

TURMA QUARTA-FEIRA

11/10 - CADASTRO DE CLIENTES E CADASTRO DE LIVROS COM TESTES NO SELENIUM
18/10 - TEMPO PARA DESENVOLVIMENTO DE CASO DE USO DE VENDAS - NÃO HAVERÁ AULA
25/10 - TEMPO PARA DESENVOLVIMENTO DE CASO DE USO DE VENDAS
01/11 - DISCUTIR OS REQUISITOS DE VENDAS
08/11 - ENTREGA DE VENDAS / APRESENTAÇÃO DE PROTÓTIPO DE ANÁLISE
22/11 - TEMPO PARA DESENVOLVIMENTO
29/11 - ENTREGA DE VENDAS COM SLENIUM / APRESENTAÇÃO DE PROTÓTIPO DE ANÁLISE
06/12 - APRESENTAÇÃO FINAL
13/12 - APRESENTAÇÃO FINAL

TURMA SEGUNDA-FEIRA

16/10 - CADASTRO DE CLIENTES E CADASTRO DE LIVROS COM TESTES NO SELENIUM
23/10 - TEMPO PARA DESENVOLVIMENTO DE CASO DE USO DE VENDAS
30/10 - DISCUTIR OS REQUISITOS DE VENDAS
06/11 - ENTREGA DE VENDAS
13/11 - APRESENTAÇÃO DE PROTÓTIPO DE ANÁLISE
20/11 - TEMPO PARA DESENVOLVIMENTO
27/11 - ENTREGA DE VENDAS COM SLENIUM / APRESENTAÇÃO DE PROTÓTIPO DE ANÁLISE
04/12 - APRESENTAÇÃO FINAL
11/12 - APRESENTAÇÃO FINAL

OBS: PARA ENTREGA FINAL DEVE HAVER CRUD DE CLIENTE E LIVROS COM TODOS REQUISITOS FUNCIONAIS, NÃO FUNCIONAIS E REGRAS DE NEGÓCIO;

DEVE ESTAR COMPLETO O CASO DE USO DE VENDAS E DE ANÁLISE COM CONTROLE DE ACESSO.

PARA TODOS OS CASOS DE USO DEVE HAVER TESTES COM SELENIUM;
DE DOCUMENTAÇÃO É ESPERADO A DESCRIÇÃO DE DOIS CASOS DE TESTES DE VENDAS ALÉM DE UMA PROPOSTA TÉCNICO COMERCIAL.