

# Etienne Gaumery

Administrateur de ventes — CDI

- Artcurial • Paris 8e • Disponible dès que possible
- 38 ans • Permis B • Mobilité régionale et internationale

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



## 👤 À propos

Spécialisé en administration de ventes aux enchères avec une double compétence digitale et artistique, je souhaite rejoindre Artcurial pour contribuer à l'excellence opérationnelle de la maison. Mon expertise en gestion administrative, CRM et suivi de ventes, acquise chez Christie's et Catawiki, me permet d'apporter une valeur ajoutée concrète à l'administration des ventes d'Artcurial.

Fondateur de la Galerie Joséphine, j'ai développé une expertise spécialisée en art moderne d'Asie du Sud-Est, avec une maîtrise complète des processus administratifs de vente. Mon expertise reconnue en gestion de dossiers, suivi de mandats et coordination administrative, combinée à mon MBA Marketing Digital, me permet d'allier rigueur administrative et compétences commerciales pour contribuer efficacement aux ventes d'Artcurial.

Passionné par l'art et les ventes aux enchères, je suis particulièrement motivé par l'opportunité de gérer l'administration des ventes, d'assurer le suivi des dossiers clients et de coordonner avec les départements spécialisés d'Artcurial. Ma rigueur administrative, mon sens de l'organisation et mon réseau professionnel constituent des atouts majeurs pour contribuer à l'efficacité opérationnelle d'Artcurial.

## 💻 Compétences clés

### Administration de Ventes & Gestion Administrative

Gestion de dossiers Suivi de mandats Administration de ventes Coordination administrative Gestion CRM  
Suivi de lots Catalogage Préparation de ventes Rigueur administrative

### Expertise Artistique & Formation

Art Moderne Asie du Sud-Est MBA Marketing Digital Expertise artistique Estimation d'œuvres  
Relation client B2B/B2C Gestion CRM Réseau international Mobilité internationale Analyse de marché

### Langues & Qualités

Français (natif) Anglais (C1) Créativité Rigueur Esprit d'équipe Sens de l'engagement Autonomie  
Adaptabilité Force de proposition

## Formation

### MBA Expert Marketing Digital

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

### MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

## Expériences

### Galerie Joséphine — Fondateur & Directeur

Mai 2019 – Oct. 2025

Bordeaux & Paris — Marché de l'Art & Ventes

Spécialisation en art moderne d'Asie du Sud-Est • développement d'un réseau international de vendeurs et d'acheteurs • prospection et acquisition d'œuvres d'art contemporain • estimation et expertise artistique spécialisée • gestion CRM et suivi de mandats jusqu'à la vente • +50 œuvres vendues à l'international.

### Catawiki — Customer Service Representative

Juil. 2016 – Jan. 2018

Remote — Plateforme de Ventes en Ligne

Supervision de la relation client pour 3000+ utilisateurs avec taux de satisfaction >90% • implémentation d'un système CRM pour suivre les transactions et fidéliser les clients à forte valeur • collaboration avec l'équipe tech pour améliorer l'UX de la plateforme • gestion de la relation client B2C/B2B sur plateforme internationale.

### Christie's — Bids Office Assistant

Avr. 2015 – Déc. 2015

Paris — Ventes aux Enchères

Coordination de la préparation de 15 ventes aux enchères (art moderne & contemporain) • amélioration de la communication client en optimisant la base CRM (+2000 contacts gérés) • création de supports de vente digitaux contribuant à générer +15% de participation en ligne • gestion d'enchères et suivi des lots.

## Langues

 Français (Natif)  Anglais (Courant)  Espagnol (Intermédiaire)

## Centres d'intérêt

 **Art Moderne Asie du Sud-Est** : expertise spécialisée, prospection vendeurs, estimation d'œuvres

 **Ventes aux Enchères** : gestion d'enchères, bids office, journées d'estimation

 **Bénévolat** : Change Now, maraudes alimentaires

 **Sports** : randonnée, trail, surf, golf