INGRESA UN MERCADO", and "INGRESA UN PRODUCTO O PARTIDA ARANCELARIA".

Estudios de mercado e información destacada

- Presentación Exportaciones Perú 2019: [Nuevo](#) Versión PDF web | Versión PDF impresión | Versión PPT original
- Presentación Exportaciones Perú 2018: Versión en español | English edition | Chinese edition

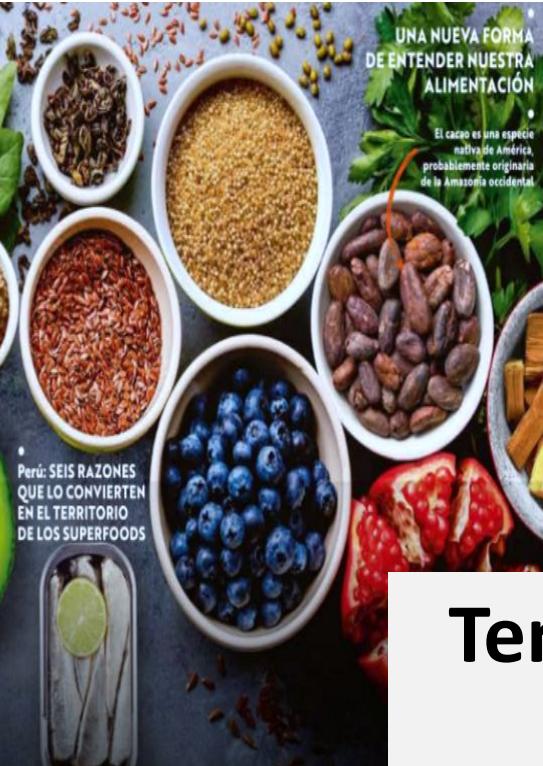
Información y tendencias post-covid

- Guía de Mercado Multisectorial Irlanda.
- Guía de Mercado Multisectorial Costa Rica.
- Nuevo Lanzamiento - Bebida orgánica de quinua y arroz en Hong Kong.
- Nuevo Lanzamiento - Espárragos congelados en Corea del Sur.
- Nuevo Lanzamiento - Jengibre en polvo en Japón.
- Perfil Producto Mercado - Mangos frescos o secos en Corea del Sur
- Perfil Producto Mercado - Filete de Perico Congelado en Estados Unidos
- Estudios Especializados - Oportunidades de Langostinos en Taiwán.
- Workshop - Nuevas tendencias del consumidor asociados con el Big Data y Analytics en el marco del COVID19.
- Webinar - Tendencias de la industria textil post-covid.
- Webinar - Tendencias para las manufacturas Post-Covid en China.

Si deseas revisar más webinars de exportaciones, [haz clic aquí](#).

- Infografía - Tendencias del consumidor de ingredientes naturales para cosmética.
- Infografía - El consumidor hiperveloz.

Si deseas revisar más infografías de exportaciones, [haz clic aquí](#).



Costumbres y tradiciones

Tendencias del mercado

Fuente: <https://www.bonappetit.com/recipes/slideshow/mango-recipes>

PASO II: Estudio de Mercado



Fichas técnicas de negociación



Infografías



Fichas de perfil del consumidor

Libro :Cómo negociar con éxito en 50 países – autor: Llamazarez García, Olegario

<http://centroinformacion.promperu.gob.pe/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=89>

INFOCENTER - PROMPERÚ

Boletín de inteligencia de mercados:

<https://exportemos.pe/servicios-digitales/boletin-exportaciones>

Infografías <https://infografias.exportemos.pe/>

PASO II: Estudio de Mercado

¿Dónde encuentro información sobre estudios y guías de mercado?

Nacionales

RAM, LMR

The screenshot shows two separate web pages. The top part is titled 'Requisitos de acceso a mercados (RAM)' and features a search bar for 'Identificación del producto' and 'Descripción de País de Destino'. The bottom part is titled 'Plaguicidas LMR' and has a search bar for 'Identificación del producto' and 'Identificación del país'.

<https://exportemos.pe/herramientas-digitales/ram>

SUNAT

The screenshot shows a page titled 'DETALLADO POR SUBPARTIDA NACIONAL'. It includes sections for 'EXPORTACIÓN' and 'IMPORTACIÓN'. The 'EXPORTACIÓN' section describes how to perform detailed queries by subpartida nacional and provides a note about declarations being processed. The 'IMPORTACIÓN' section describes how to perform detailed queries by subpartida nacional and provides a note about declarations being processed.

Fuente: <http://www.aduanet.gob.pe/aduanas/informae/aepartmen.htm>

SENASA
PERÚ CONSULTA DE REQUISITOS

The screenshot shows a search interface for 'CONSULTA DE REQUISITOS'. It includes fields for 'PRODUCTO:' (with a dropdown menu), 'Importación' (radio button), 'Exportación' (radio button, selected), 'Tránsito Internacional' (radio button), and a 'Buscar' button. Below this is a table with columns 'Aplicación', 'País de Destino', and 'País de Origen', each with dropdown menus. A 'Mostrar Requisito' button is located at the bottom right of the table.

Fuente:
<https://servicios.senasa.gob.pe/consultaRequisitos/consultarRequisitos.action>



Fuente: <https://www.late.gob.pe/FrmLogin.aspx>

Guías Internacionales

Multimercado	<ul style="list-style-type: none"> ④ Requisitos para la exportación de confecciones textiles.Nuevo
Estados Unidos	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de Requisitos Sanitarios y Fitosanitarios para Exportar Alimentos a los Estados Unidos ④ Guía de enriquecimiento para exportar alimentos a Estados Unidos ④ Guía de Recomendaciones de una Sustancia GRAS en Estados Unidos ④ Guía de alertas de importación de Estados Unidos y gestión para la exclusión de la lista roja de la FDA ④ Requisitos para la exportación de Pájache, subproductos y derivados, a Estados Unidos ④ Guía para el desarrollo de registros en base a la regulación de Estados Unidos para alimentos conservados de baja acidez y acidificados.Nuevo ④ Guía sobre la ley contra el bioterrorismo de Estados UnidosNuevo
Unión Europea	<ul style="list-style-type: none"> ④ Programa de apoyo a las exportaciones hacia los mercados de Alemania y Europa - Import Promotion Desk (IPD) ④ Guía para elaboración de Dossier Novel Food Sacha Inchi Nuevo ④ Guía de Requisitos Sanitarios y Fitosanitarios para Exportar Alimentos a la Unión Europea ④ Requisitos para la exportación de Pájache, subproductos y derivados, a la Unión Europea.Nuevo
México	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a México.
Tailandia	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de Alimentos a Tailandia
Sudáfrica	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de Alimentos a Sudáfrica
Turquía	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de Alimentos a Turquía
Ecuador	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Ecuador
Chile	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Chile
Rusia	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Rusia
Canadá	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Canadá
Brasil	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Brasil
Corea del Sur	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Corea del Sur
Japón	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a Japón
China	<ul style="list-style-type: none"> ④ Guía de requisitos de acceso de alimentos a China

Regulaciones Promperú:

<https://exportemos.pe/asesoria-especializada/regulaciones-para-exportar>

PASO II: Estudio de Mercado

POR DESTINO:

DIAN
POR UNA COLOMBIA MÁS HONESTA

El emprendimiento es de todos | Minhacienda

Perfil de la mercancía

DATOS GENERALES

Nivel Nomenclatura	Código Nomenclatura	Código Compl.	Código Suplem.	Desde	Hasta	Leg
General	ARIAN	0804.40.00.10		08-ago-2020		...

Por medidas
Por código de nomenclatura



GOBIERNO DE MÉXICO SIAVI 4.0

SE SECRETARÍA DE ECONOMÍA

SIAVI SISTEMA DE INFORMACIÓN ARANCIALERA VÍA INTERNET

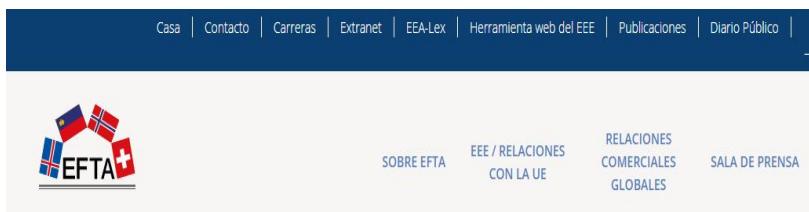
Note: La historia de este producto se actualizó el 2020-08-06 cumpliendo con la legislación en vigor desde el 28 de diciembre de 2020. La parte comercial ya refleja estos cambios.

Clave	Descripción	Unidad	Categoría	Subcategoría	Fracción
01	Animales vivos				
02	Otros animales, muertos y bordados, vivos.				
03	Otros animales, muertos y bordados, vivos.				
04	0104 - Reproductores de raza pura.				
05	0105 - Ovovíparos.				
06	0106 - Peces.				
07	0107 - Insectos.				
08	0108 - Aves.				
09	0109 - Mamíferos.				
10	0110 - Reptiles.				
11	0111 - Anfibios.				
12	0112 - Otras especies.				
13	0113 - Productos de piel.				
14	0114 - Productos de cuero.				
15	0115 - Productos de cuero.				
16	0116 - Productos de cuero.				
17	0117 - Productos de cuero.				
18	0118 - Productos de cuero.				
19	0119 - Productos de cuero.				
20	0120 - Productos de cuero.				
21	0121 - Productos de cuero.				
22	0122 - Productos de cuero.				
23	0123 - Productos de cuero.				
24	0124 - Productos de cuero.				
25	0125 - Productos de cuero.				
26	0126 - Productos de cuero.				
27	0127 - Productos de cuero.				
28	0128 - Productos de cuero.				
29	0129 - Productos de cuero.				
30	0130 - Productos de cuero.				
31	0131 - Productos de cuero.				
32	0132 - Productos de cuero.				
33	0133 - Productos de cuero.				
34	0134 - Productos de cuero.				
35	0135 - Productos de cuero.				
36	0136 - Productos de cuero.				
37	0137 - Productos de cuero.				
38	0138 - Productos de cuero.				
39	0139 - Productos de cuero.				
40	0140 - Productos de cuero.				
41	0141 - Productos de cuero.				
42	0142 - Productos de cuero.				
43	0143 - Productos de cuero.				
44	0144 - Productos de cuero.				
45	0145 - Productos de cuero.				
46	0146 - Productos de cuero.				
47	0147 - Productos de cuero.				
48	0148 - Productos de cuero.				
49	0149 - Productos de cuero.				
50	0150 - Productos de cuero.				
51	0151 - Productos de cuero.				
52	0152 - Productos de cuero.				
53	0153 - Productos de cuero.				
54	0154 - Productos de cuero.				
55	0155 - Productos de cuero.				
56	0156 - Productos de cuero.				
57	0157 - Productos de cuero.				
58	0158 - Productos de cuero.				
59	0159 - Productos de cuero.				
60	0160 - Productos de cuero.				
61	0161 - Productos de cuero.				
62	0162 - Productos de cuero.				
63	0163 - Productos de cuero.				
64	0164 - Productos de cuero.				
65	0165 - Productos de cuero.				
66	0166 - Productos de cuero.				
67	0167 - Productos de cuero.				
68	0168 - Productos de cuero.				
69	0169 - Productos de cuero.				
70	0170 - Productos de cuero.				
71	0171 - Productos de cuero.				
72	0172 - Productos de cuero.				
73	0173 - Productos de cuero.				
74	0174 - Productos de cuero.				
75	0175 - Productos de cuero.				
76	0176 - Productos de cuero.				
77	0177 - Productos de cuero.				
78	0178 - Productos de cuero.				
79	0179 - Productos de cuero.				
80	0180 - Productos de cuero.				
81	0181 - Productos de cuero.				
82	0182 - Productos de cuero.				
83	0183 - Productos de cuero.				
84	0184 - Productos de cuero.				
85	0185 - Productos de cuero.				
86	0186 - Productos de cuero.				
87	0187 - Productos de cuero.				
88	0188 - Productos de cuero.				
89	0189 - Productos de cuero.				
90	0190 - Productos de cuero.				
91	0191 - Productos de cuero.				
92	0192 - Productos de cuero.				
93	0193 - Productos de cuero.				
94	0194 - Productos de cuero.				
95	0195 - Productos de cuero.				
96	0196 - Productos de cuero.				
97	0197 - Productos de cuero.				
98	0198 - Productos de cuero.				
99	0199 - Productos de cuero.				
100	0100 - Productos de cuero.				
101	0101 - Productos de cuero.				
102	0102 - Productos de cuero.				
103	0103 - Productos de cuero.				
104	0104 - Productos de cuero.				
105	0105 - Productos de cuero.				
106	0106 - Productos de cuero.				
107	0107 - Productos de cuero.				
108	0108 - Productos de cuero.				
109	0109 - Productos de cuero.				
110	0110 - Productos de cuero.				
111	0111 - Productos de cuero.				
112	0112 - Productos de cuero.				
113	0113 - Productos de cuero.				
114	0114 - Productos de cuero.				
115	0115 - Productos de cuero.				
116	0116 - Productos de cuero.				
117	0117 - Productos de cuero.				
118	0118 - Productos de cuero.				
119	0119 - Productos de cuero.				
120	0120 - Productos de cuero.				
121	0121 - Productos de cuero.				
122	0122 - Productos de cuero.				
123	0123 - Productos de cuero.				
124	0124 - Productos de cuero.				
125	0125 - Productos de cuero.				
126	0126 - Productos de cuero.				
127	0127 - Productos de cuero.				
128	0128 - Productos de cuero.				
129	0129 - Productos de cuero.				
130	0130 - Productos de cuero.				
131	0131 - Productos de cuero.				
132	0132 - Productos de cuero.				
133	0133 - Productos de cuero.				
134	0134 - Productos de cuero.				
135	0135 - Productos de cuero.				
136	0136 - Productos de cuero.				
137	0137 - Productos de cuero.				
138	0138 - Productos de cuero.				
139	0139 - Productos de cuero.				
140	0140 - Productos de cuero.				
141	0141 - Productos de cuero.				
142	0142 - Productos de cuero.				
143	0143 - Productos de cuero.				
144	0144 - Productos de cuero.				
145	0145 - Productos de cuero.				
146	0146 - Productos de cuero.				
147	0147 - Productos de cuero.				
148	0148 - Productos de cuero.				
149	0149 - Productos de cuero.				
150	0150 - Productos de cuero.				
151	0151 - Productos de cuero.				
152	0152 - Productos de cuero.				
153	0153 - Productos de cuero.				
154	0154 - Productos de cuero.				
155	0155 - Productos de cuero.				
156	0156 - Productos de cuero.				
157	0157 - Productos de cuero.				
158	0158 - Productos de cuero.				
159	0159 - Productos de cuero.				
160	0160 - Productos de cuero.				
161	0161 - Productos de cuero.				
162	0162 - Productos de cuero.				
163	0163 - Productos de cuero.				
164	0164 - Productos de cuero.				
165	0165 - Productos de cuero.				
166	0166 - Productos de cuero.				
167	0167 - Productos de cuero.				
168	0168 - Productos de cuero.				
169	0169 - Productos de cuero.				
170	0170 - Productos de cuero.				
171	0171 - Productos de cuero.				
172	0172 - Productos de cuero.				
173	0173 - Productos de cuero.				
174	0174 - Productos de cuero.				
175	0175 - Productos de cuero.				
176	0176 - Productos de cuero.				
177	0177 - Productos de cuero.				
178	0178 - Productos de cuero.				
179	0179 - Productos de cuero.				
180	0180 - Productos de cuero.				
181	0181 - Productos de cuero.				
182	0182 - Productos de cuero.				
183	0183 - Productos de cuero.				
184	0184 - Productos de cuero.				
185	0185 - Productos de cuero.				
186	0186 - Productos de cuero.				
187	0187 - Productos de cuero.				
188	0188 - Productos de cuero.				
189	0189 - Productos de cuero.				
190	0190 - Productos de cuero.				
191	0191 - Productos de cuero.				
192	0192 - Productos de cuero.				
193	0193 - Productos de cuero.				
194	0194 - Productos de cuero.				
195	0195 - Productos de cuero.				
196	0196 - Productos de cuero.				
197	0197 - Productos de cuero.				
198	0198 - Productos de cuero.				
199	0199 - Productos de cuero.				
200	0100 - Productos de cuero.				



PASO II: Estudio de Mercado

POR BLOQUE:



<https://www.efta.int/>



<http://www.comunidadandina.org/>



www.cbi.eu



<https://www.aladi.org/accesoamercados/>



<https://www.mercosur.int/>

PASO II: Estudio de Mercado

Otras herramientas de inteligencia comercial:

INTERNACIONAL:

TRADE MAP
Trade statistics for international business development.
Monthly, quarterly and yearly trade data. Import & export values, volumes, growth rates, market shares, etc.

Home & Search Data Availability Reference Material Other ITC Tools More Login English

Imports Exports

Service Product Single Group Please enter a keyword or a product code X Advanced search

Country Region Please enter a country/territory or region name X

Trade Indicators Yearly Time Series Quarterly Time Series Monthly Time Series Companies

Concentration and average distance in 2017 Imported product: Total
Importing markets in 2017 Product: Total
Growth of countries' imports Product: Total

www.trademap.org/

SUSTAINABILITY MAP
YOUR ROADMAP TO SUSTAINABLE CONSUMPTION, PRODUCTION AND TRADE

STANDARDS NETWORK TRENDS COMMUNITY ABOUT EN LOGIN

Welcome to our new Standards Map!

Standards Map provides information on standards, codes of conduct and audit protocols addressing sustainability hotspots in global supply chains.

Partner view + Filter by Type

<https://www.macmap.org/>

Exportar mapa de potencial
DETECTOR DE OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN PARA EL DESARROLLO COMERCIAL

EN FR ES

CASA PRODUCTOS MERCADOS EXPORTADORES ACERCA DE RECURSOS HERRAMIENTAS DE ITC

Detectar oportunidades de exportación para el desarrollo comercial

El Mapa de Potencial de Exportación es una herramienta gratuita que convierte el análisis económico en información comercial práctica utilizando la metodología de potencial de exportación del ITC.

Con las visualizaciones personalizables y compatibles del mapa, puede detectar:

1. productos, mercados y proveedores con potencial de exportación (sin explotar)
2. oportunidades para la diversificación de las exportaciones

Comuníquese con nosotros si desea desarrollar un análisis personalizado o una versión específica del país de Export Potential Map, explorando, por ejemplo:

- impactos en el empleo asociados con el potencial de exportación
- oportunidades para construir cadenas de valor (regionales)
- potencial de exportación de servicios
- la selección de productos y socios estratégicos para las negociaciones de política comercial

Export Potential Map

<https://exportpotential.intracen.org/en/>

GLOBAL MRL DATABASE™
A service of BRYANT CHRISTIE INC.

PESTIDES Pesticide MRLs Change Report Market Info User Guide FAQs Promper® Professional

PESTICIDE MRL CHANGE REPORT

View up to two weeks of recent MRL updates made to the database. Users may also sign up to be sent daily email notifications when MRL changes are made. Select Commodities, Pesticides, and Markets to include in your search.

Commodities All Commodities SHOW ALL SELECT ALL

Pesticides All Pesticides SHOW ALL SELECT ALL

Markets All Markets SHOW ALL SELECT ALL

Report Options Date Range: 03/03/2018 - 03/08/2018

<https://bcglobal.bryantchristie.com/db#/>



<http://www.fao.org/fao-who-codexalimentarius/es/>

3

Perfil de tu producto

PASO III: Perfil de tu producto

Se recomienda analizar las características del producto:

- ✓ ¿Responde a las necesidades, gustos y preferencias, modas y tendencias del mercado al que apuntamos?
- ✓ ¿Se diferencia en algo con respecto a los productos de la competencia?
- ✓ ¿Se ajusta a los requerimientos de cantidad, calidad, etiquetado y protección del medioambiente?
- ✓ ¿Todos los productos peruanos ingresan a los mercados internacionales?

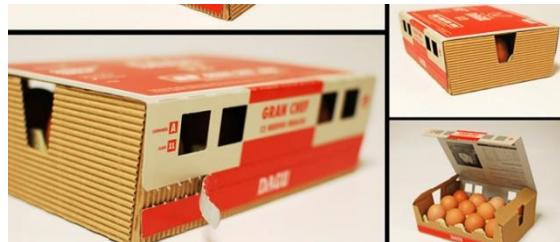
Regulaciones para exportar:

<https://exportemos.pe/asesoria-especializada/regulaciones-para-exportar>



- Barreras no arancelarias

- ❖ Cuotas, Antidumping,
 - ❖ Seguridad
 - ❖ Medio Ambiente
 - ❖ Aspectos Sociales
 - ❖ Embalaje de madera
 - ❖ Límites máximos de residuos plaguicidas (LMR)
-
- ❖ No exceder niveles de metales pesados
 - ❖ Autorización de denominación de origen
 - ❖ Autorización de por ministerio de cultura



Regulación por producto

- Certificados

Productos origen vegetal: Certificado fitosanitario (SENASA)

Productos origen animal: Certificado zoosanitario (SENASA)

Alimentos procesado: Certificado sanitario (DIGESA)

Productos orgánicos: Certificado de productos orgánicos
(laboratorios privados)

Cosméticos, medicamentos y aparatos médicos Certificado sanitario (DIGEMID)

Producto pesquero: Certificado Productos Hidrobiológicos
(SANIPES - ITP)

Productos de protección como flora Y fauna: Certificado CITES
(SERFOR)

Joyas : marcado sobre la pureza del producto.

SENASA PERU CERTIFICADO FITOSANITARIO N° 00343444

DIGESA CERTIFICADO SANITARIO N° 00000-2008

SERFOR DECLARACION DE ORIGEN N° 0002-00027

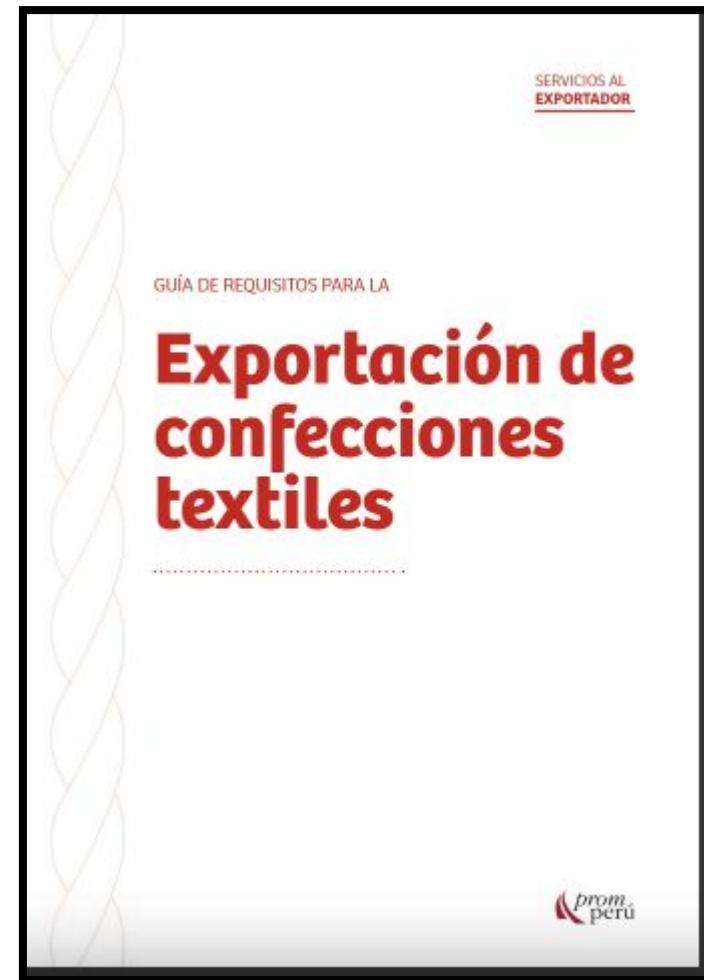
Textiles: normativa de etiquetado según país destino

Para prendas de vestir es necesario tener en cuenta la “normativa de etiquetado” que indica la información que debe contener la etiqueta de una prenda de vestir, como:

- Nombre del importador/exportador.
- Nombre y porcentaje de fibras que componen la prenda principal.
- País de origen.
- Talla (En caso sea prendas de vestir)
- Instrucciones de cuidado y conservación de la prenda.
- Otras especificaciones pertinentes de acuerdo al país de destino.**

Toda esta información debe encontrarse adherida a la prenda, no borrarse y contener la información clara y completa. La información de la etiqueta debe estar en el idioma oficial del país de destino.

- Requisitos para exportación de confecciones textiles: <https://repositorio.promperu.gob.pe/server/api/core/bitstreams/e7c7b0b3-8983-4088-8d78-028e15ee4327/content>



PASO III: Perfil de tu producto

- Barreras arancelarias

Acuerdos vigentes

- Bloques económicos: OMC, CAN, MERCOSUR, APEC, EFTA, UE
- Bilaterales: Canadá, Chile, China, Corea del Sur, Costa Rica, Cuba, Estados Unidos, Honduras, Japón, México, Panamá, Singapur, Tailandia, Australia y Reino Unido.

Acuerdos por entrar en vigencia

- Guatemala, Acuerdo de Asociación Transpacífico, Brasil, Alianza del Pacífico - Singapur.

Acuerdos en negociación

- India, El Salvador, Programa DOHA, Acuerdo de Asociación Transpacífico-TPP, Acuerdo de Comercio de Servicios-TISA, Turquía y Hong Kong.

¿Qué Acuerdos Comerciales tenemos?

En vigencia



Por entrar en vigencia



En negociación



PASO III: Perfil de tu producto

Arancel Advalorem: Específico, Mixtos.

PAÍS DE DESTINO	PAÍS EXPORTADOR	AÑO	PRODUCTO SA6
Perú	Estados Unidos de A...	2021	080440 - Dátiles, higos, piñas (ananás), ag...
CÓDIGO DE LÍNEA ARANCELARIA NACIONAL DEL PRODUCTO			
0804400000 - Dátiles higos piñas (ananás) aguacates (paltas) guayabas mangos y mangostanes frescos o secos: Aguacates ...			

Derechos de aduana (i)

Por producto **0804400000 - Dátiles higos piñas (ananás) aguacates (paltas) guayabas mangos y mangostanes frescos o secos: Aguacates (paltas)**

Exportado desde **Estados Unidos de América** a Perú

Año arancelario: 2021 (HS Rev.2017)

Régimen arancelario <small>(i)</small>	Arancel aplicado <small>(i)</small>	EAV <small>(i)</small>	Nota
MFN duties (Applied) <small>(i)</small>	6%	6%	
Preferential tariff for United States <small>(i)</small>	0%	0%	Detalles del acuerdo comercial ▾

Fuente: <https://www.macmap.org/es/query/customs-duties>



AUTO - CERTIFICABLE:



Para cualquier consulta sobre la **normativa de Reglas de Origen de los acuerdos comerciales**, puedes enviar un correo a origen@minctur.gob.pe.

Fuente:

<https://www.gob.pe/1042-ministerio-de-comercio-exterior-y-turismo-la-auto-certificacion-para-el-certificado-origen>



- Barreras arancelarias

ALGAS

- México (Con TLC)

Tariff regime <small>i</small>	Applied Tariff <small>i</small>
MFN duties (Applied)	20%
Preferential tariff (AAP.CE67) for Peru	0%



*Para poder acogerse al arancel preferencial es obligatorio el certificado de origen

PALTA

- Colombia (Con TLC)

Régimen arancelario <small>i</small>	Tarifa Aplicada <small>i</small>
Derechos NMF (aplicados)	15%
Arancel preferencial para los países de la CAN	0%

- Nepal (Sin TLC)

Tariff regime <small>i</small>	Applied Tariff <small>i</small>
MFN duties (Applied)	10%

- Turquía Sin TLC

Régimen arancelario <small>i</small>	Tarifa Aplicada <small>i</small>
Derechos NMF (aplicados)	45%

FUENTES:

<https://www.macmap.org/>

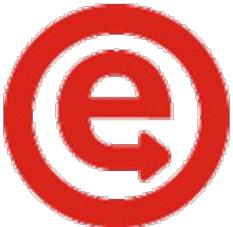
PASO III: Perfil de tu producto

Regulaciones para exportar:



**Requisitos de
acceso a mercados
(RAM)**
ram.promperu.gob.pe

¿Cómo mantenerme informado?



- ✓ **Atención por correo:**
exportaciones@promperu.gob.pe
- ✓ **Atención telefónica:**
(511) 604 5601
- ✓ **Atención por Exportemos:**
Servicios de mensajería instantánea por WhatsApp:
(51) 990 060 194
- ✓ **Atención por Telexportemos:**
Solicita una cita virtual con una asesora: <https://bit.ly/3rtjSQh>
- ✓ **Atención Presencial:**
De lunes a viernes: 8:15am - 12:45m y 2:15pm - 5pm,
en la sede Basadre.
- ✓ **Atención por correo Biblioteca Virtual:**
infocenter@promperu.gob.pe

4

Promoción de
tu producto

PASO IV: Promoción de tu producto

¿Cómo difundir internacionalmente la oferta de un producto?

- Participación en ferias especializadas y misiones comerciales, así como ruedas de negocios.
- PromPerú** cuenta con el calendario de actividades en el que se puede visualizar todas las ferias especializadas en las que participa.
<https://exportemos.pe/promocion-comercial/calendario-de-eventos>
- Perú Marketplace** canal online gratuito que Mincetur y PROMPERÚ ponen a disposición para la promoción de la oferta exportable peruana
<https://www.perumarketplace.com/>

The screenshot displays two main sections of the PromPerú website. At the top, there's a search bar and filters for 'Sector productivo' (Industry), 'Tipo de evento' (Event Type), and 'Mercado' (Market). Below this, a calendar for October shows two events: 'FERIA INTERNACIONAL Feria Fashion World Tokio 2024' (Oct 15-17) and 'RUEDA DE NEGOCIOS Rueda de negocios de Perú Moda Deco & Alpaca ...' (Oct 24-25). The bottom section shows the 'Perú Marketplace' homepage with a red banner reading 'ENDLESS BUSINESS OPPORTUNITIES' and a grid of product categories: Grain, Confectionery, Fruit, Plant & Animal Oil, and Nuts.

PASO IV: Promoción de tu producto

¿Dónde puedo encontrar más información acerca ferias internacionales?



Ferias internacionales en Perú



5 Contacto Comercial

PASO V: Contacto comercial

¿Qué debo tomar en cuenta una vez establecido el contacto con el potencial comprador?

- Lo ideal es que una vez establecido el contacto, se haya enviado información sobre la empresa, cotización, catálogos, muestras, etc., se desarrolle un contrato de compra venta internacional.



Modelos de contratos de compra y venta
<https://exportemos.pe/recurso/28117/contrato-de-compra-y-venta-internacional>

PASO V: Contacto comercial

Algunas cláusulas a considerar en el contrato de compra venta internacional:

- Nombre y dirección de las partes.
- Producto, normas y características.
- Cantidad.
- Embalaje, etiquetado y marcas
- Valor total del contrato
- Condiciones de entrega.
- Lugar de entrega.
- Períodos de entrega o de envío.
- Condiciones de pago.
- Medios de pago.
- Incumplimiento de contrato por causas de “fuerza mayor” (penalidades).
- Jurisdicción
- Firma de las partes.

13.1.

CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL

Conste por el presente documento el contrato de compraventa internacional de mercaderías que suscriben de una parte: empresa constituida bajo las leyes de la República, debidamente representada por su, con Documento de Identidad N°, domiciliado en su Oficina principal ubicado en, a quien en adelante se denominará **EL VENDEDOR** y, de otra parte S.A., inscrito en la Partida N° Del Registro de Personas Jurídicas de la Zona Registral N° debidamente representado por su Gerente General don, identificado con DNI N° Y señalando domicilio el ubicado en Calle, N°, Urbanización, distrito de, provincia y departamento de, República del Perú, a quien en adelante se denominará **EL COMPRADOR**, que acuerdan en los siguientes términos:

GENERALIDADES

CLAUSULA PRIMERA:

- 1.1. Las presentes Condiciones Generales se acuerdan en la medida de ser aplicadas conjuntamente como parte de un Contrato de Compraventa Internacional entre las dos partes aquí nominadas.

En caso de discrepancia entre las presentes Condiciones Generales y cualquier otra condición Específica que se acuerde por las partes en el futuro, prevalecerán las condiciones específicas.

- 1.2. Cualquier situación en relación con este contrato que no haya sido expresa o implícitamente acordada en su contenido, deberá ser gobernada por:
 - a) La Convención de las Naciones Unidas sobre la Compraventa Internacional de Productos (Convención de Viena de 1980, en adelante referida como CISG, por sus siglas en Inglés.) y,
 - b) En aquellas situaciones no cubiertas por la CISG, se tomará como referencia la



PASO V: Contacto comercial

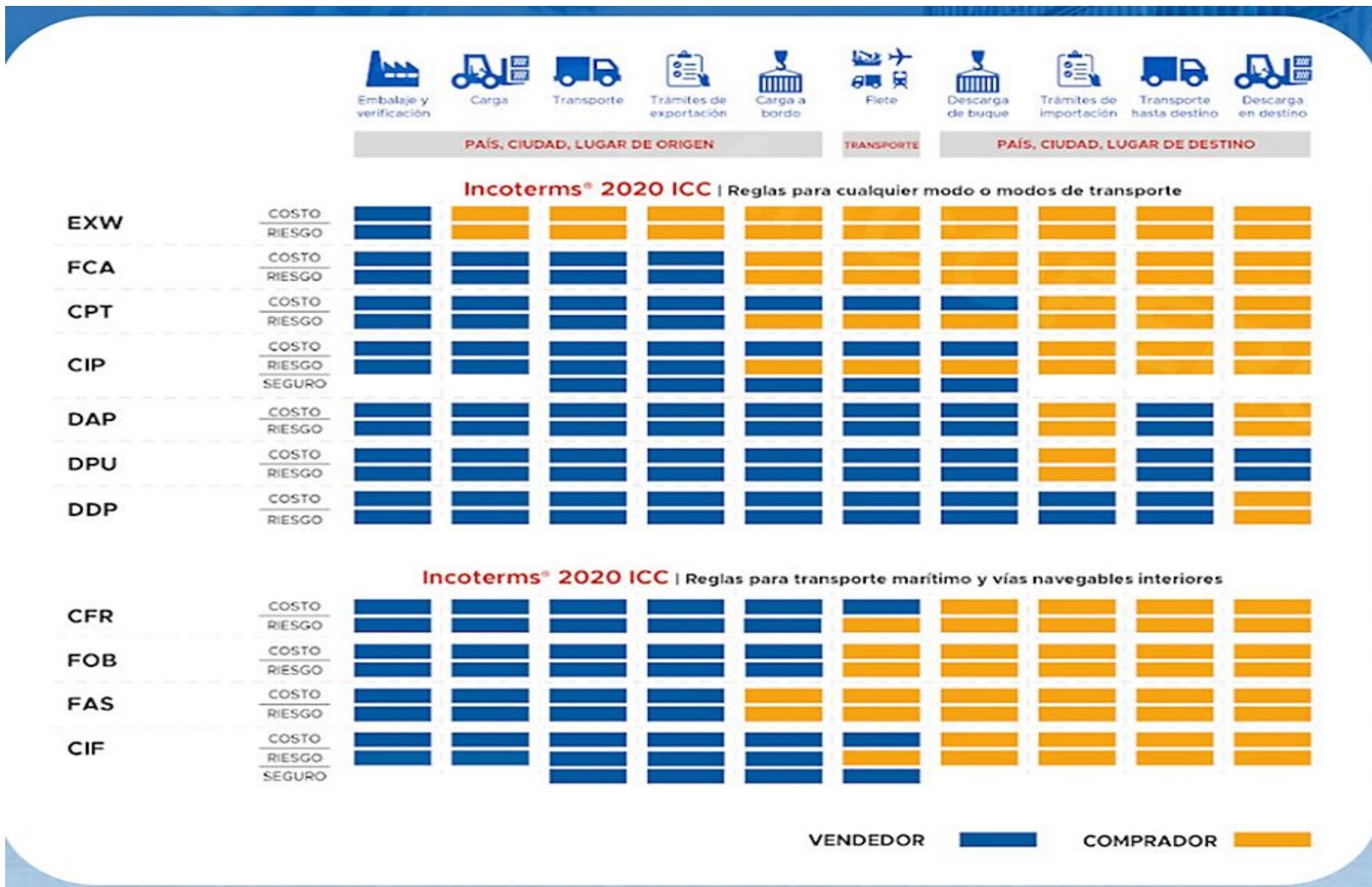
- También es importante conocer los Términos Comerciales Internacionales que delimitan nuestras responsabilidades y costos a asumir.

INCOTERMS

- Determinan el lugar y forma de entrega de las mercancías y el punto donde se produce la transmisión de riesgos.
- Determina el reparto entre el exportador e importador de los gastos relativos a las operaciones de transporte, carga, seguro, etc.
- Determina los documentos y trámites que debe realizar el exportador.



PASO V: Contacto comercial



PASO V: Contacto comercial

- Establecer el medio de pago

Dependerá de:

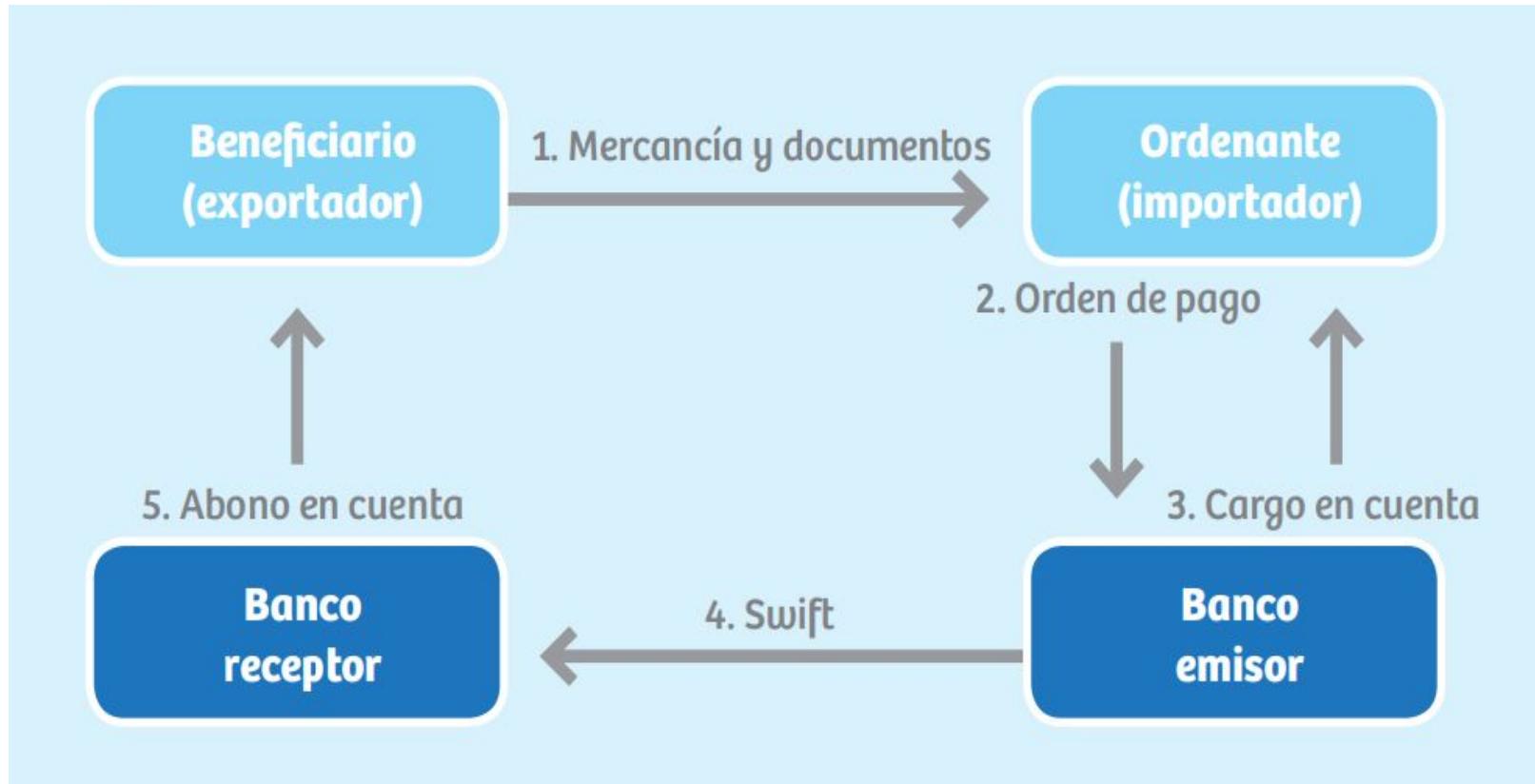
1. El poder de negociación entre ambas partes.
2. El grado y tiempo de conocimiento entre el importador y el exportador.
3. El nivel de confianza entre las partes.
4. El tamaño y valor de la operación.
5. La frecuencia de las operaciones (mensuales, bimensuales, trimestrales, otros).
6. Exigencia de cada economía.



Promperú pone a tu disposición el Simulador Financiero para medios de pago, financiamientos y garantías.
<https://simuladorfinanciero.promperu.gob.pe/>

PASO V: Contacto comercial

Transferencia internacional

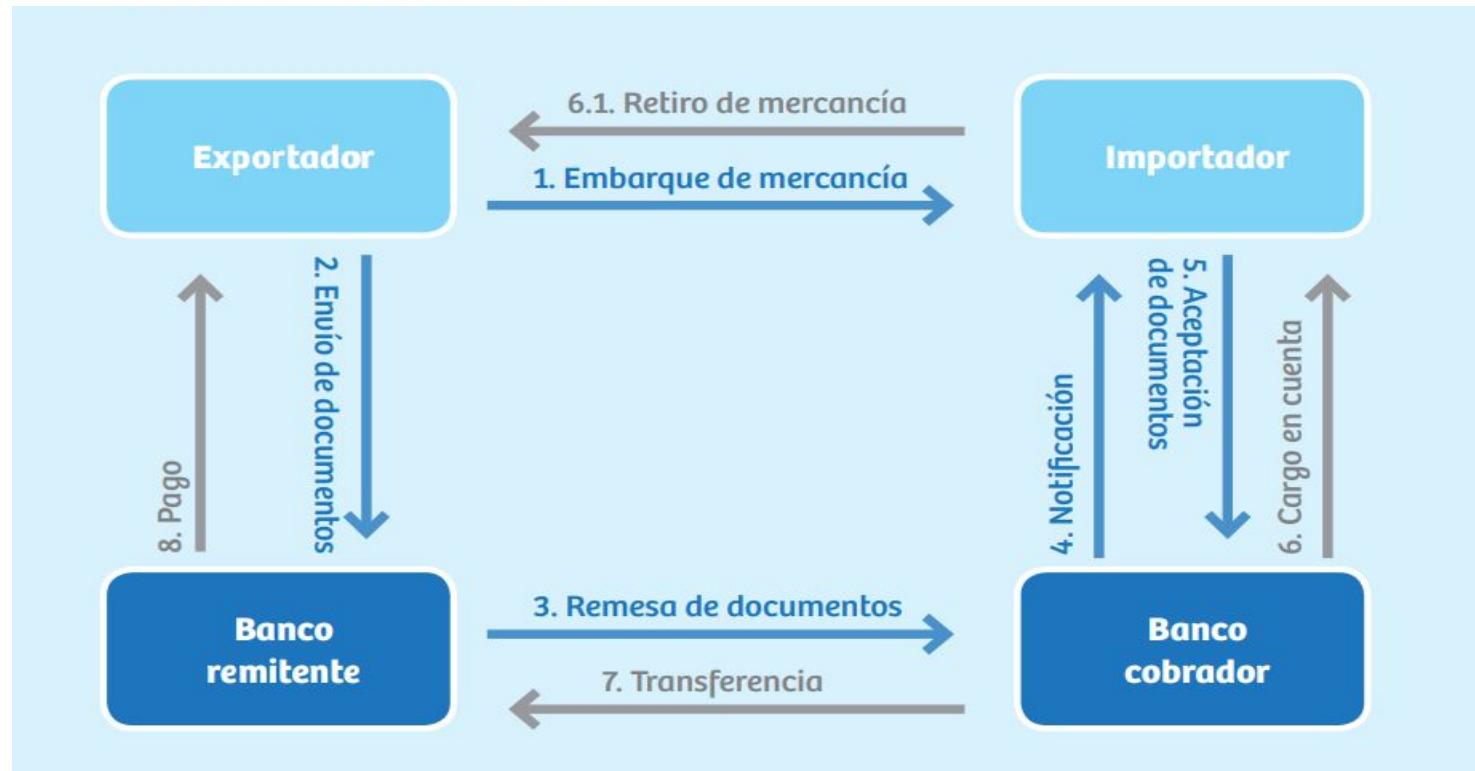


- 1. Mercancía y documentos
- 2. Orden de pago
- 3. Cargo en cuenta

- 4. Swift
- 5. Abono en cuenta

PASO V: Contacto comercial

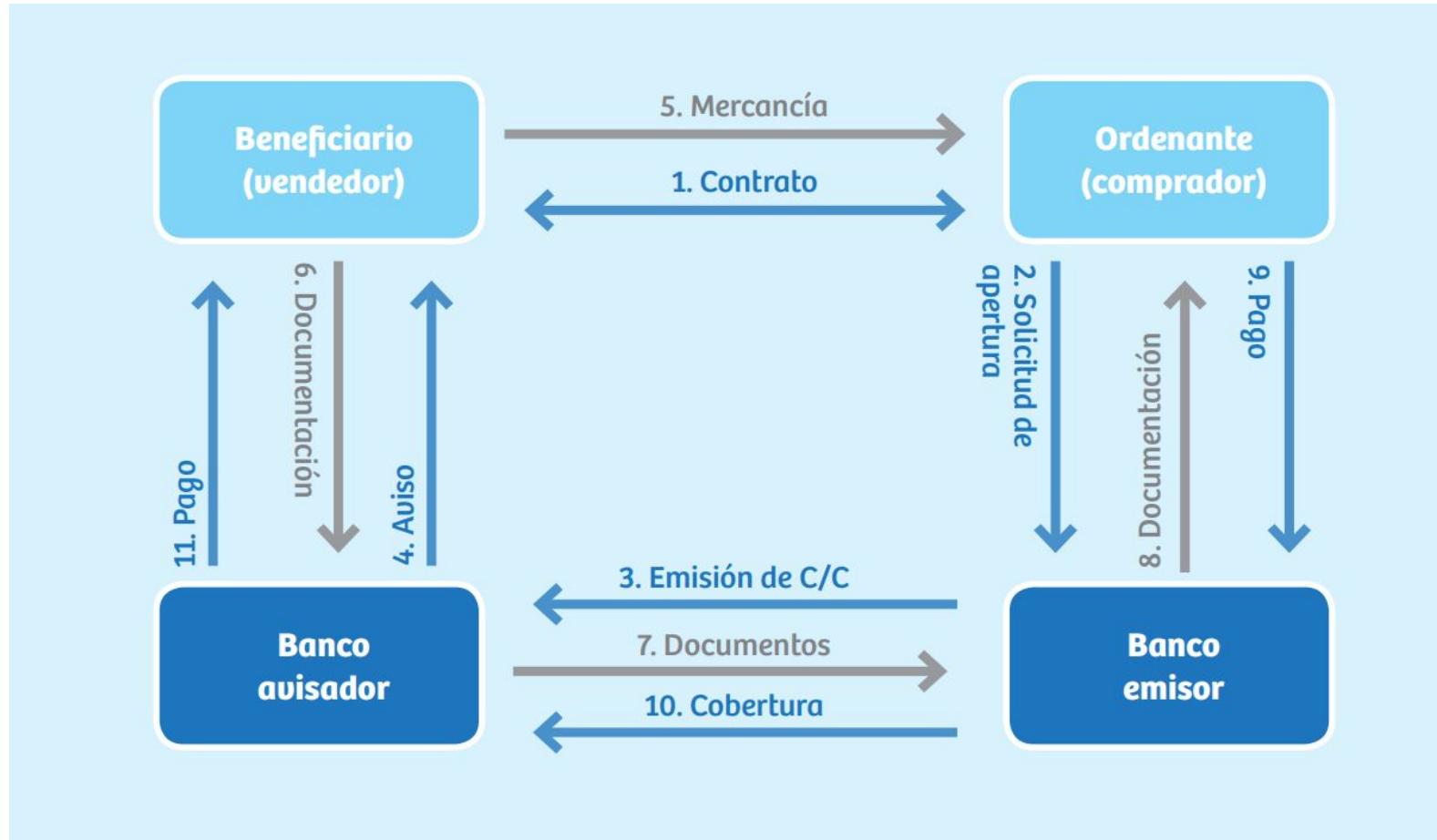
Cobranza documentaria



1. Embarque de la mercancía
2. Envío documentos
3. Remesa de documentos
4. Notificación
5. Aceptación de documentos
6. Cargo en cuenta
7. Retiro de mercancía
8. Transferencia
9. Pago

PASO V: Contacto comercial

Carta de crédito



1. Contrato de compra venta internacional
2. Apertura de la carta de crédito a favor del exportador
3. Envío de la carta de crédito al banco del exportador
4. Notificación de la carta de crédito al exportador
5. Embarque de la mercancía
6. Entrega de los documentos de exportación
7. Pago al exportador (L/C a la vista)
8. Envío de los documentos al banco del importador
9. Reembolso entre bancos
10. Entrega de documentos al importador
11. Retiro de la mercancía en la aduana



Trámite de aduanas

PASO VI: Trámite de aduanas

MODALIDADES DE EXPORTACIÓN

EXPORTACIÓN DEFINITIVA

Formato de Declaración Única de Aduanas (DAM)

Valor FOB desde 5000.00 Dólares (>)

Sí interviene Agente de Aduana

EXPORTACIÓN SIMPLIFICADA

Formato de Declaración Simplificada de Exportación (DSE)

Valor FOB hasta 5000.00 Dólares (<)

No interviene Agente de Aduana

Formato de Declaración Exporta Fácil (DEF)

Valor FOB hasta 7500.00 Dólares y un límite de peso de 30Kg por bulto.

No interviene Agente de Aduana

PASO VI: Trámite de aduanas

EXPORTACION DEFINITIVA

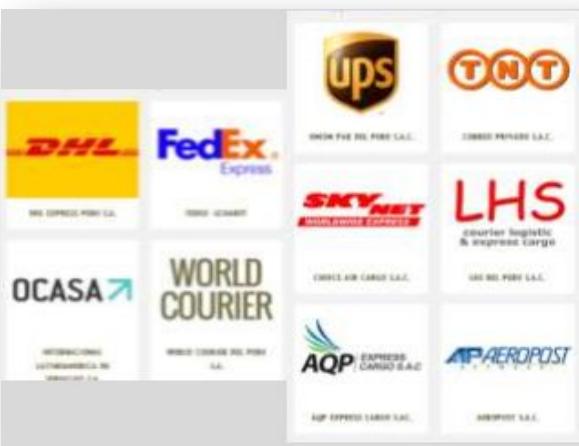
Aduana		Código	DECLARACION UNICA DE ADUANAS (A)			2 REGISTRO DE ADUANA
MARITIMA DEL CALLAO		118				
Nº Orden	Destinación	Modalidad	Tipo Despacho	Nº DUA Prov.	No Declaracion: 000001	
000001	10	1	NORMAL		Fecha Numeración: 01/01/2013	
1 IDENTIFICACION		Sujeto a: ROJO				
		BERPAZ TEXTILES S.A.C.				
1.2 Código Y Documento de Identificación		1.3 Dirección de Importador/Exportador		1.4 Cod.Ubi.Geo.		
4 - 20508718781		JR. HIPOLITO UNANUE 1664 URB. SAN PABLO I.A VICTORIA LIMA LIMA				
3 TRANSPORTE		3.1 Empresa Transporte Código	3.2 N° Manifesto	3.3 Vía Transporte Código		
		AGENCIA MARITIMA AGUNSA - 8264	2012 - 20859	1 - MARITIMO		
3.4 Fecha Termino Des/Embar		3.5 Empresa Transporte (T/R) Código	3.6 Unidad Transporte (T/R)	3.7 Aduana D/S Código		
05/11/2012						
4 ALMACEN		4.1 Depósito Temporal Código	4.2 Depósito A/Autorizado Código	4.3 Plazo Solicitado		
		ALCONSA - 3550	ALCONSA	0		
5 TRANSACCION		5.1 Entidad Financiera Código	5.2 Modalidad Código			
		BANCO INTERAMERICANO DE FINANZAS - 038	MAS DE PAGO - 7			
6 VALOR ADUANA		6.1 FOB/Valor Clausula venta	6.2 Flota/Comisión Exterior	6.3 Seguro/Gastos Dedu	6.5 Valor Aduana/Valor Neto Entrega	
		23000	680.4	20.0	23700.4	
OTROS DATOS DILIGENCIA		Total Peso Neto	Total Peso Bruto	Total Bultos	Total U.Fisicas	Total U.Comerciales
		3316.6	3359.0	56.0	32200.0	20000.0

Ingresar a ésta opción



EXPORTACION SIMPLIFICADA

SUNAT		DECLARACION SIMPLIFICADA DE EXPORTACION VIA WEB		DSE: 235 2011 000329 48	Fecha: 27/07/2011	Canal:			
1. MODALIDAD DE EXPORTACION		12. Mercancías con valor comercial hasta US\$ 5000							
2. IDENTIFICACION		2.1 Exportador (Remitente): 22 N° RUC: GATE GOURMET PERU S.R.L. 20341848955							
3. TRANSPORTE ALMACENAMIENTO		2.3 Dirección: 24 País Destino: ELMER FAUCETT AZERBAIJAN							
4. DECLARACION DE MERCANCIAS		3.1 Vía de Transporte 3.2 Empresa de Transporte COD 3.3 Nave Vuelo o Placa 3.4 Doc Transporte AEREA(4) (IB) DEMB55458							
		3.5 Fecha Embarque 3.6 N° de Manifesto 3.7 Cod. Aduana Salida 3.8 N° Bultos 3.9 Peso Bruto AEREA DEL CALLAO 200 80							
		3.10 Deposito Temporal COD 3.11 Direccion/local designado por el exportador) AQP EXPRESS CARGO S.A.C. - 3913							
5. DESCRIPCION DE LA MERCANCIA		Serie	SubPartida Nacional	Descripción de la Mercancia	Valor FOB	Cant. U.F	Unid. Med	DUA	Prec/Reg Ap
		1	8409995000	Camisas para Verano	1.500,00	200,00	U		



ExportaFácil		DECLARACION EXPORTA FACIL		Guia Postal: CP-72, EM-1, CN-22,CN-23 "A"		Otra Declaracion	Imprimir
1 Exportador (remitente): JUAN ROJAS TORRES		DSE No 244- 2007-48- 000019-6		Fecha: 20/06/2007			
D Dirección: AV. LAS FLORES 1234		E País: PERU		Ciudad: LIMA		Codigo Postal:	
E Persona de Contacto: JUAN ROJAS TORRES Tel.Fax: 4113322 E-Mail: juanrojastones@yahoo.es		P Importador (destinatario): ALBERTO PEREZ CASTILLA		A Dirección: AV. CONSTITUCIÓN 354 URB LOS MOSTOLES		A País: SPAIN Ciudad: MADRID Codigo Postal: 28016	
P Persona de Contacto: ALBERTO PEREZ CASTILLA Tel/Fax: E-Mail: aperez@ yahoo.es		3 DESCRIPCION DE LA MERCANCIA		Ser Subpartida nacional		Descripción de la Mercancia Valor Venta Bulto Cantidad Com.Pago Tipo/Fecha Reg.Prec. o Aplicacion	
		1 305591000 ALETAS DE TIBURON EN POLVO 1000 2 1 -					



•Gracias a Exporta Fácil, también se puede exportar bajo el Régimen Simplificado emitiendo Boletas de Venta.



Documentos comerciales

- Factura Comercial : exenta IGV
- Lista de Empaque o “packing list”
- Documento de transporte
- Certificado de origen

*Estados Unidos, Canadá, Corea: Auto-certificación

<https://www.mincetur.gob.pe/comercio-exterior/certificacion-de-origen/>

*Para los demás países este documento debe ser emitido por ADEX, Cámara de
Comercio de Lima o Sociedad Nacional de Industrias.

- Certificados según producto

Modelos de documentos

<http://www.siicex.gob.pe/siicex/portal5ES.asp?page=827.82600>

7

Embarque al exterior

PASO VII: Embarque al exterior

Modalidades de transporte internacional



Terrestre



Aéreo



Acuático (marítimo, lacustre y fluvial)



PASO VII: Embarque al exterior

¿Dónde encontrar información de los operadores logísticos?



Fuente: <https://herramientaslogisticas.promperu.gob.pe/>



VER MAPA PARA ESTA RUTA

Puerto de origen (Perú)	Puerto de destino	US\$ Tarifa promedio de flete por contenedor (*)				Días de tránsito (**)	Frecuencia de salida (**)	Líneas navieras
		Contenedores		Mercadería Consolidada Tm/m³				
		20 pies	40 pies	40 pies refrigerado				
Callao	Manzanillo (Méjico)	1,400	1,700	4,500	60	7	SEMANAL	Ver líneas
Callao	San Diego (Estados Unidos)	1,500	2,200	4,300	80	20	SEMANAL	Ver líneas
Callao	Long Beach (Estados Unidos)	1,700	2,100	4,500	80	22	SEMANAL	Ver líneas
Callao	Los Angeles (Estados Unidos)	1,560	2,440	4,540	80	19	SEMANAL	Ver líneas
Callao	Oakland (Estados Unidos)	1,500	2,500	4,700	110	28	SEMANAL	Ver líneas
Callao	Seattle (Estados Unidos)	1,800	2,800	4,800	131	26	SEMANAL	Ver líneas
Callao	Vancouver (Canadá)	2,046	2,802	5,665	129	27	SEMANAL	Ver líneas