

# Etienne Gaumery

Alternance Chargé de Numérique Responsable @ BNP Paribas  
Personal Finance

- Mérignac (33) • Alternance 12 à 24 mois (dès sept. 2024)
- 38 ans • Permis B
- MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool Bordeaux) • Rythme : 1 semaine école / 2 semaines entreprise

📞 +33 6 20 56 82 57 📩 gaumery@hotmail.com



## 👤 À propos

Je veux contribuer à un numérique plus responsable et concret. Rejoindre Positive IT me motive : partager les bonnes pratiques, animer une communauté et faire progresser les usages.

Au quotidien, je peux aider à formaliser des retours d'expérience, diffuser des contenus clairs, préparer des ateliers/événements et faire évoluer un cadre d'éco-conception et d'accessibilité (RGESN/RGAA). À l'aise avec la data, je produis des reportings lisibles et des recommandations actionnables.

Basé à Bordeaux, en MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool), disponible en alternance au rythme 1 semaine école / 2 semaines entreprise. Bon niveau d'anglais écrit/oral pour collaborer avec les équipes internationales.

## 💻 Compétences clés

### Numérique Responsable & RSE

Positive IT • bonnes pratiques Sensibilisation Coordination internationale

### Éco-conception & Accessibilité

RGESN RGAA Amélioration continue

### Communauté & Événements

REX & contenus Ateliers & conférences Animation interne

### Reporting & Data

Tableaux de bord Indicateurs & suivi Recommandations

### Outils & Communication

Excel • PowerPoint • Word Confluence/Notion Français/Anglais

### Qualités

Autonomie Rigueur Curiosité Adaptabilité

## ❖ Formation

### MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

### MBA Commerce international de l'art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

## ✿ Expériences

### Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne spécialisée peintres voyageurs

Création de supports (affiches, visuels), publications réseaux sociaux, coordination fournisseurs, logistique d'envois, organisation de portes ouvertes et événements (50+ œuvres vendues).

### Customer Service Representative - Catawiki

2016 - 2018

Plateforme enchères internationale

Production de messages clairs (FR), respect des process, coordination interne, sens du service et du détail, adaptation du discours selon les interlocuteurs.

### Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (art moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, supports digitaux (+15% participation en ligne).

### Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction rapports techniques en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky).

## 🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif)    🇬🇧 Anglais (Bilingue)

## ❤️ Centres d'intérêt

⌚ Sports : Padel, Golf, Tennis, Surf

✈️ Voyages : Europe et Asie • curiosité pour les cultures locales

🏛️ Art & culture : Histoire de l'art, expositions, photographie