

PODNIKATELSKÝ PLÁN

JOSEF DOLEŽAL

---



### O CO SE JEDNÁ?

- ▶ Geolokační platforma na podporu zvýšení povědomí o službě nebo produktu
- ▶ Založení společnosti s právní formou s.r.o.
- ▶ Spuštění v říjnu 2017
- ▶ Zaměřeno na společnosti obchodující s koncovým zákazníkem

### PŘIBLÍŽENÍ PRODUKTU

- ▶ Na základě aktuální polohy nabízí uživatelům služby dostupné v danou chvíli
- ▶ "Za 30 minut začíná film...", "Po vaší levé ruce můžete vidět obraz...", "Autobus směr Dejvická odjíždí za 5 minut."
- ▶ Webové rozhraní pro administrátory, SDK pro vývojáře aplikací

### HLAVNÍ VÝHODY

- ▶ Aktuálnost
- ▶ Impulsivní jednání uživatelů
- ▶ Velmi přesné cílení na zákazníky
- ▶ Univerzálnost platformy (prodej, inzerce, geolokační hry, kultura, běžné aktivity)

## TRH

- ▶ Goout.cz - statisíce uživatelů měsíčně
- ▶ CSFD.cz - více než milion návštěvníků měsíčně
- ▶ Více než tisíc webů zaměřených na kulturu

## KONKURENCE

- ▶ Sklik.cz (Seznam.cz) - pouze web
- ▶ Google AdMob - bannery v mobilních aplikacích
- ▶ (reálně nenabízí identický druh služby)



VÝDAJE

- ▶ Vývojář, obchodní manažer, technik
- ▶ Aktivní marketingové kampaně, integrace neziskových organizací
- ▶ Dlouhodobý úvěr 500 000 Kč
- ▶ Počáteční vklad 250 000 Kč

Kanceláře	8 000 Kč / měsíc
Mzdy	60 000 Kč / měsíc
Propagace	40 000 Kč / měsíc
Právní služby	15 000 Kč / měsíc
Provoz hardware	35 000 Kč / měsíc *
Úvěr	12 000 Kč / měsíc

\* podle rozsahu projektů

PŘÍJMY

Členství	25 000 Kč / měsíc
Provize z prodeje	3 % z transakce
Školení	3 000 za osobu / den
Vyhodnocování dat	10 000 Kč za kampaň / měsíc

Odhadovaný příjem při 5 souběžných projektech  
125 000 Kč členství, 40 000 Kč za doplňkové služby

## SWOT ANALÝZA

### Slabé stránky

- ▶ odhady podle podobných služeb
- ▶ vysoké náklady na provoz
- ▶ potřeba vlastního hardware
- ▶ oslovení velkých organizací

### Silné stránky

- ▶ velmi úzká cílová skupina uživatelů našich klientů
- ▶ zkušenosti s vývojem a propagací
- ▶ rostoucí popularita nositelného hardware

### Příležitosti

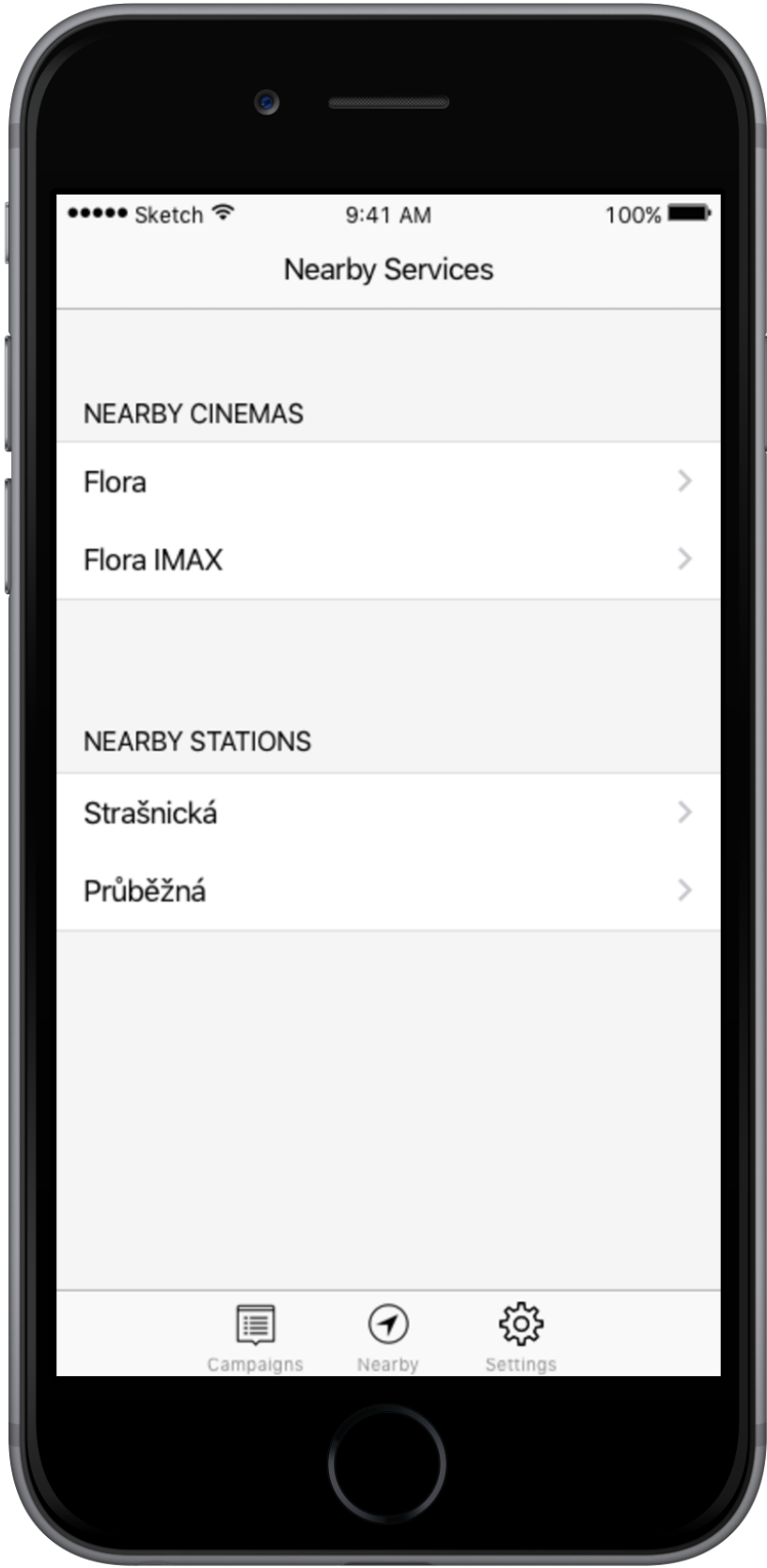
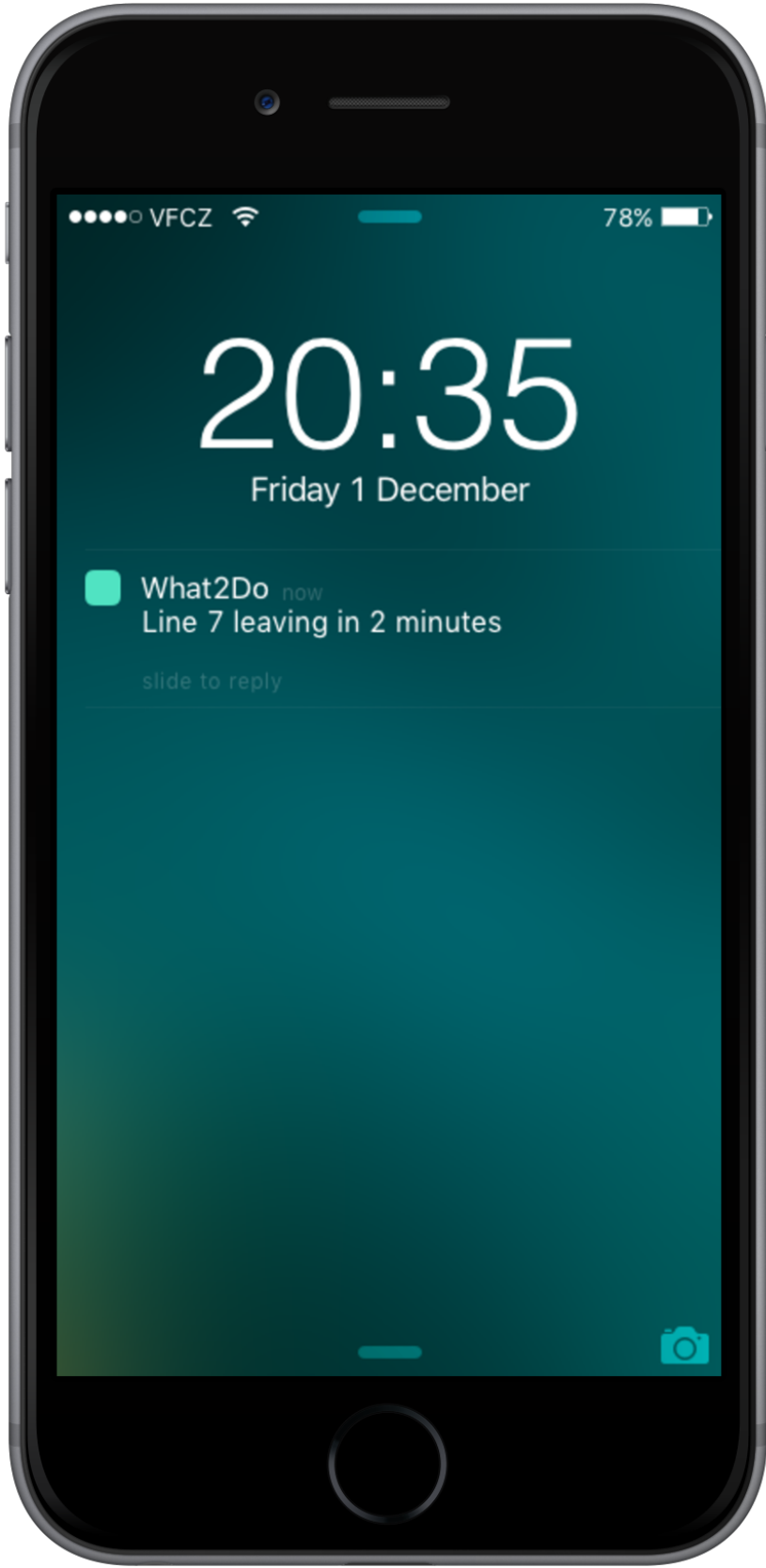
- ▶ úplně nový rozměr propagace
- ▶ využívání v běžném životě
- ▶ vysoký potenciál na zahraničním trhu

### Rizika

- ▶ poruchy dodávaného hardware
- ▶ blokace software (Apple)
- ▶ nízký počet klientů platících provize



MOŽNÉ VYUŽITÍ





Děkuji za pozornost