



Etienne Gaumery

Alternance Business Developer / SDR / BDR — Sellsy

MBA Marketing Digital • MyDigitalSchool Bordeaux (2025-2027) •
Prospection, CRM & Croissance SaaS

+33 6 20 56 82 57

gaumery@hotmail.com

France

À propos

Étudiant en **MBA Marketing Digital** à MyDigitalSchool Bordeaux (2025-2027), à la recherche active d'une **alternance** dès maintenant. Mon profil hybride allie **marketing digital**, **relation client** et **gestion de projet** dans des environnements exigeants.

Compétences en **prospection**, **qualification de leads**, **CRM** et **enrichissement de bases de données**. **Aisance à l'écrit et à l'oral** (rédaction emails, pitch, argumentation). Maîtrise des **méthodologies BANT/SPICED** et **outils SaaS**.

Autonome, **rigoureux** et **résilient**, avec une sensibilité pour les **technologies**, **SaaS** et **automatisation**. **Tempérament commercial** et **motivation** pour contribuer à la **croissance**.

Compétences clés

Prospection & CRM

Qualification leads Enrichissement CRM Méthodologies BANT/SPICED Bases de données

Relation Client & Vente

Pitch & argumentation Rédaction emails Identification besoins Tempérament commercial

Outils & Technologies

LinkedIn Sales Navigator Outils CRM Reporting & Analytics SaaS & Automatisation

Gestion & Croissance

Gestion de projets Veille concurrentielle Résilience Croissance

Formation

MBA Expert Marketing Digital 2025-2027
MyDigitalSchool Bordeaux - En cours
Social media, **Stratégie marketing digital**, **Data marketing**, **SEO/SEA**, **Marketing automation**, **IA générative**

Le Wagon - Full Stack Development Jan-Mar 2024
Bootcamp intensif - Bordeaux
HTML, **CSS**, **JavaScript**, **Ruby on Rails**, **PostgreSQL**, **Figma**, **Git/GitHub**, **Heroku**

MBA Commerce International 2011-2013
ICART Paris
Commerce international, **Vente internationale**, **Management**

Bachelor Management Hôtellerie internationale 2008-2011
Institut Vatel
Management, **Relation client**, **Hospitalité**, **Gestion opérationnelle**

Certifications & Compétences

Certifications : Le Wagon (Dev web), MBA Marketing Digital (en cours)

Prospection CRM Qualification leads LinkedIn Sales Navigator SaaS Croissance

Expériences professionnelles

Galerie Joséphine

Mai 2019 - Présent

Fondateur · [La Galerie Joséphine \(galerie d'art en ligne\)](#)

- **Développement commercial** et **prospection** de nouveaux artistes
- **Relation client** et **gestion de portefeuille** d'artistes
- **Communication** et **argumentation** pour convaincre les prospects

Catawiki

Juil 2016 - Jan 2018

[Customer Service Representative](#) · [Relation client & support](#)

- **Relation client** internationale et **gestion de tickets** (Zendesk)
- **Qualification** des demandes et **escalade** vers les équipes techniques

Christie's & Sotheby's

2012-2015

- **Christie's** : **accueil clients**, **conseil** et **vente**
- **Sotheby's** : **rédaction** et **documentation** de qualité
- **KAPANDJI-MORHANGE** : **relation client** et **coordination** d'événements

Langues & outils

 Français (C2)
Natif

 Anglais (C1)
Professionnel · écrit & oral (C1)

Prospection & CRM

LinkedIn Sales Navigator CRM Qualification leads BANT/SPICED

Communication & Vente

Pitch Rédaction emails Argumentation Relation client

Outils & Reporting

Analytics Reporting SaaS Automatisation

◦ Intérêts professionnels

- **Technologies**, SaaS, automatisation et croissance
- **Prospection**, CRM, qualification de leads et relation client
- **Business development**, vente et tempérament commercial

Centres d'intérêt

- ⚡ Padel, golf, tennis, sport, activités physiques
- ♥ Contenu digital, réseaux sociaux, image & vidéo courte
- 🎬 Cinéma, photographie, culture artistique