

[Теория] 20. Специфика финансов и финансовых ресурсов индивидуальных предпринимателей.

Отметим основные положительные стороны существования развитого сектора индивидуального предпринимательства:

- создание многих рабочих мест с минимальными вложениями, что решает проблему занятости и сокращает безработицу;
- деятельность осуществляется, как правило, без привлечения наемных лиц — семейный бизнес. В этом случае весь полученный доход от деятельности принадлежит предпринимателю и членам его семьи, вследствие чего уровень доходов от этой деятельности может быть существенно выше, чем у наемного работника, что способствует общему повышению жизненного уровня населения;
- качество и потребительские свойства выпускаемых такими экономическими субъектами товаров и услуг максимально приближено к желаниям и запросам конкретных потребителей, что не может обеспечить крупное индустриальное производство;
- высокая доходность индивидуального бизнеса оказывает сильное влияние на стоимость наемной рабочей силы в других секторах экономики, заставляя работодателей там платить работникам больше, чтобы их удержать или нанять.

Основными отрицательными чертами индивидуального предпринимательства являются:

- неограниченная финансовая ответственность владельца бизнеса по всем обязательствам, поскольку имущество предпринимателя не отделено от бизнеса;
- функционирование бизнеса ограничено продолжительностью жизни его собственника;
- сложность передачи бизнеса, так как требуется в этом случае продать весь бизнес новому владельцу;
- ограниченность финансовых ресурсов.

Ведение бизнеса на регулярной основе требует юридического оформления предпринимательской деятельности. Как правило, вначале семейный бизнес, основанный на использовании труда только членов домохозяйства, без привлечения наемных работников, предполагает регистрацию главы хозяйства в качестве индивидуального предпринимателя без образования юридического лица.

В отличие от малых предприятий, которые охватывают практически все отрасли экономики, среди индивидуального предпринимательства прослеживается более ярко выраженная ориентация на торговую, транспортную деятельность и оказание услуг населению.

Особенности отношений индивидуальных предпринимателей **внутри домашнего хозяйства** заключаются в том, что часть совокупного дохода домохозяйства обособляется для осуществления семейного бизнеса. Основу доходов такого домохозяйства составляют смешанные доходы, включающие и доходы владельцев бизнеса, и оплату труда родственников.

Второй по значимости в деятельности индивидуальных предпринимателей является группа финансовых взаимоотношений **с другими субъектами хозяйствования** — коммерческими, некоммерческими организациями, домохозяйствами. У индивидуальных предпринимателей, так же, как и у коммерческих организаций, наиболее развитыми являются отношения с коммерческими организациями и другими индивидуальными предпринимателями, поскольку основной целью их деятельности является извлечение предпринимательского дохода.

Особенности финансовых взаимоотношений индивидуальных предпринимателей **с публично-правовыми образованиями** состоят в особом порядке уплаты налогов и обязательных платежей (уплата государственной пошлины, таможенных платежей при условии осуществлении ввоза (вывоза) товаров; введение специальных режимов налогообложения) и получения средств из бюджетов бюджетной системы в рамках финансовой поддержки.

Расширение семейного бизнеса, как правило, сопровождается привлечением наемных работников. Поэтому возникает особая группа отношений индивидуальных предпринимателей с **наемными работниками**.

финансы индивидуальных предпринимателей представляют собой денежные отношения домашнего хозяйства с другими экономическими субъектами по поводу формирования и использования доходов, поступлений и накоплений с целью финансового обеспечения предпринимательской и иной деятельности домашнего хозяйства.

Финансовые ресурсы индивидуальных предпринимателей — это денежные доходы, поступления и накопления домашнего хозяйства, осуществляющего предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, которые предназначены для финансового обеспечения этой деятельности и удовлетворения других потребностей домохозяйства.

Личные сбережения домохозяйства являются основным, а в большинстве случаев единственным источником формирования финансовых ресурсов индивидуального предпринимателя при создании собственного дела.

Другие источники финансовых ресурсов — кредиты коммерческих банков, займы не банковских кредитных организаций имеют при организации собственного бизнеса, как правило, небольшой удельный вес.