

# Universidad Tecnológica del Perú

## Facultad de Ingeniería

Carrera de Ingeniería de Sistemas y Software

"Sistema de Venta como soporte al proceso de gestión

de ventas en la empresa Tambo en el año 2023"

## Integrantes

Yakelin Nicol Zavaleta Ramírez
Joaquín Miguel Segovia Mejía
Nelson Fabrizzio Pereira Vásquez
Sebastian Salomé Murillo
Fabricio Jefferson Salazar Ramos

Curso: Programación Orientada a Objetos

Docente: Ing. Hernán Peña Carnero

Lima - Perú

2023 - I



# ÍNDICE

1.	ASPECTOS GENERALES	3
	1.1. Introducción de la empresa	3
	1.2. Datos generales de la empresa	3
	1.3. Definición del problema	3
	1.4. Definición de objetivos	4
2.	MARCO TEÓRICO	5
	2.1. Antecedentes	5
	2.2. Fundamento Teórico	6
3.	DESARROLLO DE LA SOLUCIÓN	8
	3.1. Lista de Requerimientos funcionales	8
	3.2. Lista de Requerimientos no funcionales	8
	3.3. Matriz de casos de usos y Requerimientos	9
	3.4. Especificación de los casos de uso	12
	3.5. Diagrama de Clases	18
	3.6. Presentación del Prototipo	24
	3.7. Códigos de los formularios y pantallas de ejecución	27
BIE	BLIOGRAFÍA	35



### 1. ASPECTOS GENERALES

### 1.1. Introducción de la empresa

Tambo es una cadena peruana de tiendas de conveniencia perteneciente a la familia Lindley. En el año 2020 alcanzó la cifra de 400 locales, lo que la convierte en la más grande de su rubro en el país. El gerente general de la empresa, Luis Seminario, inauguró su primer local en el distrito de Comas, Lima, en el año 2015. Tambo inició la tendencia de colocar tiendas de conveniencia fuera de gasolineras (las cuales eran los únicos lugares donde se encontraban este tipo de locales, como "Listo!" y "Viva"). Hoy en día es una de las marcas más conocidas por el poblador limeño común, ya que abundan sus locales a lo largo de la ciudad y son fáciles de encontrar para comprar gran variedad de productos.

### 1.2. Datos generales de la empresa

#### 1.2.1. Misión

La misión de tiendas Tambo es: Mejorar la calidad de nuestros clientes y trabajadores.

### 1.2.2. Visión

"Ser la practi-tienda con más establecimientos en el país".

### 1.2.3. Objetivos de la empresa

- Ofrecer productos a los precios más competitivos del mercado.
- Satisfacer al público con menor poder adquisitivo.
- Fidelizar al público consumidor.

#### 1.3. Definición del problema

#### 1.3.1. Descripción del Problema

La empresa Tambo, una cadena de tiendas de conveniencia en Perú, necesita agilizar su proceso de ventas y mejorar la experiencia del cliente. Actualmente, Tambo realiza sus ventas de manera manual, lo que genera errores, retrasos y pérdida de tiempo tanto para los empleados como para los clientes.

### 1.3.2. Problema General

Tambo, carece de un sistema de ventas para mejorar su proceso de ventas y ofrecer una experiencia de compra más eficiente. A partir de ello, surge la siguiente



pregunta: ¿Cómo el sistema de ventas mejora el proceso de gestión de ventas de Tambo en el año 2023?

### 1.3.3. Problemas Específicos

- ¿Cómo un sistema de ventas mejora la poca optimización del control de inventario?
- ¿Cómo un sistema de ventas resuelve los problemas de control de stock y dificultades para realizar pedidos de reposición de productos de manera oportuna?
- ¿Cómo un sistema de ventas mejora el impacto en los resultados financieros ocasionado por la falta de un sistema de ventas eficiente?

### 1.4. Definición de objetivos

### 1.4.1. Objetivo General

Desarrollar un sistema de ventas para la empresa Tambo, que permita mejorar la gestión de sus ventas y optimizar el control de inventario. Con la implementación de este sistema, se espera reducir los errores y retrasos en el proceso de ventas, mejorar la satisfacción del cliente y obtener información valiosa para la toma de decisiones. Además, se espera que este sistema de ventas ayude a Tambo a ser más competitiva en el mercado y a aumentar su rentabilidad.

### 1.4.2. Objetivo Especifico

- Determinar como un sistema de ventas mejora la poca optimización del control de inventario.
- Determinar como un sistema de ventas resuelve los problemas de control de stock y dificultades para realizar pedidos de reposición de productos de manera oportuna.
- Determinar como un sistema de ventas mejora el impacto en los resultados financieros por ocasionado por la falta de un sistema de ventas eficiente.

### 1.4.3. Alcances y Limitaciones

El desarrollo del sistema se basa en realizar un sistema que va a ayudar y facilitar la agilización del proceso de ventas y así lograr una eficaz manera de atender a los clientes. En términos generales, el alcance del sistema va a incluir un registro de ventas que permitirá el registro de ventas de los productos que se comercializan en Tambo, incluyendo información como el producto, el precio, la cantidad, el cliente y el medio de pago utilizado. Es importante destacar que el alcance del sistema puede variar en función



de los recursos para el desarrollo del proyecto, así como de las necesidades específicas de la empresa Tambo.

### 2. MARCO TEÓRICO

#### 2.1. Antecedentes

### 2.1.1. Antecedentes nacionales

Yaurima (2019) en su investigación buscó aplicar la integración de un sistema contable con el sistema de ventas de un restaurante en la ciudad de Lima, Perú, para ello se realizó un levantamiento del total de información que dispone la empresa con el fin de saber la cantidad de parámetros necesarios para para realizar las consultas, filtros y validaciones. Finalmente, los resultados demostraron que la integración de los sistemas mejoró considerablemente la gestión contable de la empresa.

Quispe (2021) en su investigación buscó integrar un sistema de ventas en la botica Cloti en la ciudad de Cañete, Perú, para ello se empleó el enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental. La población estuvo compuesta por los trabajadores de la botica Cloti, mientras tanto la muestra fueron 10 trabajadores del área de soporte técnico, a quienes se les aplico como instrumento un cuestionario. Finalmente, los resultados demostraron que la implementación de un sistema de ventas permitió mejorar el proceso de registro de ventas y contribuyo con la reducción del tiempo de atención, mejorando de esta forma la experiencia de compra en la botica Cloti.

#### 2.1.2. Antecedentes internacionales

Martín (2019) en su investigación buscó diseñar e implementar un sistema de inventarios para el almacén de pinturas y ferretería Ferrecolor en la ciudad de Villavicencio, Colombia, para ello se empleó las metodologías de desarrollo de software, con un diseño no experimental. Finalmente, los resultados han demostrado que esta solución le ha permitido al almacén y su administrador, consultar y controlar la base de datos de su inventario, y gracias a ello enfocar los recursos y lograr un mejor crecimiento empresarial.



Cieri (2022) en su investigación buscó implementar una aplicación móvil para la gestión del ciclo de vida de automóviles de un concesionario en la ciudad de Las Palmas, España, para ello se emplearon las metodologías de desarrollo de software móvil, con un diseño no experimental. La población estuvo conformada por los trabajadores de la empresa concesionaria, mientras que la muestra fueron 15 trabajadores del área de soporte técnico, a quienes se les aplico como instrumento un cuestionario. Finalmente, los resultados han demostrado que la aplicación ha permitido automatizar el proceso de la gestión del ciclo de vida de los automóviles de la concesionaria.

#### 2.2. Fundamento Teórico

#### 2.2.1. **JAVA**:

Java es un lenguaje de programación de propósito general, orientado a objetos, desarrollado por Sun Microsystems en la década de 1990. El lenguaje de programación Java es conocido por su portabilidad, lo que significa que puede ser ejecutado en cualquier plataforma que tenga una máquina virtual Java (JVM) instalada. Además, Java es un lenguaje seguro que utiliza un sistema de gestión de memoria automatizado y tiene una amplia biblioteca de clases y métodos para realizar tareas comunes.

#### 2.2.2. NetBeans

NetBeans es un entorno de desarrollo integrado (IDE) que se utiliza para desarrollar aplicaciones en varios lenguajes de programación, incluyendo Java. NetBeans es una herramienta muy útil para desarrolladores de Java, ya que proporciona una amplia gama de características, como la edición de código, depuración, compilación, y muchas más. NetBeans también ofrece la posibilidad de trabajar con varios marcos de trabajo y tecnologías, como JUnit, Struts e Hibernate.

### 2.2.3. Base de Datos - SQL

SQL (Structured Query Language) es un lenguaje utilizado para administrar y manipular datos en un sistema de gestión de bases de datos (DBMS). SQL se utiliza para realizar tareas como la creación, modificación y eliminación de tablas y registros en una base de datos. Algunas de las operaciones más comunes que se realizan con SQL son la selección, inserción, actualización y eliminación de datos.



### 2.2.4. Lenguaje Unificado de Modelo – UML

El Lenguaje Unificado de Modelado (UML) es un lenguaje de modelado visual que se utiliza para representar y diseñar sistemas de software. UML proporciona una serie de herramientas para modelar sistemas de software, como diagramas de casos de uso, diagramas de clases, diagramas de secuencia y muchos otros. Estas herramientas son útiles para los desarrolladores de software porque les permiten visualizar, diseñar y comunicar de manera efectiva las ideas y los conceptos que se necesitan para construir un sistema de software.

### 2.2.5. Diagrama de Casos de Uso

Un diagrama de casos de uso es una herramienta utilizada en el modelado de sistemas para identificar los requisitos funcionales y no funcionales de un sistema de software. Un diagrama de casos de uso muestra las relaciones entre los actores y los casos de uso de un sistema, lo que ayuda a los desarrolladores a comprender mejor los requisitos del sistema y las interacciones entre los usuarios y el sistema.

#### 2.2.6. Sistema de Ventas

Un sistema de ventas es un conjunto de procesos y herramientas que se utilizan para gestionar el proceso de venta de un producto o servicio. Un sistema de ventas puede incluir desde la administración de inventarios hasta la gestión de relaciones con clientes, pasando por la gestión de facturación y cobranza. Un buen sistema de ventas puede ayudar a mejorar la eficiencia y la efectividad de una empresa al automatizar muchos de los procesos que se necesitan para vender productos o servicios.



### 3. DESARROLLO DE LA SOLUCIÓN

### 3.1. Lista de Requerimientos funcionales

Para el desarrollo y correcto funcionamiento del Sistema de Ventas de Tambo, se necesitan las siguientes funcionalidades:

- RF01: El sistema permitirá el registro de usuarios, los cuales deberán proporcionar la una serie de datos de forma obligatoria. Entre ellos se destacan el correo electrónico y la contraseña. Además, debe validad que el correo electrónico del cliente no se encuentre previamente registrado en el sistema.
- RF02: El sistema debe permitir a los usuarios iniciar sesión empleando su correo electrónico y contraseña previamente registrados.
- RF03: El sistema debe permitir a los usuarios realizar compras de los productos seleccionados. Además, al seleccionar un producto debe permitir ingresar la cantidad del mismo.
- RF04: El sistema permitirá visualizar el resumen de los productos seleccionados por los usuarios. Asimismo, debe permitir quitar productos de la lista de compras si el usuario lo requiere.
- RF05: El sistema debe permitir a los usuarios realizar el pago de sus compras usando métodos de pago válidos, como lo pueden ser tarjetas bancarias. Para ello, el sistema deberá validar los métodos de pago seleccionados.
- RF06: Una vez finalizado y validado el proceso de pago, el sistema debe guardar la compra realizada por el usuario en el historial de compras, donde se visualizará: el código, fecha, hora e importe total de la compra.

### 3.2. Lista de Requerimientos no funcionales

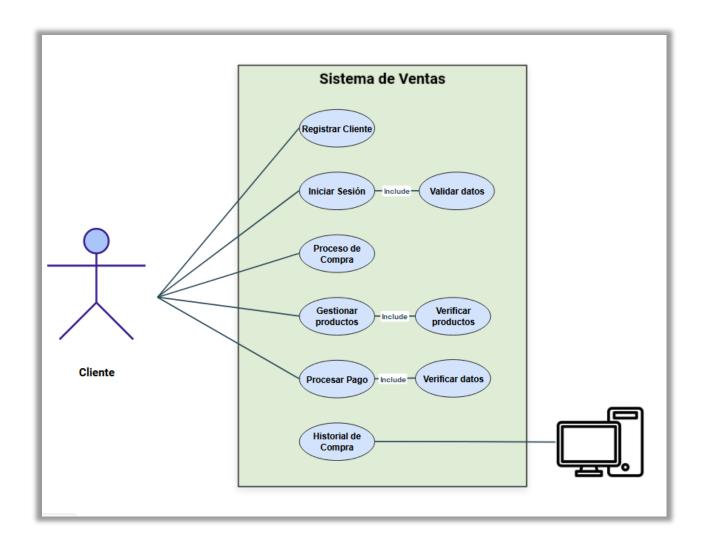
- RNF01: El sistema debe proporcionar un tiempo de respuesta rápido cuando el usuario realice acciones dentro del mismo. Esto garantizará una respuesta fluida y ofrecerá una experiencia satisfactoria al cliente.
- RNF02: El sistema debe ser escalable para que en un futuro pueda manejar un mayor volumen de usuarios, transacciones y carga de trabajo.
- RNF03: El sistema debe garantizar una alta disponibilidad, asegurando que este disponible las 24 horas del día.
- **RNFO4:** El sistema debe ser compatible con una amplia gama de dispositivos y plataformas, garantizando que la interfaz del sistema se muestre adecuadamente.



### 3.3. Matriz de casos de usos y Requerimientos

### 3.3.1. Diagrama de Casos de Uso

A continuación, se presenta el diagrama de Casos de Uso, donde se podrá apreciar las interacciones que podrá realizar el usuario con el sistema de Ventas de Tambo.



Fuente: Elaboración Propia



### 3.3.2. Matrices de Casos de Uso

## Registro de Cliente

ID	Е	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
P1	E1	Registro Exitoso	Datos: DNI, nombre, etc. Email: ******@prueba.com Contraseña: ********	Cliente registrado correctamente. Los datos son almacenados para su posterior uso.
P2	E2	Registro Invalido	Datos: DNI, nombre, etc. Email: Contraseña: ********	Cliente no registrado en el sistema.

## Inicio de Sesión

ID	0	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
				Se permite el ingreso y
P1	01	Inicio de Sesión	Usuario: ******@prueba.com	se le redirecciona al
	01	Exitoso	Contraseña: 123456	apartado de proceso de
				compra.
				No se permite el ingreso
P2	02	Inicio de Sesión	Usuario: ******@prueba.com	al sistema y se sugiere
		Invalido	Contraseña: 654321	revisar los datos
				proporcionados.
				Se permite el ingreso y
P3	О3	Inicio de Sesión	Usuario: N/A	se le redirecciona al
23		como invitado	Contraseña: N/A	apartado de proceso de
				compra.

## Proceso de Compra

ID	0	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
P1	O1	Selección de Productos	Producto 1: *****  Producto 2: *****  Producto 3: *****	El cliente selecciona los productos que desea.

10



### Gestión de Productos

ID	0	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
P1	01	Revisión de Productos	Producto 1: *****  Producto 2: *****  Producto 3: *****	El cliente revisa los productos que desea y comprueba el precio total.
P2	O2	Eliminación de Productos	Producto 1: ***** Producto 2: *****	El cliente elimina uno o varios productos de su lista de compra y se actualiza el precio total.

## Proceso de Pago

ID	0	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
P1	O1	Pago Exitoso	Datos del cliente: *******  Tarjeta: *********  FV: **/** CCV: ***	Pago realizado exitosamente. Los datos proporcionados son correctos.
P2	O2	Pago Rechazado	Datos del cliente: *******  Tarjeta: *********  FV: **/** CCV: N/A	Pago rechazado. Algún dato ha sido ingresado incorrectamente.

## Historial de Compra

ID	0	Nombre CP	Datos de Entrada	Resultado Esperado
			Código: *****	Pago realizado
P1	01	Historial	Fecha: **/**	exitosamente. Los datos
-	Oi	actualizado	Hora: **: **	proporcionados son
			Importe total: S/. ****	correctos.
			Código: *****	Pago rechazado. Algún
P2	O2	Historial no	Fecha: **/**/**	dato ha sido ingresado
		actualizado	Hora: **: **	incorrectamente.
			Importe total: S/. ****	moon oolamonto.



## 3.4. Especificación de los casos de uso

## 3.4.1. Caso de Uso: Registro del Cliente

ID	CU-01			
Nombre	Registro de Cliente			
Descripción	El cliente se dispone a registrarse en el sistema de compra, lo cual le			
2000 ipolon	proporci	onará ciertos beneficios.		
Actores	Clientes	de Tambo		
Precondición	El cliente	e deberá tener un correo electrónico valido y actualizado.		
	Paso	Acción		
	1	El cliente ingresa los siguientes atributos: DNI, nombre,		
	•	apellidos y número de contacto, en sus respectivos campos.		
	2	El cliente ingresa su correo electrónico dentro del campo		
Flujo Principal		correspondiente a la misma.		
	3	El cliente crea e ingresa su contraseña.		
	4	El sistema verifica que todos los campos estén completos		
		y que no haya datos repetidos en la base de datos.		
	5	Finaliza el caso de uso.		
Postcondición	El cliente	e se ha registrado correctamente en el sistema y se dispone		
1 osteonalcion	a iniciar	sesión con sus credenciales.		
	Paso	Acción		
		<b>4.1.</b> El sistema muestra un mensaje de error, debido a que		
		algún campo está incompleto.		
Flujo Alterno	4	<b>4.2.</b> El sistema muestra de error, debido a que algún dato		
	_	es invalido.		
		<b>4.3.</b> El sistema muestra un mensaje de error, debido a que		
		algún dato ya está registrado en la base de datos.		
Anotaciones				
	1			



## 3.4.2. Caso de Uso: Inicio de Sesión

ID	CU-02	CU-02		
Nombre	Inicio de Sesión			
Descripción	El cliente se dispone a iniciar sesión con su correo electrónico y contraseña para ingresar al sistema.			
Actores	Clientes	de Tambo		
Precondición	El cliente	e deberá estar registrado en el sistema de Tambo.		
	Paso	Acción		
	1	El cliente ingresa su correo electrónico dentro del campo que contiene el mismo nombre.		
Flujo Principal	2	El cliente ingresa su contraseña dentro del campo correspondiente a la misma.		
	3	El sistema verifica que todos los campos estén completos y que no haya datos repetidos en la base de datos.		
	4	Finaliza el caso de uso.		
Postcondición	El client	e se ha iniciado sesión correctamente en el sistema y se		
rostcondicion	dispone	a iniciar con el Proceso de Compra.		
	Paso	Acción		
Flujo Alterno	3	<ul><li>3.1. El sistema muestra un mensaje de error, debido a que algún campo está incompleto.</li><li>3.2. El sistema muestra de error, debido a que algún dato es invalido.</li></ul>		
Anotaciones	Si el cliente lo requiere, puede iniciar sesión como invitado.			



## 3.4.3. Caso de Uso: Inicio de Sesión

ID	CU-03		
Nombre	Proceso de compra		
	El client	e se dispone a seleccionar los productos de su gusto, los	
Descripción	cuales e	starán divididos por categorías.	
Actores	Clientes	de Tambo	
	El client	e debe iniciar sesión en el sistema o en su defecto ingresar	
Precondición	como in	vitado.	
	Paso	Acción	
	1	El cliente selecciona la categoría del producto que desea.	
		El cliente escoge los productos que desea y los agrega a su	
	2	lista de compra.	
		El sistema realiza las operaciones correspondientes para	
	3	mostrar el precio parcial de los productos seleccionados.	
Flujo Principal	4	Finaliza el caso de uso.	
	El cliente	e se ha seleccionado los productos que necesita y se dispone	
Postcondición	a pasar al apartado de Gestión de Productos.		
	Paso	Acción	
		2.1. El sistema muestra un mensaje de error, debido a que	
Flujo Alterno	el producto no tiene stock.		
Anotaciones			



## 3.4.4. Caso de Uso: Inicio de Sesión

ID	CU-04			
Nombre	Gestión de Productos			
El cliente se dispone a revisar los productos que ha				
Descripción	seleccio	nado, así mismo, durante este proceso el usuario podrá		
	eliminar	productos si lo requiere.		
Actores	Clientes	de Tambo		
Precondición	El cliente	e debe haber seleccionado productos durante el Proceso de		
	Compra.			
	Paso	Acción		
	1	El cliente revisa los productos que ha seleccionado.		
	2	El cliente visualiza en pantalla el resumen de precio total		
Flujo Principal	2	por los productos seleccionados.		
	3	El cliente, conforme con su lista de productos, presiona un		
		botón que le redireccionará al apartado de Proceso de		
		Pago.		
	4	Finaliza el caso de uso.		
Postcondición	El cliente ha verificado los productos que tiene en su lista de com			
Postcondicion	y se disp	oone a pasar al apartado de Proceso de Pago.		
	Paso	Acción		
		1.1. El cliente elimina uno o varios productos de su lista de		
Flujo Alterno	_	compra.		
	1	<b>1.2.</b> El sistema actualiza el precio total de compra, el cual		
		será mostrado en pantalla-		
Anotaciones				



## 3.4.5. Caso de Uso: Proceso de Pago

ID	CU-05		
Nombre	Proceso de Pago		
Descripción	El client	e se dispone a pagar el importe de los productos que ha	
Descripcion	seleccio	nado previamente.	
Actores	Clientes	de Tambo	
Precondición	El cliente	e debe haber revisado y aceptado su lista de compras	
	durante	el proceso Gestión de Productos.	
	Paso	Acción	
	1	El sistema completa automáticamente los datos del cliente	
	-	que ha iniciado sesión en el sistema.	
Flujo Principal	2	El cliente selecciona el método de pago que utilizará para	
- rajo i imolpai		realizar el pago.	
	3	El cliente realiza el pago del importe final, mediante una	
		tarjeta bancaria o en su defecto en efectivo.	
	4	Finaliza el caso de uso.	
Postcondición	Una vez completado el proceso de pago, el sistema guarda la comp		
1 ostcondicion	realizada	a por el cliente en el apartado de Historial de Compra.	
	Paso	Acción	
		3.1. El cliente ingresa uno o varios datos bancarios	
Flujo Alterno	3	erróneos.	
	3	3.2. El sistema rechaza el pago, debido a los datos erróneos	
		proporcionados.	
Anotaciones			



## 3.4.6. Caso de Uso: Historial de Compra

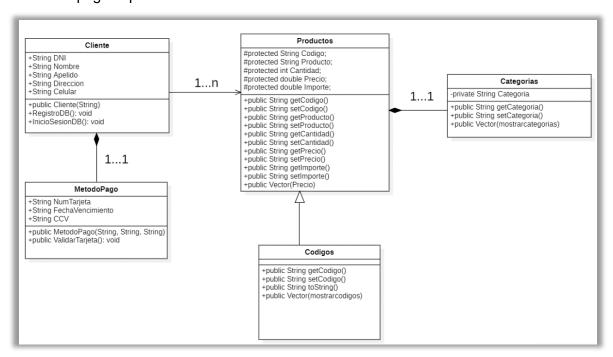
ID	CU-06	
Nombre	Historial de Compra	
Descripción	El sistema guarda la información de la compra realizada por el cliente en su historial de compra.	
Actores	Sistema de Compra de Tambo	
Precondición	El cliente debe haber realizado exitosamente el pago de los	
	productos que ha seleccionado previamente.	
Flujo Principal	Paso	Acción
	1	El sistema verifica que el pago se haya realizado correctamente.
	2	El sistema reúne los datos de la compra realizada por el cliente.
	3	El sistema guarda los datos de la compra realizada por el
		cliente en el apartado Historial de Compras, el cual es único
		de cada cliente.
	4	Finaliza el caso de uso.
Postcondición	El cliente visualiza su historial de compras actualizado con los	
	detalles de los productos adquiridos.	
Flujo Alterno	Paso	Acción
		1.1. El sistema rechaza el método de pago.
	1	1.2. El sistema no actualiza el historial de compras del
		cliente.
Anotaciones		



### 3.5. Diagrama de Clases

A continuación, se presenta el diagrama de clases UML del sistema de compras. Este diagrama es una representación visual de las entidades principales y las relaciones entre ellas en nuestro sistema. Al diseñar el diagrama, tuvimos en cuenta la estructura y la lógica de nuestro sistema, así como las interacciones entre las diferentes entidades.

- Relación de asociación entre Clientes y Productos, un cliente puede tener acceso a diferentes productos.
- Relación de herencia entre Códigos y Productos, Códigos hereda atributos de la clase Productos.
- Relación de composición entre Productos y Categorías, un producto pertenece a una categoría específica.
- Relación de composición entre Clientes y Método Pago, un cliente tiene un método de pago específico.



Fuente: Elaboración Propia



### 3.5.1. Clase Cliente

```
oublic class Cliente {
   String DNI;
   String Nombre;
   String Apellido;
   String Direccion;
   String Celular;
   String Email;
   String Pass;
   public Cliente(String DNI, String Nombre, String Apellido, String Direccion, String Celular, String Email, String Pass) {
       this.DNI = DNI;
       this.Nombre = Nombre;
       this.Apellido = Apellido;
this.Direccion = Direccion;
       this.Celular = Celular;
       this.Email = Email;
       this.Pass = Pass;
   public Cliente(String Email, String Pass) {
       this.Email = Email;
       this.Pass = Pass;
```

```
void RegistroDB(){

if(DNI.isEmpty() || Nombre.isEmpty() || Apellido.isEmpty() || Direccion.isEmpty() || Celular.isEmpty() || Fass.isEmpty

JOptionPane.shawMessageDialog(sarentComponent: null, message: "Debes rellenar todos los campos");

}else{
    try{
    Connection con=Conexion.getConexion();
    PreparedStatement ps=con.prepareStatement(sal: "INSERT INTO CLIENTE (DNI, Nombre, Apellido, Direccion, Celular, Email, Pass) VALUES(?,?)

ps.setString(parameterIndex: 1, x: DNI);
    ps.setString(parameterIndex: 2, x: Nombre);
    ps.setString(parameterIndex: 3, x: Apellido);
    ps.setString(parameterIndex: 4, x: DIRCCION);
    ps.setString(parameterIndex: 5, x: Celular);
    ps.setString(parameterIndex: 5, x: Celular);
    ps.setString(parameterIndex: 6, x: Email);
    ps.setString(parameterIndex: 7, x: Nombre);
    ps.setString(parameterIndex: 7, x: Nombre);
    ps.setString(parameterIndex: 7, x: Nomb
```

```
Void InicioScion96(){

String unl="SELECT * "+"FROM CLIENTE WHERE Email="*-Email*" and Pass=""+Pass+"";

tryt

Connection con=Conexion. getConexion();

PreparedStatement ps=con.prepareStatement(sci.url); //Precompila is consults de SQL

ResultSet r=ps.executeQuery();

if(rs.next()){

//Si existe el Email

String gars-getString(cubumicati: "Email");

String paers-getString(cubumicati: "Pass");

String napers-getString(cubumicati: "Apellido");

if(Pass.equals(smbjet: pa)){

//Si la contraseña es igual, se redireccions a siguiente proceso

JOptionPane.showMessageDialog(garentComposent: null, message: "Bienvenido");

Login lg=new Login();

Lg.setVisible(s: false);

Menu-principal Menu-new MenuPrincipal();

Menu-setVisible(s: true);

Menu-jbOMI_Historial.setText(non+" "-ape);

}else{

JOptionPane.showMessageDialog(sarentComposent: null, message: "El correo electrónico no está registrado");

}

}catch(SQLException ex){

JOptionPane.showMessageDialog(sarentComposent: null, message: toString());

}
```



### 3.5.2. Clase Productos

```
public class Productos {
21
         protected String Codigo;
          protected String Producto;
22
23
          protected int Cantidad;
          protected double Precio;
24
25
          protected double Importe;
26
0
          public String getCodigo() {
28
              return Codigo;
29
30
@ <u>-</u>
          public void setCodigo(String Codigo) {
32
              this.Codigo = Codigo;
33
34
35 📮
          public String getProducto() {
36
              return Producto;
37
38
39 -
          public void setProducto(String Producto) {
40
              this.Producto = Producto;
41
42
43
          public int getCantidad() {
44
              return Cantidad;
45
46
47
          public void setCantidad(int Cantidad) {
48
              this.Cantidad = Cantidad;
49
50
51 📮
          public double getPrecio() {
52
              return Precio;
53
```

```
public double getImporte() {
    return Importe;
public void setImporte(double Importe) {
    this.Importe = Importe;
public Vector<Productos> Precio(double Precio){
    PreparedStatement ps=null;
    ResultSet rs=<u>null</u>;
    Conexion cx=new Conexion();
    Connection con=cx.getConexion();
    Vector<Productos> datos= new Vector<Productos>();
    Productos dat=<u>null</u>;
        String sql="SELECT Precio FROM Producto where Codigo='"+Codigo+"'";
        ps=con.prepareStatement(sql);
        rs=ps.executeQuery();
        dat=new Productos();
        while(rs.next()){
            dat=new Productos();
            dat.setCodigo(codigo:rs.getString(columnLabel: "Precio"));
            datos.add(e: dat);
        rs.close();
    \} {\tt catch}({\tt SQLException} \ {\tt ex}) \{
        System.err.println(x: ex.toString());
    return datos;
```



### 3.5.3. Clase Categorías

```
public class Categorias {
    private String Categoria;

public String getCategoria() {
    return Categoria;
}

public void setCategoria(String Categoria) {
    this.Categoria = Categoria;
}

public String toString() {
    return Categoria;
}
```

```
public Vector<Categorias> mostrarcategorias(){
   PreparedStatement ps=null;
    ResultSet rs=null;
    Conexion cx=new Conexion();
    Connection con=cx.getConexion();
    Vector<Categorias> datos= new Vector<Categorias>();
    Categorias dat=<u>null</u>;
    try{
        String sql="SELECT Categoria FROM CATEGORIA";
        ps=con.prepareStatement(sql);
        rs=ps.executeQuery();
        dat=new Categorias();
        dat.setCategoria(Categoria:"Seleccione categoria");
        datos.add(e: dat);
        while(rs.next()){
            dat=new Categorias();
            dat.setCategoria(Categoria:rs.getString(columnLabel: "Categoria"));
            datos.add(e: dat);
        rs.close();
    }catch(SQLException ex){
        System.err.println(x: ex.toString());
    return datos;
```



### 3.5.4. Clase Códigos

```
public class Codigos extends Productos {
      //private String Codigo;
      @Override
Ţ
      public String getCodigo() {
          return Codigo;
      @Override
      public void setCodigo(String Codigo) {
          this.Codigo = Codigo;
      @Override
Ģ
      public String toString(){
          return Codigo;
      public Vector<Codigos> mostrarCodigos(String Categoria){
          PreparedStatement ps=null;
          ResultSet rs=null;
          Conexion cx=new Conexion();
          Connection con=cx.getConexion();
          Vector<Codigos> datos= new Vector<Codigos>();
          Codigos dat=null;
          try{
              String sql="SELECT Codigo FROM Producto where Categoria='"+Categoria+"'";
              ps=con.prepareStatement(sql);
              rs=ps.executeQuery();
              dat=new Codigos();
               dat.setCodigo(codigo:"Seleccione código");
               datos.add(e: dat);
```

```
dat=new Codigos();
  dat.setCodigo(codigo:"Seleccione código");
  datos.add(e: dat);

while(rs.next()){
    dat=new Codigos();
    dat.setCodigo(codigo:rs.getString(columnLabel: "Codigo"));
    datos.add(e: dat);
}

rs.close();
}catch(SQLException ex){
    System.err.println(x: ex.toString());
}
return datos;
}
```



### 3.5.5. Clase MétodoPago

```
public class MetodoPago {
    String NumTarjeta;
    String FechaVencimiento;
    String CCV;

public MetodoPago(String NumTarjeta, String FechaVencimiento, String CCV) {
    this.NumTarjeta = NumTarjeta;
    this.FechaVencimiento = FechaVencimiento;
    this.CCV = CCV;
}
```

```
public void ValidarTarjeta(){
    String url="SELECT NumTarjeta, FechaVencimiento, CCV FROM TARJETA WHERE NumTarjeta=""+NumTarjeta+"" "+"and FechaVencimiento=""+
             FechaVencimiento+"' and CCV='"+CCV+"'";
            Connection con=Conexion.getConexion();
            PreparedStatement ps=con.prepareStatement(sql:url); //Precompila la consulta de SQL
            ResultSet rs=ps.executeQuery();
            if(rs.next()){
                String nt=rs.getString(columnLabel: "NumTarjeta");
String fv=rs.getString(columnLabel: "FechaVencimiento");
                String ccv=rs.getString(columnLabel: "CCV");
                 if(NumTarjeta.equals(anobject: nt) && FechaVencimiento.equals(anobject: fv) && CCV.equals(anobject: ccv)){
                   JOptionPane.showMessageDialog(parentComponent: null, message: "COMPRA PROCESADA!");
                  //Agregamos los datos de la compra al historial de compras del cliente
String url1="INSERT INTO ";
                   PreparedStatement pt=con.prepareStatement(sql:url1); //Precompila la consulta de SQL
                     JOptionPane.showMessageDialog(parentComponent: null, message: "PAGO RECHAZADO, REVISE LOS DATOS INGRESADOS");
    }catch(SQLException ex){
         System.err.println(x: ex);
```

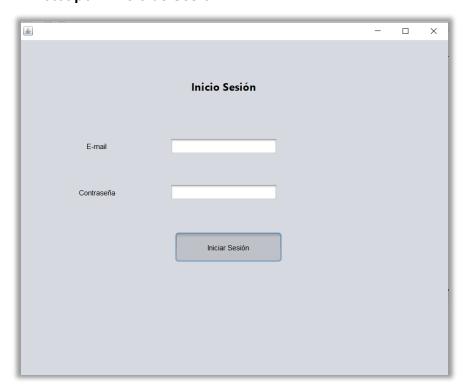


## 3.6. Presentación del Prototipo

## 3.6.1. Prototipo – Registro de Usuario



## 3.6.2. Prototipo - Inicio de Sesión





## 3.6.3. Prototipo - Proceso de Compra

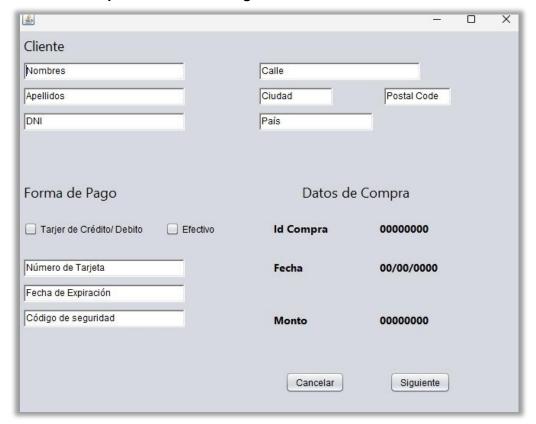


## 3.6.4. Prototipo - Gestión de Productos





## 3.6.5. Prototipo - Proceso de Pago



### 3.6.6. Prototipo – Historial de Compras





### 3.7. Códigos de los formularios y pantallas de ejecución

### 3.7.1. Inicio de Sesión



#### 3.7.1.1. Botón Iniciar Sesión

```
private void jbtnIniciarSesionActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent evt) {
    // BOTÓN INICIAR SESIÓN

    String Email=this.jtxtEmail.getText();
    String Pass=this.jtxtPass.getText();

    MenuPrincipal Mp=new MenuPrincipal();
    Mp.setEmail(Email: jtxtEmail.getText());

    Cliente cl=new Cliente(Email, Pass);
    cl.InicioSeionDB();
    this.dispose();
}
```

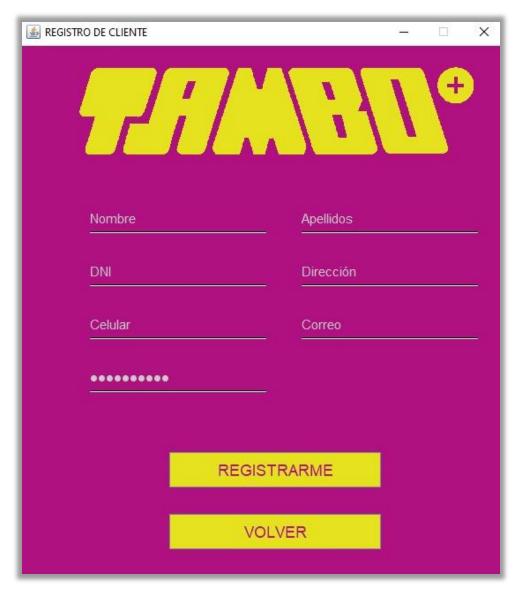


### 3.7.1.2. Botón Registrarme

```
private void jbtnRegistroActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent evt) {
    // BOTÓN REGISTRARME

    Registro RegistroFrame = new Registro();
    RegistroFrame.setVisible(b: true);
    RegistroFrame.pack();
    RegistroFrame.setLocationRelativeTo(c: null); // Centra el formulario this.dispose();
}
```

### 3.7.2. Registro de Usuario





### 3.7.2.1. Botón Registrarme

```
private void jbtnRegistrarmeActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent eyt) {
    // TODO add your handling code here:
    String DNI=this.jtxtDNI.getText();
    String Nombre=this.jtxtNombre.getText();
    String Apellido=this.jtxtApellido.getText();
    String Direccion=this.jtxtDireccion.getText();
    String Celular=this.jtxtCelular.getText();
    String Email=this.jtxtEmail.getText();
    String Pass=this.jtxtPass.getText();
    Cliente cl=new Cliente(DNI, Nombre, Apellido, Direccion, Celular, Email, Pass);
    cl.RegistroDB();
    this.dispose();
}
```

#### 3.7.2.2. Botón Volver

```
private void jbtnIniciarSesion1ActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent evt) {
    // TODO add your handling code here:

    Login LoginFrame = new Login();
    LoginFrame.setVisible(b: true);
    LoginFrame.pack();
    LoginFrame.setLocationRelativeTo(c: null);//Centra el formulario this.dispose();
}
```

## 3.7.3. Menú Principal - Comprar





### 3.7.3.1. Botón Carrito

```
private void jbtnAgregarCarritoActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent evt) {
    Productos Carrito=new Productos();

    Carrito.setCodigo(codigo:jcbxCodigos.getSelectedItem().toString());
    Carrito.setProducto(Producto: jlbProducto.getText());
    Carrito.setPrecio(Precio:precio);
    Carrito.setCantidad(cantidad: cantidad);

    importe=Math.round(precio*cantidad);

    Carrito.setImporte(Importe:importe);

    jspCantidad.setValue(value: 1);

    ListaVentas.add(e: Carrito);
    ActualizarTabla();
    BorrarVenta();
}
```

### 3.7.4. Menú Principal - Carrito de compras





## 3.7.4.1. Botón pagar productos

```
private void jbtnPagarActionPerformed(java.awt.event.ActionEvent evt) {
    // TODO add your handling code here:
    jTabbedPane1.setSelectedIndex(index: 2);
}
```

## 3.7.5. Menú Principal - Selección de método de Pago





## 3.7.6. Menú Principal – Método de Entrega

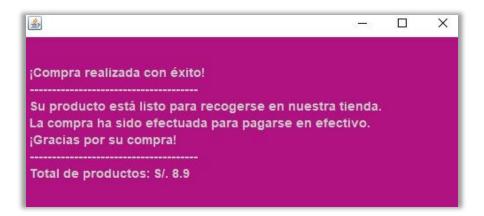




### 3.7.7. Menú Principal - Apartado de Historial de Compras

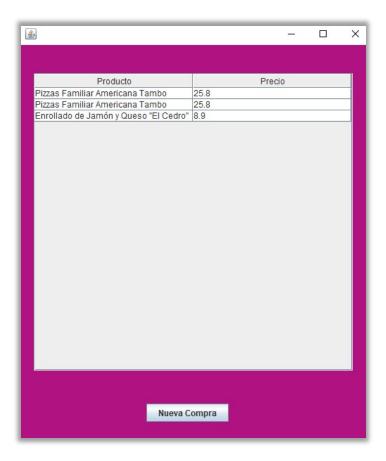


### 3.7.8. Menú Principal – Apartado de Compra Finalizada





## 3.7.9. Menú Principal – Apartado del Historial de Compras





### **BIBLIOGRAFÍA**

- (2015). Tambo+: La tienda de conveniencia que mezcla el canal tradicional con lo moderno. PerúRetail. <a href="https://www.peru-retail.com/tambo-la-tienda-de-conveniencia-que-mezcla-el-canal-tradicional-con-lo-moderno/">https://www.peru-retail.com/tambo-la-tienda-de-conveniencia-que-mezcla-el-canal-tradicional-con-lo-moderno/</a>
- Vásquez, A. (2020). Tambo supera las 400 tiendas y afirma llegará a 600 para el bicentenario. Mercado Negro. <a href="https://www.mercadonegro.pe/retail/tambo-supera-las-400-tiendas-y-afirma-llegara-a-600-para-el-bicentenario/">https://www.mercadonegro.pe/retail/tambo-supera-las-400-tiendas-y-afirma-llegara-a-600-para-el-bicentenario/</a>
- Yaurima, K. (2019). Integración del sistema contable con el sistema de ventas de un restaurante [Tesis de grado, Universidad Tecnológica del Perú]. Repositorio Institucional de la Universidad Tecnológica del Perú. https://repositorio.utp.edu.pe/handle/20.500.12867/1967
- Quispe, F. (2021). Implementación del sistema de ventas en botica Cloti Cañete; 2021
   [Tesis de grado, Universidad Católica de los Ángeles de Chimbote]. Repositorio institucional de la Universidad Católica de los Ángeles de Chimbote.
   https://repositorio.uladech.edu.pe/handle/20.500.13032/31801
- Martín, E. (2019). Diseño e implementación de sistemas de inventarios para el almacén de pinturas y ferretería Ferrecolor [Tesis de grado, Universidad Cooperativa de Colombia]. Repositorio Universidad Cooperativa de Colombia. https://repository.ucc.edu.co/items/76116c33-46b9-4373-8408-60ed648fc6a0
- Cieri, L. (2022). Aplicación móvil para la gestión del Ciclo de Venta de automóviles de un concesionario (km cero y Segunda Mano) [Tesis de grado, Universidad de Las Palmas de Gran Canaria]. Repositorio Institucional de la ULPGC.
   <a href="https://accedacris.ulpgc.es/handle/10553/118377">https://accedacris.ulpgc.es/handle/10553/118377</a>