

Etienne Gaumery

Responsable Achats – Candidature The French Bastards

Opérations siège • Paris 9 • Disponibilité 01/12/2025

☎ +33 6 20 56 82 57

✉ gaumery@hotmail.com

🌐 github.com/Sooruz85



👤 À propos

Depuis dix ans j'accompagne des organisations dans la sélection de fournisseurs, la négociation de contrats et la sécurisation des flux logistiques. Galerie Joséphine, que j'ai cofondée en 2019, m'a permis de gérer un portefeuille d'achats matières et services (transport, restauration, packaging, communication) avec des exigences de qualité premium.

Je travaille en étroite collaboration avec les équipes opérations, finance et marketing pour construire les budgets, piloter les marges et garantir la disponibilité des produits. Analyse de besoins, sourcing multi-fournisseurs, appels d'offres, contractualisation et suivi de la performance sont devenus mes réflexes quotidiens.

Habitué aux environnements exigeants et en croissance rapide, je sais structurer des process achats tout en restant proche du terrain : coordination logistique, contrôle des stocks, gestion des litiges, veille matières premières et optimisation des plannings de livraison.

Je maîtrise Excel avancé, suites Microsoft & Google, Notion, outils ERP/CRM et solutions de signature. Français natif, anglais courant, italien opérationnel. Disponibilité immédiate à partir du 01/12/2025 pour contribuer au développement de The French Bastards.

💻 Compétences clés

Stratégie achats & pilotage budget

Analyse besoins & cahiers des charges

Construction budgets & suivi marges

Tableaux de bord achats & KPI

Sourcing & relation fournisseurs

Appels d'offres & négociation contrats

Gestion portefeuille fournisseurs

Qualité produit & conformité réglementaire

Logistique & supply chain

Planification livraisons & plannings

Gestion entrepôt & stocks

Coordination transports & litiges

Data, outils & digitalisation

Excel / Google Sheets avancés

ERP & outils achats (Notion, Zoho, Monday)

Automatisation (Make, Zapier)

Soft skills

Leadership transversal & pédagogie

Négociation & sens du relationnel

◇ Formation

Formation continue communication & marketing digital

2025 – en cours • Bordeaux

Gestion de projets de communication, rédaction web SEO, animation de communautés, design de newsletters, monitoring des performances digitales et coordination d'événements • rythme alterné (1 semaine dédiée à la formation / 2 semaines en mission)

Développement d'applications web (bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, JavaScript, Figma, PostgreSQL, Ruby on Rails • Développement d'applications web complètes

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Commerce international, liaison avec la clientèle, gestion de projets culturels

📁 Expériences

Galerie Joséphine - Fondateur & Directeur

Mai 2019 - Aujourd'hui

Bordeaux & Paris - Direction achats, sourcing & opérations

Pilotage du budget achats annuel (fournisseurs matières, packaging, transport, communication) avec optimisation des marges • Sourcing multi-pays, appels d'offres, négociations et contractualisation avec artisans, logisticiens et prestataires événementiels • Construction des plannings d'approvisionnement et coordination opérationnelle des ventes : gestion stocks, flux logistiques, contrôle qualité, suivi facturation.

Catawiki - Customer Service Representative

Juil. 2016 - Jan. 2018

Remote - Gestion portefeuille vendeurs internationaux

Accompagnement de 3 000+ vendeurs/collectionneurs : évaluation des besoins, structuration de catalogues, optimisation des coûts logistiques et emballages • Mise en place d'outils CRM pour suivre les engagements, monitorer les SLA et réduire les litiges fournisseurs de 18 % • Collaboration avec opérations et finance pour améliorer les process d'onboarding, la conformité documentaire et la fiabilité des paiements.

Christie's - Bids Office Assistant

Avr. 2015 - Déc. 2015

Paris - Achats & logistique ventes internationales

Suivi de 15 ventes art moderne & contemporain : élaboration des cahiers des charges transport/assurance, négociation des offres prestataires et coordination des flux entre dépôts, salles et clients internationaux • Gestion des stocks sensibles, contrôle qualité des lots, planification des livraisons et reporting budget/logistique post-vente • Interface quotidienne avec commissaires-priseurs, équipes entrepôt et service financier pour sécuriser délais et conformité.

🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif) 🇬🇧 Anglais (Courant) 🇪🇸 Espagnol (Intermédiaire)

♥ Centres d'intérêt

📰 **Veille culturelle** : politiques publiques, dynamiques territoriales, initiatives artistiques

📷 **Photo & vidéo** : formats courts outdoor, storytelling visuel, montage agile

🤝 **Bénévolat** : Change Now, maraudes alimentaires, actions solidaires

🌐 **Voyages** : découvertes, langues et rencontres

🎨 **Art & expositions** : galeries, musées, scènes locales

