



Etienne Gaumery

Technico-Commercial Sédentaire Alternance
Industrie 4.0 • Mérignac (33) • Logiciels SCADA/MES/IoT

+33 6 20 56 82 57

gaumery@hotmail.com

Bordeaux, France

À propos de moi

Actuellement en **formation Technico-Commercial en alternance**, je développe mes compétences en **vente technique** et en **gestion de projet**. Mon objectif est d'acquérir une expertise solide dans le domaine commercial tout en comprenant les enjeux techniques des entreprises.

Avec mon **bootcamp Le Wagon** et mon **expérience entrepreneuriale**, j'ai développé une approche structurée de la **communication technique** et de la **gestion de projet**. Ma **maîtrise des outils bureautiques** et des **CRM** me permet de **rédiger des devis, suivre les leads et dialoguer efficacement avec les clients**.

Mon **profil rigoureux et autonome** me permet de m'adapter rapidement aux différents secteurs d'activité. Je souhaite continuer à développer mes compétences en **collaborant avec des équipes techniques** et en contribuant au succès commercial des projets.

Compétences

Vente Technique & Commercial

Vente technique Rédaction de devis Suivi de leads Négociation Prospection

Outils Bureautiques & CRM

Excel Word PowerPoint CRM Outlook

Industrie 4.0 & Technologies

SCADA MES Historian IIoT UNS

Communication & Langues

Français (natif) Anglais (courant) Communication technique Présentation

Gestion de Projet & Organisation

Suivi de projet Organisation Rigueur Autonomie Planification

Formation

Formation Technico-Commercial

En cours - Alternance

[Vente technique, Industrie 4.0, Gestion de projet](#)

2025

Le Wagon - Full Stack Development

Bootcamp intensif - Bordeaux

[Technologies web, Gestion de projet, Communication technique](#)

Jan-Mar 2024

MBA Commerce International

ICART Paris

[Commerce international, Gestion de projet, Relation client](#)

2011-2013

💡 Expérience Professionnelle

Galerie Joséphine

Mai 2019 - Présent

Fondateur - Technico-Commercial & Gestion de Projet

- **Vente technique** : prospection et négociation avec les clients
- **Rédaction de devis** et suivi des leads commerciaux
- **Gestion de projet** et coordination avec les équipes techniques
- **Communication client** et présentation de solutions

Catawiki

Juil 2016 - Jan 2018

Bilingual Customer Service Representative - Pays-Bas

- **Relation client bilingue** : communication technique en français/anglais
- **Gestion de portefeuille client** et suivi des leads commerciaux
- **Outils CRM** : Zendesk pour le suivi client et la prospection
- **Résolution de problèmes** et support technique client

Christie's

Avr 2015 - Déc 2015

Bids Office Assistant - Paris

- **Gestion de systèmes d'enchères** et applications de vente en ligne
- **Coordination technique** entre les départements et les systèmes
- **Suivi des performances** et analyse des données de vente
- **Collaboration avec les équipes IT** pour l'optimisation des processus

🌐 Langues

	Français	(C2)
	Langue maternelle - Communication professionnelle	
	Anglais	(C2)
	Courant - Communication internationale	
	Espagnol	(A2)
	Je parle un peu - Communication basique	

❤️ Centres d'Intérêt

- ⚡ Sports et événements sportifs, suivi de l'actualité sportive en général
- 💻 Passion pour l'art et curiosité pour l'actualité culturelle
- 👤 Sports : Golf, Surf, Tennis, Trail
- 👉 Marketing digital et réseaux sociaux
- 📷 Création de contenus vidéo et photographie