



Etienne Gaumery

Technico-Commercial Sédentaire Alternance

Industrie 4.0 • Mérignac (33) • Logiciels SCADA/MES/IoT

+33 6 20 56 82 57

gaumery@hotmail.com

Bordeaux, France

À propos de moi

Passionné par l'**Industrie 4.0 et les technologies industrielles**, je souhaite rejoindre une entreprise spécialisée dans les **logiciels SCADA, MES, Historian et IoT** en tant que **Technico-Commercial Sédentaire en alternance à Mérignac**. Mon objectif est de développer mes compétences en **vente technique** et en **suivi de projet industriel**.

Avec mon **bootcamp Le Wagon** et mon **expérience entrepreneuriale**, j'ai développé une expertise en **communication technique** et en **gestion de projet**. Ma **maîtrise des outils bureautiques** et des **CRM** me permet de **rédiger des devis, suivre les leads et dialoguer efficacement avec les clients**.

Mon **profil rigoureux et autonome** me permet de comprendre les enjeux de l'**Industrie 4.0/5.0**. Je souhaite monter en compétences dans ce domaine en **collaborant avec des équipes techniques** et en contribuant au développement de **solutions industrielles innovantes**.

Compétences

Vente Technique & Commercial

Vente technique Rédaction de devis Suivi de leads Négociation Prospection

Outils Bureautiques & CRM

Excel Word PowerPoint CRM Outlook

Industrie 4.0 & Technologies

SCADA MES Historian IoT UNS

Communication & Langues

Français (natif) Anglais (courant) Communication technique Présentation

Gestion de Projet & Organisation

Suivi de projet Organisation Rigueur Autonomie Planification

Formation

Formation Technico-Commercial

2025

En cours - Alternance

Vente technique, Industrie 4.0, Gestion de projet

Le Wagon - Full Stack Development

Jan-Mar 2024

Bootcamp intensif - Bordeaux

Technologies web, Gestion de projet, Communication technique

MBA Commerce International

2011-2013

ICART Paris

Commerce international, Gestion de projet, Relation client

⌚ Expérience Professionnelle

Galerie Joséphine

Mai 2019 - Présent

Fondateur - Technico-Commercial & Gestion de Projet

- **Vente technique** : prospection et négociation avec les clients
- **Rédaction de devis** et suivi des leads commerciaux
- **Gestion de projet** et coordination avec les équipes techniques
- **Communication client** et présentation de solutions

Catawiki

Juil 2016 - Jan 2018

Bilingual Customer Service Representative - Pays-Bas

- **Relation client bilingue** : communication technique en français/anglais
- **Gestion de portefeuille client** et suivi des leads commerciaux
- **Outils CRM** : Zendesk pour le suivi client et la prospection
- **Résolution de problèmes** et support technique client

Christie's

Avr 2015 - Déc 2015

Bids Office Assistant - Paris

- **Gestion commerciale** : suivi des ventes et des commandes clients
- **Coordination commerciale** entre les départements et les clients
- **Analyse des performances** et reporting commercial
- **Support client** et gestion des relations commerciales

🌐 Langues

	Français	(C2)
	Langue maternelle - Communication professionnelle	
	Anglais	(C2)
	Courant - Communication internationale	
	Espagnol	(A2)
	Je parle un peu - Communication basique	

❤️ Centres d'Intérêt

- ⚡ Sports et événements sportifs, suivi de l'actualité sportive en général
- 💻 Passion pour l'art et curiosité pour l'actualité culturelle
- 👤 Sports : Golf, Surf, Tennis, Trail
- 👉 Marketing digital et réseaux sociaux
- 📷 Création de contenus vidéo et photographie