**Emprendedor:** Un emprendedor es aquella persona que a convertido una idea en un proyecto concreto, sin embargo hay distintas definiciones de un emprendedor

1. **Definición económica de emprendedor:** realiza cambios de recursos de una zona de bajo rendimiento a una de alta productividad.
2. **Definición pragmática de emprendedor:** Es una persona que inicia su propio negocio y pequeño
3. **Definición operativa de emprendedor:** Aplica su talento creador e innovador para iniciar su propia empresa o en grande ser una ya existente.
4. **Definición general de emprendedor:** El que hace que las cosas sucedan.
5. **Definición popular de emprendedor:** Del dicho al hecho hay un gran emprendedor
6. **Definición política de emprendedor:** Es aquel que se esfuerza por convertir sus sueños en realidad.

El emprendedorismo son las actividades de un individuo o grupo dirigidos a iniciar actividades económicas, es decir, empresas, vendedores ambulantes, taxista. La búsqueda del auto-empleo en estos oficios

**Valores:**

* Honestidad
* Solidaridad
* Responsabilidad
* Amistad
* Excelencia

**Actitudes del emprendedor:**

* Tener los objetivos claros en la vida
* Creer en el propio proyecto
* Las cosas no suceden por si solas sino que uno mismo hacen que sucedan
* Dedicar todo el tiempo, recurso y esfuerzo necesario para lograr nuestros objetivos
* Es necesario tomar riesgos en la vida y disfrutar de los desafíos
* Disponer de gran energía
* Saber que actuar con honestidad es beneficioso
* Valorar la perseverancia y el esfuerzo
* Comprometerse a trabajar con ética
* Comprometerse con los factores ambientales y sociales
* Comprometerse a tener una estabilidad en las relaciones personales
* Ser buen comunicador
* Ver al fracaso como el camino hacia el éxito
* Adquirir conocimientos técnicos
* Ser consciente de que el primer capital y el mas importante en un emprendimiento es uno mismo

**Tipos de emprendedor:**

* **Intrapreneur:** Este tipo de emprendedor aplica su talento dentro de la organización
* **Interpreneur:** Es el que crea su propia empresa o desarrolla su propio emprendimiento.

Es importante apoyar la actividad emprendedora a través de políticas públicas que permita la gestación, desarrollo y expansión de esta actividad. Estas políticas disminuyen la burocracia a la hora de registrar una nueva empresa. Es importante que el estado defina qué y cómo fomentar en función del medio ambiente y que sea sustentable en el tiempo.

Los hábitos de los emprendedores

1. Ser persistente
2. Buscar oportunidades
3. Cumplir sus compromisos
4. Exigir eficiencia y calidad
5. Correr riesgos calculados
6. Fijar metas
7. Buscar información
8. Planificar sistemáticamente
9. Ser persuasivo y construir redes apoyo
10. Confiar en si mismo

El emprendedor social prioriza la lucha contra la exclusión sociolaboral mediante el desarrollo empresariales en los que se unen la viabilidad técnica y financiera (negocio posible y rentable) con la utilidad social (herramienta del servicio de la inserción sociolaboral).

Ser emprendedor social no es trabajar de forma voluntariosa en una actividad necesaria para la sociedad. Eso podría ser el alma, la misión, pero emprender en el campo social implica también dotar de una estructura de gestión y maximisacion de los recursos. Así, se podrá dedicar los recursos necesarios para acometer la misión y objetivos de proyecto.

**Emprendedorismo social:**

Son negocios basados en el capital humano e intelectual, en los que la creatividad juega un papel fundamental. Si bien tienen proyecciones comerciales y visión estrategica, el emprendedor prioriza el concepto y contenido simbólico de sus productos y la coherencia de estos valores en el proceso de producción, distribución y comercialización.

**Tipos de emprendedores**

* **Emprendedor intuitivo:** Su gran dosis intuición les hace ir mas allá de los que aparece ante nuestra visión. Posee gran personalidad y su impulsividad les hace seguir su primer arrebato contra viento y marea. Son apasionados y tienen una gran capacidad para asumir riesgos. Por el contrario, el exceso de pasión les hace recorrer caminos erróneos
* **Emprendedor por necesidad:** Hay emprendedores que se ven obligados por las circunstancias a identificar oportunidades en el entorno. Normalmente emprenden por necesidad o por huida de las circunstancias actuales. No están satisfechos con su situación profesional o económica y decide indagar nuevos rumbos. La cautela seria la principal característica de estos. La necesidad les obliga a agudizar los sentidos y el ingenio por lo que acaban desarrollando un gran olfato para detectar oportunidades. Son constantes y tenaces, tienen muy en cuenta el valor del esfuerzo individual y el papel del trabajo en el desarrollo humano y económico. No le falta la creatividad puesto que son capaces de aprovechar las oportunidades.  
  El punto débil viene de la circunstancia de que “la actividad emprendedora les exige a ellos y no al revés” por lo que necesita desarrollar la personalidad empresarial y suelen desalentarse fácilmente ante el primer inconveniente.
* **Emprendedor visionario:**
* **Emprendedor inversor**
* **Emprendedor especialista**
* **Emprendedor por azar**
* **Emprendedor rastreador**
* **Emprendedor persuasivo**

Caracteristicas del auto-empleador

Interpreneur

Intrapreneur

5 habitos del emprendedora

emprendimiento social y cultural