- un produit vendu en décembre peut très bien avoir été fabriqué en novembre à partir de matières achetées en octobre. Dans ce cas, il faut donc imputer au coût des produits vendus, non pas la totalité des charges du mois de décembre, mais :
 - les coûts d'approvisionnement d'octobre
 - les coûts de fabrication de novembre
 - les coûts de distribution de décembre
- Les charges de fabrication et d'approvisionnement de décembre seront, quant à elles, incorporées dans le coût des stocks de fin de période.

- le calcul du coût de revient nécessite de respecter la hiérarchie des coûts et de calculer successivement :
- le coût d'achat des matières **achetées** = prix d'achat + coûts d'approvisionnement de la période
- le coût de production des produits fabriqués = coût d'achat des matières consommées + coûts de fabrication de la période
- le coût de revient des produits vendus = coût de production des produits vendus + coûts de distribution de la période

 Pour passer du coût des matières achetées au coût des matières consommées, on utilise les comptes de stock de matière première :

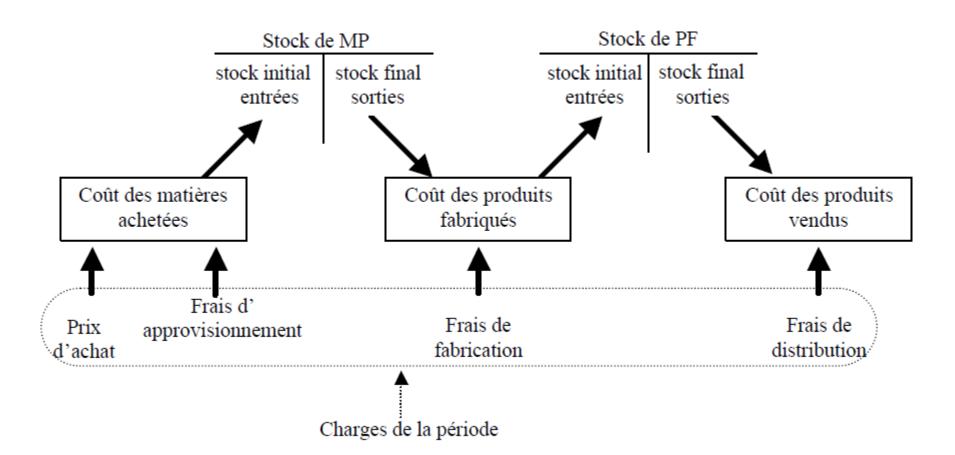
stock initial + coût des matières achetées = coût des matières consommées + stock final

• De la même façon, pour les produits finis on a :

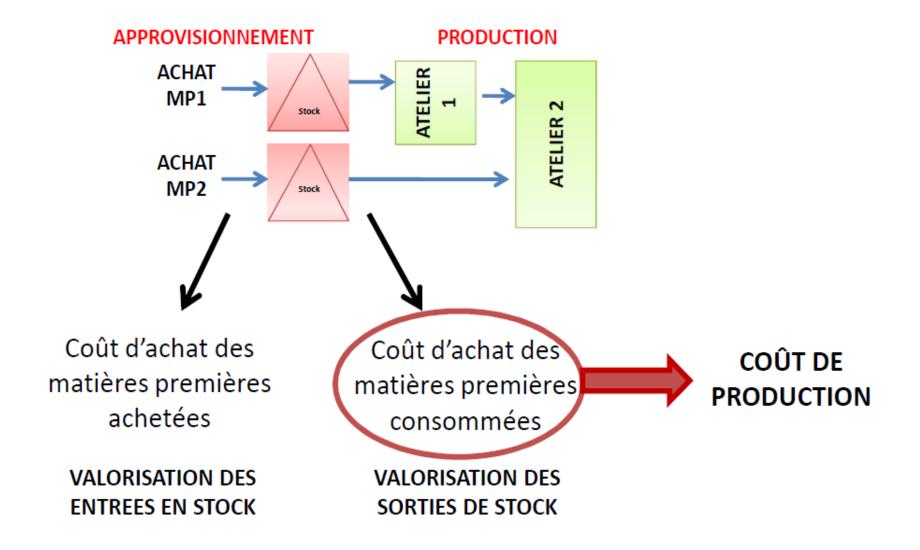
stock initial + coût des produits finis fabriqués = coût des produits vendus + stock final

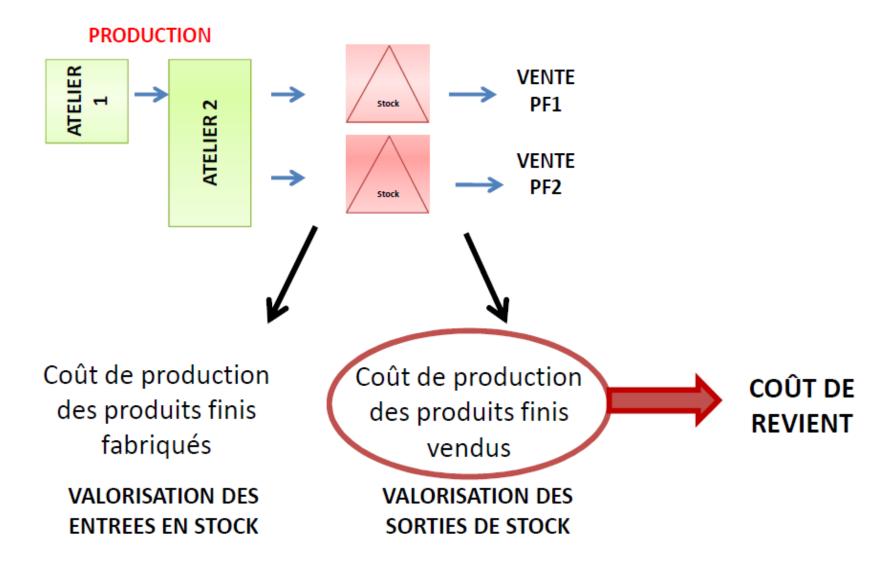
La valorisation des mouvements de stock peut se faire selon les méthodes CUMP, PEPS, DEPS

- A chaque étape, les calculs s'effectuent de façon classique:
- imputation directe des charges directes : prix d'achat pour le coût d'approvisionnement, MOD pour le coût de fabrication, etc ...
- utilisation d'une clé de répartition pour les charges indirectes : approvisionnement, fabrication, distribution, administration,



- Les stocks sont présents à tous les stades du processus de fabrication.
- La tenue des comptes de stocks en comptabilité de gestion permet le suivi des quantités et la valorisation des stocks.





STOCK INITIAL

ENTREES EN STOCK

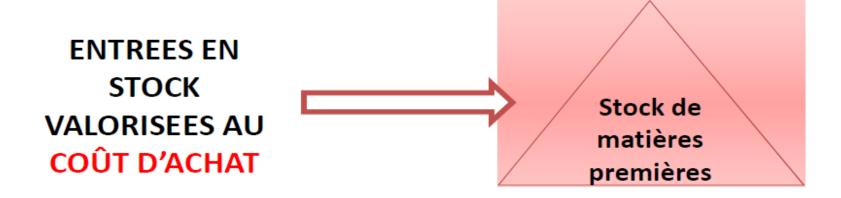
Evaluées au coût d'achat ou au coût de production

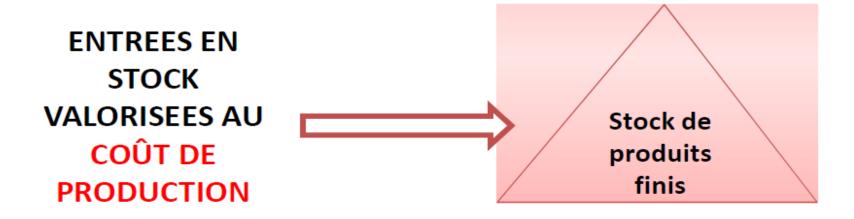
SORTIES DE STOCK

Valorisées selon la méthode d'évaluation choisie

STOCK FINAL

STOCK FINAL = STOCK INITIAL + ENTREES EN STOCK – SORTIES DE STOCK





- Méthode du premier entré premier sorti (PEPS) ou First In First Out (FIFO) ou méthode de l'épuisement des stocks
 - La valeur des sorties est calculée comme si les lots entrés les premiers étaient sortis les premiers également.
 - Cette méthode est souvent utilisée par les entreprises qui utilisent des matières périssables.

	Qté	CU	Montant		Qté	CU	Montant
Stock initial	100	0,70	70,00	Sorties (Ventes de la	1	0,70	0,70
Entrées				Coût d'achat des marchandises vendues			ndues
(Achats de la	50	0,80	40,00	Stock final	99	0,70	69,30
Période)					50	0,80	40,00
Coût d'achat des marchandises achetées					,	-	

	Qté	CU	Montant		Qté	CU	Montant
Stock initial	100	0,70	70,00	Sorties (Ventes de la	100 20	0,70 0,80	70,00 16,00
Entrées				Coût d'achat de			
(Achats de la Période)	50	0,80	40,00	Stock final	30	0,80	24,00
Coût d'achat des marchandises achetées							

 Le coût moyen pondéré est alors calculé après chaque entrée sans attendre la fin de la période.

Stock en valeur (après entrée)=
 CUMP (après une entrée)

Stock en quantités (après entrée)

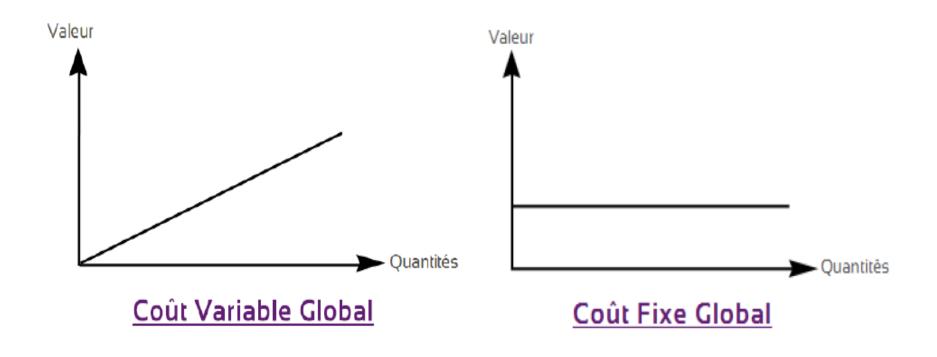
	Qté	CU	Montant			Qté	CU	Montant
Stock initial	50	5,00	250,00	Sor	ties Coût d'achat d	7 es marcha	4,667 andises v	32,67 endues
Entrées Coût d'ach	100 nat des marc	4,50 handises	450,00 achetées	Sto	ck final	143	4,667	667,33
Totaux	150	4,667	700,00	То	taux	150	4,667	700,00

SI en valeur + Entrées en valeur 700

CUMP = SI en quantités + Entrées en quantités 150

- D'autres méthodes de valorisation des sorties de stock existent :
 - dernier entré, premier sorti, DEPS (LIFO, Last In First Out) : les lots les plus récents sont épuisés en priorité.
 - Coût de remplacement, etc.

	Charges Variables	Charges Fixes
Charges Directes	Matières Premières Main d'œuvre directe	Amortissement
Charges Indirectes	Energie	Amortissement Loyers Frais Administratifs



- Une marge est une différence entre un chiffre d'affaire et un coût global
- Marge sur coût variable=
 Chiffres d'affaire- Charges variables
- La marge sur coût variable représente ce qu'il reste une fois les charges variables couverts.

- La marge sur coût variable globale de l'entreprise doit couvrir toutes les charges fixes pour que l'entreprise commence à gagner de l'argent.
- Résultat= marge sur coûts variables- charges fixes
- Quand la marge sur coûts variables est égale aux charges fixes, l'entreprise commence à gagner de l'argent : c'est le Seuil de rentabilité, ou de point mort.

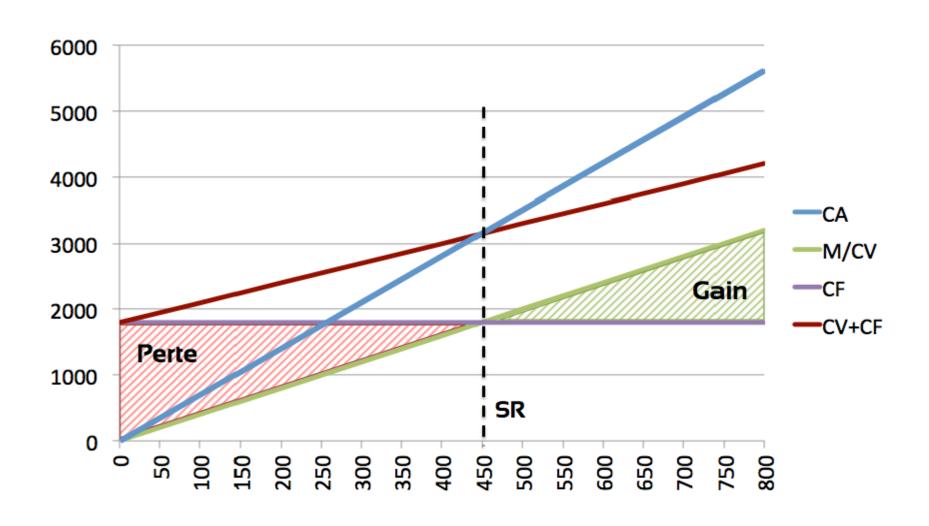
Seuil de rentabilité

• Seuil de rentabilité en quantité: quantités qui doivent être vendues pour que le résultat soit égal à 0.

 $SR_Q = C$ harges F ixes/M arge sur C oût V ariable

 Seuil de rentabilité en CA: Chiffre d'affaires qui devra être atteint pour que le résultat soit égal à 0

 $SR_{CA=}$ (Charges Fixes/Marge sur Coût variable)*prix



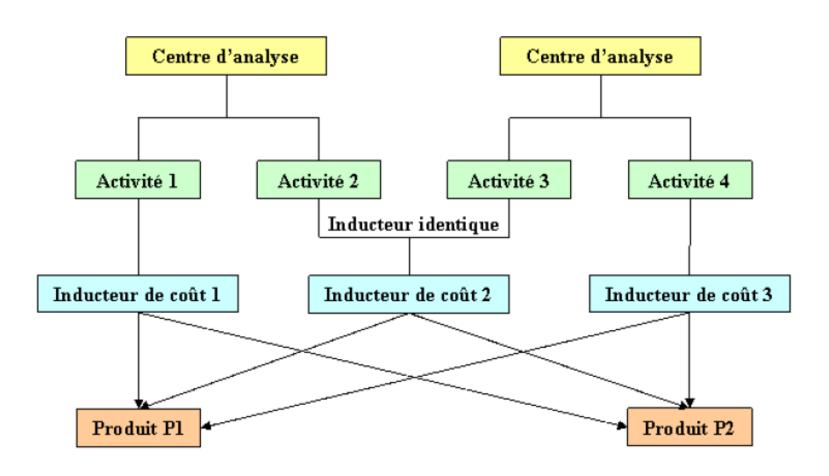
- La méthode Activity Based Costing (ABC) se caractérise par :
 - l'abandon de la référence au produit pour privilégier la référence à l'activité,
 - la réduction de la place consacrée à la fonction production,
 - la prise en compte de la valeur créée par certaines activités.

- La méthode ABC se concentre sur les coûts des activités qui seront affectés aux coûts des produits fabriqués et vendus.
- Une activité se définit comme un ensemble de tâches élémentaires.
- L'inducteur est l'unité de mesure de l'activité.
- Un processus est un ensemble d'activités nécessaires pour fournir un produit ou un service.

• Le coût d'une activité quelconque peut ainsi, être constitué des coûts relatifs aux tâches suivantes :

Commande + Fabrication + Facturation + Expédition + Maintenance

- Selon la méthode ABC on considère que :
 - les produits ou les services consomment des activités,
 - les activités consomment des ressources (matérielles, humaines, financières).



- La méthode ABC commence par décomposer les coûts des centres existants en activités,
- Puis repérer les unités d'activité dites "inducteurs de coûts", qui peuvent être classé en :
 - inducteurs de volume : heures-machine, heure de main d'oeuvre, kilogramme de matière première, etc...
 - inducteurs d'organisation ou de gestion : nombre de séries fabriquées, nombre de commandes passées, nombre de livraisons, etc...
 - inducteurs de produits ou de services : nombre de références, nombre de fournisseurs, nombre de clients, etc...
 - inducteurs caractéristiques de l'entreprise : superficie, chiffre d'affaires, etc...

- Les inducteurs de coûts peuvent être communs à plusieurs activités : inducteurs de coûts transversaux ou inducteurs d'activités.
- Les activités ayant le même inducteur sont regroupées en "centre de regroupement".
- Pour chaque centre, il s'agit de calculer les coûts unitaires de ces inducteurs en divisant le coût total par le nombre d'inducteurs.
- Les charges indirectes seront ensuite imputées aux coûts de revient des produits et des services à partir des coûts des inducteurs.

- Le coût de revient du produits comprend :
- Les charges directes :
 - les coûts des matières premières, des composants,
 - les coûts de la main d'œuvre directe.
- Les charges indirectes :
 - les coûts des inducteurs pour les différentes activités réalisées.

- La société SA fabrique deux produits X et Y dans un atelier unique. Les données du mois de septembre sont les suivantes :
 - Production 1000 produits X et 1000 produits Y
 - Coûts des matières premières est de 50dhs par unité produite
 - Toutes les autres charges sont indirectes et s'élèvent à 150000dhs
 - Prix de vente unitaire 100dhs pour X et 170dhs pour Y.
- Sachant que les charges indirectes sont réparties en temps d'usinage qui est de 6min de MO pour le produit X et de 30 min pour Y,
- Calculer le résultat par produit et le résultat global de l'entreprise

Tableau de répartition des charges indirectes

Charges indirectes	150 000
Unité d'oeuvre	Heures de MO
Nombre d'unités d'oeuvre ((1000* 6)+(1000*30))/60	600
Coût de l'unité d'oeuvre	250

Coût de revient et résultats analytiques

	X	Υ	
Matières	50	50	
Charges indirectes	250*6/60=25	250*30/60=125	
Coût de revient	75	175	
Prix de vente	100	170	
Résultat analytique	25	-5	

• Résultat global = 25*1000 -(5*1000) = 20 000 dhs

- Une analyse du centre atelier permet de constater qu'il existe deux activités différentes:
 - Une activité à caractère manuelle où interviennent des opérateurs qualifiés. Le coût a été évalué à 60 000dhs.
 - Une activité automatisée dont le coût a été évalué à 90 000 dhs.
 - Les temps de passage sur machine sont de 10min pour X et 2 min pour Y
 - L'inducteur de coût de l'activité manuelle est l'heure de MO directe
 - L'inducteur de coût de l'activité automatisée est l'heure machine.

Comptabilité par activité

	Activité manuelle	Activité automatisée
Coût de l'activité	60 000	90 000
Inducteur	Heure de MO	Heure machine
Volume de l'inducteur	600 (cf tableau précédent)	((1000*10)+(100 0*2))/60 = 200
Coût de l'inducteur	100	450

	X	Υ
Matières	50	50
Charges indirectes Inducteur H de MO Inducteur H Machine	100 * 6/60 = 10 450*10/60 = 75	100*30/60= 50 450*2/60= 15
Coût de revient	135	115
Prix de vente	100	170
Résultat analytique	-35	55

Résultat global = (-35*1000) + (55*1000) = 20000 dhs