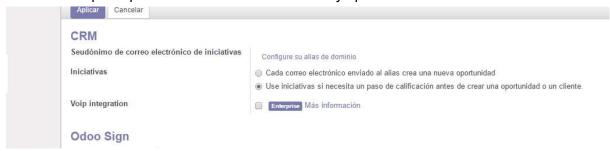
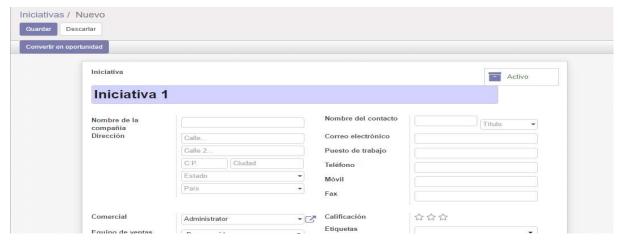
1.- Activo la opción para diferenciar entre iniciativas y oportunidades.



## 2.- Creo iniciativas.





3.- Transformo una iniciativa en una oportunidad.



## 4.- Configuro la oportunidad.

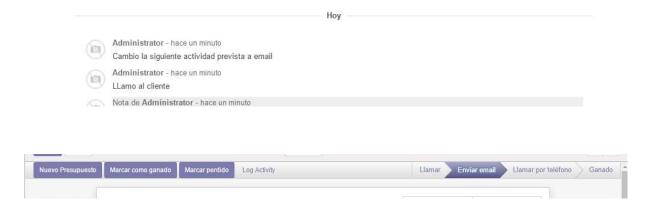


## 5.- Cambio el flujo.

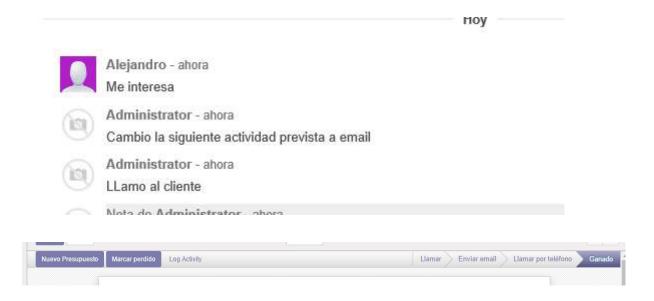


## 6.- Hago seguimiento.





Al cliente le interesa y pasa a ganado.



7.- Si tengo una iniciativa perdida entonces la archivaré.



