## Lean mHealth-Canvas Molileo 13.01.20 Version: 1

Kurzkonzept: (Statement)					
Kurzkonzept: (Statement)  Probleme - Patient: Terminvereinbarung beim Arzt → Lange Wartezeiten und Begrenzte Anzahl an Spezialistinnen Schamgefühl durch Enthüllung, auch religiöse Gründe - Krankenkasse: verpflichtet kostenlosen Hautkrebs- Check ab best. Alter - Bisherige Lösung: Screening beim Arzt Medical Need App bietet höhere Abdeckung als Ärzte aber bei	Lösung - Leberfleckscann, digitale Analyse jederzeit - Langzeitbeobachtung - weiterführende Informationen - Kontakt zu Fachpersonal  Kennzahlen - Anzahl Hautkrebsfrüherkennung - kanalisierte Arztbesuche - Anzahl Downloads ~10 000	Digitaler, mobiler Gesundheitsnutzen - Ständige Verfüg- und Erreichbarkeit - Ortsunabhjängigkeit - Reduzierung von Wartezeiten durch Vorfilterung der Termindringlichkeit  Alleinstellungsmerkmal - Anonymisiert/ preudonymisiert - Mobilität/ keine zusätzlichen Geräte Offline Funktionalität		Unfairer Vorteil ML Algorithmus Unsere Ärtze  Kanäle - Flyer beim Arzt/Krankenkasse - Webseite zusammenarbeitender Ärzte, Krankenkassen - Offizielle Molileo Webseite App- und PlayStore	Kundensegmente Marktsegment: europäischer Markt, da gleicher Rechtsraum Nutzer*in: private Anwender in Kooperation mit Ärtztin Käufer: Privater Anwender mit Unterstützung der GKV, PKV Größe des Markts: Hautkrebs einer der häufigsten Krebserkrankung, Jährlich ca. 200 000 Neuerkrankungen deutschlandweit, tendenz steigend Jährliches Haut-Screening für jede/n Bürger/in wird von
Abdeckung als Arzte aber bei akuter Gefahr Kontakt zum Arzt Höhere Awareness → Folgenlinderung Früher Erkennung essentiell für Heilungsprozess und billiger für KV	Gefahr Kontakt zum  Awareness → inderung Erkennung essentiell ungsprozess und			App- und PlayStore  Kundenfeedback: App- und PlayStore In Molileo App	GKV übernommen  Early Adopter Mitstudierende Freunde, Verwandte Befreundeter Arzt
Ausgaben  Gehalt: 60 000 x 4= 240 000  IT Infrastruktur (SW, HW): 4 000 x 4= 16 000  Räumlichkeiten: 1 500 x 12= 18 000			Einnahmen  Langzeitbeobachtung Teil der Premium-Version: 2.99 im Monat  Für Kanalisierung der Patienten erhalten wir von der Krankenkasse und den  Ärzten eine Vermittlungsgebühr und 15% der Einnahmen, die durch den		

Marketing und Marktplazierung: 25 000 x 1= 25 000

Ausgaben Monat: 25 000 Jahr: ~300 000

Patient für die KV und Ärztepraxis entstanden ist