



L'IGF

Le professionnel



6, rue Rougemont – 75009 Paris • T. 01 48 78 16 88 • F. 09 72 12 73 78 • contact@ajc-formation.fr • www.ajc-formation.fr
N° de déclaration d'activité 117542701 75 (ce numéro ne vaut pas agrément de l'état) – S.A.R.L. au capital de 10 000 € R.C.S PARIS 500 967 021 00030



L'IGF — LE PROFESSIONNEL

Rappel sur la méthode d'évaluation de la personnalité











Les profils Energeia Dynamics

Le profil Energeia Dynamics est déterminé à partir de **4 dimensions** : l'énergie, l'observation, les choix et l'action.

Ces dimensions donnent chacune lieu à deux tendances. Chaque individu s'orientera naturellement plutôt vers l'une ou l'autre de ces tendances. Toutefois la tendance dominante est plus ou moins marquée d'un individu à l'autre. Il faudra donc toujours relativiser les résultats de ce test qui n'a pas pour vocation de « mettre les gens dans des cases » mais d'offrir une grille de lecture pour mieux se comprendre et mieux comprendre les besoins et comportements des autres. Les combinaisons possibles déterminent **16 profils de personnalités**.

Les 4 dimensions

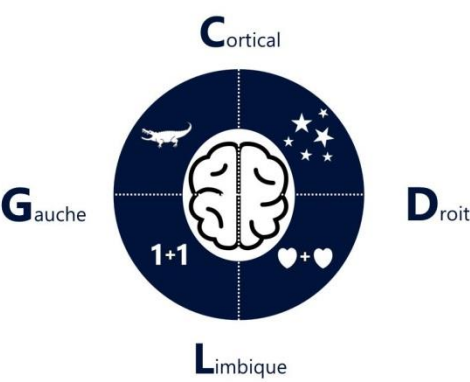
E	Extravertie Monde extérieur, personnes, choses		←	SOURCE ENERGIE	→		I	Introvertie Monde intérieur, idées, états internes
I	Instinctive (reptilien) Démarche analytique, intérêt pour les faits, présent		←	DYNAMIQUE D'OBSERVATION	→		C	Créative Démarche globale, intérêt pour les possibilités, futur
L	Logique Rationalité, objectivité, application de principes		←	DYNAMIQUE DE CHOIX	→		A	Affective Valeurs, subjectivité, intérêt pour les personnes
S	Structuré Organisation, méthode, planification		←	STYLE D'ACTION	→		F	Flexible Réactivité, spontanéité, adaptabilité











L'IGF — LE PROFESSIONNEL

Rappel sur la méthode d'évaluation de la personnalité

Les cerveaux



Les 16 profils

Les Limbiques	Les Gauches	Les Droits	Les Corticaux
L	G	D	C
 	 	 	 
ILF Conciliateur	IGF Professionnel	IDF Incompris	ICF Observateur
ILS Berger	IGS Méticuleux	IDS Idéaliste	ICS Idéologue
ELF Festif	EGF Vigilant	EDF Communicant	ECF Créatif
ELS Saint Bernard	EGS Champion	EDS Entraîneur	ECS Justicier



VOTRE PROFIL

IGF, Le professionnel

Ses caractéristiques dominantes : le « Professionnel » est à l'écoute, logique, et attentif aux moindres détails.

- Instinctif, c'est un très bon analyste qui sait observer une situation à partir des faits concrets en faisant preuve de recul et conduire une résolution de problème.
- Logique, il établit des liens objectifs entre tous les éléments qu'il aura observé pour en déduire un diagnostic.
- Flexible, il s'adapte à chacun et il est capable de ne pas juger, de rester ouverts, et de laisser les autres libres, sans chercher à les contrôler.
- Introverti et discret, il n'en est pas moins efficace et surprend souvent son entourage par la pertinence et la finesse de ses observations.
- Epris de liberté, il recherche des positions qui lui permettent de disposer d'une grande autonomie. Il se rencontre beaucoup dans les professions libérales, notamment médicales.
- En toute chose, il aime porter un regard juste et pondéré, et il rejette tous les excès.



VOTRE PROFIL

IGF, Le professionnel

- C'est un grand sceptique et son esprit critique est très développé. Il se fera souvent l'avocat du diable.
- C'est quelqu'un de prudent, qui a tendance à se méfier de lui-même et des autres. Il a besoin de se forger sa propre opinion avant d'agir, et d'évaluer les situations et les personnes avant d'accorder sa confiance.
- Il peut quelquefois être frileux dans sa prise de décision. Certains « Professionnels » ont parfois un penchant à l'avarice.
- Bon pragmatique, le « professionnel » sait s'adapter et réagir aux situations. Il n'est cependant pas un « visionnaire » ou un grand stratège.
- Il fonctionne peu à l'affectif, et la projection, peut leur tenir lieu d'empathie. Ils sera alors tenté d'attribuer à autrui ses propres sentiments : motivations, désirs, peurs.

VOTRE PROFIL

IGF, Le professionnel

Son image idéalisée : « Je suis prudent »

Sa relation au temps : est dans le présent

Ses points forts : le sens de l'écoute et de l'observation, la capacité d'analyse, le recul et la pondération.

Ses défauts : une trop grande prudence, le manque d'empathie, la difficulté à faire confiance.

Ce qu'il déteste le plus : le danger, les excès en tout genre, le côté imprévisible des choses et des gens, l'invasion.

Son mécanisme de défense : le repli sur des positions frileuses.

Son émotion dominante : la peur du danger, de l'imprévisible, de ce qui n'est pas maîtrisable.

Ses axes de développement personnel : la confiance, l'aidera à mieux collaborer avec autrui, à lâcher prise dans les situations inconnues, et à faire des projets à plus long terme. Il pourra également mettre à profit son sens de l'observation et son pragmatisme pour développer son empathie et sa créativité.

Ses métiers de prédilection :

- les professions qui comportent une grande part de liberté et pour lesquelles il faut de l'écoute, du recul, l'aptitude à ne pas juger, à être factuel : les professions libérales (médecin, avocat), les Ressources Humaines, les métiers de conseil (formation, informatique...)
- les professions pour lesquelles le pragmatisme et la réactivité sont des qualités essentielles pour réussir : manager ou gestionnaire de structure dans une grande entreprise, artisan (plombiers, maçons, peintres...), patrons de PME / PMI.

Les métiers qu'il pourra difficilement exercer :

- les professions où il faut faire preuve d'empathie : psychologue, assistant social.
- les professions où il faut faire preuve de créativité et d'anticipation : métiers artistiques et créatifs, recherche, publicité, marketing, conseil en stratégie...
- les professions trop administratives ou à faible marge d'autonomie, où il s'étiolera.

