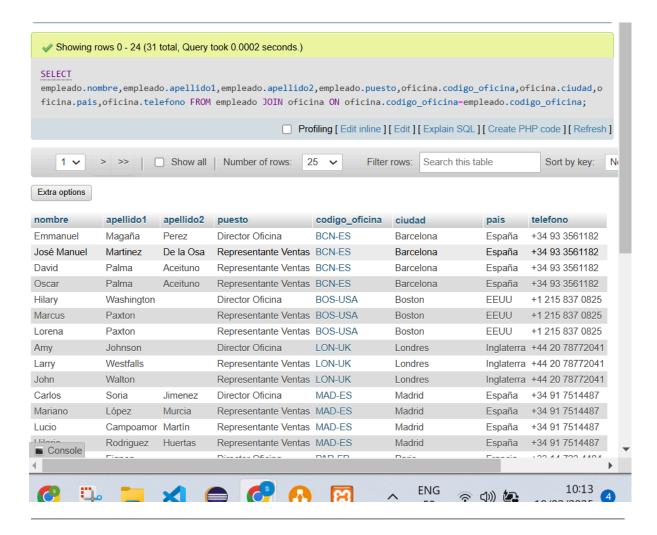
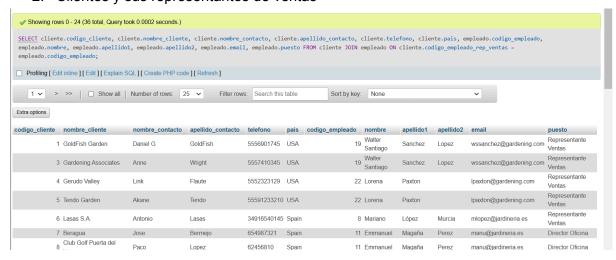
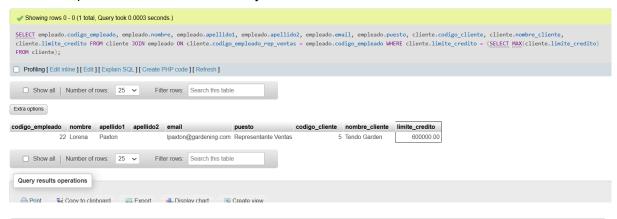
1. Lista de empleados y sus oficinas



2. Clientes y sus representantes de ventas



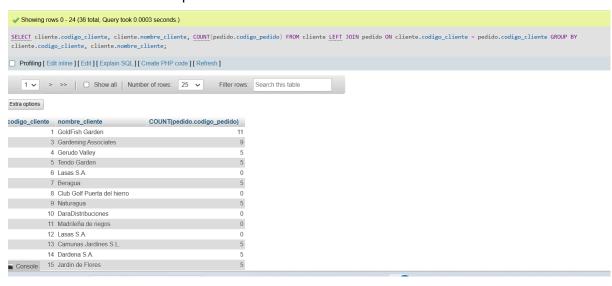
3. Empleados con clientes de mayor límite de crédito



4. Número de empleados por oficina



5. Pedidos realizados por cada cliente



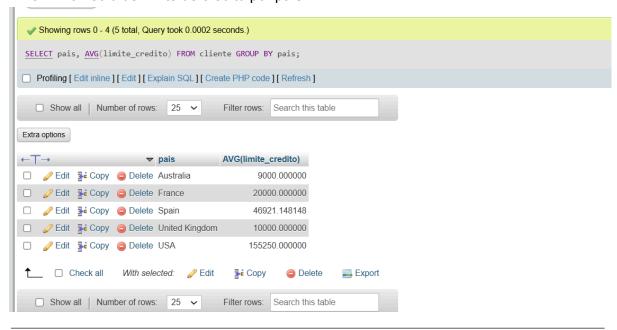
6. Oficinas sin empleados



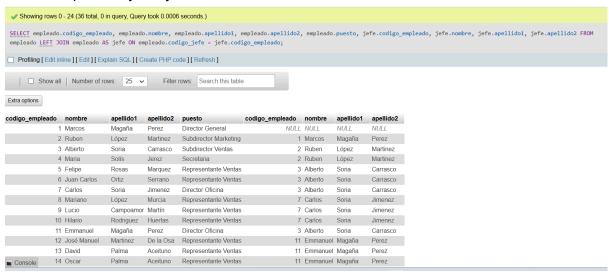
7. Productos con precio mayor al promedio



8. Promedio de límite de crédito por país



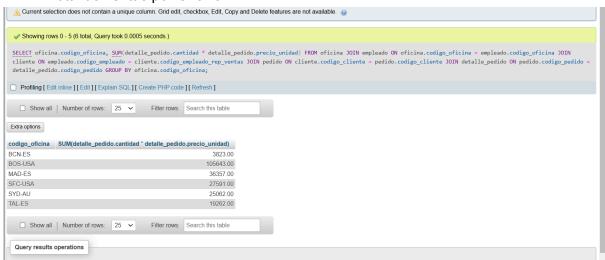
9. Empleados y sus jefes



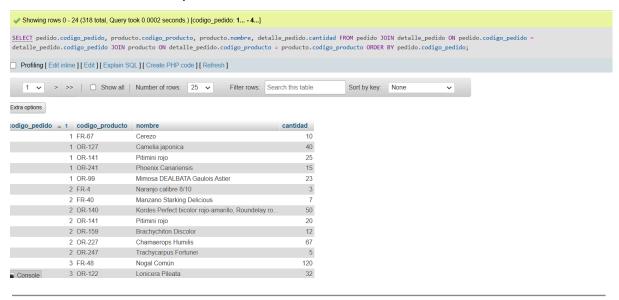
10. Clientes con más de 5 pedidos



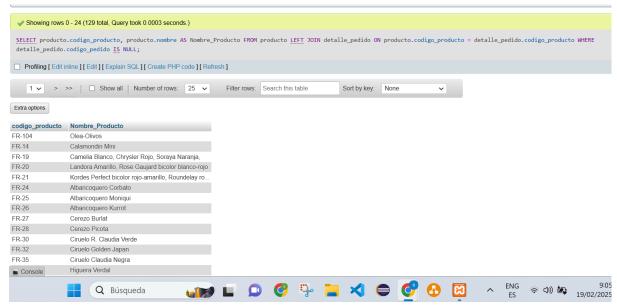
11. Total de ventas por Oficina



12. Productos en cada pedido



13. Productos que no han sido pedidos



14. Empleados con más clientes asignados



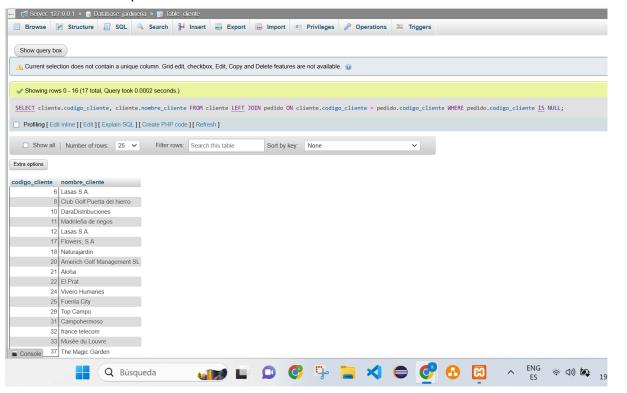
15. Cantidad de productos por gama



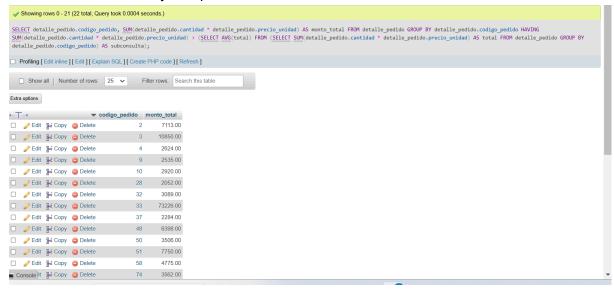
16. Número de clientes por país



17. Clientes sin pedidos



18. Pedidos con mayor al promedio



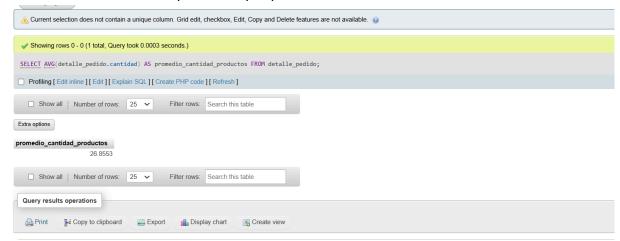
19. Fecha con más pedidos



20. Empleados con el mayor número de pedidos gestionados



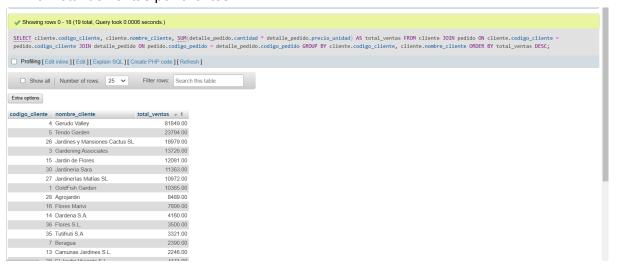
21. Promedio de cantidad de productos por pedido



22. Productos más vendidos(por cantidad total en pedido)



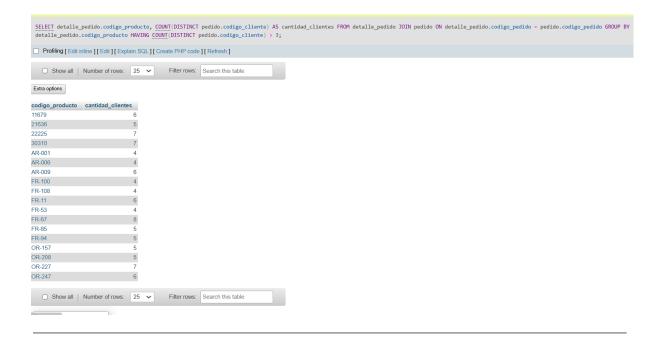
23. Total de ventas por clientes



24. Clientes con pedidos pendiente de entrega



25. Productos que han sido pedidos por más de 3 clientes diferentes



END