

Etienne Gaumery

Chargé de Relations Entreprises & Recrutement |
Relations entreprises • Développement commercial •
Recrutement

Groupe Alternance Bordeaux • Eysines (33)

38 ans • CDI • Disponible immédiatement

📞 +33 6 20 56 82 57

✉ gaumery@hotmail.com



À propos

Dynamique, proactif et motivé, je suis passé du marché de l'art (Christie's Paris, Catawiki Amsterdam) au digital, où j'ai développé mes compétences en relations entreprises, développement commercial et recrutement. J'ai appris à développer et fidéliser des réseaux de partenaires, à identifier des besoins et proposer des solutions sur-mesure, à recruter et placer des candidats, et à accompagner des talents dans leur réussite professionnelle.

En MBA Marketing Digital à MyDigitalSchool Bordeaux, je cherche un poste en relations entreprises et recrutement. J'ai une excellente aisance relationnelle, un goût pour la prospection et le développement commercial, ainsi qu'un sens du challenge et un esprit d'équipe. Je maîtrise Excel et PowerPoint, je parle couramment anglais, et j'ai une forte envie d'apprendre et de contribuer à la réussite des apprenants et des entreprises partenaires.

Compétences clés

Relations entreprises & développement commercial

Développement réseau entreprises partenaires Fidélisation partenaires Prospection commerciale
Identification besoins en alternance Proposition solutions sur-mesure

Recrutement & placement

Recrutement d'apprenants Placement de candidats Sourcing de profils Préqualification candidats
Matching candidats/entreprises

Accompagnement & promotion

Accompagnement candidats Suivi réussite professionnelle Promotion formations & services
Présentation formations Communication commerciale

Outils & gestion

Excel (suivi, tableaux de bord) PowerPoint (présentations) CRM & bases de données Gestion de projets
Suivi relations partenaires

Qualités & relationnel

Aisance relationnelle Dynamisme & proactivité Sens du challenge Esprit d'équipe Envie d'apprendre
Anglais courant

◊ Formation

MBA Expert Marketing Digital

Sept. 2025 – Sept. 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Stratégie marketing digital, gestion de projet web & CRM, data marketing & analytics (GA4, Looker Studio), SEO/SEA, Social Ads, marketing automation & IA générative. Compétences en relations entreprises, développement commercial, recrutement et accompagnement de candidats. Projets : audit digital marketing d'un cabinet immobilier à Bordeaux (analyse SEO/SEA, étude de concurrence), création d'un projet autour de la gamification du sport (étude de marché, business model, prototypage), refonte d'une application pour station de ski (UI/UX, parcours utilisateurs).

Développement d'applications web (bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

HTML, CSS, Sass, Bootstrap, JavaScript ES6, Stimulus, Figma, PostgreSQL, git, GitHub, Heroku, Ruby on Rails.

Développement de projets de fin d'étude et mise en production d'applications web.

MBA International Business of Art

2011 – 2013 • ICART, Paris

✿ Expériences

Galerie Joséphine - Fondateur

Bordeaux • Mai 2019 - Aujourd'hui

Création et développement d'une galerie d'art avec plus de 50 œuvres vendues à l'international. Développement et fidélisation d'un réseau d'entreprises partenaires (galeries, collectionneurs, institutions). Identification des besoins clients et proposition de solutions sur-mesure. Recrutement et placement d'artistes : sourcing de profils, préqualification, matching artistes/clients. Promotion des services et accompagnement des clients dans leur réussite professionnelle. Gestion de projets avec suivi des relations partenaires et services internes.

Catawiki - Bilingual Customer Service Representative

Amsterdam, Pays-Bas • Juil. 2016 - Jan. 2018

Gestion de comptes pour 3 000+ utilisateurs avec un taux de satisfaction >90%. Développement et fidélisation d'un réseau de partenaires internationaux. Identification des besoins clients et proposition de solutions personnalisées. Recrutement et placement : sourcing de profils, préqualification, matching candidats/opportunités. Accompagnement des utilisateurs dans leur réussite professionnelle. Promotion des services et communication commerciale. Collaboration avec des interlocuteurs variés (clients internationaux, partenaires, équipe tech).

Christie's - Bids Office Assistant

Paris • Avr. 2015 - Déc. 2015

Gestion de projets pour 15 ventes aux enchères (art moderne & contemporain) : développement et fidélisation d'un réseau d'entreprises partenaires (collecteurs, vendeurs, institutions). Identification des besoins en œuvres et proposition de solutions sur-mesure. Recrutement et placement : sourcing de profils, préqualification, matching œuvres/clients. Promotion des ventes et accompagnement des clients. Gestion de projets avec coordination et suivi des relations prestataires externes et équipes internes. Optimisation CRM (+2 000 contacts), participation aux réunions de coordination.

🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif) 🇬🇧 Anglais (Courant) 🇪🇸 Espagnol (Intermédiaire)

❤️ Centres d'intérêt

↗️ Bénévolat : Change Now, maraudes alimentaires, actions solidaires

🌐 Voyages : découvertes, langues et rencontres

🎨 Art & expositions : galeries, musées, scènes locales

🏄 Sports : trail, surf, planche à voile, golf, tennis, padel

