Evolución Sistemas información Empresariales



Alumno: Antonio Mesa Sánchez

Módulo: Sistema de gestión Empresariales

Un poco de historia

	2000s	Extended ERP	SCM, CRM, comercio electrónico
	1990s	Enterprise Resource Planning (ERP)	Coordinación e integración de todas las funciones y flujos
	1980s	Manufacturing Resources Planning (MRP II)	Fabricación: taller, distribución, finanzas, proyectos, rrhh, ing.
	1970s	Material Requirements Planning (MRP)	Necesidad de materiales MSP
	1960s	Inventory Control Packages	Soluciones a medida

Década de los 60

En la década de los 60, se crean los primeros sistemas informáticos.

- En primer lugar se crean aplicaciones para la gestión de la contabilidad.
- Tras ellas, para la **gestión administrativa** (facturas, pagos y cobros).
- En los últimos años de la década, se incorpora la gestión de stock a través de los llamados ICS (inventory Control System)

Década de los 70

Se crea el SGE (Sistema de Gestión Empresarial), llamado **MRP** (Material Requirement Planning), que se basa en la **planificación y adquisición de los materiales de forma automática**. Lo hace a través de un **sistema de ficheros**.

Década de los 80

Se crea MRP II. Se optimiza el proceso de producción añadiendo al MRP la gestión de la planta de producción y de la distribución. Además se evoluciona de ficheros a bases de datos relacionales.

Las empresas se **deslocalizan** necesitando **conectar los datos**, esto hace que incorporen a los SGE las **telecomunicaciones** para tener los d**atos actualizados y sincronizados**.

En este modelo existe **poca integración entre los diferentes subsistemas** de la empresa.

Década de los 90

Se nombre **ERP** (Enterprise Resource Planning – Planificación de Recursos Empresariales) a los sistemas de gestión. Un ERP **integra los procesos productivos más importantes de la empresa,** por ejemplo: distribución, contabilidad, finanzas, gestión de RRHH, etc. Proporciona **visibilidad y consistencias de los datos de la empresa a todos los niveles.**

Década de los 2000

El ERP evoluciona **englobando ahora la cadena de negocio, optimizando** el **funcionamiento** de la empresa y las **relaciones** que tiene ésta con su **entorno**.

Se añaden otros sistemas importantes:

- Relación con **clientes: CRM** (Customer Relationship Management)
- Gestión de la cadena de suministro: SCM (Supply Chain Management)

Esto cuenta con una estructura en red WEB cliente-servidor

Actualidad

Hoy en día los ERP dan cobertura a todos los procesos empresariales existentes. Las empresas que proporcionan este tipo de software se adaptan a las necesidades de las empresas. Entre los procesos productivos que ofrecen los ERP, se encuentra:

- Gestión empresarial de proyecto (EMP) coordinación de un conjunto de actividades para cumplir unos plazos determinados
- Gestión de la vida del producto (PLM) gestión desde la creación hasta su retirada.
- Gestión de la relación con proveedores (SRM) gestión de la relación entre empresa y proveedor.
- Gestión de las relaciones con los clientes (CRM) gestión de la relación entre empresa y cliente
- **Gestión de la cadena de suministros** (SCM) sistema que permite minimizar costo y tiempo en la distribución de los materiales.
- Gestión de las relaciones con los socios (PRM) gestión de relación entre empresa y socios
- **Gestión del conocimiento** (KM) intenta dar valor a la información recogida por la empresa para tomar mejores decisiones
- Gestión de la inteligencia del negocio (BI) esto esta compuesto por un conjunto de estrategias y herramientas para recopilar información empresarial y su administración
- Gestión del e-commerce (B2B, B2C) parte del negocio que permite integrar en el sistema, la venta de productos a través de medios electrónicos y móviles. Integra a personas (B2C), empresas (B2B) y administraciones (B2A)
- Gestión de la venta virtual (POS, TPV terminales de venta)

Futuro

- Se incorporarán al sistema todas las **tecnologías de la información**, móviles, etc.
- El e-commerce se desplazará al mobi-commerce
- Se realizarán simulaciones en los procesos productivos.