

# Etienne Gaumery

Private Sales Coordinator @ Christie's Paris

- Paris (75) • Disponible immédiatement
- 38 ans • Bilingue Français/Anglais

☎ +33 6 20 56 82 57 ✉ gaumery@hotmail.com



## 👤 À propos

Candidat au poste de **Private Sales Coordinator** chez **Christie's Paris**, fort d'une **expérience chez Christie's (Bids Office Assistant), Kapandji-Morhange et Catawiki**. Expertise en coordination de ventes privées, gestion administrative, logistique d'expositions et relation client internationale.

Compétences en **gestion complète des transactions** (contrats, factures, due diligence), **coordination expositions, suivi financier, mise à jour CRM/web** et **accueil clientèle haut de gamme**. Rigueur, confidentialité et sens du détail dans des environnements exigeants.

**MBA Commerce International de l'Art (ICART Paris)** et formation continue en **marketing digital**. **Bilingue français/anglais, disponible immédiatement** pour un **poste en intérim temps plein**. Passionné d'histoire de l'art et motivé à rejoindre Christie's.

## 💻 Compétences clés

### Coordination Ventes Privées

Contrats & factures Logistique & assurances TVA & export Due diligence

### Coordination Expositions

Planning & logistique Communication spécialistes Marketing & scénographie Suivi financier

### Outils & Digital

Pack Office CRM & Canvas Gestion web & supports clients

### Expérience Maisons de Ventes

Christie's (Bids Office) Kapandji-Morhange Catawiki

### Qualités

Sens du détail Confidentialité Gestion du stress Polyvalence

## ◇ Formation

### MBA Marketing Digital (Bac+5)

Sep 2025 – Sep 2027 • MyDigitalSchool, Bordeaux

Formation à distance (compatible alternance) • CRM & marketing automation, Data analytics, Stratégie digitale, Gestion de projet, Growth

### Développement d'applications web (Bootcamp)

Jan 2024 – Mar 2024 • Le Wagon, Bordeaux

Full-stack : bases de données, analyse de données, workflows projets tech

### MBA Commerce international de l'art

2011 – 2013 • ICART, Paris

Analyse de marché, stratégie commerciale, négociation

## 🏠 Expériences

### Fondateur - Galerie Joséphine

2019 - Présent

Galerie en ligne spécialisée peintres voyageurs

Création de supports (affiches, visuels), publications réseaux sociaux, coordination fournisseurs, logistique d'envois, organisation de portes ouvertes et événements (50+ œuvres vendues).

### Customer Service Representative - Catawiki

2016 - 2018

Plateforme enchères internationale

Production de messages clairs (FR), respect des process, coordination interne, sens du service et du détail, adaptation du discours selon les interlocuteurs.

### Bids Office Assistant - Christie's

2015

Maison de ventes aux enchères

Coordination 15 ventes (art moderne & contemporain), CRM 2000+ contacts, supports digitaux (+15% participation en ligne).

### Département Art Russe - Sotheby's

2013

Maison de ventes aux enchères

Études approfondies d'œuvres, rédaction rapports techniques en anglais pour ventes Londres (Serebriakova, Gontcharova, Aivazovsky).

## 🌐 Langues

🇫🇷 Français (Natif)    🇬🇧 Anglais (Bilingue)

## 💖 Centres d'intérêt

🎯 **Sports** : Padel, Golf, Tennis, Surf

🗺️ **Voyages** : Europe et Asie • curiosité pour les cultures locales

🏛️ **Art & culture** : Histoire de l'art, expositions, photographie