

Fredrik Kjellin 910830
Oxelbärsgränd 24, 165 72 Hässelby
Mob: 0761-164285
E-post: fkjellin91@gmail.com



Profil

Jag är en lättlärd, effektiv och driven person med lång erfarenhet inom sälj och att bygga samt utveckla relationer. Jag har valt att satsa på en karriär inom programmering, då detta är något jag tycker än otroligt roligt och jag kan se mig själv hålla på med en lång tid framöver. För närvarande så går jag en Fullstack Developer utbildning genom Code Institute och är färdig februari 2023.

Utanför jobbet så spenderar jag mycket tid på gymmet och följer diverse sporter. Jag kommer ifrån en bakgrund inom i elitidrott där jag bland annat vunnit SM guld i innebandy för pojkar 16. Det är från idrotten som jag tar med mig vikten av att arbeta och prestera som ett team.

ARBETSLIVSERFARENHET

2021-01 — Nuvarande Territory Executive Telia

Som Territory Executive har jag det övergripande kundansvaret för 20 av våra kunder inom segmentet Large med fokus på intäktsstillväxt. Mitt uppdrag är att utveckla en djup förståelse för mina kunders behov och utmaningar inom digitalisering för att upprätthålla långsiktiga affärsmässiga, operativa och taktiska samarbeten

2019-05 — 2020-12 Account Manager Telia

Som Account Manager hade jag det övergripande kundansvaret för 85 av våra kunder inom vårt Small-Medium segmentet med fokus på intäktsstillväxt. Mitt uppdrag var att utveckla en djup förståelse för mina kunders behov och utmaningar inom digitalisering för att upprätthålla långsiktiga affärsmässiga, operativa och taktiska samarbeten

2017-01—2019-04: Sales Area Manager Telia

Som Sales Area Manager så hade jag hand om resultat, drift och personal med allt vad det innebär för 2 butiker i Stockholms regionen.

Personalansvaret inkluderade ca 25 säljare samt 2 stycken butiksansvariga. Den stora delen av arbetet gick ut på att utveckla nuvarande personal samt rekrytera ny personal.

2016-01—2016-12 Butiksansvarig Telenor

Ansvarig för Telenors butik i Solna Centrum och pop up butik i Mall Of Scandinavia. Ansvarade för butikens skick, lager samt resultat.

2013-12— 2016-12: Butikssäljare Telenor

Jag började som butikssäljare på Telenor i Kista där mitt uppdrag var att hjälpa kunder som kom in med deras telefoner samt abonnemang.

Jag blev ganska snabbt ansvarig för kundnöjdheten i butiken och sedan för hela regionen.

2012-03—2013-11 Netonnet

Arbetade på Netonnet som säljare på golvet samt kassaarbete med ansvar för telekom avdelningen. Stort fokus på att sälja försäkringar och delbetalningar.

2011-11—2012-01 Telefonsäljare - Tillväxtbolaget

Jobbade hos Tillväxtbolaget som telefonsäljare. Var annonssäljare för tidningen Kupé som går ut i hela Sverige.

UTBILDNINGAR

Fullstack Developer – Code Institute

Leadership to be G.O.A.T, intern ledarutbildning

Ledarutbildning med coaching i disk

Telenors Trainee program

Presentationsteknik & retorik

Personlig effektivitet

Certifierad Kundens coach

Svenska innebandyförbundets ledarutbildning

B körkort