

Etienne Gaumery

Responsable Achats – Candidature The French Bastards

Opérations siège • Paris 9 • Disponibilité 01/12/2025

📞 +33 6 20 56 82 57

✉️ gaumery@hotmail.com

🌐 github.com/Sooruz85



👤 À propos

Formé à l'ICART (MBA International Business of Art) puis au bootcamp Le Wagon pour renforcer mes compétences tech et data, j'ai construit mon parcours entre maisons de ventes internationales (Christie's, Catawiki) et entrepreneuriat. La création de la Galerie Joséphine en 2019 m'a amené à gérer seul un cycle complet : sourcing d'œuvres, négociations, budgets, logistique, relation clients, tout en digitalisant les process avec des outils no-code et des dashboards personnalisés.

Cette polyvalence m'a appris à concilier vision stratégique et pragmatisme terrain. Je suis habitué à prendre des décisions rapides, à piloter des tableaux de bord et à travailler en mode projet pour sécuriser les délais, les marges et la qualité de service.

L'univers de The French Bastards m'attire parce qu'il conjugue craft, exigence produit et croissance. Je souhaite aujourd'hui mettre mon expérience au service d'une équipe structurée afin de construire des process achats durables, nourrir les relations fournisseurs et accompagner le développement du réseau.

Outils maîtrisés : Excel/Google Sheets avancés, Notion, ERP/CRM, solutions de signature, automatisations simples. Français natif, anglais courant. Je suis disponible à partir du 01/12/2025.

💻 Compétences clés

Stratégie achats & pilotage budget

Analyse besoins & cahiers des charges Construction budgets & suivi marges Tableaux de bord achats & KPI

Sourcing & relation fournisseurs

Appels d'offres & négociation contrats Gestion portefeuille fournisseurs

Qualité produit & conformité réglementaire

Logistique & supply chain

Planification livraisons & plannings Gestion entrepôt & stocks Coordination transports & litiges

Data, outils & digitalisation

Excel / Google Sheets avancés ERP & outils achats (Notion, Zoho, Monday) Automatisation (Make, Zapier)

Soft skills

Leadership transversal & pédagogie

Négociation & sens du relationnel

◊ Formation

Formation continue communication & marketing digital

2025 – en cours • Bordeaux

Gestion de projets de communication, rédaction web SEO, animation de communautés, design de newsletters, monitoring des performances digitales et coordination d'événements • rythme alterné (1 semaine dédiée à la formation / 2 semaines en mission)

Développement d'applications web (bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

⌚ Expériences

Galerie Joséphine - Fondateur & Directeur

Mai 2019 - Aujourd'hui

Bordeaux & Paris - Direction achats, sourcing & opérations

Pilotage du budget achats annuel (fournisseurs matières, packaging, transport, communication) avec optimisation des marges • Sourcing multi-pays, appels d'offres, négociations et contractualisation avec artisans, logisticiens et prestataires événementiels • Construction des plannings d'approvisionnement et coordination opérationnelle des ventes : gestion stocks, flux logistiques, contrôle qualité, suivi facturation.

Catawiki - Customer Service Representative

Juil. 2016 - Jan. 2018

Remote - Gestion portefeuille vendeurs internationaux

Accompagnement de 3 000+ vendeurs/collectionneurs : évaluation des besoins, structuration de catalogues, optimisation des coûts logistiques et emballages • Mise en place d'outils CRM pour suivre les engagements, moniter les SLA et réduire les litiges fournisseurs de 18 % • Collaboration avec opérations et finance pour améliorer les process d'onboarding, la conformité documentaire et la fiabilité des paiements.

Christie's - Bids Office Assistant

Avr. 2015 - Déc. 2015

Paris - Achats & logistique ventes internationales

Suivi de 15 ventes art moderne & contemporain : élaboration des cahiers des charges transport/assurance, négociation des offres prestataires et coordination des flux entre dépôts, salles et clients internationaux • Gestion des stocks sensibles, contrôle qualité des lots, planification des livraisons et reporting budget/logistique post-vente • Interface quotidienne avec commissaires-priseurs, équipes entrepôt et service financier pour sécuriser délais et conformité.

🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif) 🇬🇧 Anglais (Courant) 🇪🇸 Espagnol (Intermédiaire)

♥ Centres d'intérêt

- 🕒 Veille culturelle : politiques publiques, dynamiques territoriales, initiatives artistiques
- 📷 Photo & vidéo : formats courts outdoor, storytelling visuel, montage agile
- 🐦 Bénévolat : Change Now, maraudes alimentaires, actions solidaires
- 🌐 Voyages : découvertes, langues et rencontres
- 🧠 Art & expositions : galeries, musées, scènes locales

 **Sports** : trail, surf, planche à voile, golf, tennis, padel