

Sveučilište u Zagrebu Fakultet elektrotehnike i računarstva Zavod za osnove elektrotehnike i električka mjerenja



7. TEMA

PRINCIPI POTPUNOG UPRAVLJANJA KAKVOĆOM

Kolegij "Upravljanje kakvoćom" Zagreb, 2013.

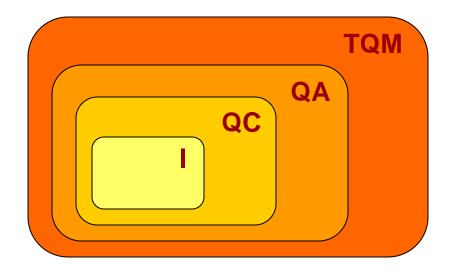
Što smo naučili prošli puta?

- Da postoji unutarnji i vanjski nadzor kakvoće
- Kako je nastao normni niz ISO 9000
- Koje norme čine današnji (revizija 2008.) normni niz ISO 9000 i ISO 14000
- Strukturu i primjenu norme ISO 9001:2008
- Dobivanje certifikata (potvrdnice)

TEME

- Potpuno upravljanje kakvoćom TQM (eng. total quality management)
- Strategijsko planiranje i vodstvo (strategic planning and leadership)
- Okrenutost prema korisniku (a customer focus)
- Upravljanje na temelju činjenica (fact-based management)
- Neprekidno poboljšanje (continuous improvement)
- Timski rad (teamwork)
- Prednosti i nedostaci TQM

Evolucija koncepata i metoda kakvoće



Potpuno upravljanje kakvoćom (Total Quality Management - TQM)



Osiguravanje kakvoće (Quality Assurance – QA)



Kontrola kakvoće (Quality Control – QC)



Inspekcija (Inspection – I)

Djelotvorna organizacija

- Ključni elementi za kontinuirano osiguranje zadovoljstva korisnika
 - Odrediti tko su njezini korisnici
 - Odrediti ključne čimbenike uspjeha za ispunjavanje korisničkih potreba, zahtjeva i očekivanja
 - Uspostaviti djelotvorne procese koji im osiguravaju potrebne proizvode i usluge
 - Usredotočiti se na mjerenje i poboljšanje procesa
 - Osigurati uključenost i posvećenost uprave uspjehu organizacije

... Razumijevanje filozofije potrebne za osiguranje zadovoljstva korisnika ...

Uvod u TQM

- Potpuno upravljanje kakvoćom (TQM) je način upravljanja usmjeren na ostvarivanje kakvoće definirane od strane korisnika
- TQM znači da je kultura organizacije tako određena da podržava konstantna dostignuća u zadovoljenju korisnika kroz integrirani sustav alata, tehnika, edukacije i ljudskog djelovanja
- TQM uključuje neprekidno poboljšanje procesa unutar organizacije koji rezultiraju proizvodima i uslugama visoke kakvoće
- TQM je dokazani uspješni način upravljanja koji se primjenjuje u velikom broju tvrtki širom svijeta

Uvod u TQM

- TQM se temelji na
 - orijentaciji na kakvoću (quality-centered)
 - usredotočenosti na kupca (customer-focused)
 - činjenicama (fact-based)
 - timskom radu (team-driven)
 - procesima odlučivanja (senior-management-led process)

Povijest TQM

- TQM je razvijen sredinom 1940-tih godina (Dr. W. Edward Deming)
- Slaba primjena u SAD uspjeh tih metoda u Japanu nakon II. svjetskog rata
- Razlike: u SAD koncentracija na "količinu proizvoda", a u Japanu na "kakvoću proizvoda"
- Tijekom 1970-ih i 1980-ih godina započinje intenzivnija primjena TQM u američkim kompanijama

Sustav TQM



Što je cilj TQM?

- U svojoj osnovi, TQM čini sve ono što se odnosi na upravljanje i omogućavanje svim dijelovima sustava u ostvarivanju dvaju zajedničkih ciljeva:
 - ukupno zadovoljstvo korisnika kroz kakvoću proizvoda i usluga
 - neprekidno poboljšanje procesa, sustava, zaposlenika, dobavljača, partnera, proizvoda i usluga

"Učiniti prave stvari ispravno prvi put, i svaki put".

- Osam ključnih principa koji su uključeni u ISO 9000:2000
 - Organizacija usredotočena na kupca (customer-focused organization) - treba razumjeti buduće i sadašnje potrebe kupaca, njihove zahtjeve i ispuniti njihova očekivanja
 - Pravilno upravljanje (leadership) vodstvo treba stvoriti dobro radno okruženje
 - Uključenost djelatnika (involvement of people) zaposlenici na svim razinama su suština tvrtke
 - Procesni pristup (process approach) bolji se rezultati postižu ako se radnjama i resursima upravlja kao s procesima
 - Sustavni pristup upravljanju (system approach to management) - prepoznavanje, razumijevanje i upravljanje povezanim procesima pridonosi efektivnijem poslovanju

- Kontinuirani napredak (continual improvement) trebao bi biti permanentni cilj svake organizacije
- Činjenični pristup donošenju odluka (factual approach to decision making) - djelotvorne odluke su temeljene na analizi podataka i informacija
- Međuovisan poslovni odnos s nabavljačima (mutually beneficial supplier relationships) - tvrtka i njezini dobavljači su međusobno ovisni, a uzajamna korist potiče na stvaranje profita

 Sustav upravljanja kakvoćom, uspostavljen prema zahtjevima norme ISO 9001, može služiti kao osnova za proces uspostave TQM

- Razlike: TQM gotovo uvijek zahtijeva neke promjene u strukturi i kulturi tvrtke; kod ISO 9000 naglasak nije na promjenama, već na pozornom dokumentiranju sustava koji su već uspostavljeni
- Za uspostavljanje TQM <u>ne postoji norma, niti se ne</u> <u>izdaju certifikati (potvrdnice)</u>
- Cilj (svrha):
 - ISO 9000 sustav upravljanja kakvoćom; neprekidno poboljšanje
 - TQM upravljanje kakvoćom i korporacijsko građansko pravo; neprekidno poboljšanje

- Osnova za definiranje kakvoće:
 - ISO 9000 značajke i karakteristike proizvoda
 - TQM vođena korisnikom
- Ocjenjivanje:
 - ISO 9000 temeljeno na zahtjevima
 - TQM temeljeno na potpunoj posvećenosti kakvoći
- Fokus:
 - ISO 9000 međunarodna trgovina; veza između dobavljača i korisnika; čuvanje zapisa vezanih uz kakvoću
 - TQM procesi potrebni radi zadovoljenja korisnika

Teme u okviru TQM

- Usmjerenost na korisnika
- Strateško planiranje
- Vodstvo
- Timski rad
- Neprekidno poboljšanje
- Ljudski potencijali i motivacija
- Prednosti i nedostaci
- Upravljanje procesima
- Alati za: kreativnost, planiranje, analizu procesa te rješavanje problema

Tko u konačnici procjenjuje kakvoću proizvoda ili usluge?

Korisnik

Zaključak:

ZADOVOLJSTVO KORISNIKA JE MJERA USPJEHA!

- Problem: Kako i na temelju čega korisnik procjenjuje kakvoću proizvoda ili usluge?
- U tehničkom smislu kakvoća znači:
 - (1) da su karakteristike proizvoda ili usluge takve da zadovolje postavljene ili podrazumijevane potrebe ili
 - (2) da je proizvod ili usluga bez manjkavosti
- Stvaranje dojma o kakvoći započinje kod korisnika s prvim kontaktom, i traje za čitavo vrijeme života (trajanja) proizvoda ili usluge

Juran: "Quality is fitness for use"

- Korisnik određuje kakvoću prema vrijednosti koju je primio (u odnosu na npr. plaćeni iznos). Ta procjena je kompleksna:
 - iskustva stečena u prošlosti
 - zahtjevi
 - želje
 - potrebe
 - očekivanja

- Korisnik može ocjenjivati kod proizvoda:
 - karakteristike
 - raspoložive mogućnosti
 - dostupnost servisa
 - trajnost
- Korisnik može ocjenjivati kod usluga:
 - kompletnost
 - prikladnost
 - pravodobnost
- Ostali parametri:
 - pouzdanost
 - profinjenost
 - reputacija
 - odnos prema kupcu (ljubaznost, način rješavanja problema)

Kako doznati što korisnici žele?

Jednostavno: TREBA IH PITATI!

- Problem: Kako "prevesti" potrebe, želje i očekivanja korisnika u potrebne akcije?
- Rješenje: Preustroj u funkciji kakvoće (Quality Function Deployment QFD)

QFD (Quality Function Deployment)

- Tehnika s pomoću koje se "prenosi" glas korisnika u proces oblikovanja i razvoja proizvoda ili usluga (Dr. Akao)
- Planirani proces pri osmišljavanju (ili preoblikovanju)
 proizvoda ili usluge, prije preventivni nego retroaktivni
- Cilj je omogućiti tvrtki da organizira i analizira relevantne informacije o svojim (budućim) proizvodima ili uslugama
- Pristup: matrični

 tehnički zahtjevi
 (how)

 zahtjevi korisnika
 (what)

 matrica

 ciljani rezultat
 (target)

QFD primjer – bočica osvježavajućeg pića

zahtjevi i očekivanja korisnika (what)

- da li pristaje u držač u automobilu
- moram li brinuti o tome da će se slomiti?
- hoće li tekućina istjecati ako se položi na stranu?
- je li prelagana ili preteška?
- može li se ponovno upotrijebiti?
- može li se hladiti?

pripadni tehnički zahtjevi (how)

- dimenizije bočice (širina, visina)
- ne smije se slomiti pri padu ili udarcu
- sadržaj ne smije istjecati, ali se čep mora lako zatvarati i otvarati
- masa bočice
- ponovna uporaba, moguća reciklaža
- zadržavanje hladnoće, prikladnost za većinu hladionika



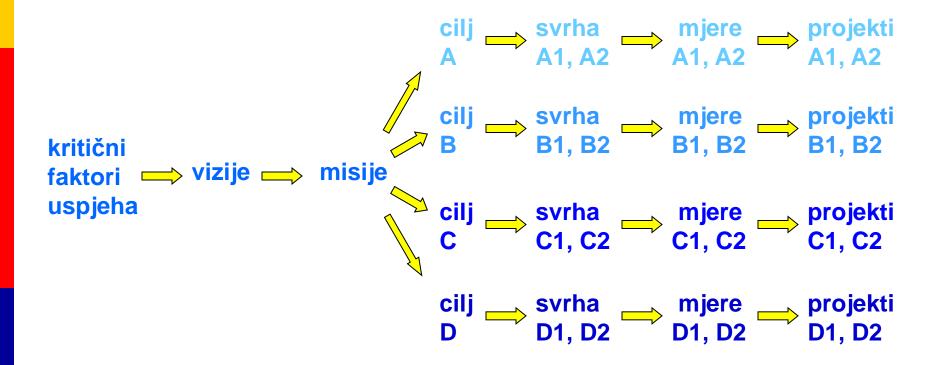
ciljani rezultat (target)

- Strateško planiranje (strategic planning SP) je proces uključivanja svih u ostvarivanje vizije, misije i ključnih vrijednosti organizacije u sadašnjoj situaciji radi fokusiranja na taktičke postupke sada i ubuduće!
- Uspješno dugoročno strateško planiranje daje odgovore na sljedeća temeljna pitanja:
 - O kojoj vrsti posla je riječ (industrija, zabava, usluge)?
 - Koje su načelne prednosti i slabosti organizacije (ili tvrtke) na određenom tržištu?
 - Što je potrebno da se nadmeće uspješno?
 - Što organizacija želi postati u budućnosti?

Elementi potrebni za uspješan proces strateškog planiranja



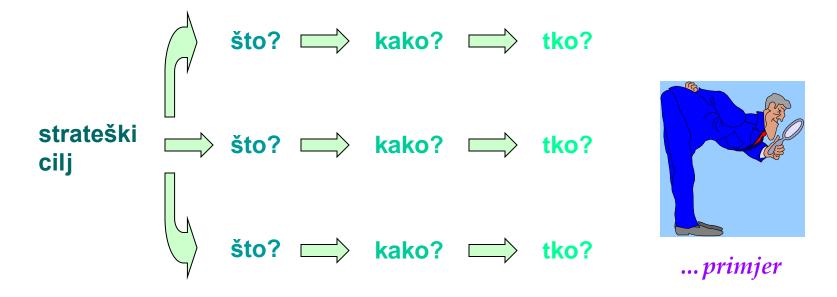
Načelo strateškog planiranja



- Pretvorba vizija i misija u svakodnevne aktivnosti: rješenje je strateški plan
 - prikupljanje informacija od korisnika
 - identificiranje kritičnih faktora uspjeha
 - definiranje strategija, svrha i ciljeva
 - određivanje metoda i radnih zadaća

- Kreiranje strateškog plana
 - koncentriranje na kritične faktore uspjeha
 - smanjivanje raskoraka između trenutnih mogućnosti i onoga što bi bilo potrebno činiti

Razrada strateškog plana



Uloga vodstva

 ostvarivanje misije kroz kreiranje "kulture organizacije" usmjerene na stvaranje vrijednosti (robe, usluge) za korisnike

Kako?

- vodstvo mora biti posvećeno takvoj kulturi
- vodstvo mora prakticirati i jasno podržavati takvu kulturu u svakodnevnim aktivnostima

"Kultura organizacije"

 to su filozofije, ideologije, vrijednosti, pretpostavke, vjerovanja, očekivanja, stavovi i norme koje dijele svi zaposlenici

- Uspješno vodstvo:
 - komunicira s korisnicima
 - identificira kritične faktore uspjeha organizacije
 - dijele te informacije o stvarima koje organizacija mora činiti kako bi zadržala i pridobila korisnike
- Uspješno vodstvo mora se prvo zapitati:
 - da li zaposlenik(ca) zna što bi trebao(la) činiti?
 - da li zaposlenik(ca) ima sredstva kako bi ono što treba učiniti napravio(la) korektno?
 - da li zaposlenik(ca) ima autoritet i sredstva kako bi ispravio(la) ako je nešto krivo?

Ako nema odgovora na prethodna pitanja, ili je on negativan, problem je u vodstvu, a ne u zaposlenicima!

Sudjelujući

- > osigurava vođenje
- biva involviran samo kad je neophodno
- prihvaća rad i odluke zaposlenika
- pomaže drugima u rješavanju problema

Savjetodavni

- > traži savjete, sugestije i uplive
- > donosi konačne odluke
- priznaje zaposlenicima njihove doprinose

Delegirajući

- > pridjeljuje odgovornosti
- > pridjeljuje ovlasti
- > minimalno se uključuje
- osigurava priznavanje za obavljeni posao i potvrđuje ga

Određujući

- jednostrano donošenje odluka
- očekuje od zaposlenika da slijede naredbe
- daje informacije što činiti, kako to činiti i zašto

Donošenje odluka

- zaposlenici moraju biti uključeni u proces donošenja odluka (zašto?)
- ključan element: širenje informacija
- upravljanje sustavom zahtijeva znanje o međuodnosima svih sastavnica sustava i ljudi koji u njemu rade



- Kolektivni IQ je viši od pojedinačnog IQ
- TQM se zasniva na timskom radu. Timski koncept nije samo ideal, već način poslovanja u cilju ukupne kakvoće

Coming together is the beginning. Keeping together is progress. Working together is success.

Henry Ford

Radni tim

- skupina zaposlenika koji surađuju u općem tijeku obavljanja posla
- više-manje trajni entitet

Tim za rješavanje problema

- ad-hoc skupine, ili vezane za specifične projekte
- služe za rješavanje pojedinačnih problema, ili za definiranje problema, ili za otkrivanje i rješavanje potencijalnih problema
- način rada
 - identifikacija problema
 - analiza problema
 - generiranje rješenja

- odabir rješenja
- provedba
- vrednovanje

- Tim za poboljšanje kakvoće
 - ad-hoc timovi, ili trajni
 - slijede pristup "korak po korak"
 - utvrđivanje željenog "izlaza"
 - identificiranje korisnika
 - definiranje potreba korisnika
 - odabir kriterija
 - analiza procesa rada
 - odabir mjerila
 - utvrđivanje sposobnosti procesa
 - vrednovanje rezultata
 - ponavljanje cijelog procesa

Tri ključna elementa za učinkovitost timova:

Postavite cilj!

Rezultate učinite mjerljivima!

Pratite rezultate!

Za lakše promišljanje ...

Poboljšavajte sve i činite to svakodnevno – ne fokusirajte se na probleme, već na poboljšanja!

Korisnike ne zanimaju isprike, njih zanimaju rezultati!

Budite proaktivni – ako nešto nije slomljeno, slomite, jer ako nećete vi, netko drugi hoće!

Smisao razumijevanja onoga što je učinjeno i kako je učinjeno jest naučiti kako to učiniti bolje!

Tradicionalni pristup

- fokus na udio na tržištu
- pojedinačne akcije
- fokus na 'tko" i "zašto"
- fokus na kratkoročne ciljeve
- fokus na "status quo"
- fokus na proizvode
- inovacije
- "gašenje vatre"

Neprekidno poboljšanje

- usmjerenost na korisnika
- međufunkcijski timovi
- □ fokus na "što" i "kako"
- □ fokus na dugoročne ciljeve
- neprekidno poboljšanje
- fokus na poboljšanje procesa
- postupna poboljšanja
- rješavanje problema

- Dovoljno je pridržavati se jednog od osam principa kakvoće: neprekidnog poboljšanja
- Neprekidno poboljšanje ne bi smjela biti suviše zahtjevna zadaća za organizaciju; naprotiv, to bi trebao biti uobičajen posao
- Uvijek postoje područja u organizaciji, kao i aktivnosti ili faze (*procesni koraci*) u poslovnom procesu, gdje su poboljšanja moguća

- Izvori informacija koji mogu olakšati taj posao:
 - povratne informacije od kupaca/korisnika i njihova ocjena organizacije te njezinih proizvoda/usluga
 - rezultati sagledavanja raznih opasnosti i rizika u poslovanju i utvrđivanje na kojem bi mjestu u poslovnom procesu poboljšanja ublažila postojeći rizik
 - povratne informacije koje menadžment poslovnog procesa dobiva od sudionika samog procesa, kao i prijedlozi o tomu kakvo bi poboljšanje moglo podići moral i motivaciju
 - informacije o tomu gdje su moguća značajna poboljšanja na proizvodu/usluzi, do kojih se dolazi promišljanjem različitih aspekata s dobavljačima

- Ljudi svojim znanjima i vještinama koje su dobili od ljudi ili razvili s ljudima, u suradnji s ljudima u organizacijama koje vode ljudi, kroz procese koje su osmislili ljudi, na strojevima i alatima koje su osmislili i izradili ljudi, izrađuju proizvode i daju usluge koje trebaju ljudi.
- Ljudski potencijali su osnovica na kojoj se gradi strategija organizacije
- Ljudski resurs najvrijedniji resurs

Svi resursi koji se nalaze na tržištu dostupni su i vašoj konkurenciji izuzev jednog: Vaših kvalitetnih ljudi.

(Burcar, prema Kestin)

Puno je toga napisano o dva oslonca Toyota-inog proizvodnog sustava – just-in-time i automatizaciji. Premda je ta značajna kombinacija odigrala veliku ulogu u stvaranju djelotvornosti i uspjeha Toyota Motor Company, ti tehnički prodori ne čine cijelu priču. Fino ugađanje, koje je učinilo taj proizvodni sustav tako uspješnim, nije došlo od višeg menadžmenta, niti od inženjera, već od proizvodnih radnika u vidu njihovih sugestija – preko 20 milijuna ideja u proteklih 40 godina!

Yuzo Yasuda

Suprotan primjer:

Organizacija nastoji uključiti akumulirano znanje i iskustvo zaposlenika (zapravo jednog od rijetkih izvora njihove moći) u svoje procese. No, tome mogu postojati otpori, jer zaposlenici se boje da bi viši menadžment na temelju toga mogao mijenjati procese, ubrzati proizvodnju, ili ukinuti radna mjesta!

Timothy Aeppel

- Treba stvoriti takvo okruženje da ljudi mogu biti ponosni na svoj rad
- Sustavi koji ne rade dobro su nemotivirajući i ne omogućuju ljudima da rade na visokoj razini
- Razmislimo:
 - rijetko tko se probudi ujutro i kaže sam sebi "danas ću raditi loše"
 - ako trpite posljedice lošeg sustava, a niste ga u mogućnosti svojim djelovanjem popraviti, to stvara osjećaj nezadovoljstva svojim okruženjem, ali i vlastitim radom

- Ljudi su osjetljivi na promjene zbog osjećaja da gube kontrolu
- Bez promjena je teško (nemoguće) bilo što poboljšavati – one su nužne
- Treba stvoriti takvo okruženje da se promjene prihvate:
 - otpor promjenama treba predvidjeti i za njega se pripremiti
 - treba djelovati preventivno (npr. osigurati stjecanje dodatnih znanja i vještina zaposlenika unaprijed, kako bi se umanjio strah od promjena), ili prilagođavati djelovanje u skladu s potrebama
- Mora postojati sustav nagrađivanja koji prepoznaje postignuća (individualna i timska)

Prednosti i nedostaci TQM

Izravne prednosti

- viša produktivnost
- smanjeni troškovi
- veće zadovoljstvo i posvećenost korisnika
- veći profit

Neizravne prednosti

- bolja organiziranost
- posvećenost zaposlenika i bolja radna atmosfera
- bolje fleksibilnost za rješavanje problema
- poboljšanje imidža tvrtke

Prednosti i nedostaci TQM

■ Mogući nedostaci

- orijentiranost na dugoročne planove smanjuje fleksibilnost
- fokusiranje na postavljanje i održavanje standarda u kakvoći može biti neuzbudljivo i dosadno
- stvaranje vlastite birokracije
- usmjeravanje pažnje uprave na unutarnje procese, a ne na vanjske rezultate

Preporučena literatura

- D.L. Goetsch, S.B. Davis: Quality Management: Introduction to Total Quality Management for Production, Processing, and Services (5th edition), Prentice Hall, 2006.
- Donna C. S. Summers: Quality Management, Prentice Hall, 2005.
- C.H. Aikens: Quality: A Corporate Force, Managing for Excellence, Prentice Hall, 2006.
- John M. Kelly: Upravljanje ukupnom kvalitetom (Total Quality Management), Potecon, 1997.
- Philip B. Crosby: Kvaliteta je besplatna (Quality is free), Privredni vjesnik/Binoza Press, 1996.
- James R. Evans, James W. Dean, Jr.: Total Quality Management, Thomson Learning, 2004.
- □ John S. Oakland: Total Quality Management: Text with Cases, Butterworth-Heinemann, 2000.