

Etienne Gaumery

Représentant Régions / Pays — CDI

- Aguttes • Nouvelle-Aquitaine • Disponible dès à présent
- 38 ans • Permis B • Mobilité régionale et internationale

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



👤 À propos

Spécialisé en marché de l'art avec une double compétence digitale et artistique, je souhaite rejoindre Aguttes pour développer le réseau régional et international de la maison. Mon expertise en prospection, gestion CRM et relation client B2B/B2C, acquise chez Christie's et Catawiki, me permet d'apporter une valeur ajoutée concrète au développement commercial d'Aguttes en Nouvelle-Aquitaine.

Fondateur de la Galerie Joséphine, j'ai développé une expertise spécialisée en art moderne d'Asie du Sud-Est, avec un réseau international de vendeurs et d'acheteurs. Ma mobilité régionale et internationale, ainsi que mon réseau professionnel, constituent des atouts majeurs pour contribuer à l'expansion d'Aguttes.

💻 Compétences clés

Marché de l'Art & Ventes aux Enchères

Prospection vendeurs Estimation d'œuvres Suivi de mandats Gestion d'enchères Bids office
Journées d'estimation

Développement Commercial & Formation

Réseau international Relation client B2B/B2C Gestion CRM Art Moderne Asie du Sud-Est
MBA Marketing Digital Expertise artistique Mobilité internationale

Langues & Qualités

Français (natif) Anglais (C1) Créativité Rigueur Esprit d'équipe Sens de l'engagement

Formation

MBA Expert Marketing Digital

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative

Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

Expériences

Galerie Joséphine — Fondateur & Directeur

Mai 2019 – Oct. 2025

Bordeaux & Paris — Marché de l'Art & Ventes

Spécialisation en art moderne d'Asie du Sud-Est • développement d'un réseau international de vendeurs et d'acheteurs • prospection et acquisition d'œuvres d'art contemporain • estimation et expertise artistique spécialisée • gestion CRM et suivi de mandats jusqu'à la vente • +50 œuvres vendues à l'international.

Catawiki — Customer Service Representative

Juil. 2016 – Jan. 2018

Remote — Plateforme de Ventes en Ligne

Supervision de la relation client pour 3000+ utilisateurs avec taux de satisfaction >90% • implémentation d'un système CRM pour suivre les transactions et fidéliser les clients à forte valeur • collaboration avec l'équipe tech pour améliorer l'UX de la plateforme • gestion de la relation client B2C/B2B sur plateforme internationale.

Christie's — Bids Office Assistant

Avr. 2015 – Déc. 2015

Paris — Ventes aux Enchères

Coordination de la préparation de 15 ventes aux enchères (art moderne & contemporain) • amélioration de la communication client en optimisant la base CRM (+2000 contacts gérés) • création de supports de vente digitaux contribuant à générer +15% de participation en ligne • gestion d'enchères et suivi des lots.

Langues

 Français (Natif)  Anglais (Courant)  Espagnol (Intermédiaire)

Centres d'intérêt

 **Art Moderne Asie du Sud-Est** : expertise spécialisée, prospection vendeurs, estimation d'œuvres

 **Ventes aux Enchères** : gestion d'enchères, bids office, journées d'estimation

 **Sports** : randonnée, trail, surf, golf