



PERÚ

Ministerio
de Comercio Exterior
y Turismo



Seminarios virtuales Miércoles del exportador

Ruta Exportadora

Lima, 29 de enero de 2025

Danny
Anderson
Gambini
Marquez

rutaexportadora@promperu.gob.pe

1

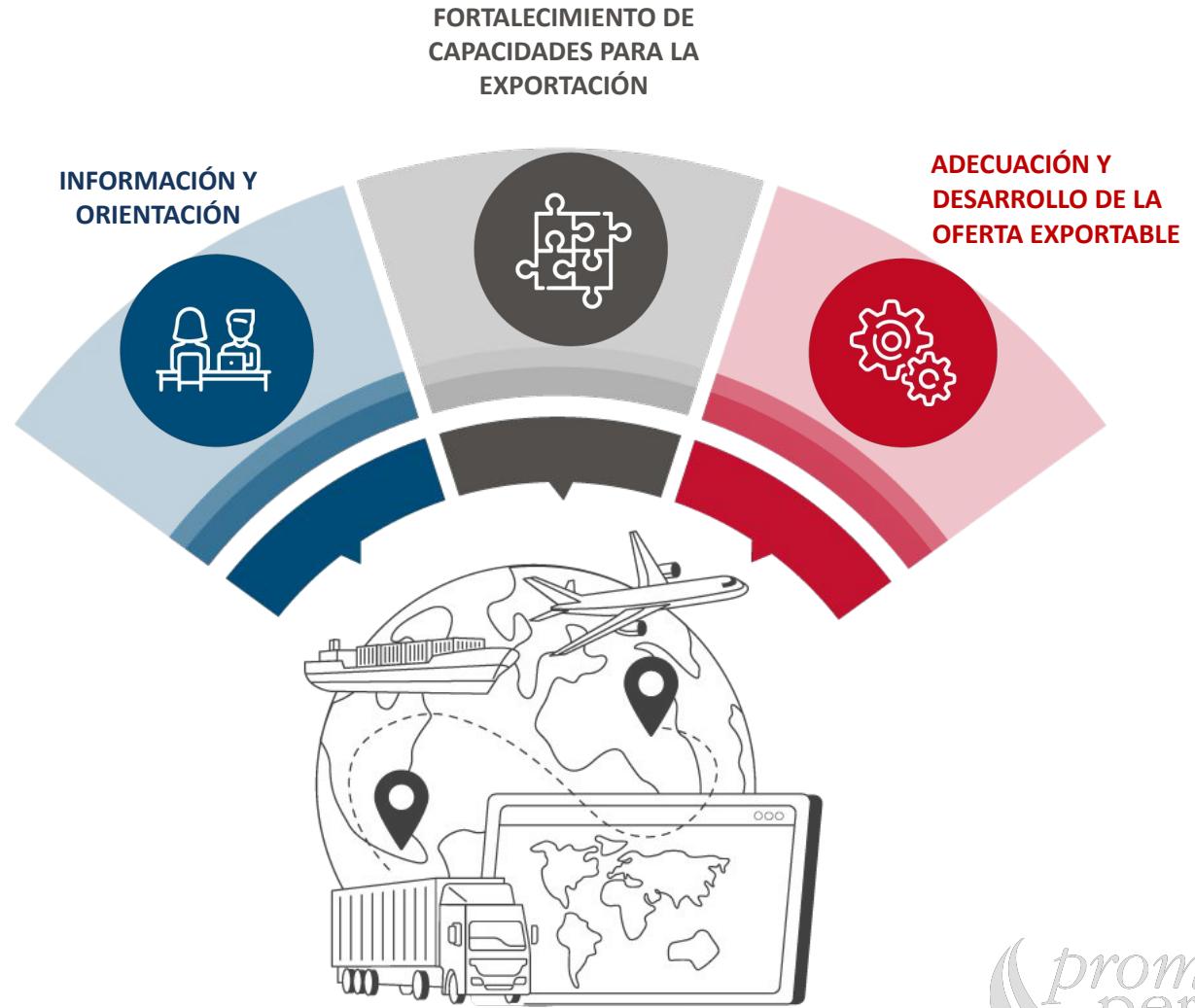
Definición

La **Ruta Exportadora** es un sistema de gestión que ofrece servicios empresariales orientados al mejoramiento de la competitividad de las empresas que buscan su internacionalización.

Servicios de ruta en modalidad,

- Empresarial
- Especializada
- Producto Mercado

www.rutex.promperu.gob.pe



2 Modalidad

Modalidad Empresarial



Fortalecimiento Producto

- Primeros Pasos a la Calidad.
- Buenas Prácticas de Mercado y Manufactura.
- Diseño de Producto.
- Difusión de Normas Técnicas
- Fondos Concursables para la Gestión de la Calidad.



Fortalecimiento de Gestión

- Planes de Negocio de Exportación.
- Coaching de Exportación.
- Gestión Empresas Familiares.
- Diagnósticos Financieros
- Gestión con enfoque de género.



Fortalecimiento Comercial

- Negociación y Persuasión.
- Comunicación Eficaz.
- Información de Accesos a Mercado.
- Registro de marca y marca país
- Desarrollo de Branding Corporativo.
- Elevator Pitch



Fortalecimiento Logístico

- Costos Logísticos de Exportación.
- Gestión Aduanera.
- Programa Consolida Brasil.
- Asistencia Tributaria y Financiera.
- Exporta Fácil.
- Perfiles Logísticos.



Fortalecimiento Digital e Innovador

- Programa Comercio Electrónico.
- Transformación Digital.
- Programa Innovación Exportadora.



Fortalecimiento Sostenible

- Programa Cultura Sostenible.
- Programa Comercio Justo y Sostenibilidad.
- Herramientas de Sostenibilidad

Modalidad Especializada

- Programa de diseño de identidad visual y packing
- Diagnóstico Financiero
- Logística para Comercio Exterior
- Asistencia técnica contratos comerciales y en Mercado de futuros
- Asistencia técnica Preparación pre rueda
- Asistencia técnica Gestor Comercial (identificación de potenciales compradores)
- Taller de Protocolo de Negocios y Taller de Comunicación eficaz
- Taller de negociación y persuasión
- Debida Diligencia para cadenas de suministro (café, cacao y derivados)
- Trazabilidad para alimentos orgánicos (café, cacao y derivados)
- Programa de medición de Huellas Ambientales
- Programa de Implementación Gestión de Certificación Orgánica

-
- Diagnóstico Financiero
 - Logística para Comercio Exterior
 - Programa de diseño de Producto
 - Asistencia técnica Preparación pre rueda
 - Asistencia técnica Gestor Comercial
 - Taller de Protocolo de Negocios y Taller de Comunicación eficaz
 - Evaluación biométrica de packing por mercado
 - Implementación de sistemas de gestión de inocuidad alimentaria
 - Capacitación y asistencia técnica en el Programa de Defensa Alimentaria
 - Taller Regla de controles preventivos para alimentos de consumo humano EE.UU
 - Asistencia técnica en etiquetado de Alimentos Procesados

-
- Asistencia técnica Preparación pre rueda
 - Asistencia técnica Gestor Comercial
 - Taller de persuasión y negociación
 - Taller de comunicación eficaz
 - Capacitación y asistencia técnica en el Programa de Defensa Alimentaria
 - Taller Regla de controles preventivos para alimentos de consumo humano EE.UU
 - Capacitación preparación frente a la inspección del FDA a una instalación de alimentos

Café y
Cacao



Productos
Procesados y
Funcionales



Alimentos
Frescos



Modalidad Especializada



- **Programa de negociación internacional y relación con mi cliente**
 - Programa de Gestión de Moda y Producto Exportable
 - **Programa Planes de Negocio de Exportación**
 - Asistencia técnica Desarrollo de look book, linesheet y catálogo virtual
 - Asistencia técnica en Interpretación de Fichas Técnicas de producto
 - Asistencia técnica Preparacion pre rueda
 - Asistencia técnica Interpretación de tendencias
-
- **Programa de negociación internacional y relación con mi cliente**
 - Programa de Gestión de Moda y Producto Exportable
 - **Programa Desarrollo de Colecciones**
 - Asistencia técnica Desarrollo de look book, linesheet y catálogo virtual
 - Asistencia técnica en empaques sostenibles
 - Asistencia técnica Preparacion pre rueda
 - Asistencia técnica Costos de producción, de exportación y precio de venta internacional
-
- **Programa Desarrollo de Colecciones**
 - Programa de Conexión Exportadora
 - Programa de Consorcios de Exportación
 - Proyectos Horecca
 - Proyectos christmas
 - Desarrollo de colecciones Home Deco
 - **Programa Planes de Negocio de Exportación**

Modalidad Especializada

- Programa de planes de negocio de exportación.
- Programa de diseño de identidad visual y branding corporativo.
- Programa de acceso a financiamiento y seguros.
- Asistencia técnica en contratos comerciales.
- Asistencia técnica Preparación pre rueda
- Asistencia técnica Gestor Comercial (identificación de compradores)
- Taller de Protocolo de Negocios y Taller de Comunicación eficaz
- Taller de negociación y persuasión
- Programa de asociatividad y desarrollo de consorcios.

-
- Programa de diseño de identidad visual y packing
 - Programa de diseño de video corporativo y video sensorial
 - Programa de Elevator Pitch.
 - Programa de diseño de Producto
 - Diseño de estrategias digitales y nuevos modelos negocios
 - Asistencia técnica Preparacion pre-rueda
 - Asistencia técnica Gestor Comercial
 - Taller de Protocolo de Negocios y Taller de Comunicación eficaz.
 - Programa de asociatividad y desarrollo de consorcios.

-
- Programa de diseño de identidad visual y packing
 - Programa de diseño de video corporativo y video sensorial
 - Diseño de estrategias de promoción efectiva
 - Programa de planes de negocio
 - Diseño de estrategias digitales y nuevos modelos negocios
 - Asistencia técnica Preparacion pre rueda
 - Asistencia técnica Gestor Comercial
 - Taller de persuasión y negociación
 - Taller de comunicación eficaz

Acabados
para la
construcción



Envases y
embalajes

Cosmética e
ingredientes
naturales

Modalidad Especializada

- Comercio Internacional de Servicios
- Asesoria de Diagnóstico Financiero
- Diseño del Modelo de Negocio para la Internacionalización
- Presentaciones de impacto y comunicación eficaz
- Asistencia técnica Preparación pre rueda
- Imagen Corporativa
- Herramientas Financieras
- Prospección de Mercados
- Perú Service Summit

-
- Adapatación del Modelo de Negocio según mercado de destino
 - Programa de Certificación
 - Negociación intercultural y etiqueta de negocio
 - Rueda Financiera
 - Logística Asistida
 - Tributación Internacional y facturación por mercado
 - Misiones Comerciales y Ferias Internacionales
 - Programa de Mercados Externos - PROMEX

-
- Asistencia técnica en logística
 - Formación de consorcios
 - Desarrollo de marcas colectivas
 - Gestión de empresas globales
 - Asistencia Legal y Tributaria para la implementación comercial
 - Costos y procedimientos para la implantación
 - Centro de Costos

Potencial
Exportador

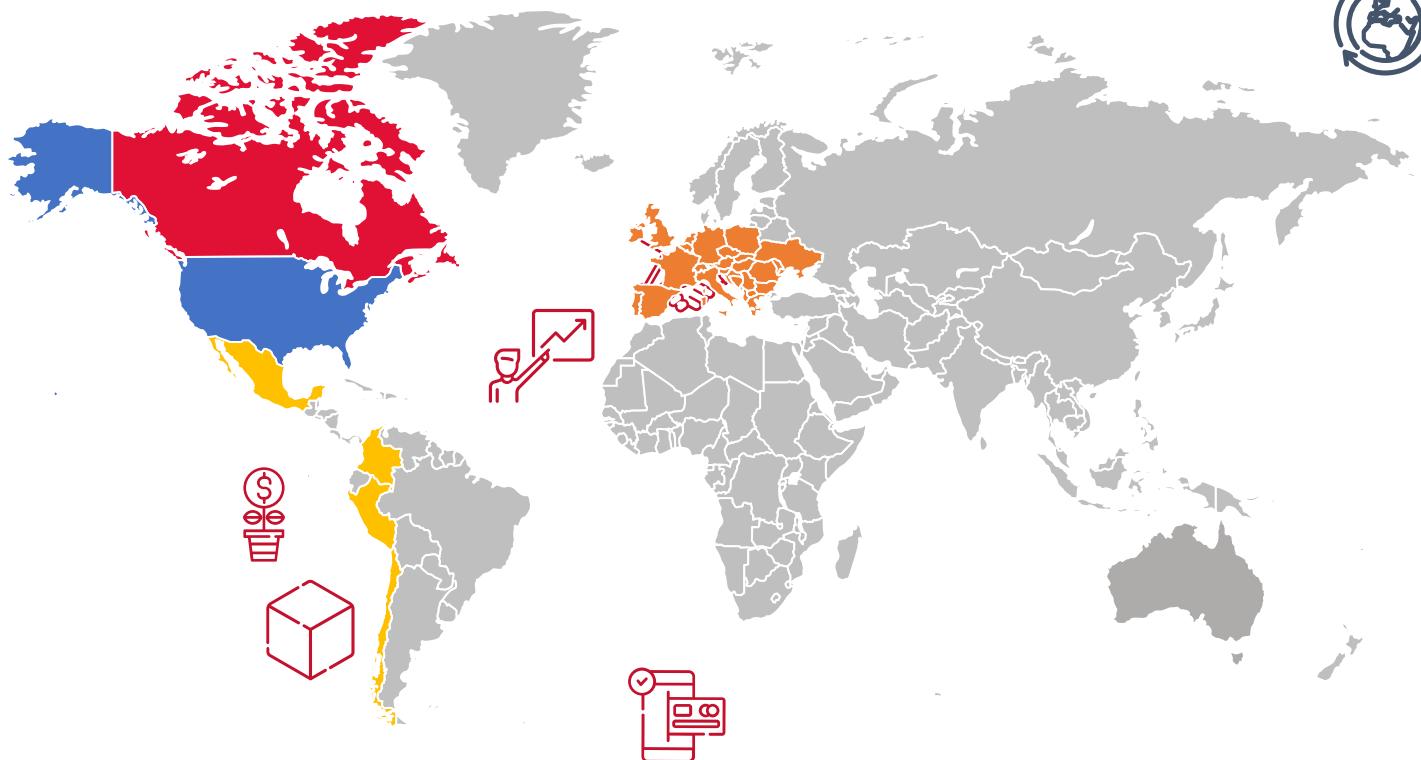


Exportador
Experimentado



Exportador
Consolidado

Modalidad Producto - Mercado



- Logística de Exportación para el mercado en destino
- Oportunidades Comerciales al Mercado en Destino
- Requisitos para Exportar al Mercado en Destino
- Adaptación del Plan Exportador
- Desarrollo y Adaptación de tendencia al Mercado en Destino
- Estrategias de Comercio Electrónico al Mercado en Destino
- Preparación para la Rueda de Negocio
- Conexión Exportadora

Consorcio Premium Pisco Perú



Alianza **voluntaria y estratégica** de empresas con el objetivo de promover y mejorar la **comercialización y negociación** de sus bienes o servicios en el **mercado internacional**. Potenciando sus fortalezas empresariales y reduciendo los **riesgos comerciales** en el camino a la **Internacionalización competitiva**.

Adquieren un mayor conocimiento tanto de la demanda como de otras experiencias relacionadas con su actividad.

Desarrollan una red de relaciones y oportunidades con agentes económicos, sociales y políticos a nivel nacional e internacional.

Comparten los gastos fijos y variables de acceso a los mercados internacionales e implementan un departamentos de exportación como consorcio.

Mejoran su conocimiento de temas como; inteligencia comercial, promoción, prospección, gestión exportadora, logística internacional y financiamiento.

Mejorar su acceso al financiamiento privado y pueden recibir subvenciones a través de organismos públicos nacionales y/o regionales.

Implementan un plan de capacitaciones interinstitucional para su internacionalización en el marco de programa Ruta Exportadora de PROMPERU.



3

Desempeño

12 AÑOS fortaleciendo la capacidad exportadora del Perú

2011

- Se crea el *test* exportador que evalúa el estadio de las empresas.

2014

- Creación del Departamento de Comercio Sostenible.
- Premio en Buenas prácticas de gestión pública

2017

- Se implementa el Aula Virtual de PROMPERÚ.
- Cepal realiza estudios de la Ruta Exportadora y se establecen las rutas producto-mercado.

2019

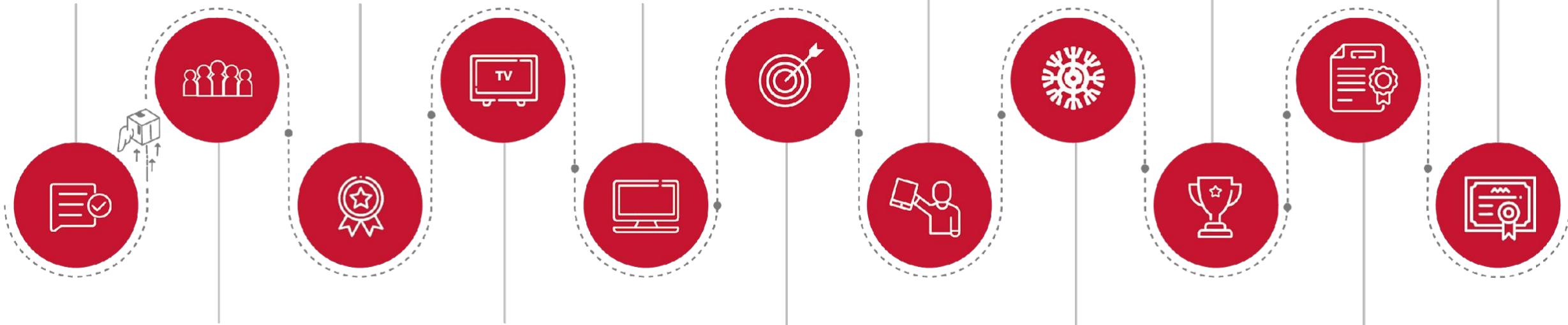
- Transformación digital: 4620 empresas atendidas a través de herramientas virtuales de comunicación, capacitación y negocios.

2022

- Premios en Gestión Pública y Producto y Servicio Intermedio en Creatividad Empresarial de la UPC.

2024

- La Ruta Exportadora y la plataforma RUTEX obtienen la certificación de Buena Práctica de Gestión Pública 2024.
- Registro de la marca de la Ruta Exportadora



2012

- Inicia la Ruta Exportadora con 700 empresas.

2015

- “Exportando Perú” de TV Perú incluye casos de éxito de empresas participantes.
- Buenas Prácticas de la Ruta Exportadora se presenta en APEC como modelo de gestión.
- Inicia Globus, programa de intercambio empresarial con Alemania.

2018

- Tres nuevos subprogramas: Ruta E-commerce, Ruta Especializada y Producto-Mercado.

2021

- Ceremonia central se realiza en Cusco.
- EE. UU. apoya la Ruta Home Deco en Perú Marketplace.
- Se lanza Cultura Sostenible.

2023

- Se atienden a más de 20 000 empresas.
- La calculadora de huella de carbono es nominada en Creatividad Empresarial.
- Laboratorio Exportador y la Plataforma de Atención al Exportador logran el certificado de Buena Práctica de Gestión Pública 2023.

12 años
FORTALECIENDO
LA CAPACIDAD
EXPORTADORA
DEL PERÚ

Alcance a nivel nacional

Resultados al 2024

2 913

empresas exportadoras

 + 2700 %

171

mercados internacionales

 + 185 %

3 606

productos promocionados

 + 771 %

US\$ 29 096

millones de exportación

 + 15 628 %

Desempeño en los últimos años

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Comparativo 2023/2016	Comparativo 2023/2022
índice de potencial exportador	2.41	2.24	2.37	2.41	2.48	2.43	1.96	1.85	-23%	-5.6%
Empresas	3565	4074	5145	6584	13014	16246	19802	23027	546%	16.3%
Empresas Exportadoras	690	795	1052	1211	1947	2283	2504	2668	287%	6.5%
Mercados	101	126	145	153	160	162	160	170	68%	6.3%
Exportaciones (millones)	2413	2965	4695	5875	12978	23642	24835	24285	906%	-2.2%
Productos (P.A)	1392	1476	1748	2116	2885	3442	3442	3436	147%	-0.2%

4

Requisitos

Requisitos de participación



Ser una empresa formalmente establecida en el mercado, con un RUC activo.



Tiempo de permanencia de la empresa en el mercado, desde su fundación, mínima de un año



No presentar deudas con PROMPERU



Llenar el formulario del test del Exportador. <https://rutex.promperu.gob.pe/>



Que la empresa haya exportado o cuente con oferta exportable potencial, aprobada por el especialista del sector de PROMPERU, previa presentación de la última DUA. Si no exporta, debe demostrar ventas en el mercado local, por un valor no menor a S/. 150,000 al año, con presentación de la Declaración Jurada



Iniciar Sesión 

Ruta Exportadora

BIENVENIDOS

Bienvenido a Rutex, la plataforma dirigida a los emprendedores y las empresas exportadoras que deseen participar de los servicios que ofrece la Ruta Exportadora: talleres, capacitaciones, asistencia técnica, entre otros. Con el fin de mejorar su competitividad y lograr una exitosa internacionalización.

¡Participa Empresa! **¡Participa Emprendedor!**

Quiero formar parte de la base de proveedores que ayuden a las empresas en su camino a la internacionalización **¡Participa ahora!**

 Este sitio está diseñado para ser visto y funcionar mejor en Chrome