

## Labb 04

Använd exempeldatabasen *classicmodels* för följande övningar.

1. Gör en lista över alla kontor. Lista orten som kontoret ligger i och hur många anställda som jobbar på kontoret.

Office	NumberOfEmployees
Boston	2
London	2
NYC	2
Paris	5
San Francisco	6
Sydney	4
Tokyo	2

2. Gör en lista som summerar värdet på alla ordrar per månad. Resultatet ska se ut något sånt här:

SalesMonth	OrderValue
2003-01	116692.77
2003-02	128403.63999999998
2003-03	160517.13999999998
2003-04	185848.59
2003-05	179435.55
2003-06	150470.75000000003

3. Formattera OrderValue så att resultatet ser ut ungefär såhär:

SalesMonth	OrderValue
2003-01	116,692.77
2003-02	128,403.64
2003-03	160,517.14
2003-04	185,848.59
2003-05	179,435.55
2003-06	150,470.75

4. Gör en lista över alla företag, den totala summan de har beställt för, den totala summan de har betalat och skillnaden mellan dessa värden. Du kan använda mycket från föregående uppgift.

customerName	TotalCustomerValue	TotalCustomerPaid	Difference
Alpha Cognac	60,483.36	60,483.36	-0.00
Amica Models & Co.	82,223.23	82,223.23	0.00
Anna's Decorations, Ltd	137,034.22	137,034.22	-0.00
Atelier graphique	22,314.36	22,314.36	0.00
Australian Collectables, Ltd	55,866.02	44,920.76	10,945.26
Australian Collectors, Co.	180,585.07	180,585.07	0.00
Australian Gift Network, Co	55,190.16	55,190.16	0.00
Auto Associés & Cie.	58,876.41	58,876.41	0.00

5. Utöka föregående uppgift genom att lägga till kreditgränsen som finns för varje företag. Lista enbart de företag som har överskridit sin kreditgräns.

customerName	TotalCustomerValue	TotalCustomerPaid	Difference	creditLimit
Gifts4AllAges.com	84,340.32	33,533.47	-50,806.85	41900
Tekni Collectables Inc.	81,806.55	38,281.51	-43,525.04	43000
The Sharp Gifts Warehouse	143,536.27	59,551.38	-83,984.89	77600

6. Nästan varje kund har en säljare hos vårt företag. Gör en lista som ser ut såhär. Sortera efter kundens land och sedan efter kundens ort.

Customer	CustomerContact	CustomerCity	CustomerCountry	SalesRepresentative	OfficeCity	OfficeCountry
Souvenirs And Things Co.	Adrian Huxley	Chatswood	Australia	Andy Fixter	Sydney	Australia
Australian Collectables, Ltd	Sean Clenahan	Glen Waverly	Australia	Andy Fixter	Sydney	Australia
Australian Collectors, Co.	Peter Ferguson	Melbourne	Australia	Andy Fixter	Sydney	Australia
Anna's Decorations, Ltd	Anna O'Hara	North Sydney	Australia	Andy Fixter	Sydney	Australia
Australian Gift Network, Co	Ben Calaghan	South Brisbane	Australia	Andy Fixter	Sydney	Australia
Mini Auto Werke	Roland Mendel	Graz	Austria	Pamela Castillo	Paris	France
Salzburg Collectables	Georg Pippis	Salzburg	Austria	Pamela Castillo	Paris	France

7. Hur många kunder har ingen säljare i samma land? Summera per land.

CustomerCountry	NoOfCustomersWithoutLocalRep
Austria	2
Belgium	2
Canada	3
Denmark	2
Finland	3
Germany	3

8. Hur många kunder har ingen säljare i samma stad? Summera per land. (Bonus: förklara varför lösningen ser ut som den gör; vad skulle hända om man t ex skulle jämföra Paris,

Texas, US and Paris Frankrike?)

CustomerCity	NoOfCustomersWithoutLocalRep
Allentown	1
Auckland	3
Barcelona	1
Bergamo	1
Bergen	1
Bern	1
Brickhaven	3

9. Lista de fem totala toppsäljarna. (Jag har faktiskt använt en extra kolumn för att få till sorteringen rätt. Varför?)

SalesRepresentative	OrderValue
Gerard Hernandez	1,258,577.81
Leslie Jennings	1,081,530.54
Pamela Castillo	868,220.55
Larry Bott	732,096.79
Barry Jones	704,853.91

10. Lista de fem bästa försäljningsmånaderna.

SalesMonth	SalesRepresentative	OrderValue
2005-02	Gerard Hernandez	169,690.25
2005-05	Gerard Hernandez	146,404.12
2003-10	Leslie Jennings	136,302.77
2004-11	Steve Patterson	134,307.68
2003-11	Martin Gerard	119,415.26