

Etienne Gaumery

Chargé d'Affaires en Alternance H/F

Archilid — Bordeaux

Bordeaux (33) • Rythme adaptable (1 semaine de cours / 2 semaines en entreprise)

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



À propos

Motivé par le développement commercial et la relation client, je souhaite intégrer Archilid en alternance pour contribuer activement à la croissance de l'entreprise.

Je suis prêt(e) à m'investir dans la prospection B2B (téléphone, emailing, LinkedIn) et à participer aux échanges commerciaux pour développer le portefeuille clients.

Organisé(e) et rigoureux(se), je saurai assurer le suivi des prospects et des clients, tout en proposant des actions de communication commerciale innovantes : comptes-rendus, envoi de factures, mise à jour des listes d'adhérents, préparation de présentations et documents.

Je souhaite évoluer dans un environnement bienveillant où je pourrai prendre des initiatives, monter en compétences et apporter ma contribution aux actions marketing de l'entreprise.

Compétences clés

Prospection & Développement Commercial

Prospection B2B Prise de rendez-vous Suivi prospects & clients Échanges commerciaux

Communication & Marketing

Téléphone & emailing LinkedIn Campagnes ciblées Témoignages clients

Outils & Technologies

HubSpot Excel PowerPoint Suite Google Waalaxy

Qualités Professionnelles

Autonomie Rigueur & organisation Aisance orale & écrite Force de proposition Esprit d'équipe
Prise d'initiatives

Langues

Français (natif) Anglais (B2)

Formation

MBA Expert Marketing Digital (Alternance)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative • Rythme adaptable (1 semaine de cours / 2 semaines en entreprise)

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

Expériences

Galerie Joséphine — Fondateur & Directeur

Mai 2019 - Oct. 2025

Bordeaux & Paris — Contenus & activation

Production de contenus et supports • coordination visuelle • animation d'audiences • suivi qualité/satisfaction • coopération transverse avec production/logistique/communication.

Catawiki — Customer Service Representative

Juil. 2016 - Jan. 2018

Remote — Communication & service

Traitement de volumes importants • communication claire & empathique • remontées structurées • amélioration continue orientée expérience utilisateur.

Christie's — Bids Office Assistant

Avr. 2015 - Déc. 2015

Paris — Événementiel & coordination

Coordination lors de ventes événementielles • information claire • gestion de flux • standards élevés et rigueur opérationnelle.

Langues

 Français (Natif)  Anglais (Courant)  Espagnol (Intermédiaire)

Centres d'intérêt



Nautisme : voile côtière, sensibilisation à la sécurité en mer et à la préservation du littoral, sports de vent



Photo & vidéo : formats courts outdoor, storytelling visuel, montage agile



Bénévolat : Change Now, maraudes alimentaires, actions solidaires



Voyages : découvertes, langues et rencontres



Art & expositions : galeries, musées, scènes locales



Sports : trail, surf, planche à voile, golf, tennis, padel