# FUNDAMENTOS DE BASES DE DATOS

# Reporte de la solución

Projecto Final

**420003117** Jose Luis Onofre Franco **417024956** Oscar Andres Rosas Hernandez

Enero 2020

# Índice general

Ι	$^{\circ}\mathrm{C}$	ómo l	llegamos a la solución?	4
1.	Hab	olemos	del problema	5
2.	Mo	delo E	Entidad Relación y los requerimientos	6
	2.1.	Entida	ades creadas	6
		2.1.1.	Sobre personas	6
		2.1.2.	Sobre establecimientos	6
		2.1.3.	Sobre empleados y los diferentes tipos	7
		2.1.4.	Sobre los medicamentos y consultas	7
	2.2.	Relaci	ones creadas	8
		2.2.1.	Sobre personas	8
		2.2.2.	Sobre establecimientos	8
		2.2.3.	Sobre empleados y los diferentes tipos	8
		2.2.4.	Sobre los medicamentos y consultas	8
	2.3.	Diagra	ama final	9
3.	Mo	delo F	Relacional y los requerimientos	10
	3.1.		ones creadas	10
		3.1.1.	Sobre personas y empleados	10
		3.1.2.		11
	3.2.	_	ama final	11
	<b>7</b> . T	•	• •	
4.		maliza		12
	11	: ()110.7	og la normalización?	19

ÍNDICE GENERAL ÍNDICE GENERAL

		4.1.1.	Def	inic	ión															. 12
	4.2.	Primer	a Fo	orma	a No	rma	ıl													. 12
	4.3.	Segund	la F	orm	a No	orma	al.													. 13
		4.3.1.	Dep	enc	lenci	a Fu	unci	onal	уΓ	)ete	rmiı	nan	tes							. 13
		4.3.2.	Def	inic	ción															. 14
		4.3.3.	Nue	estro	o cas	SO .														. 14
	4.4.	Tercera	a Fo	rma	Nor	mal	l													. 15
		4.4.1.	Nue	estro	o cas	SO .														. 15
		4.4.2.	Nue	estro	o cas	SO .														. 15
5.	Imp	lement	ació	ón e	es S	$\Omega$ L														17
	-	DDL .				•														
		Poblac																		
	5.3.																			
		Funcio																		
ΙΙ		emost	rac	ciór	ı de	e ni	ues	tra	so	luc	ión	l								18
II		emost	rac	ciór	ı de	e ni	ues	tra	so	luc	ión	l								18
			rac	ciór	ı de	e ni	ues	tra	so	luc	ión	l								18 19
II 6.	D Que																		•	19
	<b>D</b> ( <b>Que</b> 6.1.	ries	arem	os v	venta	ıs po	or st	acurs	sal											<b>19</b>
	<b>Que</b> 6.1. 6.2.	r <b>ies</b> Compa	arem o de	OS V	venta nsult	ıs po	or su	acurs docto	sal or .					•	 ٠		•	•	•	19 . 19 . 20
	De Que 6.1. 6.2. 6.3.	r <b>ies</b> Compa Númer	arem o de	os v e con	venta nsult	ıs po as p	or su oor o	ucurs docto mes	sal or . del a	  año										19 . 19 . 20
	De Que 6.1. 6.2. 6.3.	r <b>ies</b> Compa Númer Númer	arem o de o de etos	os v e con e con más	venta nsult nsult s ven	ıs po as p as p	or su oor o oor r	ucurs docto mes	sal or . del a	  año										19 . 19 . 20 . 21 . 22
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4.	ries Compa Númer Númer Produc	arem o de co de ctos	os v e con e con más por	venta nsult nsult s ven espe	as po as p as p adido	or su por co por ros	ucurs docto mes o	sal or . del a	 año 				 	 		 			19 . 19 . 20 . 21 . 22 . 23
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4. 6.5.	ries Compa Númer Númer Produc Consul	arem o de co de ctos tas ingr	os vecon e con más por reso	venta nsult nsult s ven espe por	as po as p as p adido ecial:	or su por o por r os idad	ucurs docto mes l	sal or . del a 	 año 				 	 		 			19 20 21 22 23 24
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4. 6.5. 6.6.	ries Compa Númer Númer Produc Consul Mayor	arem o de ctos tas ingree pr	os ve con e con más por reso ome	venta nsult nsult s ven espe por edio	as po as p as p adido ccial: espo entr	or supor of or idaded	doctores of the control of the contr	sal or . del a					 	 		 			19 20 21 22 23 24 25
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4. 6.5. 6.6. 6.7. 6.8.	Compa Númer Númer Produc Consul Mayor Balanc	nrem o de co de ctos ttas ingr ee pr	os vecon e con más por reso ome	ventansult nsult s ven espe por edio	as po as p as p adidd ecial: espo entr	oor	doctores of the control of the contr	ssal or . del a					 	 		 			19 20 21 22 23 24 25 26
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4. 6.5. 6.6. 6.7. 6.8. 6.9.	Compa Númer Númer Produc Consul Mayor Balanc Cajeros	narem o de co de ctos ttas ingr ee pr s ma	os ve con e con más por reso ome as p	ventansult nsult s ven espe por edio rodu	as poas pas pas pas padido ecialide esponentr	oor	doctores of the control of the contr	ssal or . del a					 	 		 			19 20 21 22 23 24 25 26 27
	De Que 6.1. 6.2. 6.3. 6.4. 6.5. 6.6. 6.7. 6.8. 6.9. 6.10.	Compa Númer Númer Produc Consul Mayor Balanc Cajeros Ventas	narem  o de  ctos  ttas  ingr  e pr  s ma  por	os ve con e con más por reso ome as p	ventansult nsult s ven espe por edio rodu ra .	as po as p as p adido ccial: espo entr activ	oor	doctores of the control of the contr	sal or . del a	año	cien									19 20 21 22 23 24 25 26

ÍNDICE GENERAL ÍNDICE GENERAL

6.12. Posible ingreso por farmacos que vengan por receta	30
6.13. Demografica de nuestros pacientes	31
6.14. La ubicación por estado que genera más ingreso a través de compras por clientes	32
6.15. Ventas de fármacos que necesitan receta	33

# Parte I ¿Cómo llegamos a la solución?

# Capítulo 1

# Hablemos del problema

La cadena mexica de farmacias "Doctor Ahorro" ha comenzado un plan de expansión dentro de la República Mexicana y Centroamérica, gracias al éxito obtenido en Ciudad de México, Guadalajara y Monterrey.

La cadena está orientada principalmente al mercado que representa la población de bajos recursos.

Actualmente toda la información que se procesa en la cadena se hace a través de un sistema que ha presentado múltiples fallas en los últimos 3 años, llegando incluso a perder información de los clientes, productos y ventas.

Debido a lo anterior, el CEO de la cadena decidió recurrir a la empresa Computólogos A.C. para obtener una herramienta confiable y eficaz.

# Capítulo 2

# Modelo Entidad Relación y los requerimientos

#### 2.1. Entidades creadas

#### 2.1.1. Sobre personas

En nuestra base de datos trabajaremos con personas, y muchos roles que estas mismas juegan, personas como clientes, doctores, personal (y sus subdivisiones como repartidor, cajero y gerente).

Primeramente decidimos crear una entidad base person, en ella colocamos los datos que consideramos obvios guardar y aquellos incluidos en los requerimientos. Citamos de manera textual de dichos requerimientos: nombre completo, género, dirección, teléfono, correo electrónico.

A estos agregamos un numero de telefono asociado a esa persona, el curp como atributo identificador y finalmente usamos un entidad zip y state para evitar posteriormente la redundancia de información al momento de guardar la dirección.

Ahora hablaremos de los empleados de la empresa, un empleado (employee) es una especialización de person donde guardaremos también dos datos adicionales y citando a los requerimientos: los mismos datos que un cliente, además de su rfc, número de seguro social, sucursal en la que trabajan.

#### 2.1.2. Sobre establecimientos

Justamente para poder cumplir el último requerimiento presentado creamos una entidad establishment que estará asociada al empleado. Siguiendo los requerimientos el siguiente punto son los establecimientos, lo cual nos lleva perfectamente a hablar un poco más de establishment en ella guardaremos los telefonos asociados a ese lugar (notar que puede haber más de uno), la dirección (que será guardará de la misma) manera que hacíamos antes con person y citando a los requerimientos: Establecimientos o Sucursales: dirección, teléfonos, responsable, estado y ciudad.

Notar que para lograr cumplir ese último requerimiento, donde tenemos que ser capaces de poder saber quien es el responsable o gerente del lugar tenemos que hablar de las especializaciones que hicimos de los empleados.

#### 2.1.3. Sobre empleados y los diferentes tipos

Decidimos crear varias entidades que especializan de employee (de hecho es una especialización total), estas son cleaner (no hay mucho que agregar), general (para todos los empleados generales de la tienda), delivery (con los requerimientos propuestos de guardar su licencia e información del vehículo que maneja), cashier (que no tiene ninguna atributo especial pero que si esta involucrada en una relación importante de la que hablaremos en la siguiente sección), doctor (que tiene su licencia asociada) y manager que es el encargado de manejar un establishment.

También hablaremos de que un doctor esta relaciónado con otra entidad muy importante: specialty esta entidad contiene el nombre de la misma así como el costo actual de una consulta en dicha especialidad.

### 2.1.4. Sobre los medicamentos y consultas

Ahora hablemos de las medicinas, para ellas creamos una entidad drug que contiene basado en los requerimientos: marca, nombre, precio, ingrediente(s) activo(s), si su venta requiere receta o es de venta al público y presentación (p.e. cápsula, jarabe, comprimido, etcétera).

Es importante hablar de que no guardamos de manera directa el ingrediente activo, lo que hicimos ese crear otra entidad llamada substance, también agregamos un atributo a drug que nos cuenta si es que cierto medicamento necesita una prescripción.

Relacionada a esto están las recetas, están representadas por la entidad consultation en ellas tenemos el turno de la consulta que la generó (bueno, para ser precisos esta dentro de una relación con la entidad consultation), tenemos una relación que nos permite acceder a los datos del paciente, al médico que la emitió, unido a estos esta la entidad prescription que contiene una firma digital, indicaciones adicionales, la fecha de la siguiente cita y el identificador de la misma llamada invoice.

Finalmente hablaremos de la compra de productos, para esto creamos la entidad

purchase donde guardaremos el método de compra, el tiempo y la hora y una forma de acceder (mediante las relaciónes) a el establecimiento, los productos el vendedor y las recetas asociadas.

#### 2.2. Relaciones creadas

Las relaciónes dentro de esta solución son en general muy sencillas asi que esta seccion sera mucho mas corta que la anterior.

#### 2.2.1. Sobre personas

La relación lives que une a una person y a un zip, de manera similar entre zip y state mediante la relación belongs.

#### 2.2.2. Sobre establecimientos

De manera similar tenemos la relación is\_ubicated que conecta con zip.

También tenemos la relación works que nos dice en que establishment trabaja algún empleado. Tenemos la relación manages que nos dice para un establishment cual es el gerente.

### 2.2.3. Sobre empleados y los diferentes tipos

La gran razón por la cual dividimos los empleados fue justamente para poder tener relaciónes que no afectarán que todo tipo de empleados sino solo a un tipo.

Por ejemplo tenemos la relación makes que une a un cajero con una compra, otro ejemplo es la relación offer que nos dice de que especialidad se esta dando una consulta.

### 2.2.4. Sobre los medicamentos y consultas

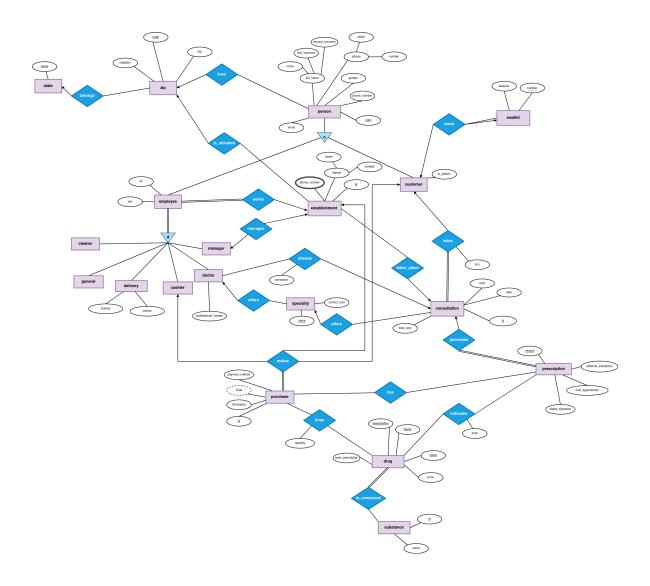
Tenemos relaciónes como buys que nos dice para una compra cuáles medicamentos compro, has que une una compra con una prescripción.

También tenemos la relación is\_composed que nos une un medicamento con los ingredientes activos. y la relación indicates que nos dice la dosis de un medicamento prescripto en una consulta.

Relacionado a esto tenemos generates que nos da las prescripciones que genera una consulta, attends que nos dice que doctor esta tomando cierta conducta y la relación

takes\_place que nos dice el establecimiento en el que ocurre una consulta.

# 2.3. Diagrama final



# Capítulo 3

# Modelo Relacional y los requerimientos

#### 3.1. Relaciones creadas

Algo importante a destacar es que en esta sección solo hablaremos de manera general sobre el proceso de transformación entre el modelo entidad relación extendido y el modelo relaciónal, no daremos una visión detallada y explicación de cada una de las relaciónes resultantes, si se necesita consultar dicha información le indicamos que el mejor lugar es el diccionario de datos donde podrá saber más sobre los mismos.

### 3.1.1. Sobre personas y empleados

De manera análoga a lo que hicimos, para el modelo entidad relación empecemos con la entidad person, pasarla al modelo relaciónal es trivial siguiendo las pautas que conocemos del curso eliminamos atributos compuestos (name) y ponemos los "atributos hoja", y como llave foránea colocamos la llave primaria de la relación zip, este también fue sencillo de pasar al modelo relaciónal se eliminaron las relaciónes intermedias en vez de eso como vimos en clase se agregó una llave foránea que sea la llave primaria de la relación state.

person no desaparece pues su especialización no es total, es decir en esta solución que estamos proponiendo existe la posibilidad de tener personas que sean doctores y clientes al mismo tiempo o empleados generales que también sean repartidores.

La entidad que si tenía una especialización total fue employee que desaparece y los atributos son absorbidos por sus entidades hijas. En este caso estas son general (que tiene el identificador del establecimiento como llave foránea, el rfc y el numero de seguridad social), de manera idéntica con cleaner, manager, cashier, y de manera

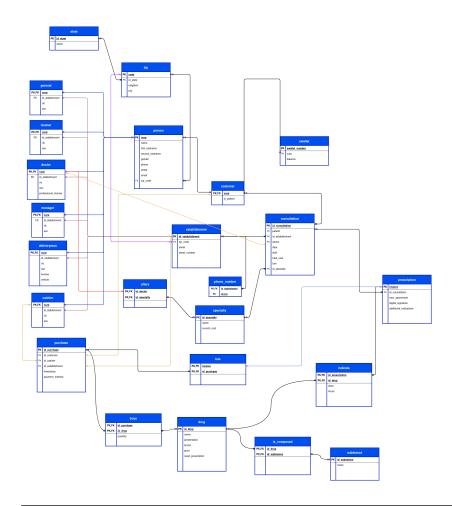
parecida con deliveryman (agregando sus atributos únicos), doctor (agregando sus atributos únicos).

#### 3.1.2. Sobre establecimientos, los medicamentos y consultas

Creamos la relación establishment, de manera parecida a person contiene un atributo que es una llave foránea a la relación zip. Otro interesante es la creación de phone\_number una relación que ahora nos permite tener varios números de teléfono asociados a un establecimiento.

Ahora hablemos de las medicinas, la entidad drug es igualmente fácil de traducir usando las reglas que vimos en la clase, ahora si conservamos la relación buys que básicamente contiene las llaves primarias de purchase y drug y la cantidad, de manera análoga con la anterior relación is\_composed y con indicates.

### 3.2. Diagrama final



# Capítulo 4

# Normalización

### 4.1. ¿Que es la normalización?

Una relación bien estructurada.

Es aquella que permite libremente escribir, actualizar o eliminar un registro sin que ocurran anomalías.

En otras palabras una relación bien estructurada, es aquella relación que contiene el mínimo de redundancia y permite a los usuarios insertar, modificar y borrar registros en una tabla sin errores o inconsistencias.

#### 4.1.1. Definición

Decimos que normalizar es el proceso por el cual convertimos todas nuestras relaciones en relaciones bien estructuradas y pequeñas. Es decir, a efectos prácticos lo que hacemos es dividir las relaciones que tenemos.

Podemos decir alternante que Normalización es el proceso de eliminación de redundancias en una tabla para que sea más fácil de modificar.

Podemos decir que la normalización es de descomposición de las tablas para eliminar información redundante y anomalías al momento de insertar, actualizar o eliminar la información.

#### 4.2. Primera Forma Normal

Llegar a primera forma es muy sencillo, sobretodo considerando el proceso que ya llevamos hasta llegar aquí.

Basta con asegurarnos que cada atributo sea atómico, es decir eliminar los atributos multivalor ... y podemos decir que no tenemos atributo multivalor, en nuestro diagrama solo tenemos un solo atributo multivaluado que fue correctamente traducido a una relación extra lo cual nos permite que el atributo teléfono siga siendo atómico.

De los demás atributos podemos decir que todos son claramente atómicos con unas contadas casi excepciones:

- name no es atómico si consideramos a personas con dos nombres, pero dado que solo vamos a ocupar el nombre para mostrarlo y en ese caso siempre acabaremos concatenando ambos nombres podemos considerar al conjunto de todos los nombres que tenga una persona como tóxicos para nuestro caso.
- additional\_indications este será un campo de texto y es bastante posible que el texto sea una serie de indicaciones por ejemplo: "reposo, no comer comida picante y evitar la actividad física intensa por 3 dias", y si desde un punto de vista semántico podemos discutir que estos son en realidad 3 indicaciones, pero es que de igual manera no tiene sentido mucho separarlas sobretodo considerando que al ser personas diferentes podemos acabar con indicaciones muy parecidas pero que no son iguales como evitar salir a correr por 3 dias y no hacer actividad física en 3 días, lo cual nos causaría una enorme cantidad de problemas y de la misma manera este campo solo será usado para ser mostrado al doctor que haga la próxima consulta y seguimiento, por lo que para esta solución de igual manera consideramos que las indicaciones son atómicas.

### 4.3. Segunda Forma Normal

### 4.3.1. Dependencia Funcional y Determinantes

Al hablar de la normalización tenemos que hablar casi obligatoriamente de dependencias funcionales y de los determinantes.

Decimos que una dependencia funcional es una restricción entre dos conjuntos de atributos en la base de datos.

Es decir, en una relación  $R(Atributo_1, Atributo_2, ...)$  sean X y Y subconjuntos de R, de la forma:  $X = \{Atributo_a, Atributo_b, ...\}$  y  $Y = \{Atributo_\alpha, Atributo_\beta, ...\}$  entonces decimos que:

Hay una dependencia funcional de X a Y denotada por  $X \longrightarrow Y$  si y sólo si es que para cualquiera dos tupla  $t_1, t_2$  de nuestra base de datos, si los valores de  $t_1$  son iguales a los de  $t_2$  en X, entonces también su valores serán iguales en los atributos de Y.

Decimos por lo mismo que X determina a Y, por eso es común ver que se llama a X como el determinante de una dependencia funcional.

#### 4.3.2. Definicción

Antes, antes, antes, para hablar de la segunda forma normal tenemos que hablar de lo que es una dependencia funcional parcial y total:

#### Dependencia Funcional Parcial:

Decimos que tenemos una dependencia funcional parcial  $X \longrightarrow Y$  si es que podemos encontrar encontrar un subconjunto de X que también determina a Y.

#### Dependencia Funcional Total:

Decimos que tenemos una dependencia funcional total  $X \longrightarrow Y$  si es que NO podemos encontrar encontrar un subconjunto de X que también determina a Y.

Decimos que una Relación R esta en su segunda forma normal si y solo sí todos los atributos que no son llaves primarias, secundarias o candidatas solo dependen de la llave primaria.

O de otro modo decimos que un esquema de relación R está en 2FN si todo atributo no primo depende funcionalmente de manera total de la clave primaria de R.

#### 4.3.3. Nuestro caso

Ahora vayamos relación a relación para ver que no hay una sola que no cumpla la segunda forma normal, recordemos que la segunda forma normal se puede resumir como "the hole key".

- para state solo tenemos un atributo por lo que es trivial que se cumplea 2FN
- para zip es igualmente sencillo porque solo tenemos una llave, es decir no poder hacer conjuntos propios no vacíos a partir de ella.
- para specialty igual, 1 llave, es decir no poder hacer conjuntos propios no vacíos.
- para drug igual, 1 llave, es decir no poder hacer conjuntos propios no vacíos.
- · · · , para evitarnos repetir las 24 relaciones solo hablaremos de aquellas que tengan más de un atributo como llave primaria.

• nota que para casos como phone\_number es cierto que tenemos una llave compuesta, pero es que no tenemos nada mas que llaves, no hay atributos no primos, por lo que es imposible incumplir la 2NF.

y bueno, hemos acabado todas las relaciones que tenemos, por lo que es trivial hablar de que nuestra solución ya esta en 2NF.

#### 4.4. Tercera Forma Normal

#### 4.4.1. Nuestro caso

Este se base en el concepto de dependencia transitiva. Una dependencia funcional  $X \longrightarrow Y$  en un esquema de relación R es una dependencia transitiva si existe un conjunto de atributos Z que no sea subconjunto de las llaves claves de R, y se cumplen que si  $X \longrightarrow Y$  como  $Y \longrightarrow Z$ , entonces  $X \longrightarrow Z$ .

En la 3FN se elimina las dependencias transitivas; es decir atributos no clave no dependen de otros atributos no clave.

Decimos que una Relación R esta en su segunda forma normal si y solo sí todos los atributos solo dependen de la llave primaria.

Es decir, tenemos que asegurarnos que todo atributo no dependa de nada mas que de la llave:

#### 4.4.2. Nuestro caso

- Hay tablas triviales como is\_composed en las que como no tenemos atributos que sean llave es trivial que se cumple 3FN
- Hay tablas triviales como state, substance, offer, phone\_number, customer, has en las que como solo tenemos un atributo es trivial que se cumple 3FN
- para zip todo depende solo de la llave, se cumple 3FN
- para specialty igual, del id depende el nombre y con el nombre no podemos saber el costo ni inversamente.
- para drug podriamos argumentar que dado el nombre podriamos deducir la marca pero eso no se puede aplicar para todos los casos (solo en medicamentos de patente, que por el giro del negocio seran minimos).

Ademas otro dependencia interesante es que si usamos el nombre, la marca y la presentación entonces podemos acotar el precio, y si, tecnicamente eso incumple

la 3FN lo que nos dictaria usar la tupla nombre, marca y presentación como llave primaria compuesta, pero esto traería dos problemas, primero que nada en el rendimiento pues usar esos 3 valores como llave primaria haria inecesariamente lento usar la tabla y que ahora usar estas como llaves foraneas complicaria bastante su uso, por esto decidimos ignorar esta dependecia funcional y elegir un id como llave para esta tabla.

- para doctor podriamos argumentar dado el turno podriamos adivinar y la fecha podriamos adivinar el doctor pero en nuestra solucion el responsable de un turno es solo eso, el responsable, es decir no hay impedimento para que algun otro doctor haga una consulta sin ser el responsable, esta es la unica posible dependencia transitiva que incumpliria la 3FN,
- para purchase podriamos argumentar que el total deberia ser un atributo calculado y no estar presente, pero es que debido a los programas de cliente frecuente de la sucursal el total de una compra puede ser menor que la suma de cada una de los elementos comprados y como las compras una vez creadas son inmutables para nuestra solucion entonces es necesario tener ese atributo.
- para establishment, person, ewallet, doctor, deliveryman, prescription, indicates, general, buys, cleaner, cashier consideramos que no hay ambigüeadad y es obvio que no existe dependencia funcional transitiva que incumpla la 3NF

# Capítulo 5

# Implementación es SQL

### 5.1. DDL

Nosotros usa

- 5.2. Población de datos para pruebas
- 5.3. Triggers
- 5.4. Funciones

# Parte II

Demostración de nuestra solución

# Capítulo 6

# Queries

## 6.1. Comparemos ventas por sucursal

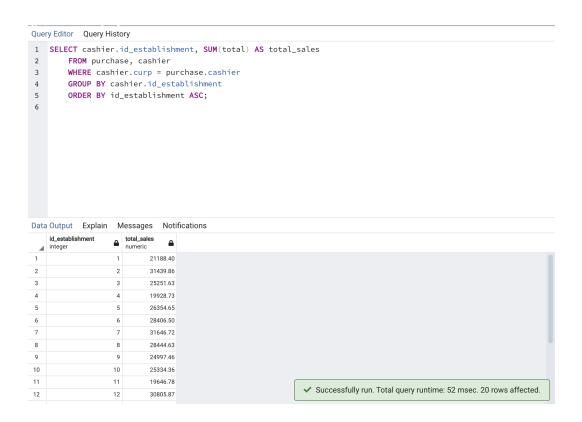


Figura 6.1: Con nuestra solución podemos hacer consultas para comparar con información a tiempo real las ventas de cada sucursal y ordernarlas por sucural

### 6.2. Número de consultas por doctor

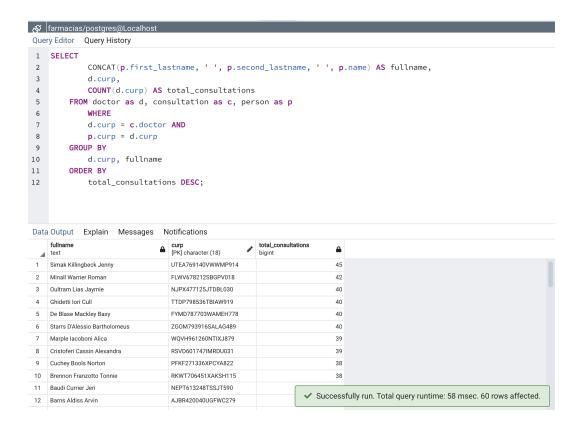


Figura 6.2: Con nuestra solución podemos medir la productividad de cada doctor mostrando las consultas que han dado y ordernadolos por de mayor a menor usando dicha metrica

### 6.3. Número de consultas por mes del año

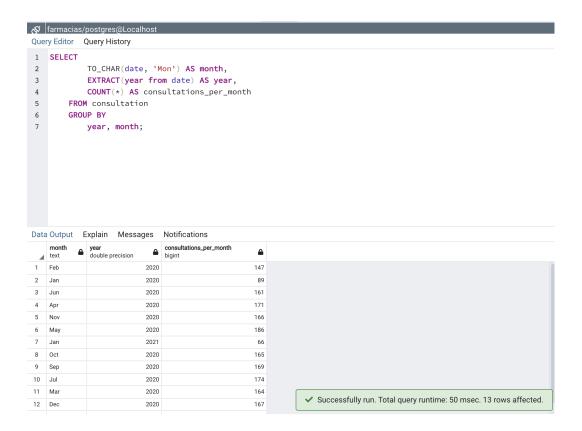


Figura 6.3: Con nuestra solución podemos tambien ver las fluctuaciones a lo largo del año en el numero de consultas creadas, permitiedo alocar de mejor manera recursos con esta información

### 6.4. Productos más vendidos

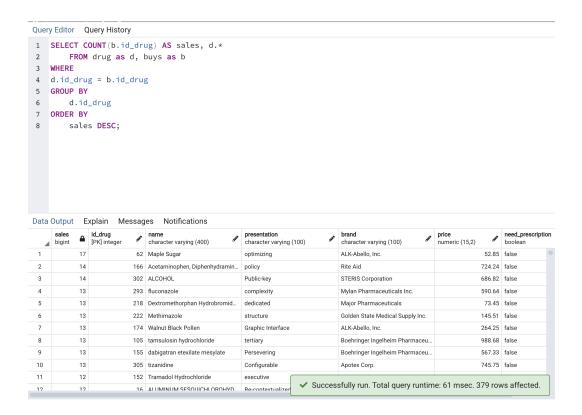


Figura 6.4: Con nuestra solución podemos tambien saber con información de tiempo real cuales son los productos que mas se han vendido (dando detalles que la presentación mas popular por ejemplo)

### 6.5. Consultas por especialidad

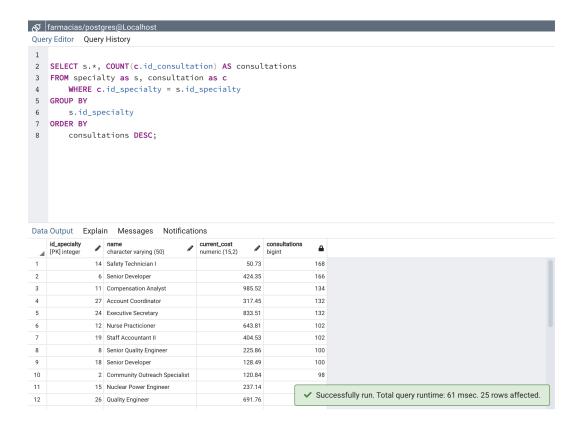


Figura 6.5: Con nuestra solución podemos tambien cual es el tipo de consulta mas popular y cuando es la comision en este momento por dicha especialidad

## 6.6. Mayor ingreso por especialidad

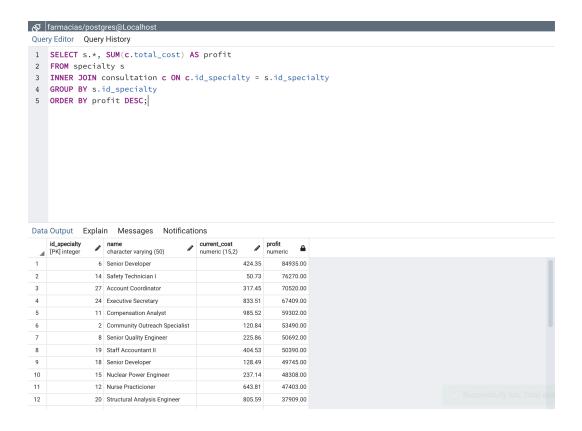


Figura 6.6: Con nuestra solución podemos ordenar las especialidades basados en la cantidad de ingresos que hemos recibido por ellas (es decir sumar la comision de cada consulta hecha de dicha especialidad)

## 6.7. Balance promedio entre clientes vs pacientes

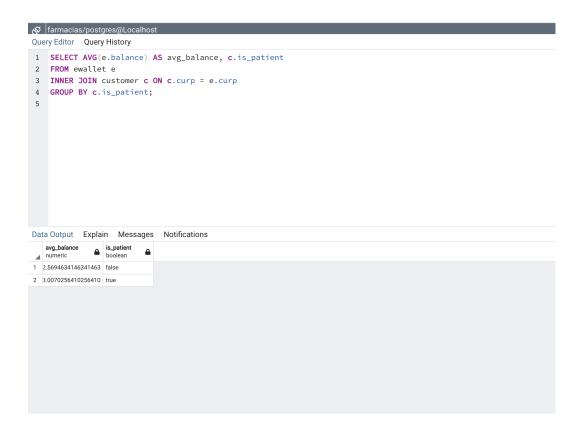


Figura 6.7: Con nuestra solución podemos tambien usando información en tiempo real saber cual es el balance promedio de alguien que solo sea un cliente y alguien que sea un paciente

## 6.8. Cajeros mas productivos

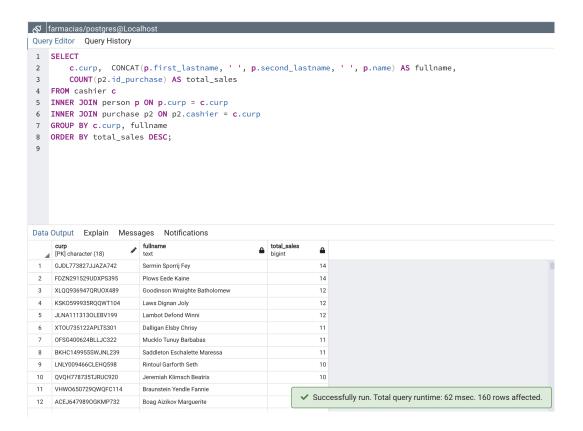


Figura 6.8: Con nuestra solución podemos saber para cada cajero cuantas ventas ha realizado

Capítulo 6. Queries 6.9. Ventas por hora

## 6.9. Ventas por hora

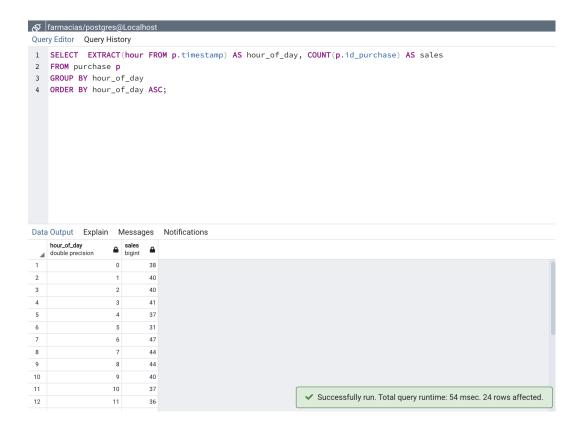


Figura 6.9: Con nuestra solución de manera similar a como hicimos con los meses del año podemos ver como fluctuan las venta a lo largo de la hora del día en tiempo real

# 6.10. Cuentas de doctores que generan una proxima cita

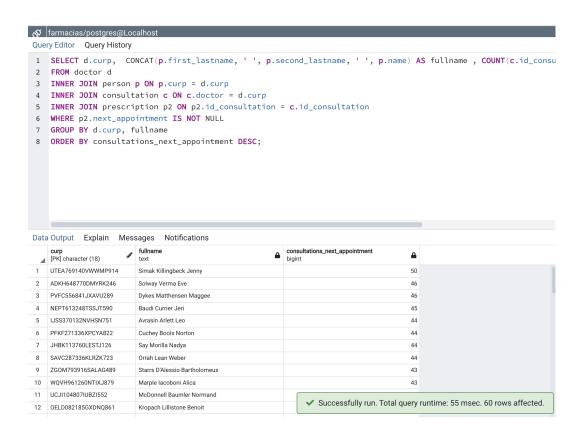


Figura 6.10: Con nuestra solución podemos saber rapidamente quieres son los doctores que tienen en este momento una cita pendiente

# 6.11. Total de medicamentos en receta por especialidad cuyo precio es mayor a 500

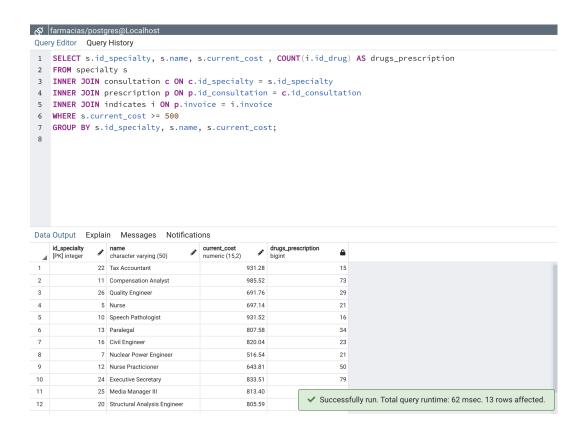


Figura 6.11: aqui por ejemplo podemos ver los medicamentos que requieren receta que provienen de una cita por especialidad que costo mas de 500, ademas mostramos cuantas veces dicho medicamente ha sido comprado

# 6.12. Posible ingreso por farmacos que vengan por receta

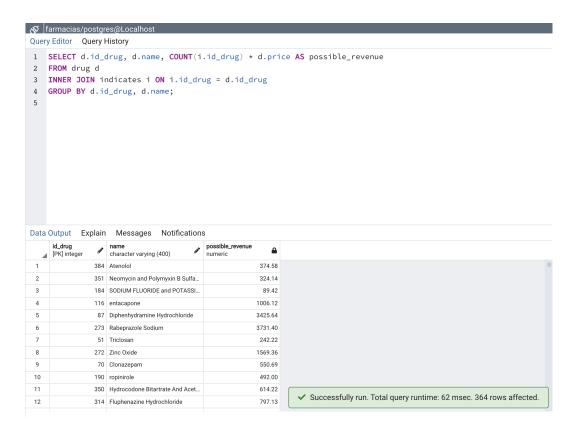


Figura 6.12: aqui podemos ver los ingresos que hemos tenido debido a medicamentos que provienen de una prescripción

## 6.13. Demografica de nuestros pacientes

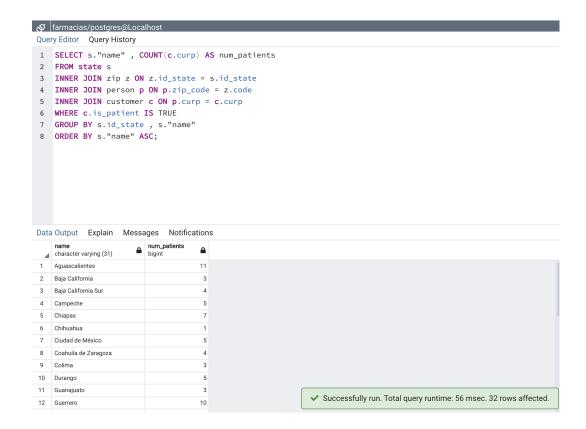


Figura 6.13: aqui podemos la cantidad de pacientes que atendemos por estado de origen

# 6.14. La ubicación por estado que genera más ingreso a través de compras por clientes

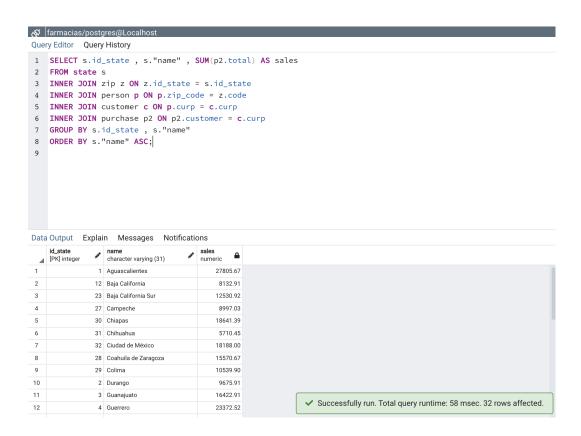


Figura 6.14: La ubicación por estado que genera más ingreso a través de compras por clientes

# 6.15. Ventas de fármacos que necesitan receta

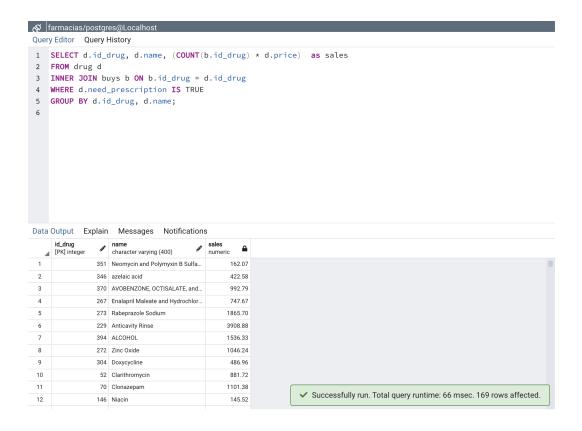


Figura 6.15: Aqui podemos ver las ventas de los medicamentos en los que es necesaria una receta para su venta