

Etienne Gaumery

Représentant Régions / Pays — CDI

- Aguttes • Nouvelle-Aquitaine • Disponible dès à présent
- 38 ans • Permis B • Mobilité régionale et internationale

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



👤 À propos

Expert en marché de l'art avec une double compétence digitale et artistique, je souhaite rejoindre Aguttes pour développer le réseau régional et international de la maison. Mon expertise en prospection, gestion CRM et relation client B2B/B2C, acquise chez Christie's et Catawiki, me permet d'apporter une valeur ajoutée concrète au développement commercial d'Aguttes en Nouvelle-Aquitaine.

Fondateur de la Galerie Joséphine (fermée en octobre 2024), j'ai développé une expertise spécialisée en art moderne d'Asie du Sud-Est, avec un réseau international de vendeurs et d'acheteurs. Mon expertise reconnue en prospection, estimation et suivi de mandats jusqu'à la vente, combinée à mon MBA Marketing Digital, me permet d'allier expertise artistique spécialisée et compétences commerciales modernes pour représenter efficacement Aguttes sur le terrain.

Passionné par l'art et les ventes aux enchères, je suis particulièrement motivé par l'opportunité d'organiser des journées d'estimation, de développer un portefeuille vendeurs qualifié et d'assurer le lien avec les départements spécialisés d'Aguttes. Ma mobilité régionale et internationale, ainsi que mon réseau professionnel, constituent des atouts majeurs pour contribuer à l'expansion d'Aguttes.

💻 Compétences clés

Marché de l'Art

Prospection vendeurs Estimation d'œuvres Suivi de mandats

Ventes aux Enchères

Gestion d'enchères Bids office Journées d'estimation

Développement Commercial

Réseau international Relation client B2B/B2C Gestion CRM

Formation & Expertise

Art Moderne Asie du Sud-Est MBA Marketing Digital Expertise artistique Mobilité internationale

Langues

Français (natif) Anglais (C1)

Qualités

◇ Formation

MBA Expert Marketing Digital

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

🏠 Expériences

Galerie Joséphine — Fondateur & Directeur

Mai 2019 - Oct. 2024

Bordeaux & Paris — Marché de l'Art & Ventes

Spécialisation en art moderne d'Asie du Sud-Est • développement d'un réseau international de vendeurs et d'acheteurs • prospection et acquisition d'œuvres d'art contemporain • estimation et expertise artistique spécialisée • gestion CRM et suivi de mandats jusqu'à la vente • organisation d'expositions et événements de networking • développement commercial et relation client B2B/B2C • +50 œuvres vendues à l'international • +35% de trafic organique en 6 mois.

Catawiki — Customer Service Representative

Juil. 2016 - Jan. 2018

Remote — Plateforme de Ventes en Ligne

Supervision de la relation client pour 3000+ utilisateurs avec taux de satisfaction >90% • implémentation d'un système CRM pour suivre les transactions et fidéliser les clients à forte valeur • collaboration avec l'équipe tech pour améliorer l'UX de la plateforme • gestion de la relation client B2C/B2B sur plateforme internationale.

Christie's — Bids Office Assistant

Avr. 2015 - Déc. 2015

Paris — Ventes aux Enchères

Coordination de la préparation de 15 ventes aux enchères (art moderne & contemporain) • amélioration de la communication client en optimisant la base CRM (+2000 contacts gérés) • création de supports de vente digitaux contribuant à générer +15% de participation en ligne • gestion d'enchères et suivi des lots.

KAPANDJI-MORHANGE — Assistant Administratif

Sep. 2013 - Déc. 2013

Paris — Maison de Ventes

Inventaire des objets chez les particuliers et à l'étude • recherche et analyse • estimations • catalogage • montage de la salle d'exposition • prise d'ordres d'achat et répartition • prise d'enchères téléphoniques • rédaction de mandats de vente • gestion des ventes volontaires et judiciaires.

Sotheby's — Département Art Russe

Fév. 2013 - Avr. 2013

Paris — Ventes aux Enchères

Études approfondies des œuvres reçues (tableaux, sculptures, estampes) • rédaction de rapports en anglais pour 3 ventes londoniennes • analyse d'artistes russes (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky, etc.) • expertise en art russe et préparation de catalogues de vente.

Christie's — Bids Office Assistant

2012





Paris — Ventes aux Enchères

Prise des enchères pour les ventes de Paris • répartition des ordres d'achat pour les différents départements • préparation du livre du commissaire-priseur • évaluation des résultats de vente sur l'année avec le département des opérations.

Langues

 Français (Natif)  Anglais (Courant)  Espagnol (Intermédiaire)

Centres d'intérêt

-  **Art Moderne Asie du Sud-Est** : expertise spécialisée, prospection vendeurs, estimation d'œuvres, réseau international
-  **Ventes aux Enchères** : gestion d'enchères, bids office, journées d'estimation, suivi de mandats
-  **Développement Commercial** : relation client B2B/B2C, gestion CRM, mobilité internationale
-  **Sports** : randonnée, trail, surf, golf