

# Cahier des Charges

## Système de Pricing Dynamique par Reinforcement Learning pour E-commerce

Version 1.0

25 novembre 2025

**Client :** Entreprise E-commerce  
**Équipe :** Data Science & AI Engineering  
**Statut :** Validation en cours

# Table des matières

<b>1</b>	<b>Contexte et Objectifs</b>	<b>4</b>
1.1	Contexte . . . . .	4
1.2	Objectifs . . . . .	4
<b>2</b>	<b>Spécifications Fonctionnelles</b>	<b>4</b>
2.1	Fonctionnalités Principales . . . . .	4
2.1.1	Décisions de Prix Automatisées . . . . .	4
2.1.2	Facteurs de Décision . . . . .	4
2.2	Interfaces Utilisateur . . . . .	5
2.2.1	Environnements . . . . .	5
2.2.2	Fonctionnalités Interface . . . . .	5
<b>3</b>	<b>Spécifications Techniques</b>	<b>5</b>
3.1	Stack Technologique . . . . .	5
3.2	Infrastructure . . . . .	5
3.2.1	Environnement de Développement . . . . .	5
3.2.2	Environnement de Production . . . . .	6
<b>4</b>	<b>Modélisation Reinforcement Learning</b>	<b>6</b>
4.1	Espace d'État (State Space) . . . . .	6
4.2	Espace d'Actions (Action Space) . . . . .	6
4.3	Fonction de Récompense . . . . .	6
4.4	Algorithmes RL . . . . .	7
<b>5</b>	<b>Données et Simulation</b>	<b>7</b>
5.1	Simulateur de Marché . . . . .	7
5.1.1	Modèle de Demande . . . . .	7

5.1.2	Comportement des Concurrents . . . . .	8
5.2	Stratégie Données . . . . .	8
5.2.1	Données d'Entraînement . . . . .	8
5.2.2	Qualité des Données . . . . .	8
<b>6</b>	<b>Entraînement et Évaluation</b>	<b>8</b>
6.1	Stratégie d'Entraînement . . . . .	8
6.1.1	Configuration . . . . .	8
6.1.2	Processus . . . . .	8
6.2	Méthodologie d'Évaluation . . . . .	9
6.2.1	Benchmark Baselines . . . . .	9
6.2.2	Métriques de Performance . . . . .	9
6.2.3	Tests de Robustesse . . . . .	9
6.3	Visualisation des Résultats . . . . .	9
6.3.1	Dashboard Principal . . . . .	9
6.3.2	Rapports Automatisés . . . . .	9
<b>7</b>	<b>Déploiement et Intégration</b>	<b>10</b>
7.1	Phase Pilote . . . . .	10
7.1.1	Planning Pilote . . . . .	10
7.1.2	Mesures de Sécurité . . . . .	10
7.2	Architecture de Production . . . . .	10
7.2.1	API de Service . . . . .	10
7.2.2	Data Pipeline . . . . .	10
7.3	Supervision et Monitoring . . . . .	11
7.3.1	Métriques de Surveillance . . . . .	11
7.3.2	Système d'Alerte . . . . .	11

<b>8</b>	<b>Planning et Livrables</b>	<b>11</b>
8.1	Planning Détaillé (10 semaines) . . . . .	11
8.2	Livrables Principaux . . . . .	12
8.2.1	Livrables Techniques . . . . .	12
8.2.2	Livrables Documentation . . . . .	12
8.2.3	Livrables Analyse . . . . .	12
<b>9</b>	<b>Équipe et Budget</b>	<b>12</b>
9.1	Composition de l'Équipe . . . . .	12
9.1.1	Ressources Humaines . . . . .	12
9.2	Budget Détaillé . . . . .	13
9.2.1	Ressources Humaines . . . . .	13
9.2.2	Infrastructure . . . . .	13
9.2.3	Total Budget Estimé . . . . .	13
9.3	Critères de Succès . . . . .	13
9.3.1	Techniques . . . . .	13
9.3.2	Business . . . . .	13
<b>10</b>	<b>Annexes</b>	<b>14</b>
10.1	Glossaire . . . . .	14
10.2	Références . . . . .	14

# 1 Contexte et Objectifs

## 1.1 Contexte

Les entreprises e-commerce doivent ajuster dynamiquement leurs prix en fonction de multiples facteurs pour maximiser leurs profits. Les méthodes traditionnelles présentent des limitations significatives :

- Règles fixes sous-optimales ne s'adaptant pas au marché dynamique
- A/B testing long et coûteux
- Réactivité limitée face aux concurrents
- Gestion non optimisée des stocks

## 1.2 Objectifs

**Objectif Principal :** Développer un agent RL autonome capable d'ajuster les prix quotidiennement avec une amélioration cible de 15-40% des profits par rapport aux méthodes traditionnelles.

**Objectifs Secondaires :**

- Optimisation de la rotation des stocks
- Réduction des ruptures et surplus de stock
- Automatisation complète des décisions de pricing
- Intégration transparente aux plateformes e-commerce existantes
- Apprentissage continu et adaptation aux changements de marché

# 2 Spécifications Fonctionnelles

## 2.1 Fonctionnalités Principales

### 2.1.1 Décisions de Prix Automatisées

- **Fréquence :** Ajustements quotidiens des prix
- **Actions :** 5 actions discrètes : [-10%, -5%, 0%, +5%, +10%] du prix courant
- **Produits :** Gestion individuelle par produit avec possibilité d'extension multi-produits

### 2.1.2 Facteurs de Décision

L'agent doit prendre en compte :

- Niveau de stock actuel et coût de possession
- Prix des 2-3 principaux concurrents
- Historique de demande (7 derniers jours)
- Saisonnalité (jour de semaine, période de l'année)
- Coût unitaire du produit
- Contraintes business spécifiques

## 2.2 Interfaces Utilisateur

### 2.2.1 Environnements

- **Simulation** : Environnement de test et validation
- **Production** : Interface avec données réelles
- **Monitoring** : Dashboard de suivi des performances

### 2.2.2 Fonctionnalités Interface

- Configuration des produits (coût, stock initial, contraintes)
- Visualisation des performances (profits, évolution des prix)
- Override manuel des décisions automatiques
- Reporting et analytics avancés

## 3 Spécifications Techniques

### 3.1 Stack Technologique

```

1 # Langages et Frameworks
2 Python 3.8+
3 Stable-Baselines3 + Zoo (RL)
4 Gymnasium (Environnements)
5 Pandas, NumPy (Data Processing)
6 Matplotlib, Seaborn (Visualisation)
7 FastAPI (Déploiement API)

```

Listing 1 – Stack technique principale

### 3.2 Infrastructure

#### 3.2.1 Environnement de Développement

- **Local** : Machine de développement avec accès GPU optionnel

- **Versioning** : Git avec repository privé
- **CI/CD** : Pipeline d'intégration continue

### 3.2.2 Environnement de Production

- **Serveurs** : Infrastructure cloud scalable
- **API** : Service REST avec authentification
- **Base de données** : PostgreSQL pour le stockage des décisions et métriques
- **Monitoring** : Logging structuré et alerting

## 4 Modélisation Reinforcement Learning

### 4.1 Espace d'État (State Space)

```

1 state = {
2     'stock_actuel': float,           # Normalis [0,1]
3     'prix_actuel': float,           # Normalis
4     'prix_concurrent_1': float,     # Normalis
5     'prix_concurrent_2': float,     # Normalis
6     'demande_j-1': float,          # Normalis
7     'demande_j-2': float,          # Normalis
8     'demande_j-7': float,          # Normalis
9     'jour_semaine': int,           # One-hot encoded
10    'saison': int,                  # One-hot encoded
11    'cout_unitaire': float          # Normalis
12 }
```

Listing 2 – Définition de l'état

### 4.2 Espace d'Actions (Action Space)

```

1 actions = [
2     'baisser_10_pourcent',          # -10% du prix actuel
3     'baisser_5_pourcent',          # -5% du prix actuel
4     'maintenir_prix',              # 0% changement
5     'augmenter_5_pourcent',         # +5% du prix actuel
6     'augmenter_10_pourcent'        # +10% du prix actuel
7 ]
```

Listing 3 – Définition des actions

### 4.3 Fonction de Récompense

```

1 def calculate_reward(self, profit, price_change, sales, stock_level):
2     # R compense de base normalis e
3     base_reward = profit / 100.0
4
5     # P nalit s pour contraintes business
6     stock_penalty = self._calculate_stock_penalty(stock_level)
7     change_penalty = abs(price_change) * 2
8
9     # Bonus strat giques
10    strategic_bonus = self._calculate_strategic_bonus(sales, stock_level)
11
12    return base_reward - stock_penalty - change_penalty +
    strategic_bonus

```

Listing 4 – Fonction de récompense

## 4.4 Algorithmes RL

- **PPO** : Algorithm de choix pour sa stabilité
- **DQN** : Alternative pour espaces d’actions discrets
- **A2C** : Pour comparaison de performances
- **Sélection** : Benchmark via SB3 Zoo

# 5 Données et Simulation

## 5.1 Simulateur de Marché

### 5.1.1 Modèle de Demande

```

1 def simulate_demand(self, price, competitor_prices, season, day_type):
2     # lasticit -prix
3     price_effect = (price / avg_competitor_price) ** self.
    price_elasticity
4
5     # Effets saisonniers
6     seasonal_effect = 1.0 + 0.3 * np.sin(2 * np.pi * self.day / 30)
7
8     # Effet jour de semaine
9     day_effect = 1.2 if day_type >= 5 else 1.0
10
11    # Bruit de march r aliste
12    noise = np.random.normal(1.0, 0.15)
13
14    return base_demand * price_effect * seasonal_effect * day_effect *
    noise

```

Listing 5 – Modèle de demande réaliste



### 5.1.2 Comportement des Concurrents

- Variations aléatoires autour d'un prix de base
- Réactivité aux changements de nos prix
- Comportements agressifs ou conservateurs simulés

## 5.2 Stratégie Données

### 5.2.1 Données d'Entraînement

- **Prioritaire** : Données historiques réelles si disponibles
- **Alternative** : Données synthétiques calibrées sur cas réels
- **Validation** : Split temporel pour évaluation hors échantillon

### 5.2.2 Qualité des Données

- Nettoyage et preprocessing automatique
- Détection d'anomalies
- Gestion des valeurs manquantes

## 6 Entraînement et Évaluation

### 6.1 Stratégie d'Entraînement

#### 6.1.1 Configuration

- **Volume** : 100,000 à 1,000,000 de steps
- **Optimisation** : Environnements vectorisés parallèles
- **Hyperparamètres** : Basés sur SB3 Zoo best practices
- **Tracking** : Métriques temps réel avec TensorBoard

#### 6.1.2 Processus

1. Entraînement initial sur données simulées
2. Fine-tuning sur données réelles si disponibles
3. Validation croisée sur multiples scénarios
4. Optimisation itérative des hyperparamètres

## 6.2 Méthodologie d'Évaluation

### 6.2.1 Benchmark Baselines

```
1 baselines = {  
2     'prix_fixe': "Prix constant sur la période",  
3     'marge_constante': "Coût + pourcentage fixe",  
4     'suiveur_concurrent': "Alignement sur prix marché",  
5     'weekend_boost': "Prix variables jour/semaine",  
6     'clearance_pricing': "Réductions progressives"  
7 }
```

Listing 6 – Stratégies de comparaison

### 6.2.2 Métriques de Performance

- **Financières** : Profit total, marge moyenne, ROI
- **Commerciales** : Rotation stock, taux écoulement, taux service
- **Techniques** : Stabilité prix, consistance décisions
- **Statistiques** : Intervalles confiance, tests A/B

### 6.2.3 Tests de Robustesse

- Scénario concurrent agressif
- Pic de demande soudain
- Pénurie de stock
- Changement de saisonnalité

## 6.3 Visualisation des Résultats

### 6.3.1 Dashboard Principal

- Courbes d'apprentissage et convergence
- Évolution des prix vs concurrence
- Analyse distribution des actions
- Métriques business temps réel

### 6.3.2 Rapports Automatisés

- Rapport de performance hebdomadaire
- Analyse comparative vs baselines
- Détection d'anomalies et alertes
- Recommandations d'amélioration

## 7 Déploiement et Intégration

### 7.1 Phase Pilote

#### 7.1.1 Planning Pilote

- **Durée** : 2-4 semaines
- **Périmètre** : 5-10% du catalogue produits
- **Objectif** : Validation performance réelle

#### 7.1.2 Mesures de Sécurité

- Limites de prix (min : coût + 10%, max : coût × 3)
- Validation manuelle obligatoire pour certains écarts
- Mode dégradé avec fallback sur règles traditionnelles
- Monitoring renforcé pendant la phase pilote

### 7.2 Architecture de Production

#### 7.2.1 API de Service

```
1 POST /api/v1/pricing/decision
2 {
3     "product_id": "string",
4     "current_stock": "float",
5     "current_price": "float",
6     "competitor_prices": ["float"],
7     "demand_history": ["float"],
8     "timestamp": "datetime"
9 }
10
11 Response:
12 {
13     "recommended_price": "float",
14     "price_change": "float",
15     "confidence": "float",
16     "explanation": "string"
17 }
```

Listing 7 – Endpoint décision prix

#### 7.2.2 Data Pipeline

- Collecte automatique des données marché

- Prétraitement et validation des inputs
- Logging structuré des décisions
- Archivage des métriques de performance

## 7.3 Supervision et Monitoring

### 7.3.1 Métriques de Surveillance

- Temps de réponse API ( $< 1$  seconde)
- Exactitude des prédictions
- Dérive des performances
- Utilisation ressources système

### 7.3.2 Système d'Alerte

- Prix anormalement haut/bas
- Chute brutale des ventes
- Dégradation des performances
- Problèmes techniques système

## 8 Planning et Livrables

### 8.1 Planning Détaillé (10 semaines)

- **Semaines 1-2** : Conception simulateur et modèles données
  - Design environnement Gymnasium
  - Modélisation économiques réaliste
  - Spécifications données d'entraînement
- **Semaines 3-4** : Implémentation environnement et intégration SB3
  - Développement environnement custom
  - Intégration Stable-Baselines3 et Configuration pipeline entraînement
- **Semaines 5-6** : Entraînement et évaluation algorithmes
  - Benchmark multi-algorithmes
  - Optimisation hyperparamètres
  - Validation performances
- **Semaines 7-8** : Développement API et interface
  - API REST de production
  - Dashboard monitoring

- Système de logging
- **Semaines 9-10** : Pilote et ajustements
  - Déploiement pilote
  - Collecte feedback
  - Optimisations finales

## 8.2 Livrables Principaux

### 8.2.1 Livrables Techniques

- Code source complet avec documentation
- Modèles entraînés et configurations optimales
- API de production avec documentation Swagger
- Scripts de déploiement et configuration

### 8.2.2 Livrables Documentation

- Documentation technique détaillée
- Guide d'installation et utilisation
- Manuel d'administration et maintenance
- Procédures de troubleshooting

### 8.2.3 Livrables Analyse

- Rapport d'expérimentation complet
- Analyse comparative des performances
- Recommandations déploiement à l'échelle
- Plan d'évolution et améliorations futures

## 9 Équipe et Budget

### 9.1 Composition de l'Équipe

#### 9.1.1 Ressources Humaines

- **Ingénieur RL/Data Scientist (1 ETP)**
  - Développement algorithmes RL
  - Entraînement et optimisation modèles

- Analyse performances
- **Data Engineer (0.5 ETP)**
  - Pipeline données et API
  - Déploiement infrastructure
  - Monitoring et logging

## 9.2 Budget Détaillé

### 9.2.1 Ressources Humaines

- **Ingénieur RL** : 10 semaines  $\times$  [Taux journalier]
- **Data Engineer** : 5 semaines  $\times$  [Taux journalier]
- **Total RH** : 15 semaines-homme

### 9.2.2 Infrastructure

- **Cloud Computing** : 500-1000€ (entraînement + déploiement)
- **Outils et Licences** : 200-500€
- **Contingence** : 15% du budget total

### 9.2.3 Total Budget Estimé

- **Total** : [À compléter selon taux journaliers]
- **Validité** : 30 jours

## 9.3 Critères de Succès

### 9.3.1 Techniques

- Convergence stable de l'apprentissage
- Performance 15% meilleure que baselines
- Temps de réponse  $< 1$  seconde
- Disponibilité  $> 99\%$  en production

### 9.3.2 Business

- Amélioration mesurable des profits
- Réduction des stocks invendus

- Satisfaction utilisateurs (équipe commerciale)
- ROI positif sous 6 mois

## 10 Annexes

### 10.1 Glossaire

- **RL** : Reinforcement Learning
- **SB3** : Stable-Baselines3
- **PPO** : Proximal Policy Optimization
- **DQN** : Deep Q-Network
- **A2C** : Advantage Actor-Critic

### 10.2 Références

- Documentation Stable-Baselines3 : <https://stable-baselines3.readthedocs.io/>
- SB3 Zoo : <https://github.com/DLR-RM/rl-baselines3-zoo>
- Gymnasium : <https://gymnasium.farama.org/>