Acquisition

Advanced Source Allocation voor UWV webtracking

Explainer en instructies voor team webanalyse

Behavior

Conversion





Waar precies komen bezoeken vandaan?

- Gegeven contentfeedback; -> via facebook of twitter? Eigen posts of andere 'klant'? Indien van ons, welke campagne? Betaald of onbetaald? Etc
- Welke onbetaalde (of juist betaalde) campagne leidt to het meeste ingevulde formulieren van soort x?
- Is een betaalde twitter campagne effectiever dan een (on)betaalde facebook campagne met hetzelfde doel per behaald doel? Als we de boodschap veranderen, wordt het doel dan vaker gehaald? (CRO)
- Bounced campagne x van twitter/facebook vaker dan campagne y? Boosting (\$) verhoogt of verlaagt dit?
- Geven bezoekers vanaf social media doorverwezen naar een bepaalde pagina vaker negatieve contentfeedback dan organische bezoekers vanaf google? (facebook meer dan twitter of betaalde meer dan onbetaald? Welke campagnes?)

Acquisition

Behavior

Conversion

• Etc..











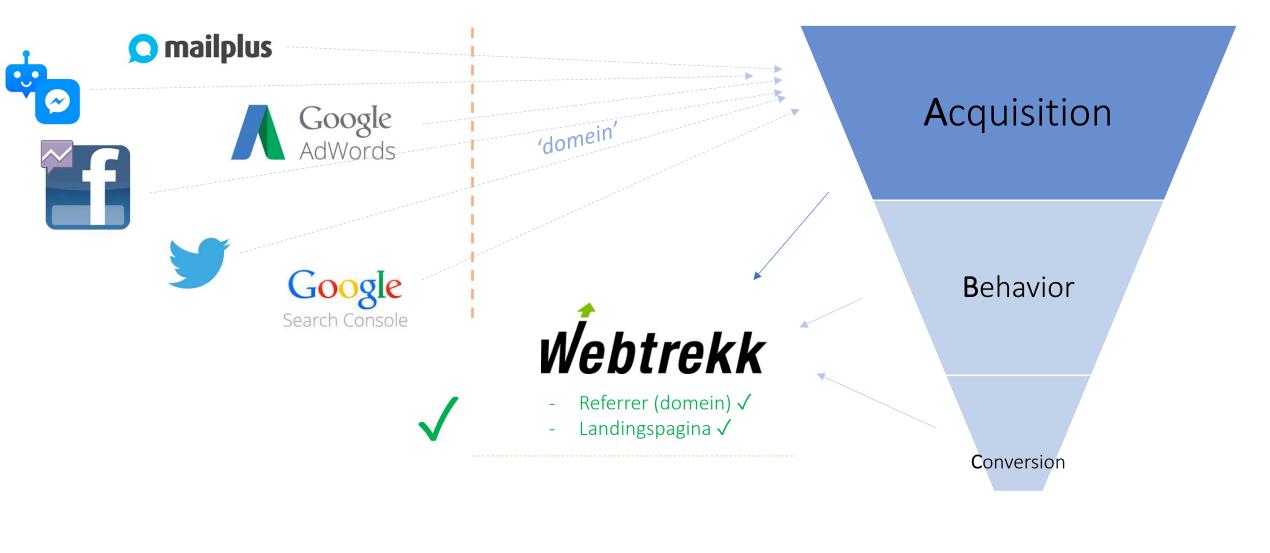


Acquisition



Behavior

Conversion





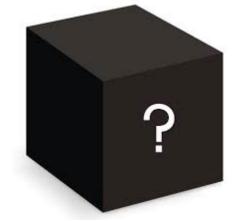


Webtrekk

- Referrer (domein) ✓
- Landingspagina ✓

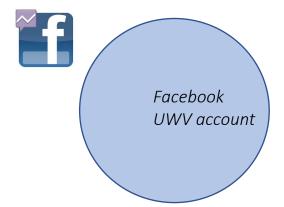
Behavior

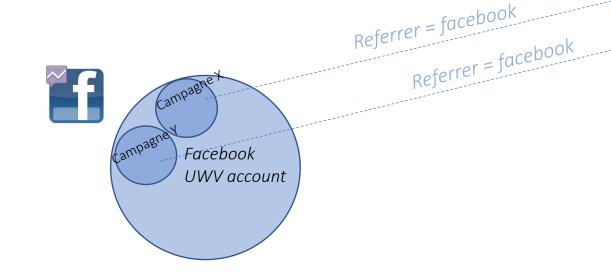
Conversion

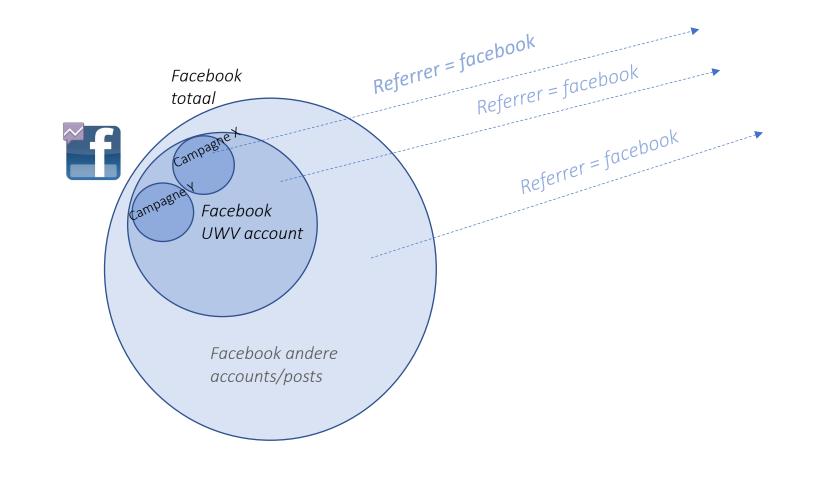


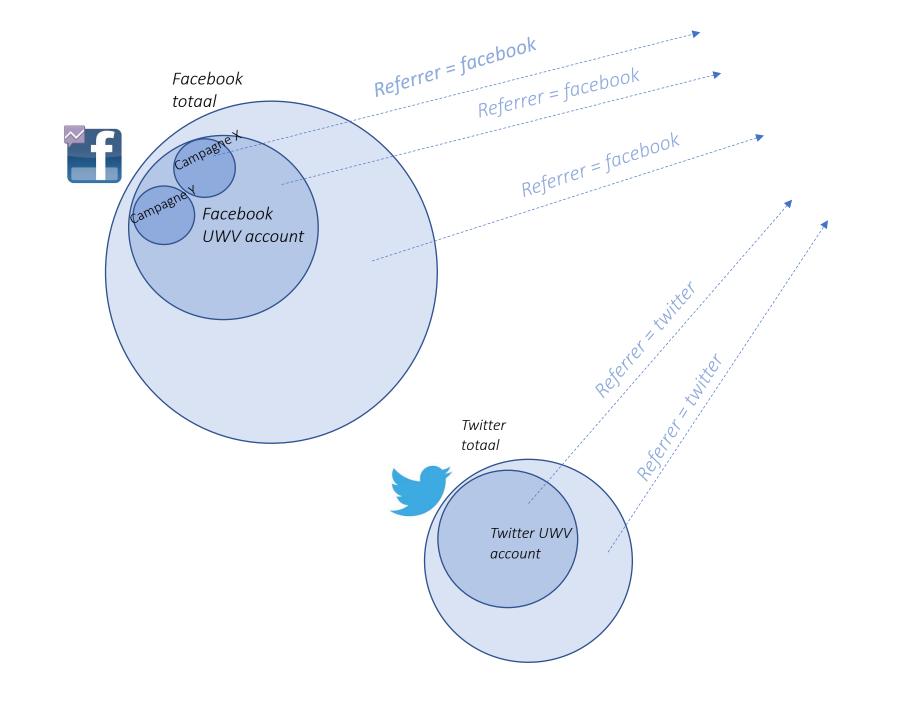
- Google ≠ Google (twitter ≠ twitter etc)
- Welke campagne? Welk thema?
- Mail, maar welke mailing?
- Vanuit waar in de mail is geklikt?
- Twitter, maar welke tweet? Wanneer gepubliceerd?
- Adwords, maar welke adgroup/ad?
- Facebook, maar welke post? Betaald of organisch?
- Alle betaalde verkeer samen? (clusteren is optellen?)
- Etc etc

Hoe komt dit?









Dus moet de herkomst ('campaign+') tracking dan gedaan worden mbv webtrekk?

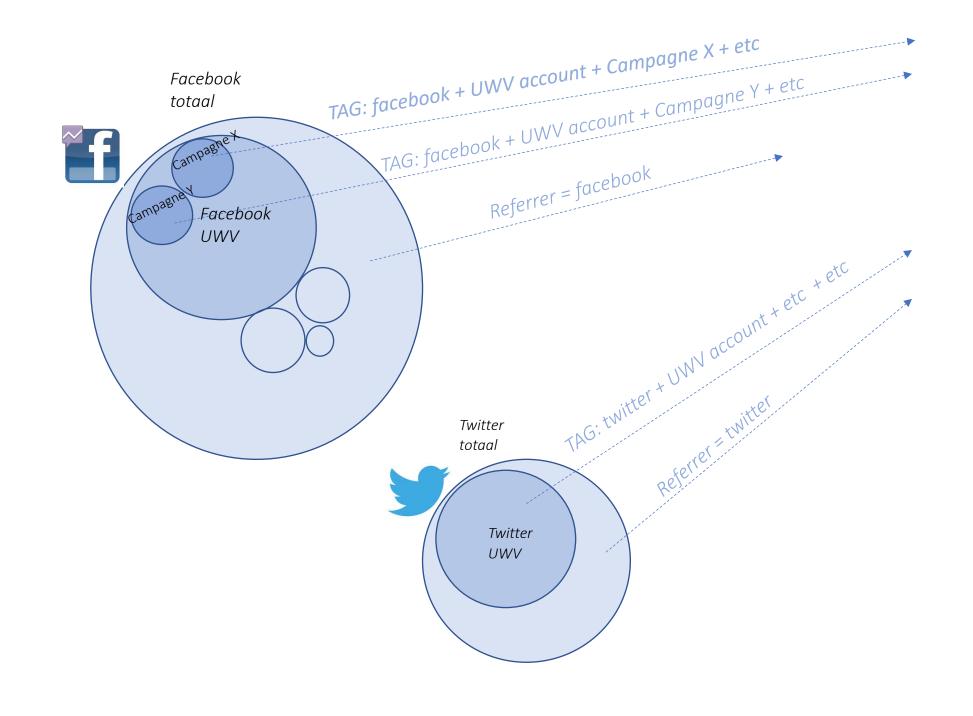
-> 3 delen

Deel 1

'tagging'.

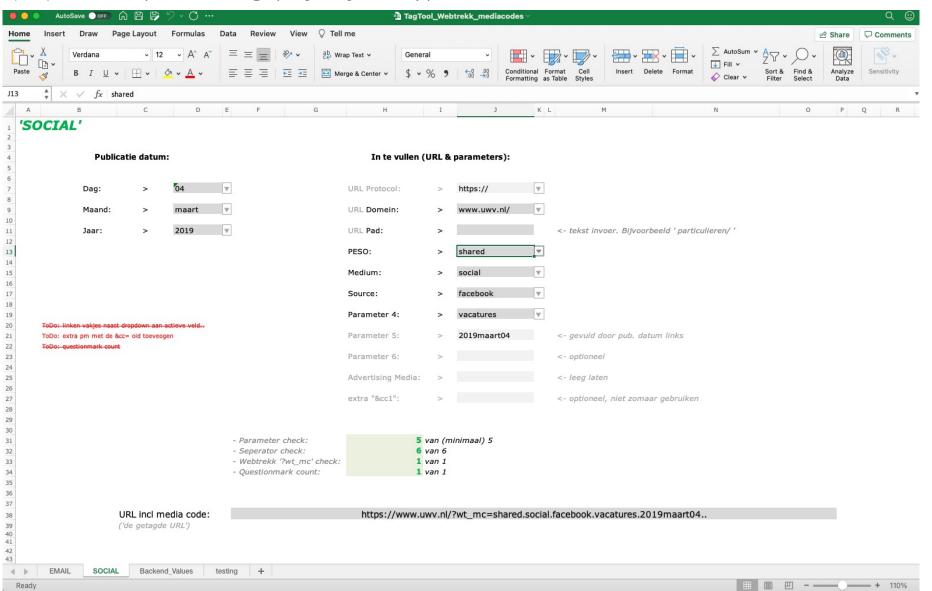
(= 'ad media code tagging' in de URL)

@Webanalyse: media code tagging == UTM parameters



Tagging makkelijker maken voor marketeers

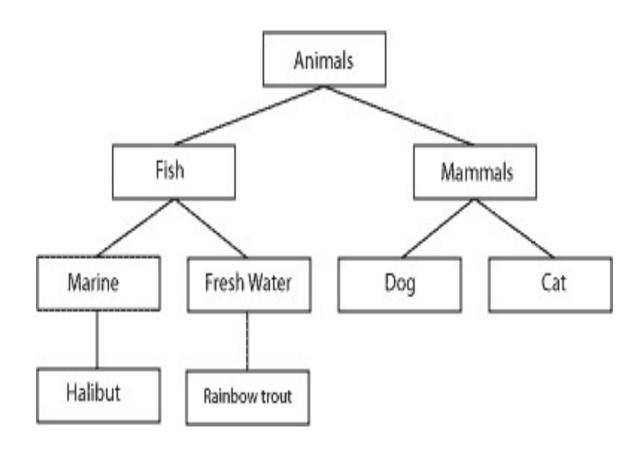
Simpele tagging tool (xls) met drop down tag ipv freeform typen



Deel 2

'Hierarchical model' / 'clustering'

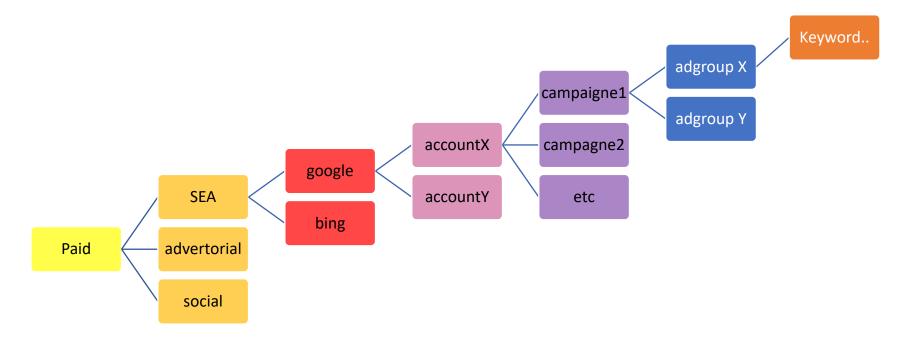
(backend webtrekk)

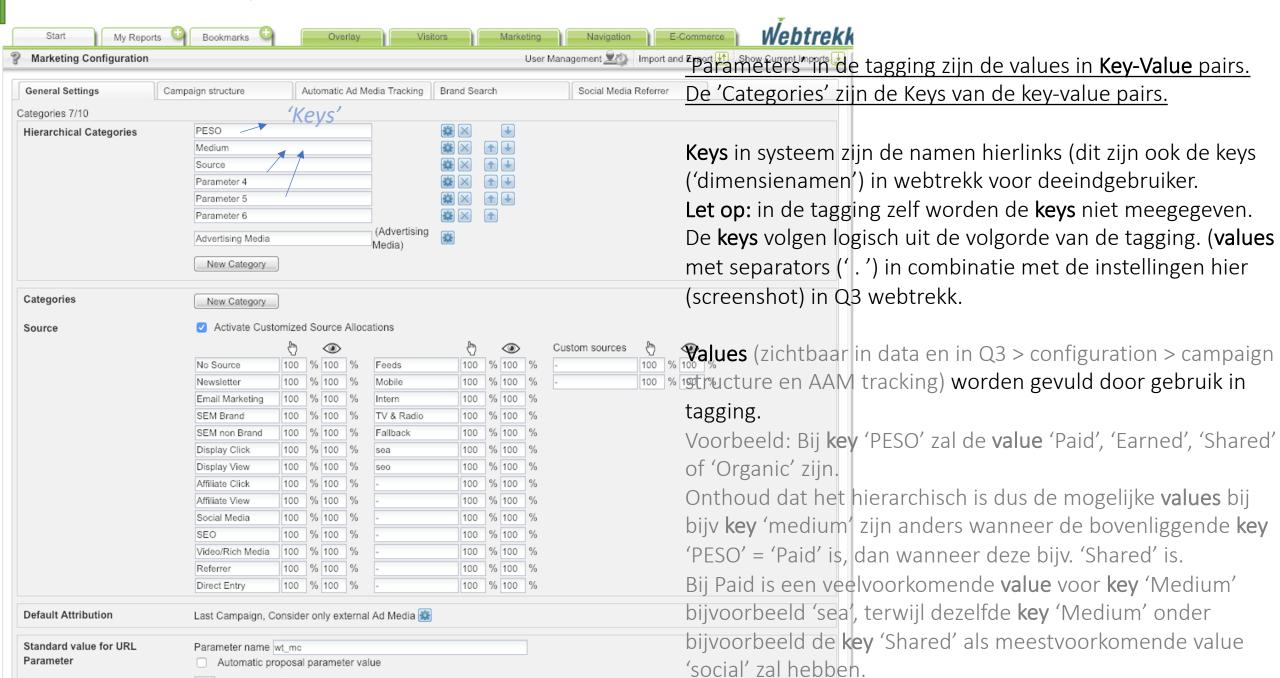


Hierarchisch model is nodig om:

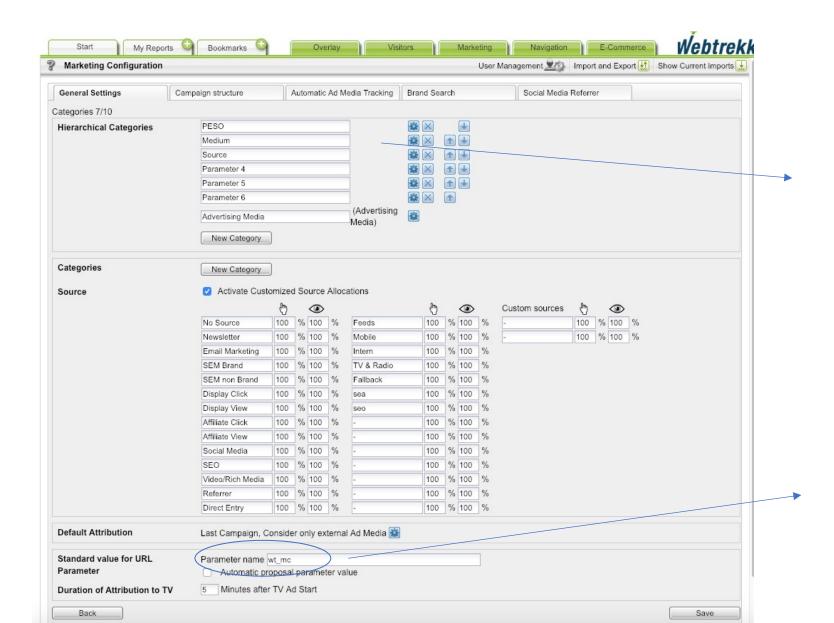
- in de backend van webtrekk (Q3) te definieren wat waar hoort qua categorisering (dit is niet helemaal logisch want in theorie zou dit al uit de media code (tagging) zelf moeten volgen, en dit hoeft dan ook maar gedeeltelijk in Q3 op gegeven te worden (hoogste paar hierarchische waarden enkel)
- Downdrillen en clusteren voor analyses mogelijk te maken. Dit maakt het mogelijk om bijvoorbeeld te kijken naar 'alle social' of alle betaalde social' of 'alle betaalde social, van elke platform maar slechts voor een bepaald onderwerp/thema)
- Uberhaupt het data detailnivea (dat de platformen zelf natuurlijk wel hebben) te koppelen met het daadwerkelijk gedrag op de site (webtrekk data)

Voorbeeld hierarchische structuur tot aan 'diepste niveau' voor adwords





-> Webtrekk Q3 > configuration > Marketing configuration



1: PESO (acr. voor: Paid, Earned, Shared, Organic)

2: Medium

3: Source

4: Parameter 4

5: Parameter 5

6: Parameter 6

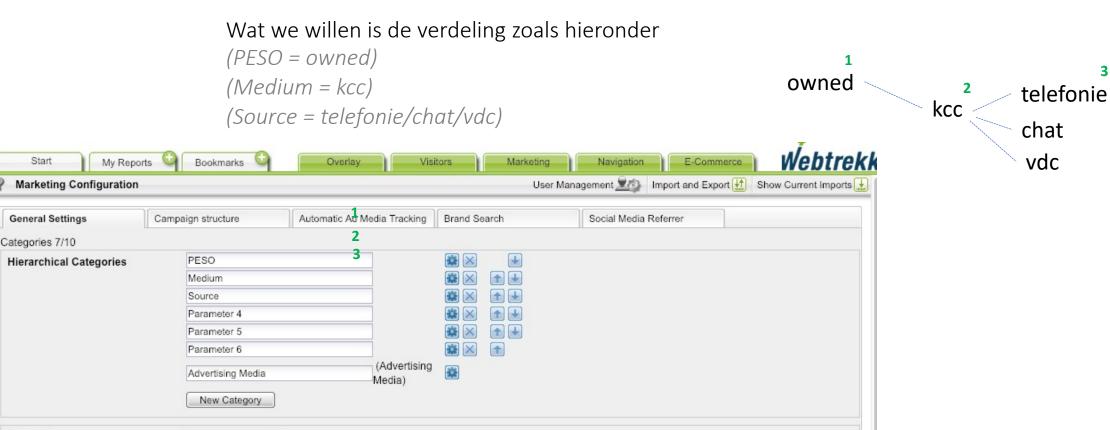
(7: advertising media)

Parameter value die hele h. system 'triggert' voor webtrekk is '?wt_mc'! Zonder deze geen success!

...url..?wt mc=.....

-> Webtrekk Q3 > configuration > Marketing configuration > automatic ad media tracking

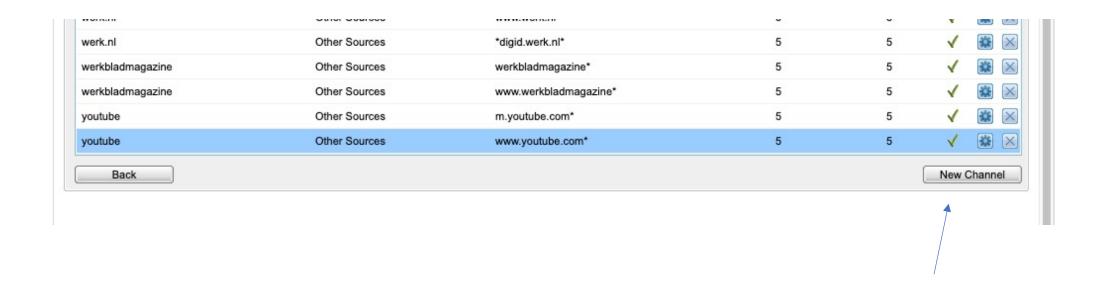
Voorbeeld is nieuwe campaigntracking voor klant contact centrum ('kcc'). Nieuwe waarde die onder medium moet komen, voor source 'chat', 'vdc' en 'telefonie' Bijvoorbeeld:?wt mc=owned.kcc.chat..2019februari..



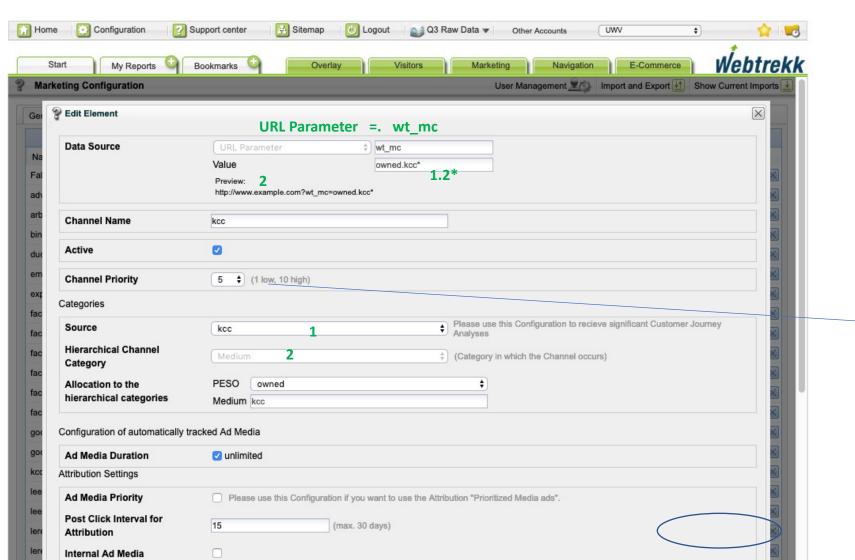
Voorbeeld implementeren nieuw medium in de tracking

@webanalyse:

- -> Webtrekk Q3 > configuration > Marketing configuration
 - > automatic ad media tracking

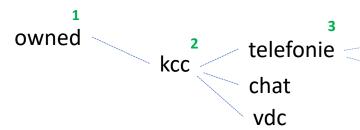


-> Webtrekk Q3 > configuration > Marketing configuration > automatic ad media tracking



Voorbeeld implementeren nieuw medium in de tracking

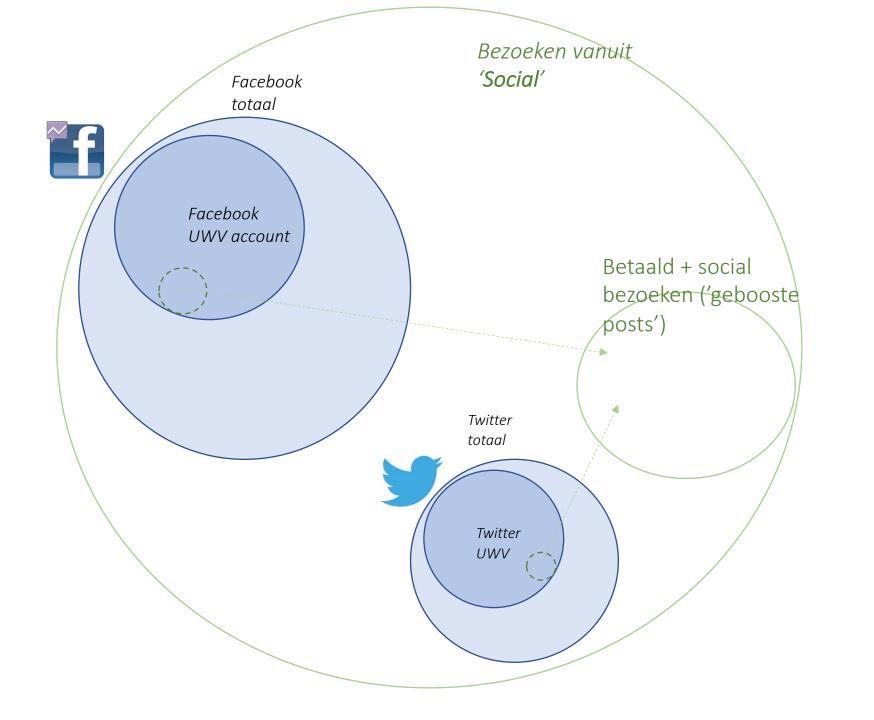




Dit heeft een ander doel dan 'source' als 3e parameter. Dit slaat op de sources in 'marketing config.' > 'general settings' *(zie notes hieronder)

- -> Webtrekk Q3 > configuration > Marketing configuration
- > automatic ad media tracking

PESO Medium Source	Campaign Clicks ↓	Visitors (Campaigns)	New Visitor Rate % (Campaigns)
owned	210.701	112.923	58,93 9
▶ referral	136.409	85,304	45,67 9
▶ direct	73.856	58,436	100,00 9
▶ email	415	289	85,47
▼ kcc	21	3	33,33
telefonie	8	3	66,67
chat	8	2	0,00
vdc	5	2	0,00
earned	105.226	67.191	81,05
paid	5.370	3.964	80,47



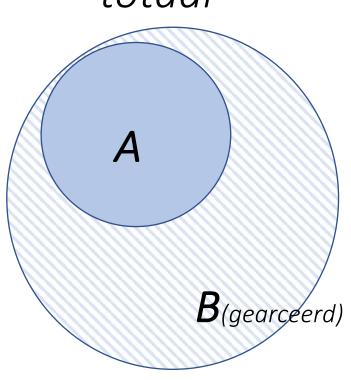
Deel 3

'Ad tracking settings' + logica

(backend webtrekk)

@webanalyse: 'Ad tracking settings meegepakt bij deel2, hier alleen nog even de fallback regels dmv wildcards)

totaal



Totaal = bekend Aantal A = bekend Aantal B = onbekend

totaal - A = B (gearceerde deel)

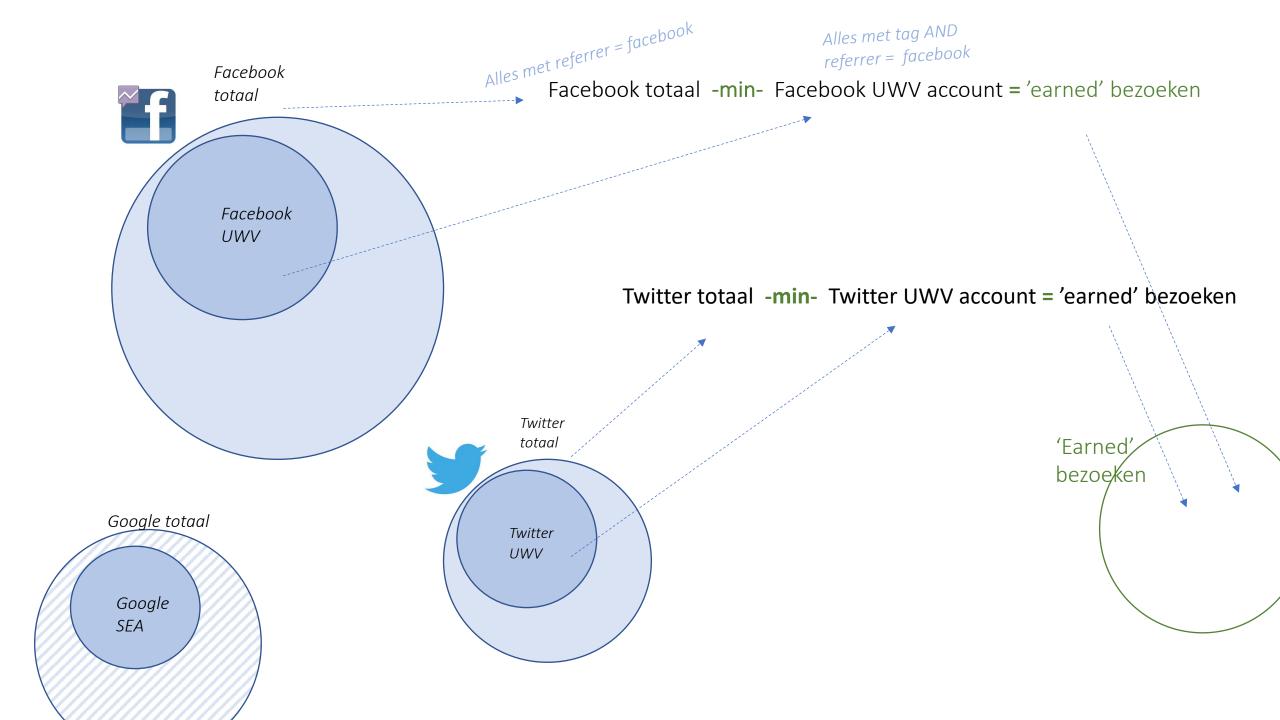
Voorbeeldje

Google totaal GoogleSEA

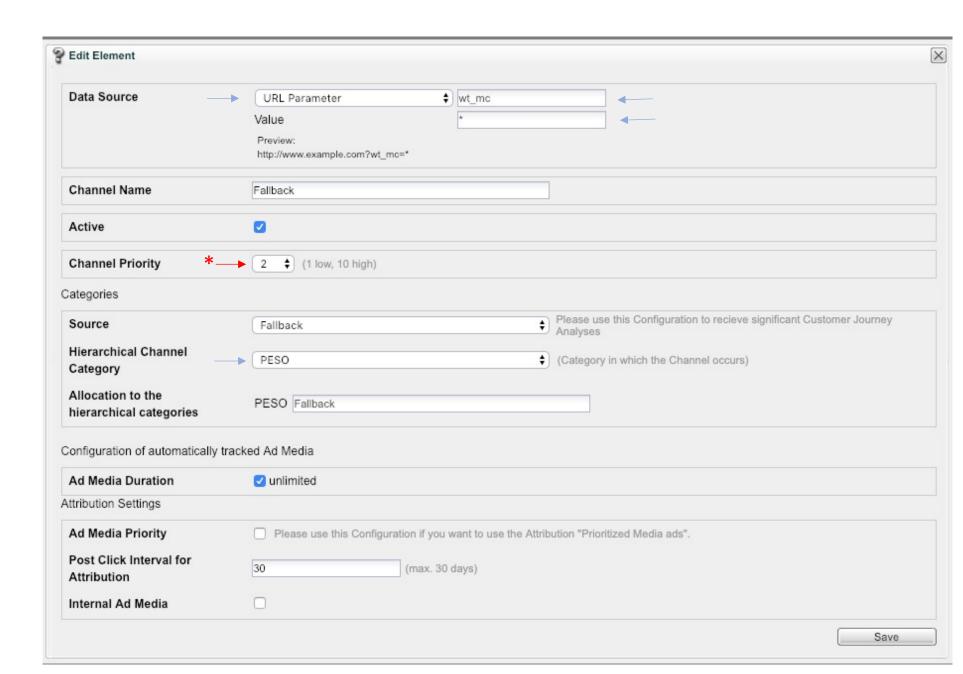
Totaal google

- Google SEA

= 'Earned Google' (=SEO)



Fallbacks ->



Fallbacks.. Stel dat webtrekk herkent dat er een media code gebruikt is (dwz er is een bezoekers vanuit een getagde URL) maar hij herkent de waarden niet of kan ze om andere reden niet plaatsen in de hierarchie?

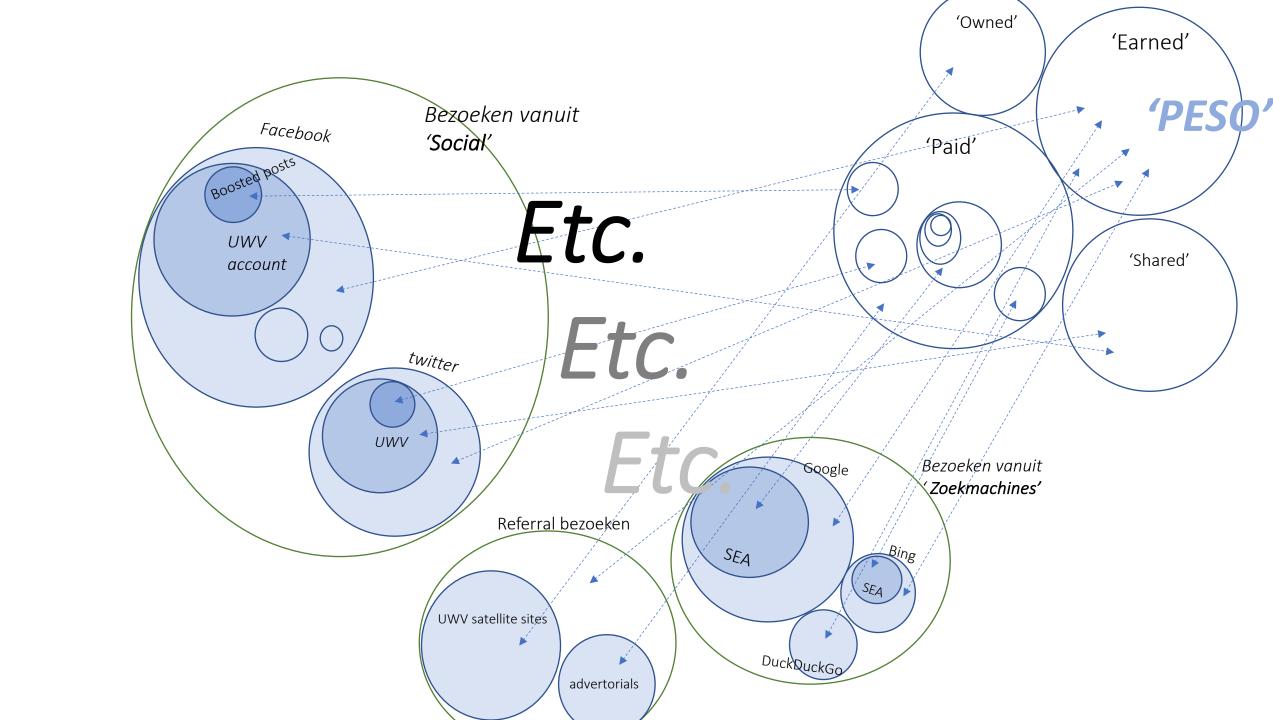
Hiervoor kun je een overkoepelende fallback maken dmv een wildcard (*). Je maakt op niveau van PESO een value 'Fallback' -> ga naar Marketing Configuration > AAM tracking. Kies URL als data source met wt_mc en bij value zet je de wildcard (*) (Channel name heb ik 'Fallback' genoemd maar kan ook 'other' of 'incorrect' oid), h. channel cat zet je op PESO (omdat dit de overkoepelende fallback is)

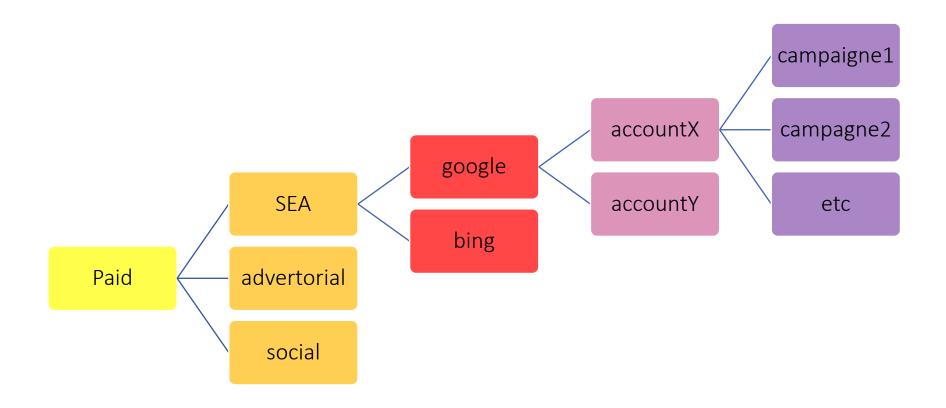
Dit kan op dieper niveau worden toegevoegd (als de PESO wel herkend wordt, maar het medium niet, etc)

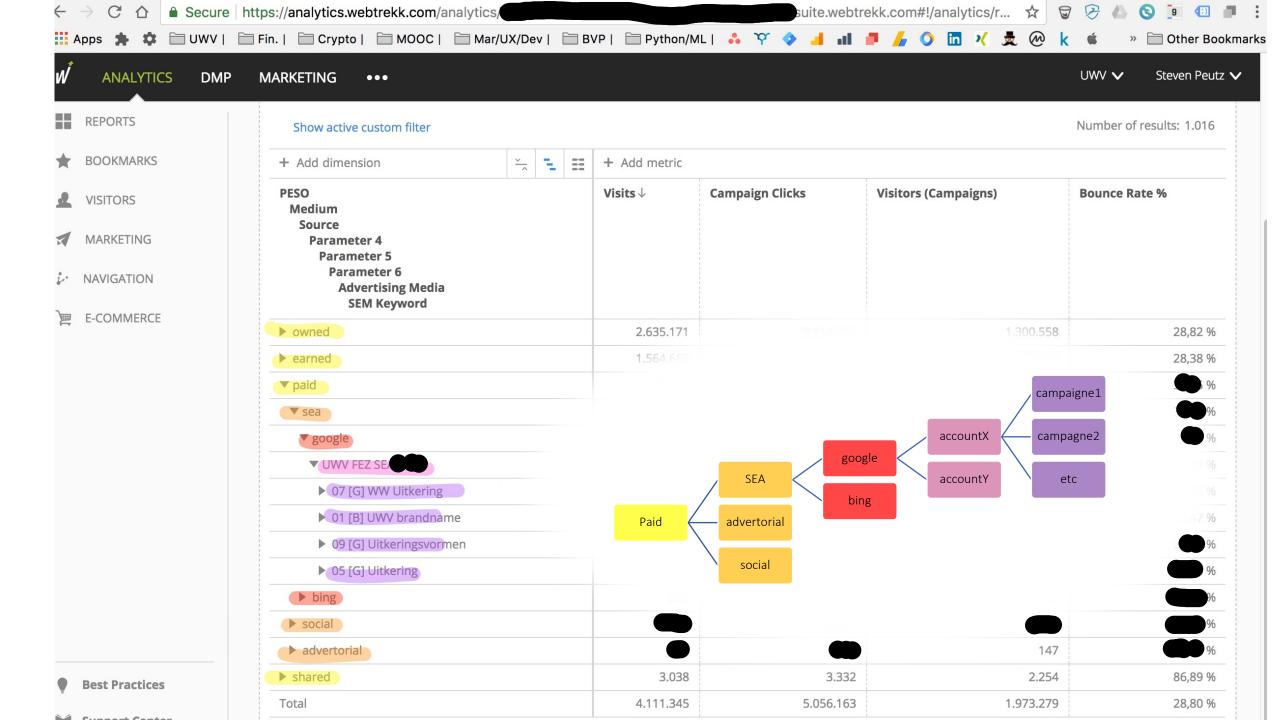
Werkt hetzelde, je moet alleen goed op de 'priority' letten. Deze moet je correct instellen (1=laagst en 10 is hoogst). Absolute waarden maken hier niet uit, het gaat om relatief. Fallback moet dus altijd lagere prio waarde hebben dan de niet fallback. En de fallback voor diepere levels moet natuurlijk een hogere prio waarde hebben dan de overkoepelende fallback)

$$1 + 2 + 3$$

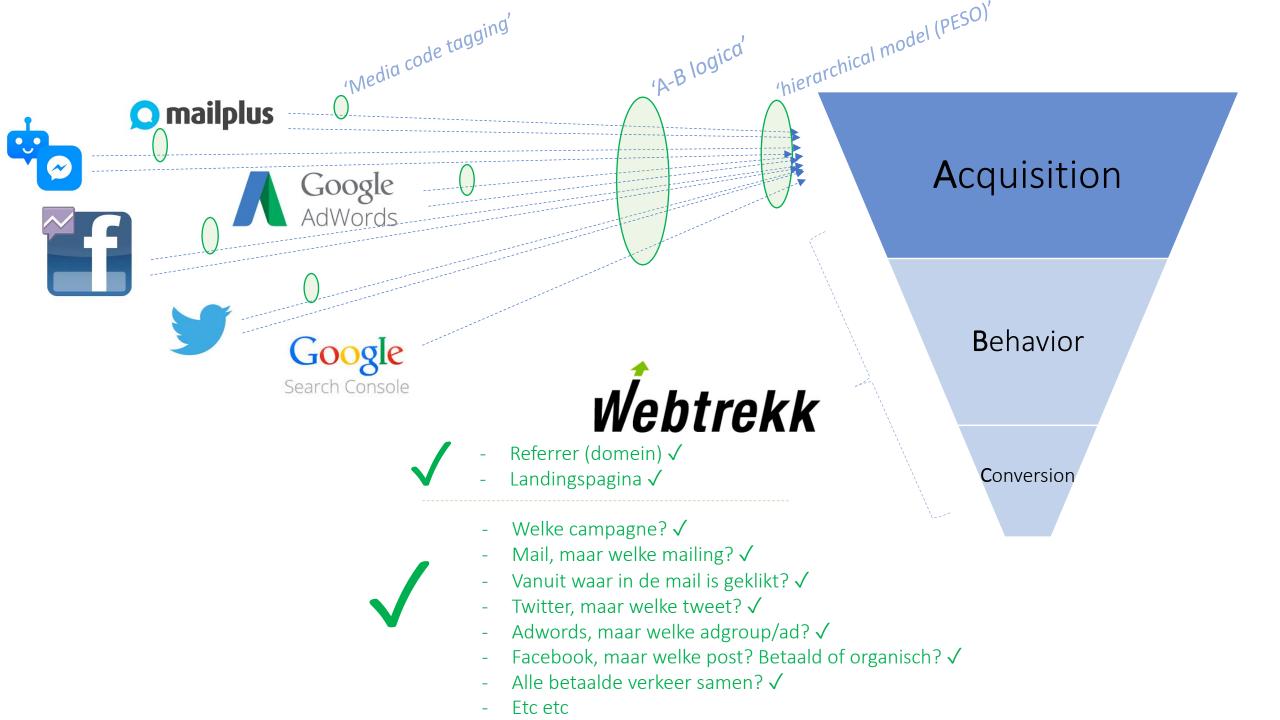
'tagging'(1) + 'Hierarchical model'(2) + 'A min B logica'(3)







Ter afsluiting



What's next?

Acquisition

Behavior

Conversion

What's next?

