Etienne Gaumery

Alternance Assistant Commercial @ Bulteau Systems

- Mérignac (33) Disponible immédiatement
- 38 ans
- MBA Marketing Digital (Bac+5)
 Rythme: 1 semaine de cours / 2 semaines en entreprise

& +33 6 20 56 82 57 ☐ gaumery@hotmail.com

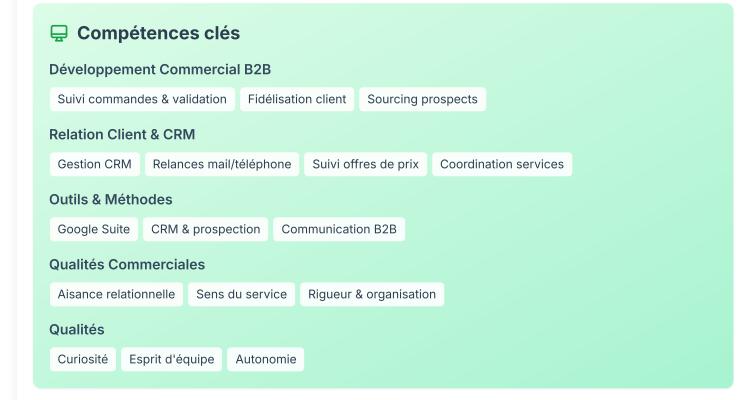


2 À propos

Candidat à l'alternance **Assistant Commercial** chez **Bulteau Systems** (Mérignac), motivé par le **développement commercial B2B** et le travail en binôme avec les commerciaux terrain pour optimiser les ventes et la fidélisation client.

Expérience en suivi de commandes, gestion CRM, relation client (3000+ utilisateurs, >90% satisfaction), coordination interne et sourcing de prospects. Rigueur, sens du service et capacité d'adaptation selon les interlocuteurs.

En MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool Bordeaux), disponible immédiatement en alternance au rythme 1 semaine de cours / 2 semaines en entreprise. Intérêt pour les solutions d'emballage industriel et l'environnement B2B.



Formation

MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 - Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 - Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

MBA Commerce international de l'art

2011 - 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

Expériences

Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne spécialisée peintres voyageurs

Création de supports (affiches, visuels), publications réseaux sociaux, coordination fournisseurs, logistique d'envois, organisation de portes ouvertes et événements (50+ œuvres vendues).

Customer Service Representative - Catawiki

2016 - 2018

Plateforme enchères internationale

Production de messages clairs (FR), respect des process, coordination interne, sens du service et du détail, adaptation du discours selon les interlocuteurs.

Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (art moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, supports digitaux (+15% participation en ligne).

Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction rapports techniques en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky).

Langues

■ Français (Natif) Management Anglais (C1)

Centres d'intérêt

Sports : Padel (régulier), Golf (débutant), Tennis

Voyages : Europe et Asie • curiosité pour les cultures locales

Art & culture: Histoire de l'art, expositions, photographie