Emprendedorismo productivo

N cliente	Tipo de trabajo	Costo mat.		Atenci on Client e	Manofact ura	Plus por compljida d	V. total	Recibido	Ganancia
Nora	modista	mat	insum os	330	500	100	1130		500 1000
		0	200						

Emprendedorismo: Se puede dar una definición estableciendo que un emprendedor es aquella persona que a convertido una idea en un proyecto concreto, ya sea una empresa con fines de lucro o una organización social, que esta generando algún tipo de innovación y empleos. Sin embargo, es importante señalar algunas otras definiciones especificas que se han generado en torno a la cultura emprendedora.

- **1. Definición económica de emprendedor:** realiza cambios de recursos de una zona de bajo rendimiento a una de alta productividad.
- **2. Definición pragmática de emprendedor:** Es una persona que inicia su propio negocio y pequeño
- **3. Definición operativa de emprendedor:** Aplica su talento creador e innovador para iniciar su propia empresa o en grande ser una ya existente.
- **4. Definición general de emprendedor:** El que hace que las cosas sucedan.
- 5. **Definición popular de emprendedor:** Del dicho al hecho hay un gran emprendedor
- **6. Definición política de emprendedor:** Es aquel que se esfuerza por convertir sus sueños en realidad.

Intuitivamente se puede pensar que es el proceso de crear una nueva riqueza. Definen al emprendedorismo como las actividades de un individuo o grupo dirigidos a iniciar actividades económicas en el sector formal bajo una forma legal de negocios. Esta definición deja afuera a todas aquellas personas que realizan actividades dentro del sector **informal** de la económica. También se define emprendedorismo como cualquier intento llevado a cabo por los individuos de empezar una nueva empresa incluyendo cualquier intento de volverse auto-empleado. Incorpora categorías como los vendedores ambulantes o taxistas que busca en estos oficios auto-empleo y la subsistencia. Y otras como el estudiante que genera una nueva tecnología y decide formar una empresa para comercializar.

Características del emprendedor:

Los emprendedores no son iguales, no obstante se puede mencionar algunas características esenciales que los emprendedores deben poseer para alcanzar sus objetivos

Valores:

- Honestidad
- Solidaridad
- Responsabilidad
- Amistad
- Excelencia

Actitudes del emprendedor:

- Tener los objetivos claros en la vida
- Creer en el propio proyecto
- Las cosas no suceden por si solas sino que uno mismo hacen que sucedan
- Dedicar todo el tiempo, recurso y esfuerzo necesario para lograr nuestros objetivos
- Es necesario tomar riesgos en la vida y disfrutar de los desafíos
- Disponer de gran energía
- Saber que actuar con honestidad es beneficioso
- Valorar la perseverancia y el esfuerzo
- Comprometerse a trabajar con ética
- Comprometerse con los factores ambientales y sociales
- Comprometerse a tener una estabilidad en las relaciones personales
- Ser buen comunicador
- Ver al fracaso como el camino hacia el éxito
- Adquirir conocimientos técnicos
- Ser consciente de que el primer capital y el mas importante en un emprendimiento es uno mismo

Tipos de emprendedor:

- **Intrapreneur**: Este tipo de emprendedor es el que aplica su talento dentro de la organización
- **Interpreneur**: Es el que crea su propia empresa o desarrolla su propio emprendimiento. No hay que olvidar que dentro de cada empresa que se inicia o comienza esta el emprendedor que lo hizo posible, pudiendo ser: un emprendedor económico, social, tecnológico, altruista, político.

El emprendedorismo tiene distintos planos para ser analizado. Por un lado están las motivaciones personales que llevan a los individuos a realizar sus propios emprendimientos y por otro lado tenemos el impacto que el sector de los emprendedores puede generar en la sociedad a través de la generación de riqueza, el empleo o el pago de impuestos, etc.

Es importante apoyar la actividad emprendedora a traves de políticas publicas que permita la gestación, desarrollo y expansión de esta actividad.

Desde hace algunos años se observa que algunos gobiernos impulsan programas de fomento al desarrollo emprendedor en forma profesional y sistemática motivados por las razones antes expuestas pero principalmente como un mecanismo para la generación de empleo que estos puedan crear disminuyendo la desocupación y la pobreza.

Estas políticas publicas que vienen desarrollando algunos gobiernos contemplan programas e instrumentos que van desde disminuir la burocracia a la hora de registrar una nueva empresa pasando por la reducción del pago de impuestos durante los primeros años de la creación del emprendimiento a la facilitacion de la contratación del personal. Programas e instrumentos, acciones de formación, capacitación, asesoramiento, incubación, etc. Apoyar la competitividad.

Es necesario que el estado defina qué y cómo fomentar en función del medio ambiente y que sea sustentable en el tiempo. Tiene un costo nacional, provincial y municipal.

Que es el emprendedorismo?

A tal interrogante corresponde las siguientes afirmaciones:

Los que los emprendedores ven y los que otros no ven. Donde otros ven problemas, el emprendedor ve oportunidades. Lo que para otros constituye círculos viciosos para él son solo primeros pasos de su proyecto. Lo que para otros depende de la suerte, para el depende de si mismo. Los talleres del emprendedorismo trabajan sobre la motivación y el comportamiento del individuo a fin de hacer prender en ellos la idea de generación de empresas

Los hábitos de los emprendedores

- **1.** Ser persistente
- **2.** Buscar oportunidades
- **3.** Cumplir sus compromisos
- **4.** Exigir eficiencia y calidad
- **5.** Correr riesgos calculados
- **6.** Fijar metas
- 7. Buscar información
- 8. Planificar sistemáticamente
- **9.** Ser persuasivo y construir redes apoyo
- 10. Confiar en si mismo

Fecha de examen 19/5

El emprendedor social prioriza la lucha contra la exclusión sociolaboral mediante el desarrollo empresariales en los que se unen la viabilidad técnica y financiera (negocio posible y rentable) con la utilidad social (herramienta del servicio de la inserción sociolaboral). El objetivo del trabajo es definir la figura del emprendedor social, diferenciandolo del resto de los emprendedores y delimitar su ámbito de actuación entorno al concepto de inserción sociolaboral. Se analiza también las empresas a traves de las cuales el emprendedor social realiza su función, en especial aquellas que forman de denominada nueva economía social.

Ser emprendedor social no es trabajar de forma voluntariosa en una actividad necesaria para la sociedad. Eso podría ser el alma, la misión, pero emprender en el campo social implica también dotar de una estructura de gestión y maximisacion de los recursos. Así, se podrá dedicar los recursos necesarios para acometer la misión y objetivos de proyecto.

Los emprendedores sociales pueden y deben ganarse muy bien la vida, igual que los que se dedican al campo empresarial, tecnológico, científico, cultural, etc, y su remuneración tanto a nivel personal como de beneficios de proyecto tienen que ser optimas y si pueden ser abundantes mejor. Luego cada uno es libre de hacer con su dinero lo que mas le convenga, reinvirtiendolo, otorgando becas o donandolo todo si es necesario. No confundamos el fin ultimo que es ayudar al progimo con la gestión optima de los recursos. Esto ultimo permite poder gestionar bien el proyecto.

Emprendedorismo social:

Son negocios basados en el capital humano e intelectual, en los que la creatividad juega un papel fundamental y poseen una doble naturaleza: económico por un lado, en tanto y en cuanto su finalidad es la generación de riqueza, empleo y cultural, ya que reflejan en sus creaciones valores propios del contexto en que se sitúan.

Si bien tienen proyecciones comerciales y visión estrategica, el emprendedor prioriza el concepto y contenido simbólico de sus productos y la coherencia de estos valores en el proceso de producción, distribución y comercialización.

El sector esta compuesto por los emprendimientos pertenecientes a los medios audiovisuales, los vinculados con el diseño de todas sus aplicaciones, la industria editorial, las artes escénicas, la música, las artes visuales y las artesanías, los productos y servicios derivados de museos y otros sitios patrimoniales, las festividades, entre otros.

La formación de emprendedores tecnológicos orientados a la creación y desarrollo de empresas surge de las necesidades detectadas en el país de contar con mas empresas generadoras de empleo, que impulsen la competitividad y apoyen el desarrollo económico de las regiones donde se ubiquen.

Debido a la carencia de emprendedores tecnológicos dentro del sistema se pueden encontrar problemas tales como la pobreza, exclusión social, la falta de productividad y la ineficacia empresarial

Tipos de emprendedores

- **Emprendedor intuitivo:** Su gran dosis intuición les hace ir mas allá de los que aparece ante nuestra visión. Posee gran personalidad y su impulsividad les hace seguir su primer arrebato contra viento y marea. Son apasionados y tienen una gran capacidad para asumir riesgos. Por el contrario, el exceso de pasión les hace recorrer caminos erróneos
- Emprendedor por necesidad: Hay emprendedores que se ven obligados por las circunstancias a identificar oportunidades en el entorno. Normalmente emprenden por necesidad o por huida de las circunstancias actuales. No están satisfechos con su situación profesional o económica y decide indagar nuevos rumbos. La cautela seria la principal característica de estos. La necesidad les obliga a agudizar los sentidos y el ingenio por lo que acaban desarrollando un gran olfato para detectar oportunidades. Son constantes y tenaces, tienen muy en cuenta el valor del esfuerzo individual y el papel del trabajo en el desarrollo humano y económico. No le falta la creatividad puesto que son capaces de aprovechar las oportunidades.

El punto débil viene de la circunstancia de que "la actividad emprendedora les exige a ellos y no al revés" por lo que necesita desarrollar la personalidad empresarial y suelen desalentarse fácilmente ante el primer inconveniente.

- Emprendedor visionario:
- Emprendedor inversor
- Emprendedor especialista
- Emprendedor por azar
- Emprendedor rastreador
- Emprendedor persuasivo

•