

# Etienne Gaumery

Responsable de secteur @ JDE Peet's

- Bordeaux • CDI
- 38 ans • Permis B

📞 +33 6 20 56 82 57 📩 gaumery@hotmail.com



## À propos

J'aime le terrain et le concret. Ce qui me motive : faire progresser un portefeuille de magasins avec une présence claire en rayon et des actions visibles.

Habitué à structurer l'activité, je suis à l'aise pour suivre un parc, vérifier les implantations, optimiser la visibilité, déployer les opérations et mesurer l'impact (CA, PDM, ruptures). Je m'appuie sur les données pour ajuster et je partage des reportings utiles.

Basé à Bordeaux, mobile et autonome, je veux contribuer à la performance des marques (L'Or, Senseo, Tassimo) avec une approche simple : relation client de qualité, exécution soignée en point de vente, et culture du résultat.

## Compétences clés

### Gestion de Parc Magasins

Suivi portefeuille (60+ GMS) Objectifs volume/CA/PDM Ruptures & disponibilité

### Merchandising & Visibilité

Référencements & linéaire PLV & expositions Implantations & planogrammes

### Promotions & Opérations

Déploiement national/régional Négociation emplacements Animation & dégustations

### Data & Reporting

Panels & tableaux de bord Suivi CA/PDM Recommandations actions

### Relation Client & Formation

Conseil rentabilité rayon Fidélisation & suivi Appui nouveaux RS

### Outils numériques & IA

Pack Office Canva Notion Trello ChatGPT Ruby JavaScript Git / GitHub Cursor Make

### Communication & Événements

Mise en avant actualités Supports visuels Esprit d'équipe

### Qualités

Autonomie Rigueur Curiosité Adaptabilité

## ❖ Formation

### MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

### MBA Commerce international de l'art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

## ✿ Expériences

### Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne spécialisée peintres voyageurs

Création de supports (affiches, visuels), publications réseaux sociaux, coordination fournisseurs, logistique d'envois, organisation de portes ouvertes et événements (50+ œuvres vendues).

### Customer Service Representative - Catawiki

2016 - 2018

Plateforme enchères internationale

Production de messages clairs (FR), respect des process, coordination interne, sens du service et du détail, adaptation du discours selon les interlocuteurs.

### Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (art moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, supports digitaux (+15% participation en ligne).

### Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction rapports techniques en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky).

## 🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif)    🇬🇧 Anglais (Bilingue)

## ❤️ Centres d'intérêt

⌚ Sports : Padel, Golf, Tennis, Surf

🛫 Voyages : Europe et Asie • curiosité pour les cultures locales

🏛️ Art & culture : Histoire de l'art, expositions, photographie