

# Etienne Gaumery

Alternance Community Manager @ InterCellar

- Bordeaux • Disponible immédiatement
- 38 ans • Bilingue Français/Anglais
- MBA Marketing Digital (Bac+5) • Rythme adaptable (1 semaine cours / 2 semaines entreprise)

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



## 👤 À propos

Candidat à l'**alternance Community Manager** chez **InterCellar** (Bordeaux), motivé par les environnements **startup** et la **croissance organique** via des contenus à fort engagement.

Expérience en **animation des réseaux sociaux** (TikTok, Instagram, LinkedIn, YouTube), **création de contenus** (vidéos, visuels, stories), **rédaction** et **coordination** avec des équipes créa. **Veille tendances**, **A/B tests** et **lecture KPI** pour optimiser les performances.

En **MBA Marketing Digital (MyDigitalSchool Bordeaux)**, **disponible immédiatement en alternance** au **rythme adaptable (1 semaine de cours / 2 semaines en entreprise)**. À l'aise avec les outils **Canva, CapCut, Figma, Notion, Trello, IA générative**.

## 💻 Compétences clés

### Social Media Management

TikTok • Instagram • LinkedIn • YouTube

Modération & plan éditorial

Ligne éditoriale & tonalité

### Création de Contenus

Vidéos verticales (CapCut)

Visuels (Canva/Figma)

Stories, sondages, UGC

### Analytics & Performance

Meta Suite • TikTok Pro

YouTube Studio • LinkedIn Pages

KPI, A/B testing, reporting

### Outils & IA Créatives

CapCut • Veed.io • Submagic

Notion • Trello

IA (ChatGPT, Midjourney)

### Qualités

Autonomie

Rigueur

Curiosité

Adaptabilité

## ◇ Formation

### MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

### MBA Commerce international de l'art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

## 🏠 Expériences

### Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne spécialisée peintres voyageurs

Création de supports (affiches, visuels), publications réseaux sociaux, coordination fournisseurs, logistique d'envois, organisation de portes ouvertes et événements (50+ œuvres vendues).

### Customer Service Representative - Catawiki

2016 - 2018

Plateforme enchères internationale

Production de messages clairs (FR), respect des process, coordination interne, sens du service et du détail, adaptation du discours selon les interlocuteurs.

### Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (art moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, supports digitaux (+15% participation en ligne).

### Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction rapports techniques en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky).

## 🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif)    🇬🇧 Anglais (Bilingue)

## 💖 Centres d'intérêt

🎯 **Sports** : Padel, Golf, Tennis, Surf

🗺️ **Voyages** : Europe et Asie • curiosité pour les cultures locales

🏛️ **Art & culture** : Histoire de l'art, expositions, photographie