Etienne Gaumery

Commercial Terrain GMS — Alternance

- Funkie Bordeaux Septembre 2025
- 38 ans Permis B Rythme : 3 semaines/4 ou 4 jours/5 en entreprise



2 À propos

Actuellement en MBA Marketing Digital, je recherche une alternance en commercial terrain dès septembre 2025. Passionné par l'univers commercial et la relation client, j'ai une forte appétence pour la vente, la prospection et l'amélioration de la visibilité produits. Mon profil dynamique, souriant et mon excellent relationnel font de moi un candidat idéal pour développer le chiffre d'affaires d'un parc de 100 points de vente GMS.

Mon parcours mêle vente, prospection B2B, relation client et gestion de projets. J'ai développé une expertise dans la négociation, l'onboarding de nouveaux clients et l'amélioration continue des processus commerciaux. Ma double compétence en marketing et développement web me permet d'avoir une vision technique des enjeux commerciaux et de proposer des améliorations d'outils.

Attiré par l'ADN funky et décalé de Funkie, je suis particulièrement motivé par l'opportunité de diffuser cette culture tout en développant mes compétences commerciales sur le terrain. Je suis prêt à m'investir pleinement dans une alternance au sein d'une équipe dynamique, où je pourrai contribuer au développement commercial de Funkie avec polyvalence, curiosité et autonomie.

Compétences clés **Vente & Prospection** Négociation Prospection B2B Développement CA **Relation Client** Excellence relationnelle Onboarding clients Suivi commercial Visibilité Produits Mise en place assortiments Théâtralisations Amélioration continue **Qualités Personnelles** Polyvalent & Curieux Dynamique & Souriant Autonome & Organisé Adaptabilité Langues Français (natif) Anglais (C1) **Qualités**

Créativité Rigueur Esprit d'équipe Sens de l'engagement

Formation

MBA Expert Marketing Digital

Sep 2025 - Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 - Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 - 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

Expériences

Galerie Joséphine — Assistant communication & ventes

Mai 2024 - Oct. 2024

Bordeaux & Paris (freelance) — Vente & Développement Commercial

Développement du chiffre d'affaires et prospection de nouveaux clients B2B et particulier • négociation et mise en place d'assortiments • amélioration de la visibilité produits et théâtralisations • suivi commercial et reporting des performances • force de proposition pour améliorer les outils et processus.

Catawiki / Christie's — Assistant relation client

2023 - 2024

Télétravail (Bénévolat) — Relation Client & Vente

Excellence relationnelle et onboarding de nouveaux clients vendeurs • prospection et développement du portefeuille client • négociation et suivi commercial • amélioration continue des processus et outils • coordination avec les équipes internes et reporting des performances.

Production & Événementiel — Chef de projet bénévole

2020 - 2022

Bordeaux / Nouvelle-Aquitaine (Association, festivals) — Commercial & Événementiel

Développement commercial et prospection de partenaires • négociation avec fournisseurs et prestataires • amélioration de la visibilité événementielle et théâtralisations • gestion de budgets et reporting des résultats • force de proposition pour optimiser les processus commerciaux.

Langues

■ Français (Natif)
■ Anglais (Courant)
■ Espagnol (Intermédiaire)

Centres d'intérêt

- Vente & Commercial: négociation, prospection, développement CA, excellence relationnelle
- Visibilité Produits : mise en place assortiments, théâtralisations, amélioration continue
- Dynamisme & Adaptabilité : polyvalence, curiosité, autonomie, organisation
- Sports : randonnée, trail, surf, golf