

UNIDAD PROFESIONAL INTERDISCIPLINARIA DE INGENIERÍA Y CIENCIAS SOCIALES Y ADMINISTRATIVAS

INSTITUTO POLITÉCNICO NACIONAL



Lic. Administración Industrial **Tecnologías de Información**



Equipo #3

Del Río García Ricardo Isaac Dorantes Prado Dulce Xcaret Estela Castrejón Ayleen Guadalupe Estrella Cárdenas Fernanda Fernández Moreno Karina







INDICE

Información del Proyecto	2
Introducción	2
Descripción	2
Objetivo	2
Alcance	2
Ficha Técnica	3
Programa	3
Descripción General	3
Archivos utilizados	3
Características y funcionalidades	3
Capacitación	3
Beneficios del Programa	3
Mejora en la Eficiencia Operativa y Productividad	3
Reducción de costos	3
Facilidad de uso	3
Impacto en la gestión y toma de decisiones	3
Experiencia del Cliente	3
Desafíos y Limitaciones	4
Limitaciones del Programa	4
Dependencia de la Tecnología	4
Requiere Conocimiento Básico	4
Costos Iniciales	4
Conclusión	4





Última Actualización: 05/06/2024

Información del Proyecto

Nombre del Proyecto: Gestor de Ventas y Transacciones

Marca: GRIMCORE: Tienda de componentes computacionales.

Destinado: Dr. Gutiérrez Gonzales Ángel

Función: Gestión de Ventas



Introducción

Descripción: Con propósito de entregar un proyecto práctico que incluya muestras del conocimiento adquirido durante el semestre cursado, se realizó una aplicación administrativa, dedicada a la Gestión de Ventas y Transacciones, bajo el nombre de GRIMCORE, simularemos una empresa ficticia dedicada a la venta y distribución de Componentes y Periféricos computacionales. En esté estudio solo se incluyen productos como procesadores y tarjetas gráficas, pero podrían ser fácilmente por otros productos informáticos.

Objetivo: El objetivo del proyecto es crear una herramienta capaz de gestionar al menos 10,000 registros, en este caso, simulaciones de transacciones a nivel mundial y registros de información de alta calidad. Además, buscamos desarrollar herramientas automatizadas que sean fáciles de usar, incluso para personas sin conocimientos previos en la materia.

Alcance: Esté proyecto abarca una amplia gama de posibilidades.

Desarrollo de la Base de Datos		
Diseño y Estructuración	Creación de una base de datos que contenga tablas para clientes, costos, productos, transporte y ubicaciones.	
Gestión de Registros	Capacidad para almacenar y gestionar al menos 10,000 registros, incluyendo simulaciones de transacciones globales.	
Automatización de Procesos		
Cálculos Automáticos	Implementación de cálculos automáticos para costos, impuestos (IVA) y porcentajes relacionados con la gestión de ventas.	
Generación de Informes	Creación de informes detallados y personalizados para análisis de ventas, logística y rendimiento.	
Interfaz de Usuario		
Facilidad de Uso	Desarrollo de una interfaz amigable que permita a usuarios sin conocimientos previos interactuar con la base de datos de manera eficiente.	
Formularios y Consultas	Creación de formularios y consultas que faciliten la entrada, búsqueda y modificación de datos.	
Estudio de Transacciones		







Registro de Transacciones	Simulación y registro de transacciones globales, incluyendo fechas de pedido y entrega, detalles del transporte y costos asociados.
Análisis de Datos	Herramientas para analizar las transacciones y obtener información útil para la toma de decisiones.

Ficha Técnica

Programa: Access (2016)

Descripción General: Aplicación de Gestión de Ventas, con manejo e intervención en actividades logísticas durante el proceso de transacción de bienes.

Archivos utilizados: Libros de Excel con al menos 10k Registros [Cliente, Costos, Producto, Transporte y Ubicación]

Registros Originales: https://www.kaggle.com/datasets/alanjo/graphics-card-full-specs

Características y funcionalidades

Implementación del Programa:

Requisitos Técnicos: Plataformas digital que sea capaz de ejecutar correctamente programas de Bases de Datos. Recomendamos el OS Windows 10 (64x), Mac o Linux.

Capacitación: Guías de Uso [Manuales que detallan el uso de las herramientas]
Soporte Inicial: Sesiones de capacitación para nuevos usuarios.

Beneficios del Programa

Mejora en la Eficiencia Operativa y Productividad: La automatización de procesos reduce la necesidad de realizar tareas manuales, disminuyendo la cantidad de errores y optimizando la precisión en los cálculos y la generación de informes.

Reducción de costos: Al llevar una automatización y aplicación precisa de costos unitarios y cálculos sobre producto (Impuestos, Margen de ganancia, etc), se fácilita la gestión financiera y permite un correcto análisis de datos.

Facilidad de uso: Esté proyecto fue desarrollado con la finalidad de ser de fácil acceso al usuario, siendo capaces por si mismos de rellenar los registros.

Impacto en la gestión y toma de decisiones: Al poseer Informes detallados personalizados que proporcionen información clave, podemos crear un análisis de datos con herramientas avanzadas que nos permiten evaluar el rendimiento de productos, costos y logística.

Experiencia del Cliente: Los clientes se pueden sentir seguros y satisfechos cuando poseen la capacidad de monitorizar fechas de pedido y entrega, haciendo un seguimiento preciso de pedidos. La posibilidad de segmentar clientes nos puede proporcionar estrategias de Marketing y Atención mejor enfocados.





Desafíos y Limitaciones

Limitaciones del Programa: Al ser un proyecto inicial con 10,000 registros establecidos, el continuar implementando grandes volúmenes de registros puede llegar a ser contra – producente al ser una capacidad insuficiente de registro.

Dependencia de la Tecnología: Al automatizar acciones, corremos el riesgo de los famosos Fallos de sistema, cualquier interrupción durante el proceso de operaciones podría interrumpir el funcionamiento correcto del programa.

Requiere Conocimiento Básico: Aunque se diseñaron interfaces amigables para los usuarios, es necesario que posean al menos noción básica de software de gestión, lo que podría requerir tiempo de adaptación.

Costos Iniciales: Los costos asociados a este proyecto y su correcta implementación en la empresa pueden ser significativos, debido al proceso de desarrollo, implementación, adaptación y capacitación del personal.

Conclusión

Este proyecto ofrece numerosos beneficios, como la mejora de la eficiencia operativa, la facilitación de la toma de decisiones y la optimización de la experiencia del cliente. Sin embargo, también presenta desafíos en términos de integración, adopción y mantenimiento, así como limitaciones relacionadas con la capacidad y la dependencia tecnológica.