

INSTITUTO POLITÉCNICO NACIONAL

SECRETARÍA ACADÉMICA
DIRECCIÓN DE EDUCACIÓN MEDIA SUPERIOR



RELACIÓN DE UNIDADES DE APRENDIZAJE OPTATIVAS CORRESPONDIENTES A LA CARRERA DE **TÉCNICO EN MERCADOTECNIA**

(MODALIDAD PRESENCIAL)

RAMA DE CIENCIAS SOCIALES Y ADMINISTRATIVAS

PLAN 2008

UNIDADES DE APRENDIZAJE OPTATIVAS	PARA IMPARTIRSE EN EL NIVEL	HT	HP	CR	ÁREA DE FORMACIÓN
OPTATIVA 1: COMUNICACIÓN Y LIDERAZGO	SEGUNDO NIVEL, TRONCO COMÚN	3	0	3.37	CIENT. HUMANIST. Y TECNOL. BÁSICA
OPTATIVA 1: APRECIACIÓN ARTÍSTICA	SEGUNDO NIVEL, TRONCO COMÚN	3	0	3.37	CIENT. HUMANIST. Y TECNOL. BÁSICA
OPTATIVA 1: TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN DE CAMPO	SEGUNDO NIVEL, TRONCO COMÚN	3	0	3.37	CIENT. HUMANÍST. Y TECNOL. BÁSICA
					的。在我们的关系的 的复数形式
OPTATIVA 2: COMPORTAMIENTO ORGANIZACIONAL	CUARTO NIVEL	1	2	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 2: ADMINISTRACIÓN DE MARCA	CUARTO NIVEL	1	2	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 2: REALIDAD VIRTUAL	CUARTO NIVEL	1	2	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 3: MERCADOTECNIA DIRECTA	QUINTO NIVEL	1	2	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
DPTATIVA 3: HABILIDADES DIRECTIVAS	QUINTO NIVEL	1	2	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
DPTATIVA 3: MARCO NORMATIVO CONTABLE	QUINTO NIVEL	2	1	3.37	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 4: SEMINARIO DE MERCADOTECNIA (OPCIÓN CURRICULAR DE TITULACIÓN)	SEXTO NIVEL	4	1	5.62	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 4: MERCADOTECNIA SOCIAL	SEXTO NIVEL	4	1	5.62	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL
OPTATIVA 4: LABORATORIO DE CONTADURÍA	SEXTO NIVEL	0	5	5.62	ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL

M. en C. FERNANDO ARFILIANO CALDERO

APROBADO POR LA COMISIÓN DE PROGRAMAS ACADÉMICOS DEL H. CONSEJO GENERAL CONSULTIVO DEL IPN, EN SU SESIÓN CELEBRADA EL 19 DE JUNIO DE 2009, CON VIGENCIA A PARTIR DE AGOSTO DE 2009.



INSTITUTO POLITÉCNICO NACIONAL

SECRETARÍA ACADÉMICA
DIRECCIÓN DE EDUCACIÓN MEDIA SUPERIOR





(MODALIDAD PRESENCIAL)

RAMA DE CIENCIAS SOCIALES Y ADMINISTRATIVA	AMA DE CIENCIAS SO	ALES Y AD	MINISTRATIVAS	
--	--------------------	-----------	---------------	--

PLAN 2008

TE (Face)	1 ^{ER} NIVE			2º NIVEL			3 ^{ER} NIVEL			-0			-0				N 2008	
- Aller Care	2 10172									4º NIVEL			5° NIVEL			6° NIVEL		
	ÁLGEBRA			GEOMETRÍA Y TRIGONOMETR	ÍA		GEOMETRÍA ANALÍTICA			CÁLCULO DIFERENCIAL			CÁLCULO INTEGRAL			PROBABILIDAD Y ESTADÍSTICA		
5	0	5.62	5	0	5.62	5	0	5.62	5	0	5.62	5	0	5.62	5	0	5.62	
HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	нт	HP	CR	
	FILOSOFÍA I			FILOSOFÍA II			FÍSICA I		FÍSICA II			MICROECONOMÍA			MACROECONOMÍA			
3	0	3.37	3	0	3.37	4	1	5.62	4	1	5.62	4	0	4.50	4	0	4.50	
HT	HP	CR	HT	HP	CR	НТ	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	
	COMPUTACIÓ BÁSICA I	N		COMPUTACIÓN BÁSICA II	1	QUÍMICA I			QUÍMICA II			INGLÉS V			INGLÉS VI			
1	3	4.50	1	3	4.50	2	2	4.50	2	2	4.50	4	2	6.75	4	2	6.75	
нт	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	
	INGLÉS I			INGLÉS II			INGLÉS III	THE		INGLÉS IV			DERECHO MERCANTIL			IENTACIÓN JUVI PROFESIONAL	ENIL Y	
HT HT	1	5.62	4	1	5.62	5	1	6.75	4	2	6.75	3	0	3.37	2	0	0	
	НР	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	нт	HP	CR	HT	HP	CR	
	XPRESIÓN ORA ESCRITA I			ESCRITA II			COMUNICACIÓ CIENTÍFICA	N		DERECHO		C	ONTABILIDAD	ııı	MERCAL	OOTECNIA INTER	O'CONTRACTOR OF THE PARTY OF TH	
4	0	4.50	4	0	4.50	3	0	3.37	3	0	3.37	5	0	5.62	4	1	5.62	
HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	
D	ROLLO DE HAB EL PENSAMIEN	ITO		BIOLOGÍA BÁSIC	A		CONTABILIDAD I			CONTABILIDAD II			ORIENTACIÓN JUVENIL Y PROFESIONAL III			PROMOCIÓN Y GESTIÓN DE EMPRESA		
3	0	3.37	3	2	5.62	5	0	5.62	5	0	5.62	2	0	0	2	2	4.5	
HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	нт	HP	CR	
	O CONTEMPO	RÁNEO I		HISTORIA DE CO CONTEMPOR	ÁNEO II	SOCIOE	ENTORNO ECONÓMICO DE	MÉXICO		CÁLCULOS FINANCIEROS I	ıı		PUBLICIDAD	-		LACIONES PÚBL		
3	0	3.37	3	0	3.37	3	0	3.37	1	2	3.37	2	1	3.37	2	1	3.37	
HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	
	DESARROLLO PERSONAL		2.50	PROFESIONAL II			CÁLCULOS FINANCIEROS I		INVESTI	GACIÓN DE ME	ERCADOS	PROF	MOCIÓN DE V	ENTAS	THE REAL PROPERTY.	NISTRACIÓN DE		
4	0	4.50	2	0	0	1	3	4.50	2	2	4.5	2	1	3.37	3	1	4.5	
нт	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	
	NTACIÓN JUVE PROFESIONAL	1		OPTATIVA 1			ENTOS Y ELEMEI MERCADOTECNI		DISEÑO Y DESARROLLO DEL PRODUCTO		TÁCTICAS Y ESTRATEGIAS DE LAS VENTAS			OPTATIVA 4				
2 HT	0	0	3	0	3.37	2	2	4.5	2	2	4.5	2	1	3.37	4/0	1/5	5.62	
	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR	-			-10	4/5	3.02	

COMPORTA	MIENTO DEL C	ONSUMIDOR		OPTATIVA 2			DISTRIBUCIO	
2	2	4.5	1	2	3.37	2	1	3.37
HT	HP	CR	HT	HP	CR	HT	HP	CR

	OPTATIVA 3	
1/2	2/1	3.37
HT	HP	CR

SALIDAS LATERALES

AUXILIAR DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

ASISTENTE EN VENTAS

ÁREA DE FORMACIÓN INSTITUCIONAL

ÁREA DE FORMACIÓN CIENTÍFICA HUMANÍSTICA Y TECNOLÓGICA BÁSICA

ÁREA DE FORMACIÓN PROFESIONAL

M. en C. FERNANDO ARGUANO CALDERÓN DICACIONA

DIRECTOR MEDIA SUPERIO