# **Etienne Gaumery**

Représentant Régions / Pays — CDI

- Aguttes Nouvelle-Aquitaine Disponible dès à présent
- 38 ans Permis B Mobilité régionale et internationale



# 2 À propos

Expert en marché de l'art avec une double compétence digitale et artistique, je souhaite rejoindre Aguttes pour développer le réseau régional et international de la maison. Mon expertise en prospection, gestion CRM et relation client B2B/B2C, acquise chez Christie's et Catawiki, me permet d'apporter une valeur ajoutée concrète au développement commercial d'Aguttes en Nouvelle-Aquitaine.

Fondateur de la Galerie Joséphine, j'ai développé un réseau international de vendeurs et d'acheteurs, avec une expertise reconnue en prospection, estimation et suivi de mandats jusqu'à la vente. Ma formation en Histoire de l'Art et mon MBA Marketing Digital me permettent d'allier expertise artistique et compétences commerciales modernes pour représenter efficacement Aguttes sur le terrain.

Passionné par l'art et les ventes aux enchères, je suis particulièrement motivé par l'opportunité d'organiser des journées d'estimation, de développer un portefeuille vendeurs qualifié et d'assurer le lien avec les départements spécialisés d'Aguttes. Ma mobilité régionale et internationale, ainsi que mon réseau professionnel, constituent des atouts majeurs pour contribuer à l'expansion d'Aguttes.

### Compétences clés Marché de l'Art Prospection vendeurs Estimation d'œuvres Suivi de mandats Ventes aux Enchères Gestion d'enchères Bids office Journées d'estimation **Développement Commercial** Relation client B2B/B2C Réseau international **Gestion CRM Formation & Expertise** Histoire de l'Art MBA Marketing Digital Expertise artistique Mobilité internationale Langues Français (natif) Anglais (C1) **Qualités**

Créativité Rigueur Esprit d'équipe Sens de l'engagement

### Formation

### **MBA Expert Marketing Digital**

Sep 2025 - Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, CRM & automation, Data analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Marketing automation & IA générative

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 - Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

#### **MBA International Business of Art**

2011 - 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

### Expériences

### Galerie Joséphine — Fondateur & Directeur

Mai 2024 - Oct. 2024

Bordeaux & Paris — Marché de l'Art & Ventes

Développement d'un réseau international de vendeurs et d'acheteurs • prospection et acquisition d'œuvres d'art • estimation et expertise artistique • gestion CRM et suivi de mandats jusqu'à la vente • organisation d'expositions et événements de networking • développement commercial et relation client B2B/B2C.

#### Christie's — Bids Office & CRM

2023 - 2024

Paris — Ventes aux Enchères

Gestion d'enchères et suivi des lots • mise à jour CRM et gestion de la base de données clients • relation client B2B/B2C et résolution de litiges • coordination avec les départements spécialisés • organisation de journées d'estimation et événements privés • développement du portefeuille vendeurs.

#### Catawiki — Assistant relation client

2020 - 2022

Remote — Plateforme de Ventes en Ligne

Gestion de la relation client B2C/B2B sur plateforme internationale • suivi CRM et résolution de litiges • prospection de nouveaux vendeurs et développement du portefeuille • coordination avec les équipes techniques et commerciales • analyse de performance et optimisation des processus • expertise en e-commerce et digitalisation des ventes.

## Langues

### Centres d'intérêt

- Marché de l'Art : expertise artistique, prospection vendeurs, estimation d'œuvres, réseau international
- ☐ Ventes aux Enchères : gestion d'enchères, bids office, journées d'estimation, suivi de mandats.
- Développement Commercial : relation client B2B/B2C, gestion CRM, mobilité internationale
- Sports : randonnée, trail, surf, golf