

Etienne Gaumery

Business Developer en alternance — Dataventure | EDG Group

- Dataventure | EDG Group • Boulogne-Billancourt (92) • Alternance 12-24 mois •
- Disponible dès à présent
- 38 ans • Permis B
- MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool Bordeaux) • Passionné de développement commercial & marketing digital

📞 +33 6 20 56 82 57 📩 gaumery@hotmail.com



👤 À propos

Étudiant MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool Bordeaux), je candidate pour le poste de Business Developer en alternance chez Dataventure | EDG Group. Passionné de développement commercial et de marketing digital, je veux contribuer à la croissance d'une start-up dynamique spécialisée dans le data marketing et la lead generation.

J'aime passer de l'idée à l'exécution : emailing et réseaux sociaux, landing pages, préparation et conduite d'événements (physiques, virtuels ou hybrides), webinars et lives. Je produis aussi des supports clairs (PPT, formats vidéo courts) et je suis les résultats pour améliorer en continu.

Disponible dès à présent. Motivé, rigoureux et doté d'un excellent esprit d'équipe, je suis passionné par le développement commercial et l'environnement start-up en forte croissance.

💻 Compétences clés

Business Development

Prospектив commerciale Gestion de portefeuille Propositions commerciales

Marketing Digital

Email marketing Coregistration SMS marketing

CRM & Data

Gestion CRM Lead generation Analyse de performance

Communication

Communication orale Rédaction FR/EN Négociation

Multicanal

Emailing Téléphone Réseaux sociaux

Qualités

Autonomie Esprit d'équipe Motivation Rigueur

❖ Formation

MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

MBA Commerce international de l'art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

✿ Expériences

Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne — business development & marketing digital

Propection commerciale multicanal (emailing, réseaux sociaux), gestion de portefeuille clients (50+ œuvres vendues), rédaction de propositions commerciales personnalisées, coordination avec équipes techniques, analyse des besoins clients et développement de site web.

Assistant-e Communication - Alliance Française de Brisbane

2016 - 2018

Organisation culturelle internationale — business development & CRM

Propection commerciale multicanal (emailing, réseaux sociaux), gestion CRM 2000+ contacts, rédaction de propositions commerciales, organisation d'événements internes (webinars, ateliers créatifs), création de contenus éditoriaux et newsletters — expertise commerciale multiculturelle.

Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, prospection commerciale multicanal, rédaction de propositions commerciales personnalisées, gestion de portefeuille clients, analyse des besoins clients, +15% participation en ligne.

Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction de propositions commerciales en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky), coordination équipe internationale, gestion de portefeuille clients — excellente communication et esprit d'équipe.

🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif) 🇬🇧 Anglais (Courant) 🇪🇸 Espagnol (Intermédiaire)

❤️ Centres d'intérêt

🕒 Outdoor : Randonnée, Trail, Surf

⛳ Golf : pratique régulière et progression continue

🌍 Voyages : Europe & Asie • curiosité pour les cultures locales

⚙️ Business Development : prospection commerciale, CRM, lead generation • passion pour la croissance

 **Engagement** : maraude alimentaire (collecte, distribution, logistique terrain) • initiatives solidaires

 **Événements** : participation à ChangeNOW • salons business/tech • networking commercial